



南凌科技股份有限公司

2021 年第一季度报告

2021-031

2021 年 04 月

第一节 重要提示

公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证季度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本次季报的董事会会议。

公司负责人陈树林、主管会计工作负责人陈金标及会计机构负责人(会计主管人员)马锦培声明：保证季度报告中财务报表的真实、准确、完整。

第二节 公司基本情况

一、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	127,888,942.44	116,663,943.67	9.62%
归属于上市公司股东的净利润（元）	16,881,116.68	21,108,374.47	-20.03%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	14,827,410.13	21,052,721.90	-29.57%
经营活动产生的现金流量净额（元）	12,658,076.64	9,758,253.27	29.72%
基本每股收益（元/股）	0.230	0.39	-41.03%
稀释每股收益（元/股）	0.230	0.39	-41.03%
加权平均净资产收益率	1.82%	9.94%	-8.12%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	919,254,814.55	880,622,031.65	4.39%
归属于上市公司股东的净资产（元）	822,106,609.44	805,146,955.54	2.11%

非经常性损益项目和金额

适用 不适用

单位：元

项目	年初至报告期末金额	说明
非流动资产处置损益（包括已计提资产减值准备的冲销部分）	-50,122.53	
计入当期损益的政府补助（与企业业务密切相关，按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外）	2,350,000.00	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	7,079.65	
其他符合非经常性损益定义的损益项目	109,168.23	
减：所得税影响额	362,418.80	
合计	2,053,706.55	--

对公司根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》定义界定的非经常性损益项目，以及把《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》中列举的非经常性

损益项目界定为经常性损益的项目，应说明原因

适用 不适用

公司报告期不存在将根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》定义、列举的非经常性损益项目界定为经常性损益的项目的情形。

二、报告期末股东总数及前十名股东持股情况表

1、普通股股东总数和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	16,062	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
陈树林	境内自然人	26.56%	19,365,000	19,365,000		
蒋小明	境内自然人	26.56%	19,365,000	19,365,000		
深圳市东方富海创业投资企业（有限合伙）	境内非国有法人	11.07%	8,070,000	8,070,000		
深圳市众创佳业投资企业（有限合伙）	境内非国有法人	7.13%	5,200,000	5,200,000		
成都盈创成长股权投资基金合伙企业	境内非国有法人	2.46%	1,793,100	1,793,100		
深圳市远致创业投资有限公司	国有法人	1.23%	896,550	896,550		
许泽远	境内自然人	0.19%	139,914	0		
陈坚	境内自然人	0.17%	127,000	0		
吴明宏	境内自然人	0.17%	125,800	0		
邓兴文	境内自然人	0.15%	110,000	0		
前10名无限售条件股东持股情况						
股东名称	持有无限售条件股份数量	股份种类				
		股份种类	数量			
许泽远	139,914	人民币普通股	139,914			

陈坚	127,000	人民币普通股	127,000
吴明宏	125,800	人民币普通股	125,800
邓兴文	110,000	人民币普通股	110,000
徐兵	63,600	人民币普通股	63,600
华泰证券股份有限公司	58,504	人民币普通股	58,504
王永健	57,900	人民币普通股	57,900
齐海莹	52,400	人民币普通股	52,400
陈霞	50,100	人民币普通股	50,100
贾真	43,800	人民币普通股	43,800
上述股东关联关系或一致行动的说明	陈树林先生与蒋小明先生属于一致行动人关系。除此之外，公司未知前 10 名无限售流通股股东之间，以及前 10 名无限售流通股股东和前 10 名股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。公司未知前 10 名无限售流通股股东之间，以及前 10 名无限售流通股股东和前 10 名股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。		
前 10 名股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	股东许泽远通过普通账户持有公司股票 64600 股，通过投资者信用账户持有公司股票 75314 股，合计持有公司股票 139914 股。股东徐兵通过投资者信用账户持有公司股票 63600 股。股东陈霞通过投资者信用账户持有公司股票 50100 股。		

公司前 10 名普通股股东、前 10 名无限售条件普通股股东在报告期内是否进行约定购回交易

是 否

公司前 10 名普通股股东、前 10 名无限售条件普通股股东在报告期内未进行约定购回交易。

2、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

3、限售股份变动情况

适用 不适用

第三节 重要事项

一、报告期主要财务数据、财务指标发生重大变动的情况及原因

√ 适用 □ 不适用

1、资产及负债状况（单位：人民币元）

资产	本期报告数	上年期末	变动幅度（%）	变动原因
货币资金	286,018,219.20	694,820,408.48	-58.84%	依据公司募集资金管理制度，使用部分闲置募集资金和闲置自有资金进行现金管理，用于购买安全性高、流动性好的银行理财产品
交易性金融资产	421,000,000.00			依据公司募集资金管理制度，使用部分闲置募集资金和闲置自有资金进行现金管理，用于购买安全性高、流动性好的银行理财产品
其他应收款	4,736,512.62	2,359,331.63	100.76%	公司业务拓展，上海地区新增办公场所，支付房租及装修押金
在建工程	4,259,081.95	195,018.62	2083.94%	新增上海新租办公室装修支出
无形资产	5,351,522.87	2,660,162.05	101.17%	购入软件著作权
租赁负债	10,545,942.82			适用新的会计准则
使用权资产	10,545,942.82			适用新的会计准则

2、截止本报告期末，公司现金流量项目大幅度变动的情况及原因（单位：人民币元）

项目	本期报告数	上年同期	变动幅度（%）	变动原因
收到其他与经营活动有关的现金	4,514,076.39	461,034.04	879.12%	主要系本报告期公司募集资金的利息收入增加和收到政府补贴所致
支付其他与经营活动有关的现金	13,383,931.13	4,846,023.73	176.18%	主要系本报告期公司支付其他与经营活动有关的现金增加所致
购建固定资产、无形资产和其他长期资产所支付的现金	563,923.99	5,136,112.44	-89.02%	主要系本报告期公司购建固定资产、无形资产和其他长期资产所支付的现金减少所致
投资支付的现金	421,000,000.00			主要系本报告期公司购买银行理财产品增加所致

汇率变动对现金及现金等价物的影响	103,658.07	28,270.21	266.67%	主要系本报告期汇率变动影响增加所致
------------------	------------	-----------	---------	-------------------

二、业务回顾和展望

报告期内驱动业务收入变化的具体因素

2021年第一季度，公司合并报表实现销售收入127,888,942.44元，同比增加9.62%；公司主营业务收入主要包括增值电信业务和系统集成业务。其中，增值电信业务实现收入110,095,712.44元，较上年同期增加3.52%。系统集成业务实现收入16,854,763.21元，较上年增长83.51%，主要系新冠疫情缓解，系统集成业务恢复正常所致。

重大已签订单及进展情况

适用 不适用

数量分散的订单情况

适用 不适用

公司报告期内产品或服务发生重大变化或调整有关情况

适用 不适用

重要研发项目的进展及影响

适用 不适用

2021年第一季度公司继续加大以SD-WAN技术为核心的SDN技术研发投入。公司SD-WAN产品的研发正在有序推进当中，目前，已经建设成了SD-WAN的业务中台，实现SD-WAN资源管理、业务流程与其他业务平台的协调运营。截止2021年第一季度末，公司自研型SD-WAN产品各功能模块已基本研发完成，目前正在系统联调测试阶段，预计在2021年下半年正式推向市场。

报告期内公司的无形资产、核心竞争能力、核心技术团队或关键技术人员（非董事、监事、高级管理人员）等发生重大变化的影响及其应对措施

适用 不适用

报告期内公司前5大供应商的变化情况及影响

适用 不适用

报告期内公司前5大客户的变化情况及影响

适用 不适用

年度经营计划在报告期内的执行情况

适用 不适用

(1) 公司继续加大研发投入、自研型SD-WAN有序推进

2021年第一季度公司继续加大以SD-WAN技术为核心的SDN技术研发投入。公司SD-WAN产品的研发正在有序推进当中，目前，已经建设成了SD-WAN的业务中台，实现SD-WAN资源管理、业务流程与其他业务平台的协调运营。并且，截止2021年第一季度末，公司自研型SD-WAN产品各功能模块已基本研发完成，目前正在系统联调测试阶段，预计在2021年下半年正式推向市场。

(2) 进一步加强骨干网建设，持续拓展头部企业客户

公司在2021年1月20日召开的第二届董事会第十二次会议，通过《关于公司加快布局海外SD-WAN业务的议案》，将在新加坡及法兰克福两地建设SD-WAN节点，以此展开东南亚及欧洲市场的业务拓展。目前，新加坡、法兰克福两个节点的建设工作正在推进当中，由于受海外地区疫情影响，网络相关设备供货、上架、调试时间周期延长，导致节点上线时间稍有后延，预计在2021年年中可开通运营。

2021年第一季度公司继续在多行业拓展头部企业客户。同时公司继续践行“网络+应用”战略。

(3) 引进高级技术人员，推出员工股权激励计划

2021年，公司制定完善的人才引进与管理计划，持续引入行业高端技术人才。同时，公司于2021年1月28日，公告了公司高管、核心技术与业务人员的股权激励计划，充分调动公司管理层和核心骨干的积极性，有效地将股东利益、公司利益和核心团队个人利益结合在一起，提升公司的核心竞争力，确保公司发展战略和经营目标的实现。

对公司未来经营产生不利影响的重要风险因素、公司经营存在的主要困难及公司拟采取的应对措施

适用 不适用

三、重要事项进展情况及影响和解决方案的分析说明

适用 不适用

股份回购的实施进展情况

适用 不适用

采用集中竞价方式减持回购股份的实施进展情况

适用 不适用

四、公司实际控制人、股东、关联方、收购人以及公司等承诺相关方在报告期内超期未履行完毕的承诺事项

适用 不适用

公司报告期不存在公司实际控制人、股东、关联方、收购人以及公司等承诺相关方在报告期内超期未履行完毕的承诺事项。

五、募集资金使用情况对照表

适用 不适用

单位：万元

募集资金总额		52,792.82				本季度投入募集资金总额		0			
报告期内变更用途的募集资金总额		0				已累计投入募集资金总额		0			
累计变更用途的募集资金总额		0				截至期末投资进度(3)= (2)/(1)					
累计变更用途的募集资金总额比例		0.00%				项目达到预定可使用状态日期					
承诺投资项目和超募资金投向	是否已变更项目(含部分变更)	募集资金承诺投资总额	调整后投资总额(1)	本报告期投入金额	截至期末累计投入金额(2)	截至期末投资进度(3)= (2)/(1)	项目达到预定可使用状态日期	本报告期实现的效益	截止报告期末累计实现的效益	是否达到预计效益	项目可行性是否发生重大变化
承诺投资项目											
网络服务平台建设项目	否	28,111	0	0	0	0.00%	2022年12月31日	0	0	不适用	否
研发中心建设项目	否	9,007	0	0	0	0.00%	2022年12月31日	0	0	不适用	否

							日				
补充流动资金	否	5,000	0	0	0	0.00%		0	0	不适用	否
承诺投资项目小计	--	42,118	0	0	0	--	--			--	--
超募资金投向											
3000 万永久补流											
补充流动资金（如有）	--	3,000	0	3,000	3,000		--	--	--	--	--
超募资金投向小计	--	3,000	0	3,000	3,000	--	--			--	--
合计	--	45,118	0	3,000	3,000	--	--	0	0	--	--
未达到计划进度或预计收益的情况和原因（分具体项目）	不适用										
项目可行性发生重大变化的情况说明	不适用										
超募资金的金额、用途及使用进展情况	适用 公司超募资金总额 10,674.82 万元，经公司 2021 年第一次临时股东大会决议，同意公司使用超募资金的 3000 万元进行永久性补充流动资金。公司财务部 2 月 24 日依据股东会决议将 3000 万永久补流资金从超募资金专户转到公司日常经营账户。										
募集资金投资项目实施地点变更情况	不适用										
募集资金投资项目实施方式调整情况	不适用										
募集资金投资项目先期投入及置换情况	不适用										
用闲置募集资金暂时补充流动资金情况	不适用										
项目实施出现募集资金结余的金额及原因	不适用										
尚未使用的募集资金用途及去向	截止 2021/3/31 本公司总共使用募集资金 42,100 万元购买银行理财产品。										
募集资金使用及披露中存在的问题或其他情况	不适用										

六、预测年初至下一报告期期末的累计净利润可能为亏损或者与上年同期相比发生重大变动的警示及原因说明

适用 不适用

七、违规对外担保情况

适用 不适用

公司报告期无违规对外担保情况。

八、控股股东及其关联方对上市公司的非经营性占用资金情况

适用 不适用

公司报告期不存在控股股东及其关联方对上市公司的非经营性占用资金情况。

九、报告期内接待调研、沟通、采访等活动登记表

适用 不适用

接待时间	接待地点	接待方式	接待对象类型	接待对象	谈论的主要内容及提供的资料	调研的基本情况索引
2021年03月03日	上海市浦东新区世纪大道1196号世纪汇2座27-30层	其他	机构	富国基金	问题一：南凌科技是不是基础运营商的代理？南凌科技不是基础运营商的代理。根据国家的《电信管理条例》，电信业务分为基础电信业务和增值电信业务，分别对应基础网络层和应用网络层。如中国电信、中国联通、中国移动、中国广电、中信网络等央企，他们是基础电信运营商，是能够铺光纤进行网络基础设施建设的，提供基础网络层的服务。增值电信运营在基础网络层上构建了应用网络层，是对基础网络的补充与加强。南凌科技作为增值电信运营商，租用基础电信运营商的基础电信资源（主要为数字链路），利用 MPLS VPN 等专用网络技术组建了自己的骨干网络，并通过自主研发的骨干网管控系统、智能安全接入系统等，为终端用户提供一站式、定制化的专用网络等增值服务。在专用网络行业，基础电信运营商既是南凌科技的供应商，又与公司存在一定的竞争。由于基础电信运营商与增值电信运营商的定位不同，双方采取差异化的竞争策略，在专用网络服务市场形成了长期共存的互补关系。基础电信运	http://www.cninfo.com.cn

			<p>营商在提供服务时，一般是依托其自身拥有的电信资源，而无法向其他基础运营商采购电信资源为客户提供跨基础运营商的服务。南凌科技可以同时接入多家基础电信运营商资源，利用增值电信技术能力，为客户提供基于不同基础电信运营商的主备线服务或为客户实时自动选择最优网络路径，当某一基础电信运营商的线路发生故障时，可为客户自动切换至其他基础电信运营商的线路，使得增公司在专用网络服务品质上具有竞争优势。问题二：以 CDN 为例，南凌科技的业务是否存在被大型公有云服务商替代的风险？CDN 是以公共互联网为基础的服务，主要客户是大型互联网公司。当云计算兴起后，大型互联网公司开始从事公有云业务，大量的互联网应用向云端迁移，公有云服务商顺势进入 CDN 业务领域。南凌科技提供的 IP-VPN 服务，是企业内部的办公网络，是独立于公共互联网的服务，主要客户是跨区域经营的，拥有多个分支机构的企业。未来，混合云的应用越来越广泛，出于成本的考虑，企业通常选择将互联网业务往公有云迁移，通过互联网进行访问；而 ERP 系统、OA 系统、研发交互系统等，承载着企业生产、经营、管理和决策全过程，通常在企业的数据中心或私有云，同时对信息传输网络的安全性要求高，需要构建封闭式的、独有的企业内网来保证信息传输的安全、高效与稳定。因此，公有云服务商和南凌科技是互补的关系，南凌科技的业务不存在被公有云服务商替代的风险。问题三：企业从传统的自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络服务的主要原因是哪些？企业传统的自建网络一般是物理专用网，使用物理专线搭建，南凌科技提供的专用网络主要为虚拟专用网络，企业从自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络的主要原因包括：首先，传统的自建网络为总部与各分支机构点对点直连，是星型网络架构，组网灵活性差：网络变更需要大量设备配置和线路管理工作，难以适应目前数字化应用的快速发展；而南凌科技提供的虚拟专用网络为网状网络，企业的总部与分支机构只需要就近接入到南凌科技的 MPLS 骨干网，就可以快速搭建覆盖全国的企业内网，组网结构灵活，支持任意类型网络结构，适配任意类型的企业信息管理结构；其次，传统的自建网络可靠性一般，单线网络结构在发生故障时存在中断风险，并且无 QoS/CoS 机制(服务水平保证及服务级别)；而南凌科技提供的虚拟专用网络可靠性高：骨干网络通过主备线、多路由提供可靠冗余，在发生故障时可以自动切换线路；同时，南凌科技还提供端到端 QoS/CoS 机制，根据分类不同的应用系统保障，使客户可以充分利用网络资源；第三，传统的自建网络投资成本过高，企业跨区域的分支机构互联需要租用长途专线，且总部或数据中心端设备需要高密度专线接口，对设备性能要求高，导致组网投资成本过高，并且要按网络最大需求带宽投入建设，网络利用率低；传统的自建网络涉及大量网络设备、基础网络资源等，网络技术更新迭代快，管理难度大，需要投入大规模的专业性网络技术</p>	
--	--	--	---	--

				<p>团队，人力成本高；使用南凌科技 MPLS 虚拟专用网络服务，可以为企业节省大量的网络建设成本，同时，南凌科技提供 7*24*365 全天候的网络管家服务，网络可管理性高，并可根据客户需求进行定制管理。综上所述，与传统的自建网络相比，南凌科技提供的虚拟专用网基于网状全互联架构的骨干网为用户提供定制化产品，在保证接近物理专用网安全性的基础上，具有更加节省组网成本、组网灵活、网络可扩展性高、资源利用率高、网络可管理等技术优势。南凌科技不但能够提供稳定安全的网络服务，而且通过智能运维服务，提升客户对服务的可感知性。问题四：利润比营收增长速度快的原因主要是什么？公司主要的利润增长来源于主营业务的毛利增长，近年来，公司主营业务毛利增长速度快于营收增长速度。增值电信业务是公司的主要收入和利润来源，增值电信业务的主要成本为带宽成本，因此，公司增值电信业务利润主要受骨干带宽平均复用率、带宽采购单价和带宽销售单价的影响，2017-2019 年毛利率呈上升趋势的主要原因包括：首先，骨干网络是公司增值电信类客户共用的，存在带宽复用的情况，骨干带宽平均复用率的提升代表公司的骨干网络利用效率有所提升，规模效应也随着公司业务规模的扩大而逐步展现。公司利用各种先进的网络优化技术与管理方式，逐步提高骨干网的复用比，优化本地线路成本，使得公司的毛利水平不断提高。其次，总体来看，带宽销售单价降幅小于采购单价降幅，主要是由于：(1)公司为客户提供的是多元化、定制化、差异化的服务，公司的服务质量较高、售后响应速度及时、客户满意度一向较高，公司产品的销售定价包含了技术及服务的价值和溢价。此外，公司的带宽资源采购一般是向基础电信运营商等供应商集中采购，与带宽资源采购相比，公司虚拟专用网客户相对分散，销售价格调整幅度较小；(2)公司向运营商是批量采购，随着带宽采购数量的增加，采购规模效应逐步展现，运营商一般对于大带宽量的采购会给予更高的折扣，且基础电信资源市场竞争较大，国家为普及网络应用也一直推行降费政策，公司带宽采购价格降幅较大。综上，报告期内公司虚拟专用网业务销售收入增幅大于销售成本增幅，致使毛利率有所上升。</p>	
<p>2021 年 03 月 03 日</p>	<p>上海市浦东新区博成路</p>	<p>其他</p>	<p>机构 华泰保险</p>	<p>问题一：南凌科技是不是基础运营商的代理？南凌科技不是基础运营商的代理。根据国家的《电信管理条例》，电信业务分为基础电信业务和增值电信业务，分别对应基础网络层和应用网络层。如中国电信、中国联通、中国移动、中国广电、中信网络等央企，他们是基础电信运营商，是能够铺光纤进行网络基础设施建设的，提供基础网络层的服务。增值电信运营在基础网络层上构建了应用网络层，是对基础网络的补充与加强。南凌科技作为增值电信运营商，租用基础电信运营商的基础电信资源（主要为数字链路），利用 MPLS VPN 等专用网络技术组建了自己的骨干网络，并通过自主研发的骨干网管控系统、智能安全接入系统等，为终端用户提供一站式、定制化的专用网</p>	<p>http://www.cninfo.com.cn</p>

			<p>络等增值服务。在专用网络行业，基础电信运营商既是南凌科技的供应商，又与公司存在一定的竞争。由于基础电信运营商与增值电信运营商的定位不同，双方采取差异化的竞争策略，在专用网络服务市场形成了长期共存的互补关系。基础电信运营商在提供服务时，一般是依托其自身拥有的电信资源，而无法向其他基础运营商采购电信资源为客户提供跨基础运营商的服务。南凌科技可以同时接入多家基础电信运营商资源，利用增值电信技术能力，为客户提供基于不同基础电信运营商的主备线服务或为客户实时自动选择最优网络路径，当某一基础电信运营商的线路发生故障时，可为客户自动切换至其他基础电信运营商的线路，使得公司在专用网络服务品质上具有竞争优势。问题二：以 CDN 为例，南凌科技的业务是否存在被大型公有云服务商替代的风险？CDN 是以公共互联网为基础的服务，主要客户是大型互联网公司。当云计算兴起后，大型互联网公司开始从事公有云业务，大量的互联网应用向云端迁移，公有云服务商顺势进入 CDN 业务领域。南凌科技提供的 IP-VPN 服务，是企业内部的办公网络，是独立于公共互联网的服务，主要客户是跨区域经营的，拥有多个分支机构的企业。未来，混合云的应用越来越广泛，出于成本的考虑，企业通常选择将互联网业务往公有云迁移，通过互联网进行访问；而 ERP 系统、OA 系统、研发交互系统等，承载着企业生产、经营、管理和决策全过程，通常在企业的数据中心或私有云，同时对信息传输网络的安全性要求高，需要构建封闭式的、独有的企业内网来保证信息传输的安全、高效与稳定。因此，公有云服务商和南凌科技是互补的关系，南凌科技的业务不存在被公有云服务商替代的风险。问题三：企业从传统的自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络服务的主要原因有哪些？企业传统的自建网络一般是物理专用网，使用物理专线搭建，南凌科技提供的专用网络主要为虚拟专用网络，企业从自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络的主要原因包括：首先，传统的自建网络为总部与各分支机构点对点直连，是星型网络架构，组网灵活性差：网络变更需要大量设备配置和线路管理工作，难以适应目前数字化应用的快速发展；而南凌科技提供的虚拟专用网络为网状网络，企业的总部与分支机构只需要就近接入到南凌科技的 MPLS 骨干网，就可以快速搭建覆盖全国的企业内网，组网结构灵活，支持任意类型网络结构，适配任意类型的企业信息管理结构；其次，传统的自建网络可靠性一般，单线网络结构在发生故障时存在中断风险，并且无 QoS/CoS 机制(服务水平保证及服务级别)；而南凌科技提供的虚拟专用网络可靠性高：骨干网络通过主备线、多路由提供可靠冗余，在发生故障时可以自动切换线路；同时，南凌科技还提供端到端 QoS/CoS 机制，根据分类不同的应用系统保障，使客户可以充分利用网络资源；第三，传统的自建网络投资成本过高，企业跨区域的分支机构互联需要租用长途专线，且总部或数据中心端设备需</p>	
--	--	--	--	--

				<p>要高密度专线接口，对设备性能要求高，导致组网投资成本过高，并且要按网络最大需求带宽投入建设，网络利用率低；传统的自建网络涉及大量网络设备、基础网络资源等，网络技术更新迭代快，管理难度大，需要投入大规模的专业性网络技术团队，人力成本高；使用南凌科技 MPLS 虚拟专用网络服务，可以为企业节省大量的网络建设成本，同时，南凌科技提供 7*24*365 全天候的网络管家服务，网络可管理性高，并可根据客户需求进行定制管理。综上所述，与传统的自建网络相比，南凌科技提供的虚拟专用网基于网状全互联架构的骨干网为用户提供定制化产品，在保证接近物理专用网安全性的基础上，具有更加节省组网成本、组网灵活、网络可扩展性高、资源利用率高、网络可管理等技术优势。南凌科技不但能够提供稳定安全的网络服务，而且通过智能运维服务，提升客户对服务的可感知性。问题四：利润比营收增长速度快的原因主要是什么？公司主要的利润增长来源于主营业务的毛利增长，近年来，公司主营业务毛利增长速度快于营收增长速度。增值电信业务是公司的主要收入和利润来源，增值电信业务的主要成本为带宽成本，因此，公司增值电信业务利润主要受骨干带宽平均复用率、带宽采购单价和带宽销售单价的影响，2017-2019 年毛利率呈上升趋势的主要原因包括：首先，骨干网络是公司增值电信类客户共用的，存在带宽复用的情况，骨干带宽平均复用率的提升代表公司的骨干网络利用效率有所提升，规模效应也随着公司业务规模的扩大而逐步展现。公司利用各种先进的网络优化技术与管理方式，逐步提高骨干网的复用比，优化本地线路成本，使得公司的毛利水平不断提高。其次，总体来看，带宽销售单价降幅小于采购单价降幅，主要是由于：(1)公司为客户提供的是多元化、定制化、差异化的服务，公司的服务质量较高、售后响应速度及时、客户满意度一向较高，公司产品的销售定价包含了技术及服务的价值和溢价。此外，公司的带宽资源采购一般是向基础电信运营商等供应商集中采购，与带宽资源采购相比，公司虚拟专用网客户相对分散，销售价格调整幅度较小；(2)公司向运营商是批量采购，随着带宽采购数量的增加，采购规模效应逐步展现，运营商一般对于大带宽量的采购会给予更高的折扣，且基础电信资源市场竞争较大，国家为普及网络应用也一直推行降费政策，公司带宽采购价格降幅较大。综上，报告期内公司虚拟专用网业务销售收入增幅大于销售成本增幅，致使毛利率有所上升。</p>	
<p>2021 年 03 月 04 日</p>	<p>上海市富成路 99 号震旦国际大厦 20 楼</p>	<p>其他</p>	<p>机构</p>	<p>汇添富基金</p> <p>问题一：南凌科技是不是基础运营商的代理？南凌科技不是基础运营商的代理。根据国家的《电信管理条例》，电信业务分为基础电信业务和增值电信业务，分别对应基础网络层和应用网络层。如中国电信、中国联通、中国移动、中国广电、中信网络等央企，他们是基础电信运营商，是能够铺光纤进行网络基础设施建设的，提供基础网络层的服务。增值电信运营在基础网络层上构建了应用网络层，是对基础网络的补充与加强。南</p>	<p>http://www.cninfo.com.cn</p>

			<p>凌科技作为增值电信运营商，租用基础电信运营商的基础电信资源（主要为数字链路），利用 MPLS VPN 等专用网络技术组建了自已的骨干网络，并通过自主研发的骨干网管控系统、智能安全接入系统等，为终端用户提供一站式、定制化的专用网络等增值服务。在专用网络行业，基础电信运营商既是南凌科技的供应商，又与公司存在一定的竞争。由于基础电信运营商与增值电信运营商的定位不同，双方采取差异化的竞争策略，在专用网络服务市场形成了长期共存的互补关系。基础电信运营商在提供服务时，一般是依托其自身拥有的电信资源，而无法向其他基础运营商采购电信资源为客户提供跨基础运营商的服务。南凌科技可以同时接入多家基础电信运营商资源，利用增值电信技术能力，为客户提供基于不同基础电信运营商的主备线服务或为客户实时自动选择最优网络路径，当某一基础电信运营商的线路发生故障时，可为客户自动切换至其他基础电信运营商的线路，使得增公司在专用网络服务品质上具有竞争优势。问题二：以 CDN 为例，南凌科技的业务是否存在被大型公有云服务商替代的风险？CDN 是以公共互联网为基础的服务，主要客户是大型互联网公司。当云计算兴起后，大型互联网公司开始从事公有云业务，大量的互联网应用向云端迁移，公有云服务商顺势进入 CDN 业务领域。南凌科技提供的 IP-VPN 服务，是企业内部的办公网络，是独立于公共互联网的服务，主要客户是跨区域经营的，拥有多个分支机构的企业。未来，混合云的应用越来越广泛，出于成本的考虑，企业通常选择将互联网业务往公有云迁移，通过互联网进行访问；而 ERP 系统、OA 系统、研发交互系统等，承载着企业生产、经营、管理和决策全过程，通常在企业的数据中心或私有云，同时对信息传输网络的安全性要求高，需要构建封闭式的、独有的企业内网来保证信息传输的安全、高效与稳定。因此，公有云服务商和南凌科技是互补的关系，南凌科技的业务不存在被公有云服务商替代的风险。问题三：企业从传统的自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络服务的主要原因有哪些？企业传统的自建网络一般是物理专用网，使用物理专线搭建，南凌科技提供的专用网络主要为虚拟专用网络，企业从自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络的主要原因包括：首先，传统的自建网络为总部与各分支机构点对点直连，是星型网络架构，组网灵活性差：网络变更需要大量设备配置和线路管理工作，难以适应目前数字化应用的快速发展；而南凌科技提供的虚拟专用网络为网状网络，企业的总部与分支机构只需要就近接入到南凌科技的 MPLS 骨干网，就可以快速搭建覆盖全国的企业内网，组网结构灵活，支持任意类型网络结构，适配任意类型的企业信息管理结构；其次，传统的自建网络可靠性一般，单线网络结构在发生故障时存在中断风险，并且无 QoS/CoS 机制(服务水平保证及服务级别)；而南凌科技提供的虚拟专用网络可靠性高：骨干网络通过主备线、多路由提供可靠冗余，在发生故</p>	
--	--	--	--	--

				<p>障时可以自动切换线路；同时，南凌科技还提供端到端 QoS/CoS 机制，根据分类不同的应用系统保障，使客户可以充分利用网络资源；第三，传统的自建网络投资成本过高，企业跨区域的分支机构互联需要租用长途专线，且总部或数据中心端设备需要高密度专线接口，对设备性能要求高，导致组网投资成本过高，并且要按网络最大需求带宽投入建设，网络利用率低；传统的自建网络涉及大量网络设备、基础网络资源等，网络技术更新迭代快，管理难度大，需要投入大规模的专业性网络技术团队，人力成本高；使用南凌科技 MPLS 虚拟专用网络服务，可以为企业节省大量的网络建设成本，同时，南凌科技提供 7*24*365 全天候的网络管家服务，网络可管理性高，并可根据客户需求进行定制管理。综上所述，与传统的自建网络相比，南凌科技提供的虚拟专用网基于网状全互联架构的骨干网为用户提供定制化产品，在保证接近物理专用网安全性的基础上，具有更加节省组网成本、组网灵活、网络可扩展性高、资源利用率高、网络可管理等技术优势。南凌科技不但能够提供稳定安全的网络服务，而且通过智能运维服务，提升客户对服务的可感知性。</p> <p>问题四：利润比营收增长速度快的原因主要是什么？</p> <p>公司主要的利润增长来源于主营业务的毛利增长，近年来，公司主营业务毛利增长速度快于营收增长速度。增值电信业务是公司的主要收入和利润来源，增值电信业务的主要成本为带宽成本，因此，公司增值电信业务利润主要受骨干带宽平均复用率、带宽采购单价和带宽销售单价的影响，2017-2019 年毛利率呈上升趋势的主要原因包括：首先，骨干网络是公司增值电信类客户共用的，存在带宽复用的情况，骨干带宽平均复用率的提升代表公司的骨干网络利用效率有所提升，规模效应也随着公司业务规模的扩大而逐步展现。公司利用各种先进的网络优化技术与管理方式，逐步提高骨干网的复用比，优化本地线路成本，使得公司的毛利水平不断提高。其次，总体来看，带宽销售单价降幅小于采购单价降幅，主要是由于：(1)公司为客户提供的是多元化、定制化、差异化的服务，公司的服务质量较高、售后响应速度及时、客户满意度一向较高，公司产品的销售定价包含了技术及服务的价值和溢价。此外，公司的带宽资源采购一般是向基础电信运营商等供应商集中采购，与带宽资源采购相比，公司虚拟专用网客户相对分散，销售价格调整幅度较小；(2)公司向运营商是批量采购，随着带宽采购数量的增加，采购规模效应逐步展现，运营商一般对于大带宽量的采购会给予更高的折扣，且基础电信资源市场竞争较大，国家为普及网络应用也一直推行降费政策，公司带宽采购价格降幅较大。综上，报告期内公司虚拟专用网业务销售收入增幅大于销售成本增幅，致使毛利率有所上升。</p>	
2021 年 03 月 04	上海市淮海中路 381 号中环广场 38 楼	其他	机构	浦银安	<p>问题一：南凌科技是不是基础运营商的代理？南凌科技不是基础运营商的代理。根据国家的《电信管理条例》，电信业务分为基础电信业务和增值电信业务，分别对应基础网络层和应用网</p> <p>http://www.cninfo.com.cn</p>

日			<p>盛 络层。如中国电信、中国联通、中国移动、中国广电、中信网络等央企，他们是基础电信运营商，是能够铺光纤进行网络基础设施建设的，提供基础网络层的服务。增值电信运营在基础网络层上构建了应用网络层，是对基础网络的补充与加强。南凌科技作为增值电信运营商，租用基础电信运营商的基础电信资源（主要为数字链路），利用 MPLS VPN 等专用网络技术组建了自己的骨干网络，并通过自主研发的骨干网管控系统、智能安全接入系统等，为终端用户提供一站式、定制化的专用网络等增值服务。在专用网络行业，基础电信运营商既是南凌科技的供应商，又与公司存在一定的竞争。由于基础电信运营商与增值电信运营商的定位不同，双方采取差异化的竞争策略，在专用网络服务市场形成了长期共存的互补关系。基础电信运营商在提供服务时，一般是依托其自身拥有的电信资源，而无法向其他基础运营商采购电信资源为客户提供跨基础运营商的服务。南凌科技可以同时接入多家基础电信运营商资源，利用增值电信技术能力，为客户提供基于不同基础电信运营商的主备线服务或为客户实时自动选择最优网络路径，当某一基础电信运营商的线路发生故障时，可为客户自动切换至其他基础电信运营商的线路，使得公司在专用网络服务品质上具有竞争优势。问题二：以 CDN 为例，南凌科技的业务是否存在被大型公有云服务商替代的风险？CDN 是以公共互联网为基础的服务，主要客户是大型互联网公司。当云计算兴起后，大型互联网公司开始从事公有云业务，大量的互联网应用向云端迁移，公有云服务商顺势进入 CDN 业务领域。南凌科技提供的 IP-VPN 服务，是企业内部的办公网络，是独立于公共互联网的服务，主要客户是跨区域经营的，拥有多个分支机构的企业。未来，混合云的应用越来越广泛，出于成本的考虑，企业通常选择将互联网业务往公有云迁移，通过互联网进行访问；而 ERP 系统、OA 系统、研发交互系统等，承载着企业生产、经营、管理和决策全过程，通常在企业的数据中心或私有云，同时对信息传输网络的安全性要求高，需要构建封闭式的、独有的企业内网来保证信息传输的安全、高效与稳定。因此，公有云服务商和南凌科技是互补的关系，南凌科技的业务不存在被公有云服务商替代的风险。问题三：企业从传统的自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络服务的主要原因有哪些？企业传统的自建网络一般是物理专用网，使用物理专线搭建，南凌科技提供的专用网络主要为虚拟专用网络，企业从自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络的主要原因包括：首先，传统的自建网络为总部与各分支机构点对点直连，是星型网络架构，组网灵活性差：网络变更需要大量设备配置和线路管理工作，难以适应目前数字化应用的快速发展；而南凌科技提供的虚拟专用网络为网状网络，企业的总部与分支机构只需要就近接入到南凌科技的 MPLS 骨干网，就可以快速搭建覆盖全国的企业内网，组网结构灵活，支持任意类型网络结构，适配任意类型的</p>	
---	--	--	--	--

			<p>企业信息管理结构；其次，传统的自建网络可靠性一般，单线网络结构在发生故障时存在中断风险，并且无 QoS/CoS 机制(服务水平保证及服务级别)；而南凌科技提供的虚拟专用网络可靠性高：骨干网络通过主备线、多路由提供可靠冗余，在发生故障时可以自动切换线路；同时，南凌科技还提供端到端 QoS/CoS 机制，根据分类不同的应用系统保障，使客户可以充分利用网络资源；第三，传统的自建网络投资成本过高，企业跨区域的分支机构互联需要租用长途专线，且总部或数据中心端设备需要高密度专线接口，对设备性能要求高，导致组网投资成本过高，并且要按网络最大需求带宽投入建设，网络利用率低；传统的自建网络涉及大量网络设备、基础网络资源等，网络技术更新迭代快，管理难度大，需要投入大规模的专业性网络技术团队，人力成本高；使用南凌科技 MPLS 虚拟专用网络服务，可以为企业节省大量的网络建设成本，同时，南凌科技提供 7*24*365 全天候的网络管家服务，网络可管理性高，并可根据客户需求进行定制管理。综上所述，与传统的自建网络相比，南凌科技提供的虚拟专用网基于网状全互联架构的骨干网为用户提供定制化产品，在保证接近物理专用网安全性的基础上，具有更加节省组网成本、组网灵活、网络可扩展性高、资源利用率高、网络可管理等技术优势。南凌科技不但能够提供稳定安全的网络服务，而且通过智能运维服务，提升客户对服务的可感知性。</p> <p>问题四：利润比营收增长速度快的原因主要是什么？</p> <p>公司主要的利润增长来源于主营业务的毛利增长，近年来，公司主营业务毛利增长速度快于营收增长速度。增值电信业务是公司的主要收入和利润来源，增值电信业务的主要成本为带宽成本，因此，公司增值电信业务利润主要受骨干带宽平均复用率、带宽采购单价和带宽销售单价的影响，2017-2019 年毛利率呈上升趋势的主要原因包括：首先，骨干网络是公司增值电信类客户共用的，存在带宽复用的情况，骨干带宽平均复用率的提升代表公司的骨干网络利用效率有所提升，规模效应也随着公司业务规模的扩大而逐步展现。公司利用各种先进的网络优化技术与管理方式，逐步提高骨干网的复用比，优化本地线路成本，使得公司的毛利水平不断提高。其次，总体来看，带宽销售单价降幅小于采购单价降幅，主要是由于：(1)公司为客户提供的是多元化、定制化、差异化的服务，公司的服务质量较高、售后响应速度及时、客户满意度一向较高，公司产品的销售定价包含了技术及服务的价值和溢价。此外，公司的带宽资源采购一般是向基础电信运营商等供应商集中采购，与带宽资源采购相比，公司虚拟专用网客户相对分散，销售价格调整幅度较小；(2)公司向运营商是批量采购，随着带宽采购数量的增加，采购规模效应逐步展现，运营商一般对于大带宽量的采购会给予更高的折扣，且基础电信资源市场竞争较大，国家为普及网络应用也一直推行降费政策，公司带宽采购价格降幅较大。综上，报告期内公司虚拟专用网业务销售收入增幅大于销售成</p>	
--	--	--	--	--

				<p>本增幅，致使毛利率有所上升。</p> <p>问题一：南凌科技是不是基础运营商的代理？南凌科技不是基础运营商的代理。根据国家的《电信管理条例》，电信业务分为基础电信业务和增值电信业务，分别对应基础网络层和应用网络层。如中国电信、中国联通、中国移动、中国广电、中信网络等央企，他们是基础电信运营商，是能够铺光纤进行网络基础设施建设的，提供基础网络层的服务。增值电信运营在基础网络层上构建了应用网络层，是对基础网络的补充与加强。南凌科技作为增值电信运营商，租用基础电信运营商的基础电信资源（主要为数字链路），利用 MPLS VPN 等专用网络技术组建了自己的骨干网络，并通过自主研发的骨干网管控系统、智能安全接入系统等，为终端用户提供一站式、定制化的专用网络等增值服务。在专用网络行业，基础电信运营商既是南凌科技的供应商，又与公司存在一定的竞争。由于基础电信运营商与增值电信运营商的定位不同，双方采取差异化的竞争策略，在专用网络服务市场形成了长期共存的互补关系。基础电信运营商在提供服务时，一般是依托其自身拥有的电信资源，而无法向其他基础运营商采购电信资源为客户提供跨基础运营商的服务。南凌科技可以同时接入多家基础电信运营商资源，利用增值电信技术能力，为客户提供基于不同基础电信运营商的主备线服务或为客户实时自动选择最优网络路径，当某一基础电信运营商的线路发生故障时，可为客户自动切换至其他基础电信运营商的线路，使得公司在专用网络服务品质上具有竞争优势。问题二：以 CDN 为例，南凌科技的业务是否存在被大型公有云服务商替代的风险？CDN 是以公共互联网为基础的服务，主要客户是大型互联网公司。当云计算兴起后，大型互联网公司开始从事公有云业务，大量的互联网应用向云端迁移，公有云服务商顺势进入 CDN 业务领域。南凌科技提供的 IP-VPN 服务，是企业内部的办公网络，是独立于公共互联网的服务，主要客户是跨区域经营的，拥有多个分支机构的企业。未来，混合云的应用越来越广泛，出于成本的考虑，企业通常选择将互联网业务往公有云迁移，通过互联网进行访问；而 ERP 系统、OA 系统、研发交互系统等，承载着企业生产、经营、管理和决策全过程，通常在企业的数据中心或私有云，同时对信息传输网络的安全性要求高，需要构建封闭式的、独有的企业内网来保证信息传输的安全、高效与稳定。因此，公有云服务商和南凌科技是互补的关系，南凌科技的业务不存在被公有云服务商替代的风险。问题三：企业从传统的自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络服务的主要原因有哪些？企业传统的自建网络一般是物理专用网，使用物理专线搭建，南凌科技提供的专用网络主要为虚拟专用网络，企业从自建网络迁移到南凌科技的 MPLS 虚拟专用网络的主要原因包括：首先，传统的自建网络为总部与各分支机构点对点直连，是星型网络架构，组网灵活性差：网络变更需要大量设备配置和线路管理工作，难</p>	<p>http://www.cninfo.com.cn</p>
<p>2021 年 03 月 10 日</p>	<p>深圳市福田区深圳国际创新中心 A 座 16 层南凌科技股份有限公司总部</p>	<p>实地调研</p>	<p>机构</p>	<p>星惠量化基金</p>	

			<p>以适应目前数字化应用的快速发展；而南凌科技提供的虚拟专用网络为网状网络，企业的总部与分支机构只需要就近接入到南凌科技的 MPLS 骨干网，就可以快速搭建覆盖全国的企业内网，组网结构灵活，支持任意类型网络结构，适配任意类型的企业信息管理结构；其次，传统的自建网络可靠性一般，单线网络结构在发生故障时存在中断风险，并且无 QoS/CoS 机制(服务水平保证及服务级别)；而南凌科技提供的虚拟专用网络可靠性高：骨干网络通过主备线、多路由提供可靠冗余，在发生故障时可以自动切换线路；同时，南凌科技还提供端到端 QoS/CoS 机制，根据分类不同的应用系统保障，使客户可以充分利用网络资源；第三，传统的自建网络投资成本过高，企业跨区域的分支机构互联需要租用长途专线，且总部或数据中心端设备需要高密度专线接口，对设备性能要求高，导致组网投资成本过高，并且要按网络最大需求带宽投入建设，网络利用率低；传统的自建网络涉及大量网络设备、基础网络资源等，网络技术更新迭代快，管理难度大，需要投入大规模的专业性网络技术团队，人力成本高；使用南凌科技 MPLS 虚拟专用网络服务，可以为企业节省大量的网络建设成本，同时，南凌科技提供 7*24*365 全天候的网络管家服务，网络可管理性高，并可根据客户需求进行定制管理。综上所述，与传统的自建网络相比，南凌科技提供的虚拟专用网基于网状全互联架构的骨干网为用户提供定制化产品，在保证接近物理专用网安全性的基础上，具有更加节省组网成本、组网灵活、网络可扩展性高、资源利用率高、网络可管理等技术优势。南凌科技不但能够提供稳定安全的网络服务，而且通过智能运维服务，提升客户对服务的可感知性。问题四：利润比营收增长速度快的原因主要是什么？公司主要的利润增长来源于主营业务的毛利增长，近年来，公司主营业务毛利增长速度快于营收增长速度。增值电信业务是公司的主要收入和利润来源，增值电信业务的主要成本为带宽成本，因此，公司增值电信业务利润主要受骨干带宽平均复用率、带宽采购单价和带宽销售单价的影响，2017-2019 年毛利率呈上升趋势的主要原因包括：首先，骨干网络是公司增值电信类客户共用的，存在带宽复用的情况，骨干带宽平均复用率的提升代表公司的骨干网络利用效率有所提升，规模效应也随着公司业务规模的扩大而逐步展现。公司利用各种先进的网络优化技术与管理方式，逐步提高骨干网的复用比，优化本地线路成本，使得公司的毛利水平不断提高。其次，总体来看，带宽销售单价降幅小于采购单价降幅，主要是由于：(1)公司为客户提供的是多元化、定制化、差异化的服务，公司的服务质量较高、售后响应速度及时、客户满意度一向较高，公司产品的销售定价包含了技术及服务的价值和溢价。此外，公司的带宽资源采购一般是向基础电信运营商等供应商集中采购，与带宽资源采购相比，公司虚拟专用网客户相对分散，销售价格调整幅度较小；(2)公司向运营商是批量采购，随着带宽采购数量的增</p>	
--	--	--	--	--

				<p>加，采购规模效应逐步展现，运营商一般对于大带宽量的采购会给予更高的折扣，且基础电信资源市场竞争较大，国家为普及网络应用也一直推行降费政策，公司带宽采购价格降幅较大。综上，报告期内公司虚拟专用网业务销售收入增幅大于销售成本增幅，致使毛利率有所上升。</p>	
--	--	--	--	--	--

第四节 财务报表

一、财务报表

1、合并资产负债表

编制单位：南凌科技股份有限公司

2021 年 03 月 31 日

单位：元

项目	2021 年 3 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
流动资产：		
货币资金	286,018,219.20	694,820,408.48
结算备付金		
拆出资金		
交易性金融资产	421,000,000.00	
衍生金融资产		
应收票据	450,000.00	540,000.00
应收账款	92,569,640.87	84,789,335.44
应收款项融资		
预付款项	8,157,614.96	9,423,240.55
应收保费		
应收分保账款		
应收分保合同准备金		
其他应收款	4,736,512.62	2,359,331.63
其中：应收利息		
应收股利		
买入返售金融资产		
存货	10,338,532.56	8,939,977.20
合同资产	1,487,183.32	1,391,688.28
持有待售资产		
一年内到期的非流动资产		
其他流动资产	5,807,779.04	4,810,961.06
流动资产合计	830,565,482.57	807,074,942.64
非流动资产：		
发放贷款和垫款		
债权投资		

其他债权投资		
长期应收款		
长期股权投资		
其他权益工具投资		
其他非流动金融资产		
投资性房地产		
固定资产	65,078,828.07	66,975,815.29
在建工程	4,259,081.95	195,018.62
生产性生物资产		
油气资产		
使用权资产	10,545,942.82	
无形资产	5,351,522.87	2,660,162.05
开发支出		
商誉		
长期待摊费用	3,056,969.21	3,317,511.68
递延所得税资产	396,987.06	398,581.37
其他非流动资产		
非流动资产合计	88,689,331.98	73,547,089.01
资产总计	919,254,814.55	880,622,031.65
流动负债：		
短期借款		
向中央银行借款		
拆入资金		
交易性金融负债		
衍生金融负债		
应付票据		
应付账款	54,340,665.77	42,135,456.59
预收款项		
合同负债	8,069,371.52	10,344,153.40
卖出回购金融资产款		
吸收存款及同业存放		
代理买卖证券款		
代理承销证券款		
应付职工薪酬	13,819,268.56	13,185,533.52

应交税费	3,614,157.30	3,049,812.10
其他应付款	3,361,532.94	3,077,557.85
其中：应付利息		
应付股利		
应付手续费及佣金		
应付分保账款		
持有待售负债		
一年内到期的非流动负债	750,000.00	1,000,000.00
其他流动负债	2,703,162.46	2,729,601.27
流动负债合计	86,658,158.55	75,522,114.73
非流动负债：		
保险合同准备金		
长期借款		
应付债券		
其中：优先股		
永续债		
租赁负债	10,545,942.82	
长期应付款		
长期应付职工薪酬		
预计负债		
递延收益		
递延所得税负债		
其他非流动负债		
非流动负债合计	10,545,942.82	
负债合计	97,204,101.37	75,522,114.73
所有者权益：		
股本	72,919,650.00	72,919,650.00
其他权益工具		
其中：优先股		
永续债		
资本公积	528,329,349.51	528,329,349.51
减：库存股		
其他综合收益	302,805.54	224,268.32
专项储备		

盈余公积	23,500,558.59	23,500,558.59
一般风险准备		
未分配利润	197,054,245.80	180,173,129.12
归属于母公司所有者权益合计	822,106,609.44	805,146,955.54
少数股东权益	-55,896.26	-47,038.62
所有者权益合计	822,050,713.18	805,099,916.92
负债和所有者权益总计	919,254,814.55	880,622,031.65

法定代表人：陈树林

主管会计工作负责人：陈金标

会计机构负责人：马锦培

2、母公司资产负债表

单位：元

项目	2021 年 3 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
流动资产：		
货币资金	273,533,604.97	658,273,139.36
交易性金融资产	421,000,000.00	
衍生金融资产		
应收票据	450,000.00	540,000.00
应收账款	84,252,955.24	79,331,321.63
应收款项融资		
预付款项	5,157,614.96	6,698,929.32
其他应收款	13,339,662.87	9,363,569.11
其中：应收利息		
应收股利		
存货	7,296,623.69	8,939,977.20
合同资产	1,487,183.32	1,391,688.28
持有待售资产		
一年内到期的非流动资产		
其他流动资产	5,469,484.36	4,504,303.14
流动资产合计	811,987,129.41	769,042,928.04
非流动资产：		
债权投资		
其他债权投资		
长期应收款		
长期股权投资	30,493,274.52	30,493,274.52

其他权益工具投资		
其他非流动金融资产		
投资性房地产		
固定资产	65,078,828.07	66,975,815.29
在建工程	4,259,081.95	195,018.62
生产性生物资产		
油气资产		
使用权资产	10,545,942.81	
无形资产	5,351,522.87	2,660,162.05
开发支出		
商誉		
长期待摊费用	3,056,969.21	3,317,511.68
递延所得税资产	395,597.18	395,597.18
其他非流动资产		
非流动资产合计	119,181,216.61	104,037,379.34
资产总计	931,168,346.02	873,080,307.38
流动负债：		
短期借款		
交易性金融负债		
衍生金融负债		
应付票据		
应付账款	47,973,804.71	39,316,090.79
预收款项		
合同负债	7,117,373.44	10,001,611.86
应付职工薪酬	13,813,968.56	13,179,542.52
应交税费	3,587,979.46	3,022,426.55
其他应付款	27,613,955.39	3,040,441.52
其中：应付利息		
应付股利		
持有待售负债		
一年内到期的非流动负债	750,000.00	1,000,000.00
其他流动负债	2,093,300.88	2,615,631.46
流动负债合计	102,950,382.44	72,175,744.70
非流动负债：		

长期借款		
应付债券		
其中：优先股		
永续债		
租赁负债	10,545,942.81	
长期应付款		
长期应付职工薪酬		
预计负债		
递延收益		
递延所得税负债		
其他非流动负债		
非流动负债合计	10,545,942.81	
负债合计	113,496,325.25	72,175,744.70
所有者权益：		
股本	72,919,650.00	72,919,650.00
其他权益工具		
其中：优先股		
永续债		
资本公积	527,384,697.59	527,384,697.59
减：库存股		
其他综合收益		
专项储备		
盈余公积	23,500,558.59	23,500,558.59
未分配利润	193,867,114.59	177,099,656.50
所有者权益合计	817,672,020.77	800,904,562.68
负债和所有者权益总计	931,168,346.02	873,080,307.38

3、合并利润表

单位：元

项目	本期发生额	上期发生额
一、营业总收入	127,888,942.44	116,663,943.67
其中：营业收入	127,888,942.44	116,663,943.67
利息收入		
已赚保费		

手续费及佣金收入		
二、营业总成本	112,043,750.35	93,289,230.33
其中：营业成本	82,820,864.64	68,901,802.75
利息支出		
手续费及佣金支出		
退保金		
赔付支出净额		
提取保险责任合同准备金 净额		
保单红利支出		
分保费用		
税金及附加	82,110.11	63,818.22
销售费用	12,481,681.03	10,449,849.30
管理费用	9,141,915.12	6,172,084.27
研发费用	9,329,811.98	7,750,000.37
财务费用	-1,812,632.53	-48,324.58
其中：利息费用		
利息收入	2,013,875.95	66,118.00
加：其他收益	3,423,783.38	44,247.99
投资收益（损失以“-”号填 列）		
其中：对联营企业和合营企业 的投资收益		
以摊余成本计量的金融 资产终止确认收益		
汇兑收益（损失以“-”号填列）		
净敞口套期收益（损失以“-” 号填列）		
公允价值变动收益（损失以 “-”号填列）		
信用减值损失（损失以“-”号填 列）	-516,428.00	-665,074.90
资产减值损失（损失以“-”号填 列）		
资产处置收益（损失以“-”号填 列）	-54,104.83	

三、营业利润（亏损以“－”号填列）	18,698,442.64	22,753,886.43
加：营业外收入	11,638.19	1,344,149.78
减：营业外支出		76,336.28
四、利润总额（亏损总额以“－”号填列）	18,710,080.83	24,021,699.93
减：所得税费用	1,837,821.79	2,921,103.37
五、净利润（净亏损以“－”号填列）	16,872,259.04	21,100,596.56
（一）按经营持续性分类		
1.持续经营净利润（净亏损以“－”号填列）	16,872,259.04	21,100,596.56
2.终止经营净利润（净亏损以“－”号填列）		
（二）按所有权归属分类		
1.归属于母公司股东的净利润	16,881,116.68	21,108,374.47
2.少数股东损益	-8,857.64	-7,777.91
六、其他综合收益的税后净额	-225,162.96	-321,340.38
归属母公司所有者的其他综合收益的税后净额	-225,162.96	-321,340.38
（一）不能重分类进损益的其他综合收益		
1.重新计量设定受益计划变动额		
2.权益法下不能转损益的其他综合收益		
3.其他权益工具投资公允价值变动		
4.企业自身信用风险公允价值变动		
5.其他		
（二）将重分类进损益的其他综合收益	-225,162.96	-321,340.38
1.权益法下可转损益的其他综合收益		
2.其他债权投资公允价值变动		
3.金融资产重分类计入其他综合收益的金额		
4.其他债权投资信用减值准		

备		
5.现金流量套期储备		
6.外币财务报表折算差额	-225,162.96	-321,340.38
7.其他		
归属于少数股东的其他综合收益的税后净额		
七、综合收益总额	16,647,096.08	20,779,256.18
归属于母公司所有者的综合收益总额	16,655,953.72	20,787,034.09
归属于少数股东的综合收益总额	-8,857.64	-7,777.91
八、每股收益：		
（一）基本每股收益	0.230	0.39
（二）稀释每股收益	0.230	0.39

本期发生同一控制下企业合并的，被合并方在合并前实现的净利润为：元，上期被合并方实现的净利润为：元。

法定代表人：陈树林

主管会计工作负责人：陈金标

会计机构负责人：马锦培

4、母公司利润表

单位：元

项目	本期发生额	上期发生额
一、营业收入	123,314,670.85	114,464,695.43
减：营业成本	79,090,057.99	67,021,544.69
税金及附加	80,821.91	63,470.02
销售费用	12,105,051.74	10,061,345.10
管理费用	8,820,349.34	5,886,563.78
研发费用	9,329,811.98	7,750,000.37
财务费用	-1,824,306.21	-45,233.65
其中：利息费用		
利息收入	1,979,627.74	56,403.01
加：其他收益	3,423,783.38	44,247.99
投资收益（损失以“-”号填列）		
其中：对联营企业和合营企业的投资收益		
以摊余成本计量的金融资产终止确认收益（损失以“-”号填		

列)		
净敞口套期收益（损失以“—”号填列）		
公允价值变动收益（损失以“—”号填列）		
信用减值损失（损失以“-”号填列）	-498,134.07	-723,350.01
资产减值损失（损失以“-”号填列）		
资产处置收益（损失以“-”号填列）	-54,104.83	
二、营业利润（亏损以“—”号填列）	18,584,428.58	23,047,903.10
加：营业外收入	11,638.19	1,344,149.78
减：营业外支出		76,336.28
三、利润总额（亏损总额以“—”号填列）	18,596,066.77	24,315,716.60
减：所得税费用	1,828,608.69	2,920,472.36
四、净利润（净亏损以“—”号填列）	16,767,458.08	21,395,244.24
（一）持续经营净利润（净亏损以“—”号填列）	16,767,458.08	21,395,244.24
（二）终止经营净利润（净亏损以“—”号填列）		
五、其他综合收益的税后净额		
（一）不能重分类进损益的其他综合收益		
1.重新计量设定受益计划变动额		
2.权益法下不能转损益的其他综合收益		
3.其他权益工具投资公允价值变动		
4.企业自身信用风险公允价值变动		
5.其他		
（二）将重分类进损益的其他综合收益		
1.权益法下可转损益的其他综合收益		

2.其他债权投资公允价值变动		
3.金融资产重分类计入其他综合收益的金额		
4.其他债权投资信用减值准备		
5.现金流量套期储备		
6.外币财务报表折算差额		
7.其他		
六、综合收益总额	16,767,458.08	21,395,244.24
七、每股收益：		
（一）基本每股收益		
（二）稀释每股收益		

5、合并现金流量表

单位：元

项目	本期发生额	上期发生额
一、经营活动产生的现金流量：		
销售商品、提供劳务收到的现金	125,897,876.16	100,968,347.34
客户存款和同业存放款项净增加额		
向中央银行借款净增加额		
向其他金融机构拆入资金净增加额		
收到原保险合同保费取得的现金		
收到再保业务现金净额		
保户储金及投资款净增加额		
收取利息、手续费及佣金的现金		
拆入资金净增加额		
回购业务资金净增加额		
代理买卖证券收到的现金净额		
收到的税费返还	109,168.23	
收到其他与经营活动有关的现金	4,514,076.39	461,034.04
经营活动现金流入小计	130,521,120.78	101,429,381.38
购买商品、接受劳务支付的现金	81,538,447.21	67,614,283.43

客户贷款及垫款净增加额		
存放中央银行和同业款项净增加额		
支付原保险合同赔付款项的现金		
拆出资金净增加额		
支付利息、手续费及佣金的现金		
支付保单红利的现金		
支付给职工以及为职工支付的现金	20,837,137.57	16,828,343.45
支付的各项税费	2,103,528.23	2,382,477.50
支付其他与经营活动有关的现金	13,383,931.13	4,846,023.73
经营活动现金流出小计	117,863,044.14	91,671,128.11
经营活动产生的现金流量净额	12,658,076.64	9,758,253.27
二、投资活动产生的现金流量：		
收回投资收到的现金		
取得投资收益收到的现金		
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额		
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额		
收到其他与投资活动有关的现金		
投资活动现金流入小计		
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	563,923.99	5,136,112.44
投资支付的现金	421,000,000.00	
质押贷款净增加额		
取得子公司及其他营业单位支付的现金净额		
支付其他与投资活动有关的现金		
投资活动现金流出小计	421,563,923.99	5,136,112.44
投资活动产生的现金流量净额	-421,563,923.99	-5,136,112.44
三、筹资活动产生的现金流量：		
吸收投资收到的现金		
其中：子公司吸收少数股东投资收到的现金		
取得借款收到的现金		

收到其他与筹资活动有关的现金		
筹资活动现金流入小计		
偿还债务支付的现金		
分配股利、利润或偿付利息支付的现金		
其中：子公司支付给少数股东的股利、利润		
支付其他与筹资活动有关的现金		
筹资活动现金流出小计		
筹资活动产生的现金流量净额		
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响	103,658.07	28,270.21
五、现金及现金等价物净增加额	-408,802,189.28	4,650,411.04
加：期初现金及现金等价物余额	694,220,410.51	94,398,471.36
六、期末现金及现金等价物余额	285,418,221.23	99,048,882.40

6、母公司现金流量表

单位：元

项目	本期发生额	上期发生额
一、经营活动产生的现金流量：		
销售商品、提供劳务收到的现金	118,245,602.08	94,759,790.57
收到的税费返还	109,168.23	
收到其他与经营活动有关的现金	28,753,021.83	433,208.03
经营活动现金流入小计	147,107,792.14	95,192,998.60
购买商品、接受劳务支付的现金	74,740,934.27	64,165,341.57
支付给职工以及为职工支付的现金	20,659,964.50	16,602,021.94
支付的各项税费	2,099,674.14	2,259,057.89
支付其他与经营活动有关的现金	12,782,829.63	4,565,250.57
经营活动现金流出小计	110,283,402.54	87,591,671.97
经营活动产生的现金流量净额	36,824,389.60	7,601,326.63
二、投资活动产生的现金流量：		
收回投资收到的现金		
取得投资收益收到的现金		
处置固定资产、无形资产和其他		

长期资产收回的现金净额		
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额		
收到其他与投资活动有关的现金		
投资活动现金流入小计		
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	563,923.99	5,136,112.44
投资支付的现金	421,000,000.00	
取得子公司及其他营业单位支付的现金净额		
支付其他与投资活动有关的现金		
投资活动现金流出小计	421,563,923.99	5,136,112.44
投资活动产生的现金流量净额	-421,563,923.99	-5,136,112.44
三、筹资活动产生的现金流量：		
吸收投资收到的现金		
取得借款收到的现金		
收到其他与筹资活动有关的现金		
筹资活动现金流入小计		
偿还债务支付的现金		
分配股利、利润或偿付利息支付的现金		
支付其他与筹资活动有关的现金		
筹资活动现金流出小计		
筹资活动产生的现金流量净额		
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响		
五、现金及现金等价物净增加额	-384,739,534.39	2,465,214.19
加：期初现金及现金等价物余额	657,673,141.39	76,297,573.71
六、期末现金及现金等价物余额	272,933,607.00	78,762,787.90

二、财务报表调整情况说明

1、2021 年起首次执行新租赁准则调整首次执行当年年初财务报表相关情况

√ 适用 □ 不适用

是否需要调整年初资产负债表科目

√ 是 □ 否

合并资产负债表

单位：元

项目	2020 年 12 月 31 日	2021 年 01 月 01 日	调整数
流动资产：			
货币资金	694,820,408.48	694,820,408.48	
应收票据	540,000.00	540,000.00	
应收账款	84,789,335.44	84,789,335.44	
预付款项	9,423,240.55	9,423,240.55	
其他应收款	2,359,331.63	2,359,331.63	
存货	8,939,977.20	8,939,977.20	
合同资产	1,391,688.28	1,391,688.28	
其他流动资产	4,810,961.06	4,810,961.06	
流动资产合计	807,074,942.64	807,074,942.64	
非流动资产：			
固定资产	66,975,815.29	66,975,815.29	
在建工程	195,018.62	195,018.62	
使用权资产		12,441,571.35	12,441,571.35
无形资产	2,660,162.05	2,660,162.05	
长期待摊费用	3,317,511.68	3,317,511.68	
递延所得税资产	398,581.37	398,581.37	
非流动资产合计	73,547,089.01	73,547,089.01	
资产总计	880,622,031.65	880,622,031.65	
流动负债：			
应付账款	42,135,456.59	42,135,456.59	
合同负债	10,344,153.40	10,344,153.40	
应付职工薪酬	13,185,533.52	13,185,533.52	
应交税费	3,049,812.10	3,049,812.10	
其他应付款	3,077,557.85	3,077,557.85	
一年内到期的非流动 负债	1,000,000.00	1,000,000.00	
其他流动负债	2,729,601.27	2,729,601.27	
流动负债合计	75,522,114.73	75,522,114.73	
非流动负债：			

租赁负债		12,441,571.35	12,441,571.35
负债合计	75,522,114.73	75,522,114.73	
所有者权益：			
股本	72,919,650.00	72,919,650.00	
资本公积	528,329,349.51	528,329,349.51	
其他综合收益	224,268.32	224,268.32	
盈余公积	23,500,558.59	23,500,558.59	
未分配利润	180,173,129.12	180,173,129.12	
归属于母公司所有者权益合计	805,146,955.54	805,146,955.54	
少数股东权益	-47,038.62	-47,038.62	
所有者权益合计	805,099,916.92	805,099,916.92	
负债和所有者权益总计	880,622,031.65	880,622,031.65	

调整情况说明

公司从2021年首次执行新租赁准则，调整年初资产负债表科目。

母公司资产负债表

单位：元

项目	2020年12月31日	2021年01月01日	调整数
流动资产：			
货币资金	658,273,139.36	658,273,139.36	
应收票据	540,000.00	540,000.00	
应收账款	79,331,321.63	79,331,321.63	
预付款项	6,698,929.32	6,698,929.32	
其他应收款	9,363,569.11	9,363,569.11	
存货	8,939,977.20	8,939,977.20	
合同资产	1,391,688.28	1,391,688.28	
其他流动资产	4,504,303.14	4,504,303.14	
流动资产合计	769,042,928.04	769,042,928.04	
非流动资产：			
长期股权投资	30,493,274.52	30,493,274.52	
固定资产	66,975,815.29	66,975,815.29	
在建工程	195,018.62	195,018.62	
使用权资产		12,441,571.35	12,441,571.35

无形资产	2,660,162.05	2,660,162.05	
长期待摊费用	3,317,511.68	3,317,511.68	
递延所得税资产	395,597.18	395,597.18	
非流动资产合计	104,037,379.34	104,037,379.34	
资产总计	873,080,307.38	873,080,307.38	
流动负债：			
应付账款	39,316,090.79	39,316,090.79	
合同负债	10,001,611.86	10,001,611.86	
应付职工薪酬	13,179,542.52	13,179,542.52	
应交税费	3,022,426.55	3,022,426.55	
其他应付款	3,040,441.52	3,040,441.52	
一年内到期的非流动 负债	1,000,000.00	1,000,000.00	
其他流动负债	2,615,631.46	2,615,631.46	
流动负债合计	72,175,744.70	72,175,744.70	
非流动负债：			
租赁负债		12,441,571.35	12,441,571.35
负债合计	72,175,744.70	72,175,744.70	
所有者权益：			
股本	72,919,650.00	72,919,650.00	
资本公积	527,384,697.59	527,384,697.59	
盈余公积	23,500,558.59	23,500,558.59	
未分配利润	177,099,656.50	177,099,656.50	
所有者权益合计	800,904,562.68	800,904,562.68	
负债和所有者权益总计	873,080,307.38	873,080,307.38	

调整情况说明

公司从2021年首次执行新租赁准则，调整年初资产负债表科目。

2、2021年起首次新租赁准则追溯调整前期比较数据的说明

适用 不适用

三、审计报告

第一季度报告是否经过审计

是 否

公司第一季度报告未经审计。