

证券代码：300281

证券简称：金明精机

广东金明精机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	业绩说明会
参与单位名称及人员	参与公司 2021 年年度报告网上说明会的投资者
时间	2022 年 3 月 15 日
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员	副董事长、总经理 马佳圳先生 董事会秘书 郑芸女士 财务总监 吴植先生 独立董事 蔡友杰先生
<p>一、活动情况简介</p> <p>广东金明精机股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 3 月 15 日（星期二）下午 15:00 至 17:00，在“约调研平台”举行公司 2021 年年度报告网上说明会，与广大投资者进行互动交流。</p> <p>二、投资者互动环节主要交流内容</p> <p>问：近日观察到 pr 新闻披露贵司斩获十二项国家专利，想了解下公司在行业内的研发创新实力排名</p> <p>答：尊敬的投资者朋友，您好！公司高度重视对产品研发的投入和自身研发综合实力的提高，每年的研发投入保持占营业收入的 5%以上，技术应用屡获硕果。公司深耕薄膜装备行业三十余年，在关系国计民生的多个领域，实现了装备国产化和进口替代，从技术引进、人才引入、技术消化、技术吸收到本土化创新，已成为薄膜装备行业领先企业。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p>问：特种多功能膜智慧工厂建设项目中的 BOPET 光学级聚酯薄膜生产线今年预计产能可达多少</p>	

答：尊敬的投资者朋友您好，公司 BOPET 光学级聚酯薄膜的产能约为 2.2 万吨，公司将根据市场需求情况，适时投建新生产线，积极扩大薄膜产能，增强供货能力，推动公司经营发展。感谢您对公司的关注与支持。

问：咱们公司研发骨干人员目前的稳定性怎样，一般来说人员流失的原因有哪些？未来三年对研发人员的规划会达到一个什么样的规模？

答：尊敬的投资者朋友您好，公司研发骨干团队成熟稳定，2021 年公司研发人员数量占比为 13.42%。公司历来注重人才队伍建设，建立长期稳定的人才引进与培养渠道，优化人才结构，进一步加强研发、生产和销售各领域的专业化人才队伍建设。感谢您对公司的关注与支持。

问：以自有资金投建的 BOPET 光学级聚酯薄膜生产线预计何时实现销售？

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司以自有资金投建的 BOPET 光学级聚酯薄膜生产线已于 2021 年顺利投产，并实现薄膜产品的销售。感谢您对公司的关注与支持。

问：公司计划今年的研发投入是多少？主要投在哪些技术的研发上？

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司每年的研发投入占营业收入的比例均保持在 5%以上，主要投入在薄膜配方及工艺、塑料机械装备核心部件等与公司主要技术相关的领域。感谢您对公司的关注与支持。

问：公司目前在海外这一块儿布局的经营状况怎么样，占总营收的占比是多少？目前对海外市场的最新的布局是什么样子的？

答：尊敬的投资者朋友您好，公司产品已出口至欧洲、南美洲、东南亚等 50 多个国家和地区，2021 年度公司海外销售收入约为 6,431 万，占营业收入比例为 12.29%。感谢您对公司的关注与支持。

问：高端塑料机械薄膜装备行业的竞争格局是怎样的？公司处在第几梯队

答：尊敬的投资者朋友您好，随着消费的换代升级，我国塑料产业迭代加快，具备巨大的发展潜力，定制化、高性能、高附加值的塑机产品已成为市场所趋，金明精机所掌握的核心技术已达到国际、国内先进水平，近年公司成功研制的农用、

医用、工业应用的现代化智能薄膜装备等产品，成功打破了长期依赖进口的局面。公司密切关注行业竞争激烈的市场变化，加大研发创新，构筑产品竞争优势，2021年公司从循环经济角度出发，秉持绿色环保发展新理念，重点关注“可回收、可降解”循环包装产业动向，推出单一材质包装解决方案并获得市场认可。感谢您对公司的关注与支持。

问：公司核心产品的技术优势如何体现？

答：尊敬的投资者朋友您好，公司的核心竞争优势集中体现为核心技术国产化、精细化生产、全球化的品牌及市场优势等。公司核心竞争力分析请您详见公司于3月5日披露的《2021年年度报告》中的第三节“管理层讨论与分析”之“三、核心竞争力分析”。感谢您对公司的关注与支持。

问：全系列薄膜装备解决方案的客制化业务占比多少？预计未来可以实现标准化的部分

答：尊敬的投资者朋友，您好！随着行业发展、消费升级和技术进步，定制化、高性能、高附加值的塑机产品是市场所趋。公司致力于提供全系列薄膜装备解决方案，目前订单以高端定制化产品为主。感谢您对公司的关注与支持。

问：公司去年应收账款的回收情况如何？

答：尊敬的投资者朋友您好，公司2021年的应收账款回收情况良好，坏账率低，经营现金流充沛。公司会持续加强应收账款的管理，保持经营性现金流状况良好。有关公司应收账款情况请参考公司定期报告。感谢您对公司的关注与支持。

问：未来如何进一步开拓海内外市场客户

答：尊敬的投资者朋友您好！公司密切关注市场动态及行业趋势，多举措提升内部沟通效率和市场信息收集能力，快速响应市场需求，适时调整营销策略，聚焦产品与客户。通过多渠道、多平台品牌维护，强化公司在行业内的领先地位，提升品牌感知，为进一步增强竞争力、开拓海内外市场不断努力。感谢您对公司的关注与支持。

问：由于行业客户的多样性和行业技术的创新性，从研发到投产创收的周期较

长。如果在新产品开发过程中，公司新技术新产品开发完成后不符合市场需求，导致公司前期投入的成本无法收回，公司将如何来应对呢？

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司以前瞻思维积极进行新技术、新产品研发，研发费用主要投入在薄膜配方及工艺、塑料机械装备核心部件等与公司主要技术相关的领域。公司高端薄膜智能装备采用定制化服务，根据客户不同需求进行设计研发，产品满足下游客户的智能化、多样化、差异化需求，截至目前，均能实现相关领域应用。感谢您对公司的关注与支持。

问：可否预测一下未来三年的营收增速

答：尊敬的投资者朋友您好，公司致力于做好经营管理工作，通过“塑机+薄膜”双轮驱动，打造高质量发展新引擎，争取以更好的经营业绩回报广大股东。公司的经营情况请以公司披露的定期报告为准。感谢您对公司的关注与支持。

问：相较同类产品行业竞对，公司突出的优势和目前对手状况几何？

答：尊敬的投资者朋友您好，公司深耕薄膜装备行业三十余年，在关系国计民生的多个领域，实现了装备国产化和进口替代，从技术引进、人才引入、技术消化、技术吸收到本土化创新，已成为薄膜装备行业领先企业。感谢您对公司的关注与支持。

问：目前云端大数据智慧服务平台建设项目成效如何？今年将有哪些方面的技术突破？

答：尊敬的投资者朋友，您好！目前云端大数据智慧服务平台已经成功实现全球 200 多台智能装备的并网服务，其中国外设备超过 60 台套。公司将不断加强云平台与大数据、人工智能、5G 等前沿技术的融合，加大研发创新力度，加强技术储备和成果转化。感谢您对公司的关注与支持。

问：受上游钢材价格波动，公司在调整原材料供应、优化存货结构上采取了哪些措施

答：尊敬的投资者朋友，您好！面对原材料价格波动风险，公司已建立全面的供应商管理体系并拥有广泛的采购渠道，具有一定的应对能力。公司将持续关注原

材料价格情况，做好生产经营规划管理，同时，不断完善供应商管理体系，积极拓宽采购渠道，防范原材料价格波动风险。感谢您对公司的关注与支持。

问：光学基材薄膜目前体量是什么规模，未来这部分是怎样布局的

答：尊敬的投资者朋友，您好！目前中国聚酯薄膜产能已高居世界首位，中国也成为全球聚酯薄膜产品最重要的生产基地及消费市场。光学基材薄膜材料市场应用领域广阔、市场规模空间巨大，前景广阔。公司根据市场需求情况，适时投建新生产线，积极扩大薄膜产能，增强供货能力，通过“塑机+薄膜”双轮驱动，打造企业高质量发展新引擎。感谢您对公司的关注与支持。

问：公司环保型的农用薄膜生产专用设备所生产的棚膜，地膜在农业生产过程中有何优点或是独到之处吗？公司农业薄膜装备处于行业什么水平？

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司深耕智能塑机领域，自1995年开始自主研发多层共挤农用膜设备并实现商业化，成功打破进口依赖，引领行业发展。公司采用计算机辅助设计和大数据分析对设备运行进行预先模拟，提供动态数据检测，以确保产品品质。该机组具备更广泛的原材料可选择性，生产精度高、效率高、能耗低。生产的农用膜具备强度高、防老化、透光、保温等多种功能，薄膜宽幅可达20米以上。感谢您对公司的关注和支持。

问：今年是否有明确的对外投资计划和方向

答：尊敬的投资者，您好！公司根据发展战略和经营计划，适当开展对外投资。如达到信息披露标准，公司将严格按照相关法律法规的规定，及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注与支持。

接待过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平；保证未出现重大信息泄露等情况。

附件清单（如有）	无
日期	2022年3月15日