

关于《关于对搜于特集团股份有限公司的关注函》
的回复意见

亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）

关于《关于对搜于特集团股份有限公司的关注函》 的回复意见

深圳证券交易所上市公司管理一部：

由搜于特集团股份有限公司（以下简称“搜于特公司”或“公司”）转来的《关于对搜于特集团股份有限公司的关注函》（公司部关注函〔2022〕第 86 号）（以下简称“关注函”）收悉。我们已对关注函中涉及的事项进行了审慎核查，现将核查情况汇报如下：

一、关于业绩预告，请你公司：

（一）说明导致 2021 年度预计大额亏损的具体原因及各因素影响金额的具体情况、测算过程及确认依据，对于资产减值计提应明确计提减值的资产范围、减值原因、各资产的预计减值金额等；

公司回复如下：

1、导致 2021 年度预计大额亏损的具体原因及各因素影响金额的具体情况、测算过程及确认依据

（1）导致 2021 年度预计大额亏损的具体原因：主要是经营亏损、计提资产减值、逾期债务违约金增加以及减记递延所得税资产影响所得税费用。

受疫情影响，公司业务严重下滑、库存大幅增加、资金十分紧张，其影响蔓延至 2021 年度。2021 年以来，因为资金紧张，流动性短缺，导致公司及子公司多笔金融机构贷款逾期违约，多家金融机构已提起诉讼或仲裁，并申请财产保全，公司及子公司部分银行账户被人民法院冻结、多宗土地房产和投资股权等资产被人民法院查封。受资金短缺影响，2021 年以来主要以销售库存产品为主，业绩及毛利率均大幅下降，导致经营亏损；期末因客户信用风险变化、存货可变现净值变化、长期股权投资及固定资产可变现净值变化等需计提资产减值损失增加；

因债务逾期违约，按合同需要支付的逾期违约金、罚息增加；因持续大幅度亏损且受资金短缺影响，需减记递延所得税资产，影响所得税费用增加。

(2) 各因素影响金额的具体情况、测算过程及确认依据：

1) 各因素影响金额的具体情况：

单位：亿元

项目	2021 年金额（损失以“-”号填列）
经营亏损	-8.64
资产减值损失	-22.09
逾期违约金	-0.37
所得税费用（注 1）	-2.76
合计	-33.86

注 1：所得税费用 2.76 亿元，其中因减记递延所得税资产影响所得税费用 2.85 亿元。

2) 测算过程及确认依据：

①经营亏损的测算过程及确认依据

单位：亿元

项目	2021 年金额（未经审计）
营业收入	51.76
减：营业成本	54.52
税金及附加	0.05
销售费用	2.11
管理费用	1.27
研发费用	0.15
财务费用	2.30
其中：利息费用	2.30
经营亏损：	-8.64

②资产减值损失的测算过程及依据

单位：亿元

项目	本年减值损失金额（未经审计）
应收账款	-4.81
其他应收款	-1.49
存货	-13.56
长期股权投资	-2.02
固定资产	-0.21
合计	-22.09

公司各项资产减值损失均按照企业会计准则及公司会计政策，根据期末各项资产的状况按不同的会计政策计提相应的减值损失。各项资产减值依据详见本题之问题（二）的回复。

③逾期违约金的测算过程及依据

主要是银行借款逾期金额按各合同约定的违约条款，依据实际违约金额及违约期限进行测算。截至 2021 年 12 月 31 日，逾期金额 22 亿元，计提逾期违约金 0.37 亿元。

④减记递延所得税资产影响所得税费用的测算过程及依据

主要是因持续大幅度亏损且受资金短缺影响，需减记递延所得税资产约 3 亿元，影响所得税费用增加。明细如下：

单位：万元

项目	暂时性差异金额	税率	递延所得税资产金额
资产减值准备	109,097.98	25%	27,274.50
内部交易未实现利润	2,547.05	25%	636.76
公允价值计量差异	2,161.56	25%	540.39
预计负债	62.47	25%	15.62
合计	113,869.06		28,467.27

2020 年度受疫情影响公司大幅度亏损，公司董事会对持续经营能力存在的不确定性制订了具体的改善措施。2021 年公司虽然不断调整经营措施积极改善经营情况，努力消除不确定性事项，包括与债权银行谈判要求给予延期还款、续贷续借等措施，但最终因为资金紧张，流动性短缺，导致公司及子公司多笔金融机构贷款逾期违约，被多家金融机构提起诉讼或仲裁，并申请财产保全，公司及子公司部分银行账户被人民法院冻结、多宗土地房产和投资股权等资产被人民法院查封，这些情况表明公司持续经营能力存在重大不确定性。随着近两年大幅度亏损及资产被查封冻结的情况，出于谨慎考虑，公司未来期间很可能无法获得足够的应纳税所得额用以抵扣递延所得税资产的利益，因此减记原各项资产减值等形成的暂时性差异对应计提的递延所得税资产金额。

2、2021 年资产减值计提的资产范围、减值原因、各资产的预计减值金额：

单位：亿元

资产减值的范围	减值原因	资产期末余额（未经审计）	减值准备余额（未经审计）	资产账面价值（未经审计）	本年计提减值损失金额（未经审计）
应收账款	信用风险显著增加	26.24	8.39	17.85	-4.81

其他应收款	信用风险显著增加	4.43	2.00	2.43	-1.49
存货（注1）	预计可变现净值低于成本	9.67	7.14	2.53	-13.56
长期股权投资	预计可回收金额低于成本	12.98	2.38	10.60	-2.02
固定资产	预计可回收金额低于成本	11.83	0.61	11.22	-0.21
合计		65.15	20.52	44.63	-22.09

注1：2021年存货跌价准备变动表：

单位：亿元

项目	期初余额	本期计提	本期转销	期末余额（未经审计）
存货跌价准备	6.99	13.56	13.41	7.14

（二）针对2021年半年度末、三季度末、年末减值计提的情况，分别说明各时间点计提资产减值准备的依据及合理性，相关资产减值计提是否符合企业会计准则的有关规定，与上年同期相比计提资产减值准备的会计政策、减值金额确认依据是否发生重大变化，在此基础上说明你公司以前年度资产减值计提是否充分，以及是否存在通过资产减值计提等方式进行不当盈余管理的情形；

公司回复如下：

1、2021年半年度末、三季度末、年末减值计提情况：

（1）应收款项计提减值分析：

1) 2021年半年度末、三季度末、年末应收账款、其他应收款坏账准备计提依据：

公司考虑所有合理且有依据的信息，包括前瞻性信息，以单项或组合的方式对以摊余成本计量的金融资产和以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产（债务工具）的预期信用损失进行估计。预期信用损失的计量取决于金融资产自初始确认后是否发生信用风险显著增加。

如果该金融工具的信用风险自初始确认后已显著增加，本公司按照相当于该金融工具整个存续期内预期信用损失的金额计量其损失准备；如果该金融工具的信用风险自初始确认后并未显著增加，本公司按照相当于该金融工具未来12个月内预期信用损失的金额计量其损失准备。由此形成的损失准备的增加或转回金额，作为减值损失或利得计入当期损益。

如果金融工具于资产负债表日的信用风险较低，本公司即认为该金融工具的

信用风险自初始确认后并未显著增加。

如果有客观证据表明某项金融资产已经发生信用减值，则本公司在单项基础上对该金融资产计提减值准备。

对于应收款项，本公司按照整个存续期的预期信用损失计量损失准备。

①单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项坏账准备的确认标准、计提方法

公司将金额为人民币 100 万元（含）以上且占应收账款账面余额 10%以上的应收账款确认为单项金额重大的应收账款；将期末余额大于 10 万元（含）以上且占其他应收款账面余额 10%以上的其他应收款分类为单项金额重大的其他应收款。本公司对单项金额重大的应收款项单独进行减值测试，单独测试未发生减值的金融资产，包括在具有类似信用风险特征的金融资产组合中进行减值测试。单项测试已确认减值损失的应收款项，不再包括在具有类似信用风险特征的应收款项组合中进行减值测试。

②单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收款项

对于单项金额虽不重大但具备以下特征的应收款项，如：与对方存在争议或涉及诉讼、仲裁的应收款项；已无法与债务人取得联系并且无第三方追偿人；有明显迹象表明债务人很可能无法履行还款义务的应收款项等，单独进行减值测试，有客观证据表明其发生了减值的，根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，确认减值损失，计提减值准备。

③按信用风险组合计提坏账准备的应收款项的确定依据、坏账准备计提方法

i、信用风险特征组合的确定依据

本公司对单项金额不重大以及金额重大但单项测试未发生减值的应收款项，按信用风险特征的相似性和相关性对金融资产进行分组。这些信用风险通常反映债务人按照该等资产的合同条款偿还所有到期金额的能力，并且与被检查资产的未来现金流量测算相关。

不同组合的确定依据：

项目	确定组合的依据	计量预期信用损失的方法
应收票据-银行承兑汇票	承兑人	参考历史信用损失经验，结合当前状况及对未来经济状况的预测，通过违约风险敞口与整个存续期预期信用损失率，
应收票据-商业承兑汇票	承兑人	

		计算预期信用损失
应收账款-批发零售组合	销售主体行业类型	参考历史信用损失经验,结合当前状况
应收账款-商业保理组合	销售主体行业类型	及对未来经济状况的预测,通过账龄、 金融业风险程度与整个存续期预期信 用损失率,计算预期信用损失
应收账款-合并范围内组合	往来单位类型	合并范围内关联方未发生减值不计提
其他应收款-押金保证金组合	款项性质	
其他应收款-社保公积金等代 垫款组合	款项性质	参考历史信用损失经验,结合当前状况 及对未来经济状况的预测,按存续期预 期信用损失率,计算预期信用损失
其他应收款-应收其他款组合	款项性质	
其他应收款-合并范围内组合	往来单位类型	合并范围内关联方未发生减值不计提

ii、各组合的账龄与整个存续期信用损失率对照表

账龄	应收账款信用损失率(%)	其他应收款信用损失率 (%)
1年以内(含1年,下同)	5.00	5.00
1-2年	10.00	10.00
2-3年	20.00	20.00
3-4年	30.00	30.00
4-5年	50.00	50.00
5年以上	100.00	100.00

iii、按金融业风险程度与整个存续期预期信用损失率对照表

组合名称	应收账款-商业保理业信用损失率(%)
正常	1.00
关注	5.00
次级	25.00
可疑	50.00
损失	100.00

应收账款、其他应收款信用减值准备均按照公司的会计政策计提。与上年同期相比计提应收账款、其他应收款信用减值准备的会计政策及确认依据没有发生重大变化。

2) 应收账款计提情况分析

①2021年半年度末、三季度末、年末应收账款坏账准备计提情况:

单位: 万元

项目	2021年半年度末	2021年三季度末	2021年度末(未经审计)
----	-----------	-----------	---------------

	账面余额	坏账准备 余额	计提比 例	账面余额	坏账准备 余额	计提比 例	账面余额	坏账准备 余额	计提比 例
按单项计提坏账准备的应收账款	23,021.80	18,171.12	78.93%	128,620.75	49,520.41	38.50%	134,383.75	57,158.58	42.53%
采用账龄分析法计提坏账准备的应收账款	218,622.74	19,850.92	9.08%	114,004.89	11,944.84	10.48%	103,832.32	11,975.09	11.53%
采用金融业风险程度分类法计提坏账准备的应收保理贷款	24,630.91	1,614.48	6.55%	24,630.91	8,653.12	35.13%	24,230.91	14,787.31	61.03%
合计	266,275.45	39,636.52	14.89%	267,256.54	70,118.37	26.24%	262,446.98	83,920.99	31.98%

②2021年应收账款计提坏账准备与上年度同期比较情况

单位：万元

项目	2021-12-31（未经审计）			2020-12-31			计提比例 增减幅度
	资产余额	预计减值 准备余额	计提比 例	资产余额	减值准备 余额	计提比 例	
应收账款	262,446.98	83,920.99	31.98%	291,341.40	37,295.97	12.80%	19.17%

③2021年半年度末、三季度末、年末应收账款计提坏账准备合理性

公司在计提坏账准备时，结合公司所处市场情况、信用政策、结算方式，分析不同客户的具体情况以及与公司合作多年来历史过往，考虑是否有客观证据表明客户信用发生了显著的变化，风险是否显著增加来估计预期风险损失。

公司品牌服装业务在2020年受到疫情影响，终端店铺开业时间延迟、人流量减少，消费低迷，造成公司品牌服装难以销售，终端客户货物积压较大、回款缓慢；疫情的影响蔓延至2021年度，终端店铺陆续关闭，2020年度减少363家店铺，2021年度减少947家店铺，再加上受资金短缺影响，2021年以来主要以销售库存产品为主，没有新的产品上市，影响了店铺的销售业绩，也影响了客户回款。公司供应链业务下游客户也受疫情影响业务减少，资金周转困难，使得公司回款慢，部分客户出现破产、失信、限高、诉讼等情况日渐增多。

2021年半年度末应收账款余额266,275.45万元，计提坏账准备39,636.52万元，计提比例14.89%；2021年三季度末应收账款余额267,256.54万元，计提坏账准备70,118.37万元，计提比例26.24%；2021年末应收账款余额262,446.98

万元，预计计提坏账准备 83,920.99 万元，计提比例 31.98%。计提比例环比增加，主要是因为客户出现破产、失信、限高、诉讼等情况日渐增多，一方面由账龄分析法转为按单项计提，另一方面保理业务应收账款因客户信用的变化导致风险程度分类等级恶化导致坏账准备计提比例增加。

2021 年半年度末、三季度末、年末应收账款计提坏账准备具有合理性。

3) 其他应收款减值分析

①2021 年半年度末、三季度末、年末其他应收款坏账准备计提情况

单位：万元

项目	2021 年半年度末			2021 年三季度末			2021 年度末（未经审计）		
	账面余额	坏账准备 余额	计提比 例	账面余额	坏账准备 余额	计提比 例	账面余额	坏账准备 余额	计提比 例
按单项计提坏账准备的其他 应收款	4,168.98	3,595.86	86.25%	23,707.94	9,106.02	38.41%	25,498.15	17,062.43	66.92%
按信用风险特 征组合计提坏 账准备	21,989.03	2,860.95	13.01%	14,559.11	2,496.83	17.15%	18,833.04	2,909.91	15.45%
合计	26,158.02	6,456.81	24.68%	38,267.04	11,602.85	30.32%	44,331.20	19,972.34	45.05%

②2021 年应收账款计提坏账准备与上年度同期比较情况

单位：万元

项目	2021-12-31（未经审计）			2020-12-31			计提比例 增减幅度
	资产余额	减值准备 余额	计提比 例	资产余额	减值准备 余额	计提比例	
其他应收款	44,331.20	19,972.34	45.05%	16,452.17	5,067.11	30.80%	14.25%

③2021 年半年度末、三季度末、年末其他应收款计提坏账准备的合理性

2021 年半年度末其他应收款余额 26,158.02 万元，计提坏账准备 6,456.81 万元，计提比例 24.68%；2021 年三季度末其他应收款余额 38,267.04 万元，计提坏账准备 11,602.85 万元，计提比例 30.32%；2021 年末其他应收款余额 44,331.20 万元，预计计提坏账准备 19,972.34 万元，计提比例 45.05%，计提比例环比增加，主要是按单项计提坏账准备的其他应收款增加，其计提比例也增加所致。受疫情影响，部分供应商预收公司货款无法按时交货，公司将一年以上预付账款重分类至其他应收款计提坏账准备增加，客户出现破产、失信、限高、诉讼等情况日渐

增多，由信用风险特征组合（账龄分析法）转为按单项计提，导致坏账准备计提比例增加。

2021年半年度末、三季度末、年末其他应收款计提坏账准备具有合理性。

综上，应收账款及其他应收款计提减值损失与上年同期相比计提减值准备的会计政策、确认依据没有发生重大变化，各时点计提依据充分合理，符合企业会计准则及公司相关会计政策的有关规定。

(2) 存货减值分析：

1) 2021年半年度末、三季度末、年末存货跌价计提情况：

单位：万元

项目	2021年半年度末			2021年三季度末			2021年度末（未经审计）		
	账面余额	存货跌价准备余额	计提比例	账面余额	存货跌价准备余额	计提比例	账面余额	存货跌价准备余额	计提比例
原材料	119,838.95	48,195.46	40.22%	65,846.43	6,802.89	10.33%	19,437.86	5,318.10	27.36%
在产品	34.23	22.75	66.47%	34.23	7.78	22.73%			
库存商品	162,098.06	127,467.92	78.64%	132,088.97	111,656.77	84.53%	77,220.78	66,093.76	85.59%
发出商品	11,680.81	110.49	0.95%	947.55	110.33	11.64%	1.65	0.00	0.00%
委托加工物资	1,210.13	0.00	0.00%	640.76	0.00	0.00%			
低值易耗品	673.03	0.00	0.00%	10.40	0.00	0.00%	10.40	0.00	0.00%
合计	295,535.21	175,796.62	59.48%	199,568.35	118,577.77	59.42%	96,670.69	71,411.86	73.87%

2) 2021年半年度末、三季度末、年末计提存货跌价准备的依据

资产负债表日，存货采用成本与可变现净值孰低计量，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；需要经过加工的存货，在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。

与上年同期相比计提存货跌价准备的会计政策及确认依据没有发生重大变化。

3) 2021 年计提存货跌价准备与上年度同期比较情况

单位：万元

项目	2021-12-31 (未经审计)			2020-12-31			计提比例 增减幅度
	资产余额	减值准备 余额	计提比 例	资产余额	减值准备 余额	计提比 例	
原材料	19,437.86	5,318.10	27.36%	76,457.33	3,135.70	4.10%	23.26%
在产品				90.74	14.97	16.50%	-16.50%
库存商品	77,220.78	66,093.76	85.59%	180,694.65	66,636.78	36.88%	48.71%
发出商品	1.65			15,863.26	115.03	0.73%	-0.73%
委托加工物资				2,365.02			
低值易耗品	10.40			748.15			
合计	96,670.69	71,411.86	73.87%	276,219.15	69,902.48	25.31%	48.56%

4) 2021 年半年度末、三季度末、年末计提存货跌价准备的合理性

①2020 年度相关情况

受疫情严重冲击，纺织服装行业整体下滑。公司品牌服装业务在 2020 年上半年受到疫情影响，终端店铺开业时间延迟、人流量减少，消费低迷，造成公司春夏装难以销售，库存积压严重。销售下降造成资金回流慢，以及公司的供应链业务下游客户很多是纺织产品出口型企业，因受疫情影响 2020 的出口订单急骤减少，使得供应链业务收入减少，也带来资金回流较慢的问题。由于受疫情影响，公司进入秋冬季后 10、11 月初的销售不及预期，加上春夏装严重的库存积压，造成公司服装存货库存金额较大，占用公司较多的资金；公司供应链管理业务方面，受疫情影响上下游企业很多复工较晚，部分复工企业受疫情影响无法达产也造成了存货积压。为缓解公司库存压力，减少资金占用，快速回笼资金，公司于 2020 年 11 月 12 日召开总经理办公会议，会议中市场部提出：“由于疫情影响较大，公司库存多，占用资金，影响公司生产经营。目前看，秋冬季产品销售不及预期，加上之前的库存，造成公司库存严重积压，应加大处理库存，尽快回笼资金”。经公司市场部、策划部、推广部、拓展部、总经办、财务部等各部门参与人员研究讨论后决定，拟对公司库存较长时间的存货进行大力度促销，具体的促销存货类别、促销价格由市场部拟订并按公司流程报经批准。

公司 2020 年存货跌价准备计提是根据明细存货的库龄、存货的状态、未来估计售价减去销售费用与相关税费后计提存货跌价准备，对于服装主要参考 2021 年 4 月 13 日公司第五届董事会第二十七次会议和 2021 年 4 月 14 日第六次总经理办公会决定继续公司存货进行降价促销方案，对预计售价进行估计计提存货跌价准备。对于材料、电子产品、医疗用品根据其库龄，参考已有销售价格，估计预计售价，计提存货跌价准备。

②2021 年相关情况

因借款逾期，2021 年 4 月，债权银行申请查封冻结公司及子公司的部分银行账户、公司持有的子公司 6,175 万元股权、实际控制人持有的 51,848,936 股公司股份及部分银行账户。为了尽快回笼资金维持公司的正常经营，2021 年 4 月 13 日公司第五届董事会第二十七次会议和 2021 年 4 月 14 日第六次总经理办公会决定继续对公司存货进行降价促销。

品牌服饰业务受资金短缺影响，2021 年以来主要以销售库存产品为主，没有新的产品上市，影响了店铺的销售业绩，也影响了客户回款；供应链管理业务方面，因为资金短缺，供应商货款逾期，影响了公司在市场进行采购，对公司的业务开展带来了较大影响。另外，为偿还利息、支付供应商货款、仓储租赁费、工资等生产经营支出，2021 年 7 月 14 日公司第五届董事会第三十次会议审议通过《关于对公司库存存货进行大力度降价促销的议案》，同意公司对账面余额 6.13 亿元的原材料布类及 15.82 亿元的服装库存在原来基础上进一步进行大力度降价促销，以快速回笼资金，缓解公司资金紧张状况。具体促销方案由公司经营管理层根据公司库存存货品类、库龄和市场情况制定，报总经理审批后具体组织实施。

2021 年各季度末参考当前最新的定价作为存货的预计售价，计提存货跌价准备。因 2021 年度公司资金短缺后，存货实际销售的价格与上年度比较下降幅度较大，导致可变现净值减少。2021 年半年度末、三季度末、年度末库存商品（主要是服装）跌价计提比例分别为 78.64%、84.53%、85.59%，变化不大。原材料部分根据未来订单价格或当前最新的平均销售价格作为估计售价，计提存货跌价准备。公司因资金短缺，为减少资金支出，将原服装的自行采购原材料并委外生产加工的模式改变为直接采购成品为主，由于生产模式的变化公司 2021 年

7月14日董事会决议对账面余额6.13亿的原材料布类进行大力度降价促销，其他原材料根据市场行情进行销售。根据这一经营模式变化及制定的促销情况分析，半年度末对预计大力度促销的原材料参考已有促销价作为预计售价计提存货跌价准备，导致跌价准备计提比例达到40.22%，高于2020年末4.1%。年末公司库存的原材料较前期已大幅度减少，年末进行材料盘点后，根据其各材料库存情况、市场情况分析，仍有部分材料未来销售价格低于成本，公司按这些材料的实际情况计提原材料存货跌价准备27.36%。

2021年半年度末、三季度末、年末计提存货跌价准备具有合理性。

综上，存货跌价准备计提与上年同期相比计提减值准备的会计政策、确认依据没有发生重大变化；公司根据经营情况的变化，存货跌价准备各时点计提依据充分合理，符合企业会计准则及公司相关会计政策的有关规定。

(3) 长期股权投资减值分析

1) 2021年半年度末、三季度末、年末长期股权投资减值计提情况：

单位：万元

项目	2021年半年度末			2021年三季度末			2021年度末（未经审计）		
	账面余额	减值准备余额	计提比例	账面余额	减值准备余额	计提比例	账面余额	减值准备余额	计提比例
长期股权投资	130,641.42	3,583.31	2.74%	132,141.73	13,772.51	10.42%	129,823.70	23,796.24	18.33%

2) 2021年半年度末、三季度末、年末长期股权投资减值准备明细情况：

单位：万元

联营企业	2021-12-31 期末余额（未经审计）	长期股权投资减值准备余额（未经审计）			2021年末计提比例
		2021-6-30	2021-9-30	2021-12-31	
湖北尔邦富纺织股份有限公司	9,519.78	0.00	4,885.00	7,500.00	78.78%
绍兴市兴联供应链管理有限公司	36,205.33	0.00	0.00		
中群供应链管理(福建)有限公司	8,679.99	0.00	0.00	2,600.00	29.95%
厦门瑞悦隆纺织有限公司	3,203.98	0.00	0.00	1,000.00	31.21%
苏州优格尔实业有限公司	6,829.19	0.00	4,800.00	6,000.00	87.86%
监利县盛茂纺织有限公司	2,483.64	0.00	504.20	1,300.00	52.34%
佛山市丰宝纺织有限公司	14,312.57	0.00	0.00	0.00	0.00%
广州市汇美时尚集团股份有限公司	34,355.85	2,923.26	2,923.26	4,100.00	11.93%
广州市拉拉克米信息科技股份有限公司	8,814.32	0.00	0.00	0.00	0.00%

湖北佳纺壹号家居用品有限公司	1,296.24	660.05	660.05	1,296.24	100.00%
广州高特供应链管理有限公司	1,462.82	0.00	0.00	0.00	0.00%
苏州麻漾湖实业有限公司	2,659.99	0.00	0.00	0.00	0.00%
合计	129,823.70	3,583.31	13,772.51	23,796.24	18.33%

3) 计提长期股权投资减值准备的依据

长期股权投资减值准备的依据：在资产负债表日有迹象表明发生减值的，估计其可收回金额，若上述长期资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额确认资产减值准备并计入当期损益。

与上年同期相比计提长期股权投资减值准备的会计政策及确认依据没有发生重大变化。

4) 2021 年计提长期股权投资减值准备与上年度同期比较情况

单位：万元

项目	2021-12-31 (未经审计)			2020-12-31			计提比例 增减幅度
	资产余额	减值准备 余额	计提比 例	资产余额	减值准备 余额	计提比 例	
长期股权投资	129,823.70	23,796.24	18.33%	124,233.15	3,583.31	2.88%	15.43%

5) 2021 年半年度末、三季度末、年末计提长期股权投资减值准备的合理性

公司长期股权投资主要是对联营企业的股权投资，各季末公司根据联营企业的财务报表及公司投资部对联营企业了解的经营情况对长期股权投资的可收回金额进行估计，确认长期股权投资减值准备。

附：2021 年各联营企业经营数据：

单位：万元

联营企业	2021 年上半年			2021 年前三季度			2021 年度		
	收入	净利润	净资产	收入	净利润	净资产	收入	净利润	净资产
湖北尔邦富纺织股份有限公司	998	-163	19,585	998	-270	19,478	998	-359	19,389
绍兴市兴联供应链管理有限公司	193,661	515	73,748	334,916	634	73,867	334,916 (注)	634	73,867
中群供应链管理(福建)有限公司	111,098	1,944	21,326	141,163	1,543	20,924	179,674	188	19,570
厦门瑞悦隆纺织有限公司	12,253	-54	6,884	20,669	-105	6,833	31,620	141	7,079
苏州优格尔实业有限公司	0	-59	20,258	49	-69	20,247	49	-6,089	14,227
监利县盛茂纺织有限公司	5,863	17	7,953	7,901	-35	7,935	11,398	-37	7,933

佛山市丰宝纺织有限公司	7,170	101	24,529	12,626	109	27,209	21,668	142	28,950
广州市汇美时尚集团股份有限公司	41,964	2761	41,345	59,711	2,072	40,656	86,047	2,754	38,433
广州市拉拉米信息科技股份有限公司	40,087	1,929	34,732	60,454	3,287	36,316	84,104	6,002	37,349
湖北佳纺壹号家居用品有限公司	133	-26	2,843	142	-39	2,830	157	-52	2,818
广州高特供应链管理有限公司	12,938	21	7,955	15,431	-622	7,312	36,466	-733	7,201
苏州麻漾湖实业有限公司	0	-286	5,476	0	-334	5,429	0	-384	5,379

注：公司 2022 年 1 月 28 日披露 2021 年度业绩预告时未收到绍兴市兴联供应链管理有
限公司（以下简称“绍兴兴联”）的年度财务报表，绍兴兴联以其三季度相关数据预计。

在资产负债表日有迹象表明发生减值的，估计其可收回金额，若上述长期资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额确认资产减值准备并计入当期损益。

公司上述投资除广州市拉拉米信息科技股份有限公司（简称“广州拉拉米”）、广州市汇美时尚集团股份有限公司（简称“广州汇美”）、广州高特供应链管理有限公司（简称“广州高特”）、苏州麻漾湖实业有限公司（简称“苏州麻漾湖”）这几家公司外，均从事服装行业供应链业务，销售均受到较大影响，部分公司有不同程度的亏损。其中：湖北尔邦富纺织股份有限公司、苏州优格尔实业有限公司、监利县盛茂纺织有限公司、湖北佳纺壹号家居用品有限公司，2021 年度营业收入分别只有 998 万元、49 万元、11,398 万元、157 万元，净利润分别为：-359 万元、-6,089 万元、-37 万元、-52 万元，目前经营困难。公司预计长期股权投资有较大的减值，预计 2021 年末减值准备分别为 7,500 万元、6,000 万元、1,300 万元、1,296.24 万元，2021 年末减值准备计提比例分别为 78.78%、87.86%、52.34%、100.00%。

中群供应链管理(福建)有限公司、厦门瑞悦隆纺织有限公司虽然也受到较大影响，但当年有少量利润。2021 年度营业收入分别为 179,674 万元、31,620 万元，净利润分别有 188 万元、141 万元，预计 2021 年末减值准备分别计提 2,600 万元、1,000 万元，计提比例分别为 29.95%、31.21%。

广州汇美 2021 年营业收入 86,047 万元、净利润 2,754 万元，与上年相比净

利润有一定程度的下降，参考 2020 年评估机构对广州汇美收益评估增值率测算 2021 年预计可回收金额，预计 2021 年末减值准备 4,100 万元，预计减值准备计提比例 12.87%。

广州拉拉米 2021 年营业收入 84,104 万元，净利润 6,002 万元，与上年基本持平；佛山市丰宝纺织有限公司、广州高特 2021 年下半年营业收入较上半年有较大增长，这三家公司目前经营情况较好，暂未计提减值损失。其中广州高特虽然亏损，但其为广州高新区投资集团有限公司子公司，该集团旗下业务众多，实力强，预计 2022 年业务会进一步拓展，暂未计提减值损失。

绍兴兴联三季度较其上半年度营业收入也有较大增长，2022 年 1 月 28 日公司披露 2021 年度业绩预告时未收到绍兴兴联 2021 年度财务报表，绍兴兴联以 2021 年三季度相关数据预计，对长期股权投资减值情况进行预测未计提减值损失（2022 年 3 月 2 日公司收到绍兴兴联 2021 年度财务报表，其中营业收入 465,890 万元、净利润-17,790 万元、净资产 55,443 万元，与 2021 年三季度的数据变化较大，影响公司投资收益-9,028 万元，对长期股权投资减值预测将会造成影响）。

苏州麻漾湖目前暂未开展业务，但其有一处优良土地，账面价值 5,367 万元，暂未发现减值迹象，暂未计提减值损失。

综上，长期股权投资计提资产减值准备与上年同期相比计提减值准备的会计政策、确认依据没有发生重大变化；各时点计提依据充分合理，符合企业会计准则及公司相关会计政策的有关规定。

（4）固定资产减值分析

1) 2021 年半年度末、三季度末、年末固定资产减值计提情况：

单位：万元

项目	2021 年半年度末			2021 年三季度末			2021 年度末（未经审计）		
	账面余额	减值准备余额	计提比例	账面余额	减值准备余额	计提比例	账面余额	减值准备余额	计提比例
固定资产	118,784.07	4,044.18	3.40%	118,730.38	6,132.16	5.16%	118,334.42	6,132.16	5.18%

2) 计提固定资产减值准备的依据

固定资产减值准备的依据：在资产负债表日有迹象表明发生减值的，估计其可收回金额，若上述长期资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额确认资

产减值准备并计入当期损益。

与上年同期相比计提固定资产减值准备的会计政策及确认依据没有发生重大变化。

3) 2021 年计提固定资产减值准备与上年同期对比情况:

单位: 万元

项目	2021-12-31 (未经审计)			2020-12-31			计提比例 增减幅度
	资产余额	预计减值 准备余额	计提比 例	资产余 额	减值准备 余额	计提比 例	
固定资产	118,334.42	6,132.16	5.18%	120,231.05	4,044.18	3.36%	1.82%

4) 2021 年半年度末、三季度末、年末计提固定资产减值准备的合理性

公司固定资产主要是房屋建筑物、运输工具、办公设备、机器设备,并按各类固定资产使用寿命计提折旧。

公司积极响应政府号召,于 2020 年 2 月 13 日投资 20,000 万元人民币设立了全资子公司东莞市搜于特医疗用品有限公司,投资口罩生产线及熔喷布生产线等设备约 9,500 万元用于生产口罩等防疫用品。随着国家对疫情的严密控制以及疫苗接种的全面铺开,各种口罩生产线及熔喷布生产线等设备价格大幅下降,公司重新对口罩生产线及熔喷布生产线等设备进行减值测试,2020 年末计提口罩生产线及熔喷布生产线等设备 4,044 万元减值准备。2021 年半年度,该生产设备均正常生产,对口罩生产线及熔喷布生产线等设备进行减值测试,相比 2020 年末该生产设备没有进一步大幅度减值迹象。2021 年三季度末固定资产减值准备余额比半年度末增加 2,087.98 万元,主要是随着国家对疫情的严密控制以及疫苗接种的全面铺开,口罩供大于求,价格直线下降,医疗公司出现亏损,公司从 2021 年 9 月开始已逐步停产,机器设备大部分闲置,公司估计相关机器设备的预计可收回金额,2021 年三季度末计提减值准备增加。2021 年 12 月 31 日,公司重新估计对相关机器设备的可收回金额,未发现进一步大幅度减值迹象。

综上,固定资产计提资产减值准备与上年同期相比计提减值准备的会计政策、确认依据没有发生重大变化;各时点计提依据充分合理,符合企业会计准则及公司相关会计政策的有关规定。

综上所述,公司 2021 年半年度末、三季度末、年末计提资产减值准备的依

据充分合理，相关资产减值计提符合企业会计准则的有关规定及公司相关会计政策的有关规定；与上年同期相比计提资产减值准备的会计政策、减值金额确认依据没有发生重大变化。公司以前年度资产减值计提充分合理，符合企业会计准则的有关规定，不存在通过资产减值计提等方式进行不当盈余管理的情形。

(三)请结合 2020 年以来你公司生产经营环境发生的变化情况，说明你公司持续经营能力是否存在重大不确定性，你公司已采取或拟采取的应对措施（如有），并及时、充分披露风险提示。

公司回复如下：

1、公司持续经营能力存在重大不确定性

2020 年新冠疫情的严重冲击造成公司业务严重下滑、库存大幅增加、资金十分紧张，其影响蔓延至 2021 年度。2021 年以来，因为资金紧张，流动性短缺，导致公司及子公司多笔金融机构贷款逾期违约，多家金融机构已提起诉讼或仲裁，并申请财产保全，公司及子公司部分银行账户被人民法院冻结、多宗土地房产和投资股权等资产被人民法院查封。

因借款逾期，银行申请查封冻结公司部分资产，截至 2022 年 2 月 9 日公司及子公司逾期债务合计 246,894.81 万元，占公司 2020 年经审计净资产 377,446.48 万元的 65.41%；债权人申请查封冻结公司及子公司的部分银行账户、搜于特公司持有的子公司及联营企业部分股权、搜于特土地及部分房产、实际控制人持有的部分搜于特公司股份及部分银行账户。这些情况表明公司持续经营能力存在重大不确定性。

2、公司拟采取的改善措施

(1) 大力推进公司重整工作。目前债权人已向东莞市中级人民法院申请公司破产重整。如果人民法院受理申请人对公司的重整申请，公司将依法配合法院及管理人开展相关重整工作。为解决公司债务问题和未来经营发展问题，公司与广州高新区投资集团有限公司（以下简称“高新区集团”）友好协商，高新区集团有意向成为公司重整投资人，参与公司重整投资。为此，公司与高新区集团于 2022 年 3 月 1 日签署了《破产重整之投资意向协议》。

若法院裁定公司进入重整，公司将与公司股东、债权人、意向重整投资人就

公司重整可行性进行深入研究和论证，积极与各方共同商讨解决公司债务问题和未来经营发展问题的方案，努力化解公司债务危机和经营危机，推动公司重整取得成功，恢复公司正常经营能力和盈利能力，促进公司早日回归健康、可持续发展轨道。

(2) 积极做好公司经营管理工作。无论公司未来是否进入重整程序，公司都将在现有基础上积极做好经营工作，确保公司生产经营稳定。

品牌服饰业务方面，继续探索、完善、拓展“潮流前线”品牌商标线上线下授权经营模式，维护好“潮流前线”品牌价值，大力拓展有优质行业资源及有丰富行业运营经验的经销商、渠道商等合作伙伴，增强品牌服饰业务的盈利能力。

供应链管理业务方面，加强供应链管理业务资金收付管理，采购端严控预付款，销售端严控应收款，保障供应链管理业务平稳开展。

(3) 根据公司经营管理工作实际情况，继续有序裁减非重要岗位员工，依法与裁减员工签署解除劳动关系合同，依法补偿，维护社会稳定；在精简员工的同时，逐步建立精干高效的经营管理组织体系。

(4) 厉行节约，压缩各项开支，加强成本费用控制，降低管理成本，保障公司平稳经营所需的资金需求。

(5) 针对公司应收账款余额较大的情况，公司目前已成立以总经理为组长、各相关部门负责人组成的追偿债务领导小组，大力度对公司应收账款全面依法进行追收，以回笼资金，尽最大努力减少公司损失。

(6) 积极应对公司面临的大量诉讼和仲裁案件，做好案件的应诉工作，切实维护公司的合法权益，化解矛盾，维护社会稳定。

(7) 对现有库存存货继续开展降价促销活动，回笼资金。

3、风险提示

(1) 公司因债务逾期，公司可能会面临需支付相关违约金、滞纳金和罚息等情况，进而导致公司财务费用增加；债务逾期会导致公司融资能力下降，加剧公司资金紧张状况；债务逾期还会造成诉讼仲裁、银行账户冻结、资产被查封等进一步扩大。这些事项对公司业务发展造成一定的不利影响，公司持续经营能力存在重大不确定性。

(2) 2022年2月28日，公司收到债权人南昌泰顺制衣有限公司《关于申请重整的通知书》。债权人以公司不能清偿到期债务且明显缺乏清偿能力，但具

有重整价值为由，于 2022 年 2 月 25 日向东莞市中级人民法院申请对公司进行重整。但该重整申请能否被法院受理，后续公司是否进入重整程序尚存在重大不确定性。

(3) 根据《深圳证券交易所股票上市规则（2022 年修订）》第 9.4.1 条第（七）项的规定，如果公司被法院受理重整，公司股票及其衍生品种将被实施退市风险警示（股票简称前冠以“*ST”字样）。

(4) 如果法院正式受理申请人对公司的重整申请且重整顺利实施完毕，将有利于改善公司的资产负债结构，推动公司回归可持续发展轨道；但是，即使法院正式受理重整申请，后续仍然存在因重整失败而被宣告破产并被实施破产清算的风险。

如果公司被宣告破产，根据《深圳证券交易所股票上市规则（2022 年修订）》第 9.4.17 条第（六）项的规定，公司股票及其衍生品种将被终止上市交易。

(5) 根据《深圳证券交易所股票上市规则（2022 年修订）》第 9.3.1 条第（二）项的规定，若公司 2021 年度经审计的期末净资产为负值，公司股票及其衍生品种将在 2021 年度报告披露后被实施退市风险警示（股票简称前冠以“*ST”字样）。

(6) 公司与高新区集团于 2022 年 3 月 1 日签署了《破产重整之投资意向协议》，该协议仅是意向性协议，旨在载明双方就重整投资初步达成的意向，以促进双方后续开展进一步的具体商谈。本次合作的具体内容最终以法院裁定批准的重整计划及届时签署的具体协议为准，尚存在重大不确定性。

敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

年审会计师核查意见：

我们对公司 2021 年度财务报表的审计工作尚在进行中，针对本关注函公司回复的上述相关内容，我们执行了以下核查程序：

1、获取公司的未审财务报表，将上述公司的回复说明中的经营亏损数据与未审财务报表进行核对；

2、获取逾期违约金明细表和借款合同，根据合同约定的违约金条款对逾期违约金进行重新测算；

3、获取减记递延所得税资产的明细表，进行加计复核，并与上述公司的回

复说明的相关数据进行核对，询问相关人员，并结合公司的公告，对公司减记递延所得税资产的原因进行了解；

4、了解应收账款、其他应收款、存货、长期股权投资和固定资产减值的原因；

5、获取应收账款明细表、应收账款坏账准备的相关数据，进行加计复核，并与上述公司的回复说明中的应收账款坏账准备相关数据进行核对；

6、获取其他应收款明细表、其他应收款坏账准备的相关数据，进行加计复核，并与上述公司的回复说明中的其他应收款坏账准备相关数据进行核对；

7、获取存货跌价准备计提表、存货跌价准备的相关数据，进行加计复核，并与上述公司的回复说明中存货跌价计提情况的相关数据进行核对；

8、获取长期股权投资减值准备明细表，进行加计复核，获取联营公司的财务报表，将获取的数据与上述公司的回复说明中长期股权投资减值的相关数据、2021年各联营企业经营数据进行核对；

9、获取固定资产减值准备的明细表，进行加计复核，并与上述公司的回复说明中的固定资产减值准备的余额进行核对；

10、查阅公司长期资产、应收账款、其他应收款、存货的减值报告；

11、将上述公司的回复说明中的应收账款坏账准备、其他应收款坏账准备、存货跌价准备、长期股权投资减值准备和固定资产减值准备的计提依据与公司的会计政策进行核对；

12、询问公司相关人员，结合公司的公告，了解公司持续经营能力是否存在重大不确定性以及公司拟采取的改善措施。

基于执行上述的核查程序，未发现搜于特公司的回复说明与我们执行上述核查程序已获取的信息存在重大不一致。我们对公司2021年度财务报表的审计工作尚在进行中，具体审计意见以本所出具的公司2021年度财务报表审计报告为准。

二、关于应收账款、其他应收款坏账准备计提，请你公司：

（一）说明减值准备计提所涉应收款项的交易背景、形成原因、相关业务收入的确认情况；

公司回复如下：

1、应收账款坏账准备计提及交易背景、形成原因、相关收入确认情况：

单位：万元

款项类别	期末余额（未经审计）	坏账准备余额（未经审计）	计提比例	交易背景、形成原因	相关业务收入的确认
材料业务	177,880.58	45,359.43	25.50%	材料销售	已全部确认收入
服装业务	55,549.48	23,458.98	42.23%	服装销售	已全部确认收入
电子产品业务	4,486.67	296.40	6.61%	电子产品销售	已全部确认收入
医疗用品业务	170.17	11.28	6.63%	口罩销售	已全部确认收入
保理业务	24,230.91	14,787.31	61.03%	商业保理	利息部分确认收入（本金22,998.50万元、利息1,232.41万元）
其他业务	129.17	7.59	5.88%	商铺出租（注1）	已全部确认收入
合计	262,446.98	83,920.99	31.98%		

注1：商铺出租业务应收计入其他应收款，部分商铺出租给经营公司品牌服装的客户，其应收租金从其他应收款重分类到应收账款。

2、其他应收款坏账准备计提及交易背景、形成原因、相关收入确认情况：

单位：万元

款项类别	期末余额（未经审计）	坏账准备（未经审计）	计提比例	交易背景、形成原因	相关业务收入的确认
预付货款	34,495.94	16,610.99	48.15%	预付货款转其他应收	不涉及收入的确认
股权转让款	6,511.38	1,165.57	17.90%	转让股权	不涉及收入的确认
押金保证金	1,616.11	791.66	48.99%	租房等押金保证金	不涉及收入的确认
员工备用金	80.42	34.63	43.06%	员工借支备用金	不涉及收入的确认
其他	1,627.35	1,369.49	84.15%	预付费用未结算等	不涉及收入的确认
合计	44,331.20	19,972.34	45.05%		

（二）结合你公司现行应收款项相关会计政策及实际回款情况，说明坏账准备计提比例及相关依据，2020年以来你公司持续大额计提坏账准备的合理性，在此基础上说明你公司2021年及以前年度是否存在通过虚构业务或资产、关联交易非关联化以及无商业实质的交易等方式操纵财务状况或经营成果的情形。

公司回复如下：

1、应收款项会计政策：

（1）应收款项的分类

公司应收款项分类为以摊余成本计量的金融资产，按公允价值进行初始计量，相关交易费用计入初始确认金额；不包含重大融资成分的应收账款以及本公司决定不考虑不超过一年的融资成分的应收账款，以合同交易价格进行初始计量。

持有期间采用实际利率法计算的利息计入当期损益。

收回或处置时，将取得的价款与该金融资产账面价值之间的差额计入当期损益。

（2）应收款项类金融资产转移的确认依据和计量方法

公司发生应收款项类金融资产转移时，如已将金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬转移给转入方，则终止确认该金融资产；如保留了金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬的，则不终止确认该金融资产。

在判断金融资产转移是否满足上述金融资产终止确认条件时，采用实质重于形式的原则。公司将金融资产转移区分为金融资产整体转移和部分转移。金融资产整体转移满足终止确认条件的，将下列两项金额的差额计入当期损益：

1) 所转移金融资产的账面价值；

2) 因转移而收到的对价，与原直接计入所有者权益的公允价值变动累计额（涉及转移的金融资产为以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产（债务工具）、可供出售金融资产的情形）之和。

金融资产部分转移满足终止确认条件的，将所转移金融资产整体的账面价值，在终止确认部分和未终止确认部分之间，按照各自的相对公允价值进行分摊，并将下列两项金额的差额计入当期损益：

1) 终止确认部分的账面价值；

2) 终止确认部分的对价，与原直接计入所有者权益的公允价值变动累计额中对应终止确认部分的金额（涉及转移的金融资产为以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产（债务工具）、可供出售金融资产的情形）之和。

金融资产转移不满足终止确认条件的，继续确认该金融资产，所收到的对价确认为一项金融负债。

（3）应收款项类金融资产的公允价值的确定方法

公司采用在当前情况下适用并且有足够可利用数据和其他信息支持的估值技术确定相关金融资产和金融负债的公允价值。公司将估值技术使用的输入值分以下层级，并依次使用：

1) 第一层次输入值是在计量日能够取得的相同资产或负债在活跃市场上未经调整的报价；

2) 第二层次输入值是除第一层次输入值外相关资产或负债直接或间接可观察的输入值，包括：活跃市场中类似资产或负债的报价；非活跃市场中相同或类似资产或负债的报价；除报价以外的其他可观察输入值，如在正常报价间隔期间可观察的利率和收益率曲线等；市场验证的输入值等；

3) 第三层次输入值是相关资产或负债的不可观察输入值，包括不能直接观察或无法由可观察市场数据验证的利率、股票波动率、企业合并中承担的弃置义务的未来现金流量、使用自身数据作出的财务预测等。

(4) 金融资产减值

本公司考虑所有合理且有依据的信息，包括前瞻性信息，以单项或组合的方式对以摊余成本计量的金融资产和以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产（债务工具）的预期信用损失进行估计。预期信用损失的计量取决于金融资产自初始确认后是否发生信用风险显著增加。

如果该金融工具的信用风险自初始确认后已显著增加，本公司按照相当于该金融工具整个存续期内预期信用损失的金额计量其损失准备；如果该金融工具的信用风险自初始确认后并未显著增加，本公司按照相当于该金融工具未来12个月内预期信用损失的金额计量其损失准备。由此形成的损失准备的增加或转回金额，作为减值损失或利得计入当期损益。

如果金融工具于资产负债表日的信用风险较低，本公司即认为该金融工具的信用风险自初始确认后并未显著增加。

如果有客观证据表明某项金融资产已经发生信用减值，则本公司在单项基础上对该金融资产计提减值准备。

对于应收款项，本公司按照整个存续期的预期信用损失计量损失准备。

1) 单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项坏账准备的确认标准、计提方法

公司将金额为人民币100万元（含）以上且占应收账款账面余额10%以上的的应收账款确认为单项金额重大的应收账款；将期末余额大于10万元（含）以上且占其他应收款账面余额10%以上的其他应收款分类为单项金额重大的其他应收款。本公司对单项金额重大的应收款项单独进行减值测试，单独测试未发生减值的金融资产，包括在具有类似信用风险特征的金融资产组合中进行减值测试。单项测试已确认减值损失的应收款项，不再包括在具有类似信用风险特征的应收款项组合中进行减值测试。

2) 单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收款项

对于单项金额虽不重大但具备以下特征的应收款项，如：与对方存在争议或涉及诉讼、仲裁的应收款项；已无法与债务人取得联系并且无第三方追偿人；有明显迹象表明债务人很可能无法履行还款义务的应收款项等，单独进行减值测试，有客观证据表明其发生了减值的，根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，确认减值损失，计提减值准备。

3) 按信用风险组合计提坏账准备的应收款项的确定依据、坏账准备计提方法

①信用风险特征组合的确定依据

本公司对单项金额不重大以及金额重大但单项测试未发生减值的应收款项，按信用风险特征的相似性和相关性对金融资产进行分组。这些信用风险通常反映债务人按照该等资产的合同条款偿还所有到期金额的能力，并且与被检查资产的未来现金流量测算相关。

不同组合的确定依据：

项目	确定组合的依据	计量预期信用损失的方法
应收票据-银行承兑汇票	承兑人	参考历史信用损失经验，结合当前状况及对未来经济状况的预测，通过违约风险敞口与整个存续期预期信用损失率，计算预期信用损失
应收票据-商业承兑汇票	承兑人	
应收账款-批发零售组合	销售主体行业类型	参考历史信用损失经验，结合当前状况及对未来经济状况的预测，通过账龄、金融业风险程度与整个存续期预期信用损失率，计算预期信用损失
应收账款-商业保理组合	销售主体行业类型	
应收账款-合并范围内组合	往来单位类型	合并范围内关联方未发生减值不计提
其他应收款-押金保证金组合	款项性质	参考历史信用损失经验，结合当前状况及对未来经济状况的预测，按存续期预期信用损失率，计算预期信用损失
其他应收款-社保公积金等代垫款组合	款项性质	

其他应收款-应收其他款组合	款项性质	
其他应收款-合并范围内组合	往来单位类型	合并范围内关联方未发生减值不计提

②各组合的账龄与整个存续期信用损失率对照表

账龄	应收账款信用损失率 (%)	其他应收款信用损失率 (%)
1年以内 (含1年, 以下同)	5.00	5.00
1-2年	10.00	10.00
2-3年	20.00	20.00
3-4年	30.00	30.00
4-5年	50.00	50.00
5年以上	100.00	100.00

③按金融业风险程度与整个存续期预期信用损失率对照表

组合名称	应收账款-商业保理业信用损失率 (%)
正常	1.00
关注	5.00
次级	25.00
可疑	50.00
损失	100.00

2、应收款项回款情况

(1) 应收账款回款情况:

单位: 万元

款项类别	期初余额	本期增加 (注2)	本期回款	期末余 (未经审 计)	坏账准备 余额(未经 审计)	计提比例	回款比 例
材料	195,211.00	155,252.95	172,648.49	177,815.46	45,359.43	25.50%	88.44%
服装	63,186.32	15,687.42	23,327.65	55,546.09	23,458.98	42.23%	36.92%
保理	24,691.11	8,065.00	8,525.20	24,230.91	14,787.31	61.03%	34.53%
电子产品	7,461.76	14,499.92	17,478.30	4,483.38	296.40	6.61%	100.00%
口罩	421.29	880.72	1,131.84	170.17	11.28	6.63%	100.00%
租金	176.00	112.07	158.90	129.17	7.59	5.88%	90.28%
小计	291,147.48	194,498.08	223,270.38	262,375.18	83,920.99	31.98%	76.69%
调增: 预收账 款(注1)	193.92			71.80			
调整后合计	291,341.40			262,446.98	83,920.99	31.98%	

注1: “调增: 预收账款”期初余额项 193.92 万元需调整金额, 是因为重分类, 期末在“应收账款”列报的客户但期初数是在“预收账款”中列报; “调增: 预收账款”期末余额项 71.80 万元, 需调整金额, 是因为重分类, 期初在“应收账款”列报的客户期末数是在“预收账款”中列报。

注2: 本期增加及本期回款只统计了期初或期末有余额的客户的的发生额, 期初和期末同时为 0 的客户的的发生额未进行统计。

(2)其他应收款回款情况:

单位: 万元

款项性质	期初余额	本期增加	本期回款/其他	期末余额(未经审计)	坏账准备余额(未经审计)	回款/其他比例
预付货款(注1)	36,589.19	5,469.39	7,355.94	34,702.64	16,610.99	20.10%
押金保证金	2,787.53	12.32	1,183.74	1,616.11	791.66	42.47%
股权转让款	2,400.00	6,081.38	1,970.00	6,511.38	1,165.57	82.08%
员工备用金	86.03	16.88	22.49	80.42	34.63	26.14%
其他	1,219.75	1,207.48	799.88	1,627.35	1,369.49	65.58%
小计	43,082.50	12,787.45	11,332.05	44,537.90	19,972.34	26.30%
调减: 预付账款(注2)	26,684.49			206.70		
调增: 其他应付款(注3)	52.07					
调增: 预收账款(注4)	2.10					
调整后合计	16,452.17			44,331.20	19,972.34	

注1: 预付货款的“本期回款/其他”项是反映本期交货情况。

注2: “调减: 预付账款”期初余额项 26,684.39 万元需调减“预付货款”期初余额 26,684.39 万元、押金保证期初余额 0.10 万元, 是因为重分类, 期末在“其他应收款”列报的客户期初数是在“预付账款”中列报; “调减: 预付账款”期末余额项 206.70 万元需调减“预付货款”期末余额 206.70 万元, 是因为重分类, 期初在“其他应收款”列报的客户期末数是在“预付账款”中列报。

注3: “调增: 其他应付款”期初余额 52.07 万元需调增“其他”期初余额 52.07 万元, 是因为重分类, 期末在“其他应收款”列报的客户期初数是在“其他应付款”中列报。

注4: “调增: 预收账款”期初余额 2.10 万元需调增“其他”2.10 万元, 是因为重分类, 期末在“其他应收款”列报的客户期初数是在“预收账款”中列报。

3、2020 年末、2021 年末坏账准备计提对比情况:

(1) 应收账款计提对比情况:

单位: 万元

项目	2021 年度末(未经审计)			2020 年度末		
	账面余额	坏账准备余额	计提比例	账面余额	坏账准备余额	计提比例
按单项计提坏账准备的应收账款	134,383.75	57,158.58	42.53%	19,232.27	14,606.05	75.95%
采用账龄分析法计提坏账准备的应收账款	103,832.32	11,975.09	11.53%	247,418.02	20,828.94	8.42%
其中:						
1 年以内	52,547.69	2,627.38	5.00%	154,393.82	7,745.28	5.02%
1-2 年	21,831.31	2,183.13	10.00%	66,108.16	6,610.82	10.00%

2-3 年	22,718.44	4,543.69	20.00%	20,812.88	4,162.58	20.00%
3-4 年	4,789.89	1,436.97	30.00%	4,488.11	1,346.43	30.00%
4-5 年	1,522.14	761.07	50.00%	1,302.44	651.22	50.00%
5 年以上	422.85	422.85	100.00%	312.61	312.61	100.00%
采用金融业风险程度分类法计提坏账准备的应收保理贷款	24,230.91	14,787.31	61.03%	24,691.11	1,860.98	7.54%
合计	262,446.98	83,920.99	31.98%	291,341.40	37,295.97	12.80%

(2) 其他应收款计提对比情况:

单位: 万元

项目	2021 年度末 (未经审计)			2020 年度末		
	账面余额	坏账准备余额	计提比例	账面余额	坏账准备余额	计提比例
按单项计提坏账准备的其他应收款	25,498.15	17,062.43	66.92%	4,009.72	3,019.75	75.31%
按信用风险特征组合计提坏账准备	18,833.04	2,909.91	15.45%	12,442.46	2,047.36	16.45%
其中:						
1 年以内	5,407.88	270.39	5.00%	2,116.98	105.85	5.00%
1-2 年	7,488.57	748.88	10.00%	7,137.30	865.45	12.13%
2-3 年	3,679.91	735.98	20.00%	1,674.23	334.85	20.00%
3-4 年	945.52	283.66	30.00%	1,015.93	304.78	30.00%
4-5 年	880.32	440.16	50.00%	123.16	61.58	50.00%
5 年以上	430.84	430.84	100.00%	374.86	374.86	100.00%
合计	44,331.20	19,972.34	45.05%	16,452.17	5,067.11	30.80%

4、2020 年以来持续大额计提坏账准备的合理性:

公司在计提坏账准备时, 结合公司所处市场情况、信用政策、结算方式、分析不同的客户的具体情况以及与公司合作多年来历史过往, 考虑是否有客观证据表明客户信用发生了显著的变化, 风险是否显著增加来估计预期风险损失。

公司品牌服装业务在 2020 年受到疫情影响, 终端店铺开业时间延迟、人流量减少, 消费低迷, 造成公司品牌装难以销售, 终端客户货物积压较大、回款缓慢; 疫情的影响蔓延至 2021 年度, 终端店铺陆续关闭, 2020 年度减少 363 家店铺, 2021 年减少 947 家店铺, 再加上受资金短缺影响, 2021 年以来主要以销售库存产品为主, 没有新的产品上市, 影响了店铺的销售业绩, 也影响了客户回款。

以及公司供应链业务下游客户受疫情影响业务减少,资金周转困难,出现回款慢、回款难的情况。部分客户出现破产、失信、限高、诉讼等情况日渐增多。

2020 年度末应收账款余额 291,341.40 万元,计提坏账准备 37,295.97 万元,计提比例 12.80%; 2021 年度末应收账款余额 262,446.98 万元,计提坏账准备 83,920.99 万元,计提比例 31.98%。计提比例增加,主要是因为客户出现破产、失信、限高、诉讼等情况日渐增多,一方面由账龄分析法转为按单项计提增加,另一方面保理业务应收账款因客户信用的变化导致风险程度分类等级恶化导致坏账准备计提比例增加。

2020 年度末其他应收款余额 16,452.17 万元,计提坏账准备 5,067.11 万元,计提比例 30.80%; 2021 年度末其他应收款余额 44,331.20 万元,预计计提坏账准备 19,972.34 万元,计提比例 45.05%。计提比例增加,主要是按单项计提坏账准备的其他应收款增加,其计提比例也增加所致。受疫情影响,部分客户预收公司货款无法按时交货,公司将一年以上预付账款重分类至其他应收款计提坏账准备增加,客户出现破产、失信、限高、诉讼等情况日渐增多,由信用风险特征组合(账龄分析法)转为按单项计提,导致坏账准备计提比例增加。

综上,公司按照会计准则及公司相关会计政策的规定计提坏账准备,2020 年、2021 年以来因客户信用情况变化公司持续大额计提坏账准备具有合理性。2021 年及以前年度公司不存在通过虚构业务或资产、关联交易非关联化以及无商业实质的交易等操纵财务状况或经营成果的情形。

年审会计师核查意见:

我们对搜于特公司2021年度财务报表的审计工作尚在进行中,针对本关注函搜于特公司回复的上述相关内容,我们执行了以下核查程序:

1、获取应收账款和其他应收款的明细表、坏账准备的相关数据,进行加计复核,并与上述公司的回复说明中的坏账准备相关数据进行核对;

2、获取应收账款、其他应收款回款统计表,进行加计复核,并与上述公司的回复说明中的回款数据进行核对;

3、将上述公司的回复说明中的应收款项的会计政策与公司的会计政策进行核对;

4、查阅公司应收账款和其他应收款的减值报告。

基于执行上述的核查程序，未发现搜于特公司的回复说明与我们执行上述核查程序已获取的信息存在重大不一致。我们对搜于特公司 2021 年度财务报表的审计工作尚在进行中，具体审计意见以本所出具的公司 2021 年度财务报表审计报告为准。

三、关于存货跌价准备，请你公司：

(一) 说明 2021 年内通过降价促销等方式处理存货的详细情况，包括但不限于涉及的存货类别、数量、金额、促销价与正常售价的差异、促销活动时间等，以及截至年末的回款情况；

公司回复如下：

公司 2021 年存货促销及回款详细情况如下：

单位：万元

分业务	销售数量 (注 1)	销售收入 (不含税) (注 2)	销售成本	正常销售估计收入 (注 3)	实际销售与正常销售差异	2021 年 1-12 月回款 (注 4)
材料	663,300,499.17	457,346.71	466,087.41	476,719.71	-19,373.00	478,590.35
电子产品	45,755.00	19,983.45	28,573.73	29,208.07	-9,224.61	18,575.10
服装	23,068,609.00	38,175.08	44,222.74	67,442.21	-29,267.13	36,333.17
医疗产品	62,052,305.90	1,192.50	1,968.16	1,192.50	0.00	1,352.83
总计	748,467,169.07	516,697.74	540,852.05	574,562.48	-57,864.74	534,851.45

注 1：销售量单位材料为：米、公斤（梭织为米，针织、棉纱等为公斤）；服装为：件、条；电子产品为：个、台；医疗产品为：个。

注 2：销售收入（不含税）及其他项数据均为全年数据。

注 3：材料、服装、电子产品正常销售估计收入按公司 2020 年 1-9 月份成本毛利率估计，医疗产品正常销售估计收入与实际销售收入一致。

注 4：销售回款以 2021 年 1-12 月对各客户的销售额为限。

因借款逾期，2021 年 4 月债权银行申请查封冻结公司及子公司的部分银行账户、公司持有的子公司 6,175 万元股权、实际控制人持有的 51,848,936 股公司股份及部分银行账户。为了尽快回笼资金维持公司的正常经营，2021 年 4 月 13 日公司第五届董事会第二十七次会议和 2021 年 4 月 14 日第六次总经理办公会决定继续对公司存货进行降价促销。

品牌服饰业务受资金短缺影响，2021 年以来主要以销售库存产品为主，没有新的产品上市，影响了店铺的销售业绩，也影响了客户回款；供应链管理业务

方面，因为资金短缺，供应商货款逾期，影响了公司在市场进行采购，对公司的业务开展带来了较大影响。另外，为偿还利息、支付供应商货款、仓储租赁费、工资等生产经营支出，2021年7月14日公司第五届董事会第三十次会议审议通过《关于对公司库存存货进行大力度降价促销的议案》，同意公司对账面余额6.13亿元的原材料布类及15.82亿元的服装库存在原来基础上进一步进行大力度降价促销，以快速回笼资金，缓解公司资金紧张状况。具体促销方案由公司经营管理层根据公司库存存货品类、库龄和市场情况制定，报总经理审批后具体组织实施。2021年全年都主要以优惠的价格销售库存服装。

公司2021年亏损较大，其中供应链业务，受资金短缺影响，材料销售收入下滑。公司服装业务也因资金短缺，为减少资金支出，将原服装的自行采购原材料并委外生产加工的模式改变为直接采购成品为主，由于生产模式的变化，公司2021年7月14日董事会决议对账面余额6.13亿的原材料布类进行大力度降价促销，主要促销时间在下半年度。电子产品主要是积压的产品按市场价格进行促销，主要集中在下半年度。医疗产品2021年销售毛利率为负，主要是因为疫情前期原材料价格高昂，随着国家对疫情的严密控制，口罩等防护产品市场价格大幅下降，导致口罩存货生产成本高于市场价。

（二）结合商品市场需求、存货可变现净值的计算方法、存货跌价准备的计提方法和计算过程等，说明你公司2020年以来持续大额计提存货跌价准备的具体原因和合理性，在此基础上说明你公司是否存在利用存货跌价准备计提进行不当盈余管理的情形。

公司回复如下：

1、市场需求、可变现净值的计算方法、存货跌价准备的计提方法和计算过程

（1）市场需求情况

1）受宏观经济影响，纺织服装竞争加剧，叠加线上冲击，服装业务终端门店减少，线下门店销售下滑，终端零售能力下降。

2）受疫情持续影响，线下客流量锐减。

3）公司资金紧张，新货入仓不及时，在供货时间性上、充分性上出现问题，门店难有应季新品，只能卖旧货，销售价格低，成交率不高。

(2) 存货可变现净值的计算方法、存货跌价准备计提方法和计算过程

公司可变现净值的计算按照以下方法，直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；需要经过加工的存货，在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。

公司存货跌价准备是根据明细存货的库龄、存货的状态、未来估计售价减去销售费用与相关税费后计提存货跌价准备。对于材料、电子产品、医疗用品根据其库龄，参考原销售价格，估计不同的销售价格减去销售费用及相关税费后计提存货跌价准备。对于服装根据其库龄根据其销售零售价一定的折扣估计销售价格，减去销售费用及相关税费后计提存货跌价准备。

1) 公司 2019 年、2020 年、2021 年存货跌价准备计提情况：

单位：万元

项目	2021-12-31（未经审计）			2020-12-31			计提比例增减
	账面余额	存货跌价准备	计提比例	账面余额	存货跌价准备	计提比例	
原材料	19,437.86	5,318.10	27.36%	76,457.33	3,135.70	4.10%	23.26%
在产品	0.00	0.00		90.74	14.97	16.50%	-16.50%
库存商品	77,220.78	66,093.76	85.59%	180,694.65	66,636.78	36.88%	48.71%
发出商品	1.65			15,863.26	115.03	0.73%	-0.73%
委托加工物资				2,365.02	-		
低值易耗品	10.40			748.150748	-		
合计	96,670.69	71,411.86	73.87%	276,219.15	69,902.48	25.31%	48.27%

(续上表)

项目	2020-12-31			2019-12-31			计提比例增减
	账面余额	存货跌价准备	计提比例	账面余额	存货跌价准备	计提比例	
原材料	76,457.33	3,135.70	4.10%	112,521.90	46.48	0.04%	4.06%
在产品	90.74	14.97	16.50%				16.50%
库存商品	180,694.65	66,636.78	36.88%	199,203.60	19,417.82	9.75%	27.13%
发出商品	15,863.26	115.03	0.73%	21,282.62	6.69	0.03%	0.69%
委托加工物资	2,365.02	-		3,370.14			
低值易耗品	748.15	-		2,175.88			
合计	276,219.15	69,902.48	25.31%	338,554.14	19,470.99	5.75%	19.56%

2、公司 2020 年以来持续大额计提存货跌价准备的具体原因和合理性，在此

基础上说明是否存在利用存货跌价准备计提进行不当盈余管理的情形。

(1) 公司 2021 年大额计提存货跌价准备的具体原因及合理性：

1) 服装业务终端门店减少，终端零售能力下降，公司流动性困难不能及时供货。

①受宏观经济影响，纺织服装竞争加剧，叠加线上冲击，服装业务终端门店减少，线下门店销售下滑，终端零售能力下降。

②受疫情持续影响，线下客流量锐减。

③公司资金紧张，新货入仓不及时，在供货时间性上、充分性上出现问题，门店难有应季新品，只能卖旧货，销售价格低，成交率不高。

由于以上几点原因，服装终端门店销售日渐下滑，部分门店难以为继，纷纷转店、关店。截至 2021 年 12 月 31 日，终端门店比 2020 年 12 月 31 日减少 947 家，减幅 64.51%，随着服装终端销售能力下降，对服装库存产品可变现净值增加了不确定性。

2) 公司品牌服饰货品生产模式调整

2021 年 7 月 14 日召开的第五届董事会第三十次会议审议通过了《关于调整公司品牌服饰货品生产模式的议案》，同意将公司品牌服饰“潮流前线”货品生产模式调整为：以采取直接外部采购成品为主。

调整之前公司“潮流前线”品牌服饰业务为：产品自主研发设计，产品生产以委外加工为主，包工包料为辅的生产模式。委外加工模式是由公司自行采购面料辅料，委托制造方按公司要求加工生产成衣的生产组织模式。公司之前大多采用该模式组织生产。在这种货品生产模式下，主要由公司进行研发设计和面料辅料采购，委外加工，产品生产周期较长，一般需要提前 7-9 个月进行设计研发、备料生产，再上市；同时对公司资金占用较多，占用资金时间较长；在目前服装市场流行趋势快速变化的消费环境下，产品上市可能已经与当下流行趋势有了差异，容易形成库存；同时，目前公司资金紧张，需要缓解产品外包模式资金占用较多、较长的矛盾。因此品牌服饰生产亟待压缩生产周期，让产品紧跟流行趋势、快速反应，控制库存，满足消费者对快时尚的要求；同时减少公司资金占用。

生产模式调整之后，公司之前为生产服装备用的原材料将改变用途，不再用于自有服装的生产，全部用于对外销售，原材料的可变现净值的计算方法发生变

化，由需要经过加工的存货（在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值），变成直接用于出售的存货（在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值）；由于此部分原材料是为自有服装生产准备的，具有一定的个性，市场可接受度不高，存货的可变现净值降低。

3) 公司资金紧张，急需回笼资金，对存货进行大力度降价促销

公司因为流动资金紧张，导致公司及子公司多笔金融机构贷款逾期违约，多家金融机构已提起诉讼或仲裁，为偿还利息、支付供应商货款、仓储租赁费、工资等生产经营支出，根据目前公司的实际情况与困难，2021年7月14日公司第五届董事会第三十次会议审议通过《关于对公司库存存货进行大力度降价促销的议案》，决议对公司账面余额6.13亿的原材料布类及15.82亿的服装在原来基础上进一步进行大力度降价促销，具体促销方案由公司经营管理层根据公司库存存货品类、库龄和市场情况制定，报总经理审批后具体组织实施，年度末公司根据市场部最近的销售定价作为预计售价，计提相应存货跌价准备。

公司2021年度计提大额存货跌价准备计提比例高于2020年度，是因为公司流动资金紧张，下半年大力度进行存货促销以偿还利息、工资、供应商货款等，公司考虑根据未来的存货促销政策的执行情况，结合存货的库龄、状态、市场销售情况等因素，重新对存货预计可回收净值进行测算，并在此基础上相应的计提存货跌价准备，计提金额是合理的，不存在利用存货跌价准备计提进行不当盈余管理的情形。

(2) 公司2020年存货跌价准备计提比例高于2019年的原因及合理性：

1) 根据公司历史销售情况以及公司供应链、品牌服饰的业务模式、产品定位等特点来看，2019年及以前年度公司对外销售的价格一直比较稳定，从未进行过大规模的降价促销情况。

2) 2020年度受疫情严重冲击，纺织服装行业整体下滑。公司品牌服装业务在2020年上半年受到疫情影响，终端店铺开业时间延迟、人流量减少，消费低迷，造成公司春夏装新品难以销售，库存积压严重。下降造成资金回流慢，以及公司供应链业务下游客户很多是纺织产品出口型企业，受疫情影响今年出口订单

急骤减少，使得供应链业务收入减少，也带来资金回流较慢的问题。并且由于受疫情影响公司进入秋冬季后 10、11 月初的销售不及预期，加上春夏装严重的库存积压，造成公司服装存货库存金额较大，占有较多的资金；公司供应链管理业务方面，受疫情影响上下游企业很多复工较晚，部分复工企业受疫情影响无法达产也造成了存货积压。为缓解公司库存压力，减少资金占用，快速回笼资金，公司于 2020 年 11 月 12 日召开总经理办公会议，会议中市场部提出：“由于疫情影响较大，公司库存多，占用资金，影响公司生产经营。目前看，秋冬季产品销售不及预期，加上之前的库存，造成公司库存严重积压，应加大处理库存，尽快回笼资金。”经公司市场部、策划部、推广部、拓展部、总经办、财务部等各部门参与人员研究讨论后决定，拟对公司库存较长时间的存货进行大力度促销，具体的促销存货类别、促销价格由市场部拟订并按公司流程报经批准。

3) 因借款逾期，2021 年 4 月，债权银行申请查封冻结公司及子公司的部分银行账户、公司持有的子公司 6,175 万元股权、实际控制人持有的 51,848,936 股公司股份及部分银行账户。这些事项或情况，被公司年审机构出具带强调事项段无保留意见审计报告。为了尽快回笼资金维持公司的正常经营，2021 年 4 月 13 日公司第五届董事会第二十七次会议和 2021 年 4 月 14 日第六次总经理办公会决定继续对公司存货进行降价促销。

公司 2020 年存货跌价准备计提比例高于 2019 年是基于市场行情和公司未来的促销政策，公司对存货预计可回收净值进行了测算，并聘请专业的评估机构进行评估，在此基础上计提了相应的存货跌价准备，计提金额是合理的，不存在利用存货跌价准备计提进行不当盈余管理的情形。

综上，公司 2020 年、2021 年计提大额存货跌价准备是合理的，不存在利用存货跌价准备计提进行不当盈余管理的情形。

年审会计师核查意见：

我们对公司 2021 年度财务报表的审计工作尚在进行中，针对本关注函公司回复的上述相关内容，我们执行了以下核查程序：

1、对公司存货的促销情况、大额计提减值的情况进行了解，检查存货促销定价的相关文件；

2、获取公司 2021 年度的销售统计表，进行加计复核，并将上述公司的回复说明中的存货促销及回款情况相关数据与销售统计表进行核对；

3、获取存货跌价计提表、存货跌价准备的相关数据，进行加计复核，并与上述公司的回复说明中存货跌价准备计提情况的相关数据进行核对；

4、将上述公司的回复说明中的存货可变现净值的计算方法与公司的会计政策进行核对；

5、查阅公司存货的减值报告。

基于执行上述的核查程序，未发现搜于特公司的回复说明与我们执行上述核查程序已获取的信息存在重大不一致。我们对搜于特公司 2021 年度财务报表的审计工作尚在进行中，具体审计意见以本所出具的公司 2021 年度财务报表审计报告为准。

四、关于减记递延所得税资产，请你公司说明减记金额的计算过程，2020 年度是否存在递延所得税资产减记迹象，与 2020 年的情况相比你认为应在 2021 年减记延所得税资产的原因及合理性，在此基础上说明你公司是否存在通过调节资产减值计提金额进行不当盈余管理的情形。

公司回复如下：

1、递延所得税资产明细

单位：万元

项目	暂时性差异金额	税率	递延所得税资产金额
资产减值准备	109,097.98	25%	27,274.50
内部交易未实现利润	2,547.05	25%	636.76
其他权益工具投资公允价值变动（注 1）	8,586.00	25%	2,146.50
公允价值计量差异	2,161.56	25%	540.39
预计负债	62.47	25%	15.62
合计	122,455.06		30,613.77

注 1：其他权益工具投资公允价值变动产生的递延所得税资产 2146.50 万元，不影响所得税费用，影响其他综合收益。

2、2020 年度是否存在递延所得税资产减记迹象，与 2020 年的情况相比你认为应在 2021 年减记延所得税资产的原因及合理性

2020 年末，公司根据当时情况，经谨慎判断后，对于可抵扣亏损 12.86 亿元，

没有确定该暂时性差异产生的递延所得税资产，只对应收账款坏账准备、存货跌价准备等暂时性差异确认了递延所得税资产。

2020 年对递延所得税资产判断的主要原因是：

(1) 2020 年公司主要是受新冠疫情影响首次出现亏损，随着国家对疫情的严格控制及疫苗的全面接种，经济有回升的迹象，根据国家统计局数据，2021 年 1-3 月，服装行业规模以上（年主营业务收入 2000 万元及以上）企业 12,434 家，实现营业收入 2,968.19 亿元，同比增长 16.55%，两年平均下降 5.6%；利润总额 115.89 亿元，同比增长 43.29%，两年平均下降 10.0%；营业收入利润率为 3.90%，比 2020 年同期提高 0.72 个百分点，但仍低于 2019 年同期 0.9 个百分点。

(2) 因为资金紧张，2021 年 4 月，借款逾期，债权银行申请查封冻结搜于特公司及子公司的部分银行账户、搜于特公司持有的子公司 6,175 万元股权、实际控制人持有的 51,848,936 搜于特公司股份及部分银行账户。截至 2021 年 4 月 28 日，公司及子公司逾期债务合计 36,907.12 万元，占公司 2020 年经审计净资产 377,446.48 万元的 9.78%。截至 2021 年 4 月 28 日，13 个银行账户被冻结的资金余额合计 7,511,136.17 元，占公司 2020 年经审计的净资产 377,446.48 万元的 0.20%。占公司合并报表范围内最近一年（截至 2020 年 12 月 31 日）经审计的货币资金余额 1,136,736,086.46 元的 0.66%。公司部分银行账户被冻结未对公司日常经营和管理活动造成重大不利影响，公司生产经营仍在持续开展并且公司管理层针对上述问题作出了改善经营、解决流动性问题的具体措施。

公司以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限，确认由可抵扣暂时性差异产生的递延所得税资产。2020 年末，公司根据当时情况，经谨慎判断后，对于可抵扣亏损 12.86 亿元，没有确定该暂时性差异产生的递延所得税资产，只对应收账款坏账准备、存货跌价准备等暂时性差异确认了递延所得税资产。

2021 年的变化情况：

(1) 2021 年公司虽然在积极改善相关不确定性事项，2021 年以来，因为资金紧张，流动性短缺，导致公司及子公司多笔金融机构贷款逾期违约，多家金融机构已提起诉讼或仲裁，并申请财产保全，公司及子公司部分银行账户被人民法院冻结、多宗土地房产和投资股权等资产被人民法院查封。品牌服饰和供应链管

理业务是公司的两大主要业务收入和利润来源。品牌服饰业务受资金短缺影响，2021年以来主要以销售库存产品为主，严重影响了销售业绩；供应链管理业务方面，因为资金短缺，供应商货款逾期，影响了公司在市场进行采购，对公司的业务开展带来了较大影响。另外，为偿还利息、支付供应商货款、仓储租赁费、工资等生产经营支出，公司对账面余额 6.13 亿的原材料布类及 15.82 亿的服装在原来基础上进一步进行大力度降价促销。由于上述原因，造成公司 2021 年业务收入和净利润预计大幅度下降。公司 2021 年度归属于母公司净利润预计为-39.50 亿元至-34 亿元。

(2) 2021 年公司虽然在积极改善相关不确定性事项，2021 年以来受新冠疫情的持续影响，公司资金紧张加剧，流动性短缺，导致公司及子公司多笔金融机构贷款逾期违约，多家金融机构已提起诉讼或仲裁，并申请财产保全，公司及子公司部分银行账户被人民法院冻结、多宗土地房产和投资股权等资产被人民法院查封。截至 2022 年 2 月 9 日公司及子公司逾期债务合计 246,894.81 万元，占公司 2020 年经审计净资产 377,446.48 万元的 65.41%；债权人申请查封冻结公司及子公司的部分银行账户、搜于特公司持有的子公司及联营企业部分股权、搜于特土地及部分房产、实际控制人持有的部分搜于特公司股份及部分银行账户。合计冻结银行账户 82 个，占上述公司账户总数 136 个（不含外币一般户、保证金专户、募集资金专户、其他专户）的 60.29%；被冻结的资金余额合计 1,466.23 万元，占公司 2020 年经审计的净资产 377,446.48 万元的 0.39%，占公司合并报表范围内最近一年（截至 2020 年 12 月 31 日）经审计的货币资金余额 113,673.61 万元的 1.29%。

随着 2021 年公司经营大幅度亏损，净资产可能为负，可能存在《深圳证券交易所股票上市规则》（2022 年修订）的相关规定对公司股票交易实施退市风险警示的情形。由于公司可能存在退市风险和破产重整、清算的风险，2021 年末，公司对递延所得税资产的账面价值进行复核，根据 2021 年末的情况，经谨慎判断后，公司未来期间很可能无法获得足够的应纳税所得额用以抵扣递延所得税资产的利益，因此减记递延所得税资产的账面价值。

公司认为 2021 年减记递延所得税资产是合理的，不存在通过调节资产减值计提金额进行不当盈余管理的情形。

年审会计师核查意见：

我们对公司2021年度财务报表的审计工作尚在进行中，针对本关注函公司回复的上述相关内容，我们执行了以下核查程序：

1、获取减记递延所得税资产的明细表，进行加计复核，并与上述公司的回复说明的相关数据进行核对；

2、询问相关人员，对公司减记递延所得税资产的原因进行了解；

3、查看公司的公告，了解公司的逾期债务、资产被冻结、诉讼、业绩预告、被债权人申请重整、公司签署《破产重整之投资意向协议》等情况，结合公司公告，了解公司减记递延所得税资产的原因；

4、获取和查看《破产重整之投资意向协议》。

基于执行上述的核查程序，未发现搜于特公司的回复说明与我们执行上述核查程序已获取的信息存在重大不一致。我们对搜于特公司 2021 年度财务报表的审计工作尚在进行中，具体审计意见以本所出具的公司 2021 年度财务报表审计报告为准。

亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）

二零二二年三月二十九日