

伟时电子股份有限公司

关于 2020 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、本次说明会召开情况

伟时电子股份有限公司（以下简称“公司”）于 2021 年 4 月 22 日 14:00-15:30 通过上证路演中心网路平台（<http://roadshow.sseinfo.com>）以视频直播和文字互动相结合的方式召开了 2020 年度业绩说明会。公司副董事长兼总经理山口胜先生、副总经理兼董事会秘书陈兴才先生和财务总监钱建英女士出席了本次业绩说明会，与投资者进行了互动交流与沟通，就投资者普遍关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

二、投资者提出的主要问题与公司回复情况

1、现在液晶产能都在往国内集中，公司能否具体谈谈去年都开发了哪些客户？

答：背光显示模组方面，报告期内新增了汽车液晶行业 2 家主要液晶显示器客户。目前，全球出货量合计约占市场总额的 85%的前七大液晶面板厂商，公司占据 5 家，3 家公司为公司深度合作的客户，2 家为报告期内公司成功开发的客户，另外 2 家公司为公司近期重点开发的客户。

触控装饰面板、显示组件方面，报告期内新增了 4 家国际、国内知名汽车配件一级供应商客户，并从以上新增客户中成功取得了新业务及量产订单。新产品的开发除了新增客户之外，现有主力客户的新单方面也取得了一定成绩，以天马、JDI、夏普、华星光电等为主的客户在报告期内拿到较多新机种订单，创下历史新高。新能源汽车客户开发方面，已获得品牌客户触控装饰面板、车载显示后盖订单，相关背光显示模组产品正在积极报价中。客户开发呈现多点开花局面，这将成为公司新的利润增长点。

2、贵司去年9月底IPO上市，现在募投项目进展情况怎样？

答：公司于 2020 年 9 月 28 日正式在上海证券交易所上市，三个募投项目背光源扩建及装饰板新建项目、生产线自动化技改项目和研发中心建设项目进展正常，截至 2020 年末累计投入金额分别为 3,592.29 万元、3,633.92 万元和 218.00 万元，合计 7,444.21 万元，分别占募集资金承诺投资总额的 9.96%、32.50%和 3.53%。

3、公司业务以出口为主，主要以美元结算，去年以来汇率波动挺大的，公司是如何应对外汇波动风险的？

答：公司业务以出口为主，主要以美元结算，去年以来汇率波动挺大的。如何防范外汇波动对公司的影响，公司应对汇率变动风险所采取的措施如下：

(1) 原材料采购采用美元结算

针对保税或直接出口的销售订单，对应的原材料采购我们也是同样用美元来结算，这部分原材料采购约占公司美元收入的 50%，这样公司通过外销收入款项支付美元结算的原材料采购款，在一定程度上减少了公司面临的汇率变动风险。

(2) 通过远期结售汇业务锁定汇率

公司树立了外汇风险管理意识，合理利用外汇衍生品（远期外汇）规避汇率波动风险，将外汇管理与销售、采购环节相结合，通过外汇衍生产品锁定相应的外汇汇率，减少汇率波动的风险。详见上海证券交易所披露的《关于公司开展远期结售汇业务的公告》（公告编号：2021-010）。

(3) 扩大以人民币结算贸易业务

公司一直积极拓展国内业务，采用人民币进行贸易结算，通过扩大人民币交易业务尽量减少汇率波动对公司影响。

4、请问公司在技术研发和储备方面做了哪些工作？

答：坚持创新驱动、加强技术研发，是公司发展的核心动力，也是公司生存、创利的保障。2020 年公司继续强化研发投入，通过研发组织结构的强化、变更，充分发挥专业技术人才的优势，整合公司现有产品的技术，不断提高公司产品的行业领先技术水平及向下游延伸的能力。

(1) 主动与国内主要液晶企业对接，成功开发了超大屏、MiniLED、曲面背光模组。

(2) 窄边框、全域均匀发光、曲面异形状、薄型化、局部显示背光模组的研发，不断挑战极限，保持了行业领先地位。

(3) 成功开发了一体化塑胶薄膜触控装饰面板。

(4) 将玻璃盖板、LCD、背光模组、中框通过贴合方式融为一体，开发了高性能、低成本的显示组件。

以上成果为公司今后的发展壮大、保持行业领先地位奠定了坚实基础。同时公司还会进一步贴近市场，精准定位研发。在广视角背光模组开发、双画面背光模组开发、13 英寸以上高端笔记本电脑高亮度、超薄导光板的技术开发、Mini-LED 封装技术的开发及设备的导入、曲面贴合技术开发等，引领行业技术进一步发展。

5、汽车缺芯现在来看越来越严重，最近有消息说福特和日产因为芯片短缺，部分工厂暂时停产，请问公司最近受到影响了吗？

答：公司及公司上游供应商目前还没有受到影响，下游的部分客户液晶厂商相关半导体配件有所影响，但目前影响不大。随着时间的推移，不排除可能芯片短缺对其影响，从而影响对公司相关产品的需求。我们也在时时关注事件对行业相关的影响。

6、面对公司越来越多开发国内客户，进行人民币交易，请问面对国内客户账期较长，公司的对策将会发生变化？

答：在与客户询价、报价谈判过程中，公司尽量争取好的信用账期。对于国内客户较长信用期现象，公司积极采用银行承兑汇票结算模式，以保障公司权利。公司财务和销售及时催缴货款。

7、请问贵司接下来是否有股东分红的规划？

答：公司 2020 年度利润分配的预案为：拟以 2020 年 12 月 31 日的总股本 212,833,460 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.20 元（含税），共计分配现金红利 25,540,015.20 元。本年度公司现金分红比例为 31.26%。2020 年度不进行资本公积金转增股本，不送红股。公司不存在差异化分红安排。本预案尚需提交公司股东大会审议通过。

后续公司将根据相关规定和公司政策实施利润分配，给予公司股东可靠，稳定的投资回报。

8、背光显示模组的行业进入壁垒是什么？

答：背光显示模组的行业进入壁垒主要有：1) 客户认证及客户资源壁垒；2) 技术工艺和人才壁垒；3) 规模和产业链壁垒；4) 资金壁垒等。

9、请问公司领导对于公司股票的股价走势关心吗？

答：公司的股价体现着公司内在价值，是投资者对公司的认可程度。我们会比较关心公司股票的价格走势，因为它直接关系到投资者的利益。我们一样会为公司稳健发展把握时机，将公司做强做大。

10、发现公司有很多理财安排，请问如何防范其中的理财风险？并详细介绍选择理财的内部内控流程。

答：公司开展的理财事项基本为保本型金融产品，风险较低。

公司理财产品的选定和实施皆符合公司内控管理制度流程。具体流程如下：

- (1) 经董事会审议、股东大会批准方可开展相关理财业务；
- (2) 成立理财业务小组；
- (3) 向多方金融机构进行询价、比价，分析风险、收益；
- (4) 生成金融理财方案；
- (5) 审批理财方案；
- (6) 授权专人、专门部门实施；
- (7) 结算理财收益、损失；
- (8) 生成理财报告。

11、公司在车载背光显示模组行业的主要竞争对手？

答：公司在车载背光显示模组行业的主要竞争对手包括但不限于：美蓓亚三美、西铁城电子、伟志控股、友池产业、永盛光电等。

三、其他事项

2020年度业绩说明会具体情况详见上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com>）。公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

伟时电子股份有限公司董事会

2021年4月24日