

## 南京普天通信股份有限公司

### 关于对深圳证券交易所年报问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

南京普天通信股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”）近日收到深圳证券交易所上市公司管理二部下发的《关于对南京普天通信股份有限公司 2020 年年报的问询函》（公司部年报问询函〔2021〕第 252 号）（简称“问询函”），要求公司就相关事项作出书面说明，公司收到问询函后高度重视，组织相关部门，就问询函所提到的问题逐项核实并进行回复，现将回复内容公告如下：

一、2020 年你公司实现营业收入 10.25 亿元，同比减少 23.39%，最近三年归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（以下简称“扣非后净利润”）分别为-2,146.2 万元、-1.72 亿元、-1.54 亿元。你公司解释原因为受新冠肺炎疫情和市场竞争等因素综合影响。请结合市场环境、所处行业发展及竞争状况、经营情况及核心竞争力、同行业可比公司情况等说明报告期内你公司营业收入下降、扣非后净利润亏损的具体原因，对你公司持续盈利能力进行详细分析，说明你公司生产经营环境是否发生重大不利变化，相关不利因素是否会构成持续影响及你公司拟采取的应对措施。

#### 【回复】

#### 1. 公司营业收入下降、扣非后净利润亏损的具体原因

##### （1）市场环境及行业竞争的影响

报告期内，国内 5G 网络已基本完成地级市覆盖，与之相关的新应用、新商业模式以及数据中心建设呈现出快速发展态势。运营商为控制 5G 网络建设成本，

进一步加大集采力度，导致公司所处通信设备行业竞争激烈，利润空间进一步受到挤压。

### (2) 新冠疫情的影响

2020年，公司受新冠疫情影响，一季度延迟复工，同时，上半年上下游企业的生产经营进度均受到不同程度影响，下半年逐步恢复正常。总体上公司业务开展仍受到一定影响，销售规模有所下降。

### (3) 公司产业调整的影响

公司结合行业发展现状，主动收缩毛利率较低的配线等传统业务，但产业结构调整滞后于市场需求变化，整体盈利能力较弱。公司主要亏损业务为传统配线业务。

公司2020年整体销售收入较上年下降23.39%，主要产品收入及毛利率如下（单位：元）：

|         | 2020年          |        | 2019年          |        | 收入下降比例   |
|---------|----------------|--------|----------------|--------|----------|
|         | 主营业务收入         | 毛利率    | 主营业务收入         | 毛利率    |          |
| 视频会议产品  | 314,877,571.26 | 17.17% | 365,004,501.66 | 21.35% | -13.73%  |
| 综合布线产品  | 357,130,844.30 | 22.35% | 359,232,741.86 | 25.51% | -0.59%   |
| 低压配电产品  | 96,477,794.59  | 25.99% | 125,526,053.59 | 20.24% | -23.14%  |
| 专网通信产品  | 0.00           | 0.00%  | 186,594,827.60 | 1.67%  | -100.00% |
| 配线产品及其他 | 287,776,479.36 | 6.63%  | 316,048,396.10 | 15.56% | -8.95%   |
| 内部抵销    | -55,183,049.81 | 1.89%  | -35,711,960.47 | 3.02%  | -54.52%  |

注：专网通信产品因业务模式的变化，2020年确认其他业务收入288万元。专网通信产品主营业务收入下降的具体原因详见问题三回复说明。

### (4) 行业内可比公司情况（单位：万元）

| 指标   | 宁通信B(200468) |         |         | 日海智能(002313) |         |         | 华脉科技(603042) |         |        |
|------|--------------|---------|---------|--------------|---------|---------|--------------|---------|--------|
|      | 2020年        | 2019年   | 同比      | 2020年        | 2019年   | 同比      | 2020年        | 2019年   | 同比     |
| 营业收入 | 102,524      | 133,828 | -23.39% | 378,336      | 463,982 | -18.46% | 116,158      | 115,355 | 0.70%  |
| 营业成本 | 84,691       | 108,777 | -22.14% | 333,904      | 371,184 | -10.04% | 90,555       | 87,429  | 3.58%  |
| 毛利率  | 17.39%       | 18.72%  | -1.32%  | 11.74%       | 20.00%  | -8.26%  | 22.04%       | 24.21%  | -2.17% |

数据来源：同行业公司年度报告

总体看，公司营业收入、毛利率变动趋势与行业内可比企业无显著差异，公司毛利率相对较低，主要是受到部分传统和亏损业务毛利率较低的影响。

## 2. 公司持续盈利能力分析

### (1) 公司竞争优势

公司为央企下属信息通信企业，具有成熟的市场网络，拥有相对完整的产业链，长期服务于运营商及政府、轨道交通、金融、医疗、电力、互联网企业等行业客户，具有丰富的行业经验，具备较强的研发、生产、营销能力，拥有较强的综合竞争能力。目前我司也正在进行资源整合，以提升公司持续盈利能力。公司普天品牌通信产品在国内光纤通信领域网络连接产品方面有较强的品牌影响力。接入类产品常年位列“中国光传输与网络接入设备最具竞争力企业十强”。计算产业的普昇服务器性能指标已经达到进口产品的高端水平。子公司南方电讯专注视频通讯应用 20 多年，积累了丰富的市场渠道和客户资源，也积累了差异化的产品和方案设计能力，自研产品已得到大型行业客户认可。子公司南曼公司低压配电产品广泛应用于机场、码头、轨道交通等行业客户，积累了丰富的客户资源和行业经验，能为客户提供个性化需求的成套产品及解决方案。天纪楼宇定位于综合布线高端市场，产品服务北京冬奥会等重点项目，积极研发新一代智能布线系统和综合布线管理平台等新产品。

总体看，公司所处的行业发展前景良好，但竞争激烈的态势仍将持续。公司正在加强产品创新和产业转型升级，积极提升核心竞争力，努力消除不利因素的影响，实现可持续发展。

## **(2) 公司为提升持续盈利能力拟采取的应对措施**

公司将依托已有产业基础，积极整合相关优势资源，抢抓“新基建”和 5G 新组网发展机遇，主动融入，实现产品创新发展。

### **1) 推动传统配线产品转型升级**

深耕数据中心建设，关注数据机房建设项目和个性化整体解决方案，全力抓好重点市场、重大项目建设，努力进入阿里、腾讯、华为等知名企业的采购名录；不断提升自主生产制造能力。

紧跟 5G 新的组网要求，不断优化户外通信机柜、户外通信机房等传统产品，并丰富物联网系列产品，努力完成 FRP 型室外型 mini 机柜等产品的设计开发工作。

### **2) 抓住市场机遇，推动自主视频会议产品的新发展**

5G 网络的建设引领新应用层出不穷，为视频会议产品带来新的发展机遇。公司将加大视频会议产品市场和技术投入，大力推动国产化研发进程，推动自主

产品的市场化，丰富视频产品线，引入华为智慧屏等合作业务。

### 3) 加大综合布线产品创新力度，保持行业优势

努力抓住高端布线国产化的发展机遇，成为替代进口产品的知名品牌。加大新产品的研发，完成新一代智能布线系统和综合布线管理平台的投放市场、云布线系统产品定型和铜缆快速巡线系统解决方案，成为行业内面向高端产品的优秀企业。

### 4) 积极打造智能配电系统及解决方案

低压配电产品方面将继续贯穿轨道交通领域，做精做深市场营销，保持低压配电箱（柜）市场占有率，同时加大智能云平台、智能监控系统等智能配电系统的研发力度，打造安全可靠、可视化、主动式预防与维护、灵活便捷的低压配电产品，努力在机场、港口、管廊等轨交以外市场寻求突破。

### 5) 努力实现新业务发展

积极拓展新的产业方向，培育公司新的经济增长点。成立普华公司，进军信创市场，参与政府国产化替代和政务云项目，努力实现服务器产品在政府和非政府市场新发展。

此外，公司还将继续加大亏损子企业的治理力度，关停无持续盈利能力的子企业，加强集中采购管理，控制成本费用，加强内控管理，努力实现高质量发展。

二、报告期内，你公司确认非流动资产处置收益 1.71 亿元，净利润实现扭亏为盈。其中，2020 年 10 月和 12 月，你公司将参股公司普天高新科技产业有限公司 49.64% 股权及普天路 1 号土地房产、子公司南京普天信息技术有限公司 100% 股权分别作价 3.38 亿元、4,343.16 万元转让给关联方——普天创新创业管理有限公司，确认投资收益合计 1.03 亿元、资产处置收益 6,017.03 万元。请说明上述资产交割情况，相关风险报酬是否转移，收益的计算过程、确认时点、确认依据、会计处理过程以及是否符合会计准则的规定，并结合最近三年主营业务盈利能力和非经常性损益情况，说明你公司是否对非经常性损益存在重大依赖，如是，请充分提示风险。

## 【回复】

### 1. 报告期内转让资产交割情况及会计处理的合理性

报告期内，公司将参股公司普天高新科技产业有限公司 49.64%股权及普天路 1 号土地房产、子公司南京普天信息技术有限公司 100%股权转让给关联方——普天创新创业管理有限公司，上述资产交割情况如下：

#### **(1) 参股公司普天高新科技产业有限公司 49.64%股权**

转让参股公司普天高新科技产业有限公司 49.64%股权，合同总价款为 22,749.22 万元，于 2020 年 10 月 14 日经北京产权交易所发布产权转让信息披露公告，公告期间普天创新创业管理有限公司为意向受让方。2020 年 11 月 17 日收到普天创新创业管理有限公司支付的高科股权转让价款 20%即 4,550.00 万元保证金，2020 年 12 月 22 日收到普天创新创业管理有限公司支付的高科股权转让价款 31%即 7,052.10 万元，2020 年 12 月 23 日收到普天创新创业管理有限公司支付的高科股权转让价款 49%即 11,147.12 万元，至此该项股权交易款已全部收取。北京产权交易所于 2020 年 12 月 25 日出具了高科股权交易凭证，普天高新科技产业有限公司已于 2020 年 12 月 28 日完成工商及股权的变更。公司以高科股权工商变更完成日作为相关风险报酬转移时点，在合同已签订、合同价款已全部收到、相关股权变更手续已完成，公司已无任何合同义务的情况下，该项交易收入确认时点、确认依据、会计处理过程符合会计准则的规定。

#### **(2) 普天路 1 号土地房产**

转让普天路 1 号土地及地上建筑物，合同总价款 11,038.36 万元，土地用途为科教用地，于 2020 年 10 月 13 日经北京产权交易所发布产权转让信息披露公告，公告期间普天创新创业管理有限公司为意向受让方。2020 年 11 月 17 日收到普天创新创业管理有限公司支付的土地及地上建筑物转让价款 20%即 2,207.67 万元保证金，2020 年 12 月 22 日收到普天创新创业管理有限公司支付的土地及地上建筑物转让价款 31%即 3,421.89 万元，2020 年 12 月 23 日收到普天创新创业管理有限公司支付的土地及地上建筑物转让价款 49%即 5,408.80 万元，至此该项交易款已全部收取。北京产权交易所于 2020 年 12 月 25 日出具了实物资产交易凭证，以及换发后的不动产权证书苏（2020）宁秦不动产权第 0026859 号（房产证登记时间 2020 年 12 月 24 日）。公司以房产过户完成日作为相关风险报酬转移时点，在合同已签订、合同价款已全部收到、相关土地房产变更手续已完成，公司已无任何合同义务的情况下，该项交易收入确认时点、确认

依据、会计处理过程符合会计准则的规定。

### (3) 子公司南京普天信息技术有限公司 100%股权

转让子公司南京普天信息技术有限公司 100%股权，合同总价款 4,343.16 万元，南京普天信息技术有限公司股权转让为协议转让，2020 年 12 月 22 日收到普天创新创业管理有限公司支付的信息公司股权转让价款 51%即 2,215.01 万元，2020 年 12 月 23 日收到普天创新创业管理有限公司支付的信息公司股权转让价款 49%即 2,128.15 万元，至此该项交易款已全部收取。南京普天信息技术有限公司已于 2020 年 12 月 25 日完成工商及股权的变更。公司以信息股权工商变更完成日作为相关风险报酬转移时点，在合同已签订、合同价款已全部收到、相关股权变更手续已完成，公司已无任何合同义务的情况下，该项交易收入确认时点、确认依据、会计处理过程符合会计准则的规定。

### (4) 收益计算过程

公司 2020 年上述三项资产处置共确认投资收益、资产处置收益 16,358.76 万元，具体计算过程如下：

| 处置项目                  | 交易对价（万元）  | 投资成本/资产成本 | 交易税费     | 投资收益/资产处置收益（万元） |
|-----------------------|-----------|-----------|----------|-----------------|
| 公式                    | ①         | ②         | ③        | ④=①-②-③         |
| 普天高新科技产业有限公司 49.64%股权 | 22,749.22 | 16,646.01 |          | 6,103.21        |
| 南京普天信息技术有限公司 100%股权   | 4,343.16  | 104.64    |          | 4,238.52        |
| 普天路 1 号土地房产           | 11,038.36 | 1,012.64  | 4,008.69 | 6,017.03        |

## 2. 公司是否对非经常性损益存在重大依赖

公司近三年非经常性损益分别为 2018 年度 2,732 万元、2019 年度 282 万元、2020 年度 17,636 万元，其中 2018 年度非经常性损益较高的原因为公司持有的部分普天路 1 号土地及房产因被当地政府征收形成。普天高新科技产业有限公司和南京普天信息技术有限公司主营物业租赁和园区管理，公司将普天高新科技产业有限公司 49.64%股权及普天路 1 号土地房产、子公司南京普天信息技术有限公司 100%股权转让，主要是为剥离资产收益率低的非主业资产，集中资源，发展主业。从财务数据看，2020 年公司经营对非经常性损益存在一定的依赖。

但公司处置资产是为了配合公司主业转型发展而盘活低效无效资产，为下一步经营打好基础。公司将进一步合理配置资源，加快主业发展，积极提升主业盈利能力。

三、报告期内，你公司配线产品（及其他）实现营业收入 2.88 亿元，同比减少 8.93%，毛利率为 6.63%，较上年减少 9 个百分点。2019 年专网通信产品实现主营业务收入 1.87 亿元，系据客户要求负责全部采购、生产，通过销售向客户收取货款形成，本报告期以加工费结算形成其他业务收入 288 万元。请说明配线产品营业收入和毛利率下降的具体原因，你公司专网通信产品业务模式变化的原因、背景及对你公司生产经营和业绩的具体影响，并结合主要产品毛利率变化情况你公司主营产品是否具有市场竞争力和持续盈利能力，拟采取提升主营业务盈利能力的具体措施。

#### **【回复】**

##### **1. 配线产品营业收入和毛利率下降的具体原因**

配线产品为公司传统主导产品，目前毛利率水平整体较低，主要原因是公司配线产业链深度不足，现有业务主要集中在箱体类产品的加工生产环节，同行业上市公司大多已形成光纤光缆、光棒领域的一体化优势，且历史包袱较重，转型升级力度不足，缺乏具备核心竞争力的新产品，导致配线业务整体盈利能力较弱。2020 年配线产品收入和毛利率下降的主要原因：

（1）5G 网络建设对公司传统配线产品的需求减少，销售收入同比下降。

（2）运营商市场集中采购方式导致竞争激烈，中标价格持续降低，收入与毛利率同步降低。

（3）受疫情影响，业务开展受限导致营业收入下降，但公司人工成本、房屋折旧等固定成本基本不变，致使单位产品成本增加；另公司自 2020 年 1 月 1 日起执行新收入准则，将原计入销售费用的运输费等履约成本在本年度转入营业成本核算，进而导致配线产品（及其他）毛利率在本期下降。

##### **2. 专网通信产品业务模式变化的原因、背景及对公司经营业绩的影响**

公司 2019 年专网通信产品实现主营业务收入 1.87 亿元，系公司承接专网通信产品委托生产业务。公司与客户签订委托生产合同，负责全部采购、生产，并

销售给客户。根据采购合同要求，公司需向供应商预付货款采购原材料，对资金要求较高。鉴于专网通信业务毛利率较低，资金压力较大，为减少流动资金占用，降低财务风险，公司专网通信业务模式调整为委托加工模式，公司与客户签订委托加工协议，由客户提供主材，公司采购少量辅材并提供加工服务，以加工费结算，2020年形成其他业务收入288万元。公司承接的专网通信产品近两年受市场影响，业务量下降，且该业务毛利率较低，对公司利润贡献逐步减少，目前该业务已基本停止。公司专网通信产品的生产加工设备主要为通用设备，可以直接或通过简单改造用于相关通信产品的生产加工业务，公司将通过内部调配或承接其他业务等方式，合理利用相关设备。

### **3. 主营产品是否具有市场竞争力和持续盈利能力，拟采取提升主营业务盈利能力的具体措施**

我司传统的配线产品正在向智能ODN、数据中心等产品转型，形成智能ODN、数据中心、户外产品等多种通信网络解决方案，在国内光纤通信领域网络连接产品方面有较强的品牌影响力，是国内通信运营商的主流供货商，同时服务于军队、交通、电力等行业用户，具有较强的市场竞争力和持续盈利能力。公司接入类产品常年位列“中国光传输与网络接入设备最具竞争力企业十强”。

为持续提升公司主营业务的核心竞争力和盈利能力，我公司通过加工设备升级改造提升传统配线产品自主生产制造能力的同时，一方面积极探索从传统配线产品制造商向系统整体解决方案供应商和服务商转型；一方面，抓住国家新基建战略，积极拓展数据中心基础设施建设市场，同时整合公司旗下综合布线以及低压配电等产品，打造成为值得客户信赖的综合型数据机房基础设施提供商；另一方面，积极推动普昇服务器的业务发展，致力于聚集应用、整合产业，为用户提供全方位全系列的国产化产品解决方案。

**四、2020年，你公司营业收入扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后为10.15亿元，营业收入扣除金额为1,026.23万元。请说明营业收入扣除项目的具体内容及对应金额，并结合营业收入构成、行业特点、自身经营模式、业务与主营业务的关联程度和交易商业实质等情况，说明你公司扣除项目的判断依据及合理性。**



**【回复】**

公司本年度营业收入扣除情况表如下

万元

| 项 目    | 金 额      | 发生频率 | 相关实体的主营业务                       |
|--------|----------|------|---------------------------------|
| 材料销售收入 | 862.11   | 偶发   | 户外通信机柜、综合布线产品、<br>低压配电产品的生产销售   |
| 租赁收入   | 151.83   | 经常性  | 综合布线产品、低压配电产品、<br>太阳能路灯控制器的生产销售 |
| 贸易收入   | 12.29    | 偶发   | 太阳能路灯控制器的生产销售                   |
| 小计     | 1,026.23 |      |                                 |

1. 本年度材料销售收入 862.11 万元，主要为各子公司销售给客户的与主营业务无关的材料收入，由于材料销售具有业务发生的偶发性且与主营业务没有直接关系，因此本期将其作为营业收入扣除项目。

2. 本年度租赁收入 151.83 万元，主要为各子公司闲置的自用办公厂房等对外出租收入，虽然此类业务具有经常性但其与主营业务没有直接关系，因此本期将其作为营业收入扣除项目。

3. 本年度贸易收入 12.29 万元，主要为子公司代客户采购芯片等业务，由于此类业务具有偶发性且与主营业务没有直接关系，因此本期将其作为营业收入扣除项目。

上述营业收入扣除项目具有合理性。

五、报告期末，你公司应收账款账面余额为 6.56 亿元，占比扣除后营业收入的 64.6%，其中，账龄在 2-3 年的应收账款合计 1.43 亿元，账龄在 3 年以上的应收账款合计 1.38 亿元；本期计提坏账准备 3,675.82 万元。2018 年至 2020 年，应收账款周转天数分别为 155 天、220 天、209 天。

1. 请结合你公司账期、结算模式、信用政策及变动情况说明你公司应收账款占营业收入比例较高的主要原因及合理性。

**【回复】**

公司客户包括国内电信运营商、铁塔公司及政府、金融、电力、医疗、轨道交通等领域的行业客户，产品覆盖全国所有的省市。公司主要产品在定价方式、销售政策、收款方式、信用政策等方面不存在明显差异。公司的结算方式一般为“货到款+终验收款”，该模式亦是行业典型的结算方式，即货到办理好各种

验收付款手续后，申请到货款，到货款付到合同总额的 60%-70%左右；终验结束后付剩余尾款。2020 年末，同行业可比公司之日海智能（002313）应收账款净额占营业收入比例为 47.25%，华脉科技(603042) 应收账款净额占营业收入比例为 50.42%，公司应收账款净额占营业收入比例为 48.18%，与前述公司相比，公司应收账款净额占营业收入比例与同行业可比公司没有显著差异。

**2. 请说明应收账款账龄较长、近三年应收账款周转天数较高的原因，应收账款周转率与同行业其他公司相比是否存在显著差异，如是，请说明具体情况，对你公司的现金流量产生的影响以及拟采取的改善措施。**

**【回复】**

**(1) 应收账款周转率与同行业其他公司相比情况**

公司应收账款账龄较长系公司主要客户为传统的运营商，因运营商采取由各自省公司下订单，各地市公司收货，省公司支付货款模式，办理开票结算、货款支付手续比较繁琐，本身周期就比较长，同时子公司南曼电气的轨道项目合同执行周期较长，导致应收账款回款均较慢，这与公司实际业务开展情况相符，具有合理性。

与同行业可比公司的应收账款周转率对比情况：

| 年度     | 宁通信 B<br>(200468) | 日海智能<br>(002313) | 华脉科技<br>(603042) |
|--------|-------------------|------------------|------------------|
| 2020 年 | 1.39              | 1.95             | 1.51             |
| 2019 年 | 1.47              | 2.57             | 1.27             |
| 2018 年 | 2.19              | 3.15             | 1.16             |

数据来源：同行业可比公司 2018-2020 年度报告

由上表可见，公司应收账款周转率与同行业其他公司相比不存在显著差异。

**(2) 对公司现金流量产生的影响以及拟采取的改善措施**

2020 年公司将现金流管理作为一项重要管控指标，加强两金管理，持续量入为出进行收支匹配，降本增效，经营性现金流明显好转，实现经营性现金净流入 8,815 万元，较上年增加 6,546 万元。拟采取的改善措施详见催收回款措施。

**3. 请结合行业特点、按组合计提坏账准备的应收账款账龄分布、客户信用状况、历史回款周期等情况，说明预期信用损失模型参数选取的依据及合理性，说明坏账准备计提是否充分、合理，以及你公司拟采取的催收回款措施。**

## 【回复】

### (1)预期信用损失模型参数选取的依据及合理性及坏账准备计提是否充分、合理

公司于2019年1月1日起执行新金融工具准则，新金融工具准则要求坏账准备的计提由已发生损失法改为预期信用损失法，因此公司管理层确定了应收账款的预期信用损失率。本年度，公司管理层对预期信用损失率进行了复核，认为未来应收账款的回收风险没有显著发生变化，因此沿用上年度的预期信用损失率保持不变。

报告期内公司预期信用损失率与同行业可比上市公司情况如下：

| 账龄   | 本公司     | 日海智能    | 华脉科技    |
|------|---------|---------|---------|
| 1年以内 | 1.00%   | 5.00%   | 5.00%   |
| 1-2年 | 5.00%   | 10.00%  | 10.00%  |
| 2-3年 | 10.00%  | 25.00%  | 30.00%  |
| 3-4年 | 30.00%  | 45.00%  | 50.00%  |
| 4-5年 | 50.00%  | 65.00%  | 100.00% |
| 5年以上 | 100.00% | 100.00% | 100.00% |

公司应收账款账龄分布的预期信用损失率相比同行业计提比例略低，主要原因因为公司自2019年度起，管理层每年度对应收账款坏账风险进行识别时，首先将单笔金额大于1000万元的应收账款进行逐一识别是否存在减值迹象，对于存在减值迹象的单项计提减值准备，对于未发现存在减值迹象的再划入账龄组合按照相应的预期信用损失率计提，公司2019年度、2020年度分别单项计提坏账准备3141万元、2853万元，公司报告期内综合计提坏账准备、期末坏账准备余额占应收账款余额的比例与同行业上市公司对比如下：

| 项目     | 本公司            | 日海智能             | 华脉科技           |
|--------|----------------|------------------|----------------|
| 应收账款余额 | 655,652,423.15 | 1,979,461,833.44 | 705,764,760.31 |
| 本期计提   | 36,758,177.42  | 59,064,708.83    | 4,816,559.26   |
| 本期计提占比 | 5.61%          | 2.98%            | 0.68%          |

公司目前正处于新旧业务转型期，应收账款整体的坏账风险高于可比公司，从实际对比结果来看，在报告期内，本期计提占比较高也正反映了这一实际情况，因此公司坏账准备的计提充分、合理。

公司上年底的应收账款余额为 65,565.24 万元，本年度截至 2021 年 5 月 31 日共计回款 18,845.76 万元，回款率为 28.74%，公司将已经识别可能无法收回的大额应收账款进行了单项坏账准备的计提，除大额应收账款外，无法收回的应收账款主要为账龄 5 年以上的历史沉余欠款，已经按照账龄 100%计提了坏账准备。公司管理层加强了应收账款的回款力度，目前的回款率符合公司管理层的预期，下一步针对应收账款的回款，公司管理层将会积极采取必要的措施进一步加强资金回收。

## (2) 公司拟采取的催收回款措施

公司强化以经营性现金流为中心的管理理念，加强对各产业货币资金预算控制，以收款控制开支；提高对重点产业经营性净现金流年度考核权重，突出收款在年度绩效考核的重要性；对客户进行分类信用管理，对资信低、规模小的新客户不给予信用额度，先收款后发货，对于不良信用记录的客户及时降低信用额度；加强财务与销售、客户之间的对账，跟踪合同履行状况，评估应收账款风险，针对不同风险应收账款，采取电话催收、发函函证、专人清欠、律师催讨、起诉仲裁等措施。

六、报告期内，你公司新增多起买卖合同纠纷诉讼，未确认预计负债。报告期末，你公司其他应付款经营性费用余额为 931.48 万元，较上年末增长 326.34%。请说明经营性费用的构成和形成原因，并结合报告期内新增诉讼案件情况，说明你公司相关负债、费用的预提计提金额是否充分，是否符合企业会计准则的相关规则。

### 【回复】

#### 1. 报告期内诉讼案件计提预计负债情况

报告期内作为被告的新增诉讼如下：

| 诉讼(仲裁)基本情况                       | 涉案金额<br>(万元) | 截至 2020 年<br>12 月 31 日诉<br>讼(仲裁)进展 | 截至 2020 年 12<br>月 31 日诉讼诉<br>讼(仲裁)判决执<br>行情况 | 是否形成<br>预计负债 | 未形成预计<br>负债的原因 |
|----------------------------------|--------------|------------------------------------|--|--------------|----------------|
| 江苏慧创科教发展有限公司诉南京普天通信科技有限公司施工合同纠纷案 | 46.52        | 已判决                                | 未执行  | 否            | 已挂账应付账款        |
| 华讯方舟股份有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案   | 218.07       | 已判决                                | 执行完毕   | 否            | 已执行完毕，不涉及      |

|                                    |        |      |      |   |                 |
|------------------------------------|--------|------|------|---|-----------------|
| 顾名娥诉南京普天网络有限公司劳动争议纠纷案              | 7.6    | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 南京彩清科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案     | 57.12  | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 江苏华强电力设备有限公司诉南京曼奈柯斯电器有限公司买卖合同纠纷案   | 103.99 | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 浙江大华科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案     | 183.3  | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 南京升平通信设备有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案   | 280.05 | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 南京格荣光电科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案   | 8.34   | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 上海明翼光电科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案   | 42.23  | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 南京格荣光电科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案   | 29.58  | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 已执行完毕, 不涉及      |
| 南京联盛达电气设备有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案  | 10     | 和解撤诉 | -    | 否 | 和解完毕, 不涉及       |
| 南京创乾科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案     | 9.75   | 和解撤诉 | -    | 否 | 和解完毕, 不涉及       |
| 北京信杰众合智能科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案 | 142.05 | 和解撤诉 | -    | 否 | 和解完毕, 不涉及       |
| 吴云飞诉南京普天通信科技有限公司劳动争议纠纷案            | 10.89  | 审理中  | -    | 否 | 期后已判决, 支付对方3万元。 |
| 张伟诉南京普天通信股份有限公司劳动争议纠纷案             | 52.96  | 审理中  | -    | 否 | 预计可以支付少部分金额进行和解 |
| 马文兵诉南京普天通信股份有限公司劳动争议纠纷案            | 5.07   | 和解撤诉 | -    | 否 | 和解完毕, 不涉及       |
| 湖北省嘉讯光电科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案  | 81.93  | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 调解完毕, 不涉及       |
| 陈余梅诉南京普天通信股份有限公司劳动争议纠纷案            | 23.95  | 审理中  | -    | 否 | 已挂账其他应付款        |
| 郑强、吴文高、江铭伟诉南京普天通信股份有限公司承包合同纠纷案     | 184.54 | 审理中  | -    | 否 | 注1              |
| 李琦诉南京普天通信股份有限公司劳动争议纠纷案             | 480.73 | 审理中  | -    | 否 | 注2              |
| 上海海恒智能文化科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案 | 21.95  | 调解结案 | 执行完毕 | 否 | 调解完毕, 不涉及       |

|                                  |       |     |   |   |                 |
|----------------------------------|-------|-----|---|---|-----------------|
| 纷案                               |       |     |   |   |                 |
| 江苏大唐电气科技有限公司诉南京普天通信股份有限公司买卖合同纠纷案 | 67.29 | 审理中 | - | 否 | 应付金额已挂账应付账款，不涉及 |

注：

1. 郑强、吴文高、江铭伟诉南京普天通信股份有限公司承包合同纠纷案，截至 2020 年 12 月 31 日，公司咨询律师后，判断胜诉概率较大。截至目前已开庭两次，对方无新证据提供，公司维持原判断。

2. 李琦诉南京普天通信股份有限公司劳动争议纠纷案，截至 2020 年 12 月 31 日，公司咨询律师后，判断胜诉概率较大。截至目前，已开庭六次，对方无新证据提供，公司维持原判断。

报告期内公司新增的大额被诉案件，主要为货物买卖合同纠纷案件，此类案件公司一般均已收到货物并按照合同约定金额足额挂账应付账款，本公司及子公司由于质量、验收等履约问题，对个别供应商付款进度造成延后，个别供应商对公司提起了诉讼，公司在收到起诉后一般会与供应商协商和解或等待法院判决后再及时支付相应货款。由于公司在采购收到货物时均已经按照合同约定入账存货等资产科目，对应挂账应付账款等负债科目，因此公司新增被诉案件并不会同时新增预计负债。

## 2. 经营性费用的构成和形成原因

公司期末应付经营性费用余额为 931.48 万元，期初经营性费用余额为 218.48 万元，同比增加了 713.00 万元。主要构成情况为未支付的与资产重组有关的中介费用增加 127 万元，未支付的与差旅、交通等有关的三项费用增加了 586.00 万元，增加的原因为公司加强项目核算管理，根据项目开展进度支付已挂账的差旅费用。公司在相关费用产生时已按照协议或发票金额入账费用科目，对应挂账其他应付款等负债科目。

综上，公司相关负债、费用的计提金额充分，符合企业会计准则的相关规定。

特此公告。

南京普天通信股份有限公司董事会

2021 年 6 月 22 日