

兴业证券股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	业绩说明会（2021年度业绩暨现金分红说明会）
参与单位名称	通过线上方式参与公司本次说明会的投资者
时间	2022年4月12日
地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员	总裁刘志辉、副总裁兼董事会秘书郑城美、首席财务官林红珍、独立董事孙铮
交流内容纪要	<p>主持人：各位嘉宾、各位投资者、各位网友，大家好！欢迎光临兴业证券2021年度业绩暨现金分红说明会。本次活动由兴业证券股份有限公司主办，上证所信息网络有限公司提供网络平台支持，感谢您的关注与参与。</p> <p>3月31日，兴业证券股份有限公司刊登了《2021年年度报告》，各位投资者可以登录上海证券交易所网站（http://www.sse.com.cn/）或本平台（http://roadshow.sseinfo.com/），查看相关公告。</p> <p>为了便于广大投资者更全面深入地了解公司业绩和经营情况，公司决定召开兴业证券2021年度业绩暨现金分红说明会。在今天的活动中，兴业证券管理层主要成员做客上证路演中心，将与投资者进行沟通交流。欢迎大家积极参与。</p> <p>上市公司：尊敬的各位投资者，大家下午好！</p> <p>欢迎大家参加兴业证券股份有限公司2021年度业绩暨现金分红说明会。公司2021年年度报告已于上交所官网披露，公司现以网络在线互动的方式与各位投资者进行沟通交流，对公司2021年度业绩予以说明。在此，我谨代表兴业证券，对各位投资者及社会各界朋友长期以来对公司的关心和支持表示衷心的感谢！</p> <p>2021年是“十四五”开局之年，我国积极统筹疫情防控和经济社会发展，经济运行总体呈现持续向好的局面。随着前期注册制试点改革平稳落地，新修订的退市规则陆续登场，资本市场改革将进一步向纵深推进，多层次资本市场进一步完善。在此背景下，集团上下深刻把握资本市场发展机遇，积极应对证券行业竞争挑战，紧密围绕建设一流证券金融集团的战略目标，确立集团“十四五”发展规划，深入践行集团新发展理念，“双轮驱动”业务体系持续深化，分公司作为各区域业务发展综合平台的效果进一步发挥，区域竞争优势逐步构建，创新业务发展蹄疾步稳，综合金融服务能力有效提升。</p> <p>报告期内，集团资本实力稳步提升，经营业绩再创历史新高，核心业务竞争力持续提升。财富管理业务方面，代买、两融等重要指标再创新高，客户规模进一步增长，客户综合服务能力明显提升，家族办公室</p>

机制建设向前推进，基金投顾试点资格正式获批，券商结算业务保持先发优势，专业化交易服务能力显著增强；产品生态持续丰富，公募基金管理规模保持稳步增长，产品中长期业绩保持行业领先，券商资管公募化改造稳步推进，资产管理主动管理规模走过拐点实现增长。机构综合服务方面，机构客户综合服务生态圈进一步丰富，重点客群规模及创收显著提升。大投行业务进一步把握市场机遇，完善业务布局，投行业务收入排名保持行业靠前，股权融资额、债券融资额、ABS 承销规模等重要指标行业排名均实现提升，位居行业上游；研究业务创收创誉继续维持行业第一梯队，并在产业研究、智库服务和绿色金融等领域不断拓展；资产托管外包业务延续强劲增长势头，以“托管+”创新服务模式助力集团大机构业务加速赶超突围。自营业务方面，自营投资能力得到进一步加强，持续创造良好收益，债券自营投资收益率在可比基金中名列前茅，直投业务结构持续优化，投资收益逐步兑现。除此之外，公司在绿色金融、文化建设、投资者教育等社会责任领域获得高度认可，在 2021 年证券公司分类评级中获得 A 类 AA 级评价，在中国证券业协会首次行业文化建设实践评估获评最高 A 类评级，国家级实体投教基地连续三年获中国证监会投教考评“优秀”，持续为国民经济高质量发展贡献证券金融力量。

下面让我们进入问答环节，公司将就大家关心的问题进行交流，谢谢！

1. 尊敬的董秘，您好。请问公司是否有利润分配预案或公积金转增股本预案？

答：尊敬的投资者，您好。根据中国证监会《证券发行与承销管理办法》规定，上市公司发行证券，存在利润分配方案、公积金转增股本方案尚未提交股东大会表决或者虽经股东大会表决通过但未实施的，应当在方案实施后发行。如果公司实施 2021 年度利润分配，则在完成利润分配前，公司不能进行配股。鉴于目前公司配股正在推进过程之中，从股东利益和公司发展等综合因素考虑，公司 2021 年度暂不进行利润分配，也不进行资本公积转增股本。公司将于配股完成后，尽快按照相关监管机构的要求和公司章程的规定进行利润分配相关事宜。感谢您对公司的关注和支持。

2. 目前，公司经纪业务和代销金融产品业务情况如何？是否受到本次疫情影响？未来业务有哪些突破点？

答：尊敬的投资者，您好。

在证券经纪业务领域，公司通过专业能力建设与科技赋能，进一步细化财富客群分层服务，丰富长尾客户服务场景，以资产配置为抓手提供高净值客户差异化服务，提升客户服务体验；积极推动机构经纪业务发展，提供专业化的综合业务方案，有效满足机构客户专业化智能化定制化交易需求，机构经纪客户数量、AUM 资产和交易量占比持续提升。2021 年，公司基金投顾业务资格获批，家族财富服务体系初见成效，交易业务稳步开展，证券经纪业务迎来新增长点。根据沪深交易所公布数据，2021 年公司股票基金交易额 9.13 万亿元，同比增长 21%。母公司实现

	<p>代理买卖证券业务净收入(不含席位)15.18亿元,同比增长17%,行业排名第19位,较上年提升1位。</p> <p>在金融产品销售业务领域,公司继续坚持“客户导向”为主线,通过产品研究支持、基金投资顾问、数智服务生态等,持续丰富产品矩阵,提升产品销售能力,进一步满足客户多元、复杂且个性定制化的财富管理需求;公司强化兴证财富品牌建设,持续推进“兴证心选”产品品牌2.0升级,成功发布与中证指数公司合作编制的国内首款券商财富基金指数“中证兴证财富50基金指数”,并在券商结算模式业务落地方面取得突破。2021年,母公司实现代理金融产品销售净收入7.69亿元,同比增长43%,排名持续稳定在行业前十。</p> <p>感谢您对公司的关注和支持。</p> <p>3. 目前,公司两融业务市占率如何?公司两融余额所处于行业排名如何?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。公司依托财富管理平台,利用金融科技赋能,深度挖掘客户需求,多措并举积极引入客户,多渠道丰富融券券源,建立健全两融业务推动体系,深化两融服务成效,加快构建两融生态圈。与此同时,积极响应监管要求,回归业务本源,加强风险监测,完善风控举措。截至2021年末,公司融资融券业务期末余额335.87亿元,较上年末增长9%;全年实现融资融券利息收入20.75亿元,同比增长35%,市场份额提升至1.81%。感谢您对公司的关注和支持。</p> <p>4. 公司股质业务规模持续下降,现在风险控制情况如何?公司目前还有哪些风险点?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。公司积极调整股票质押回购业务定位,持续优化股票质押业务风险管理。截至2021年末,公司股票质押业务规模28.65亿元,较上年末下降43%;根据沪深交易所数据显示,截至2021年末,公司自有资金融出规模23.06亿元,较上年末下降43%,平均履约保障比例为309%。感谢您对公司的关注和支持。</p> <p>5. 请问公司2021年整体的经营情况如何?收入结构是什么样的?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。公司2021年实现营业收入189.72亿元、归母净利润47.43亿元,同比分别增长7.92%和18.48%;截至2021年末,公司总资产达2174.63亿元,同比提升20.13%;净资产达453.55亿元,同比提升11.07%。收入构成方面,机构业务收入占比约30%,资产管理业务收入占比约28%,证券经纪业务收入占比22%,自营业务收入占比18%,海外业务收入占比2%。感谢您对公司的关注和支持。</p> <p>6. 请问本次线上文字问答形式吗?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。本次会议才有线上文字互动的形式。感谢您对公司的关注和支持。</p> <p>7. 公司的核心竞争力及优势业务有哪些?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。公司的竞争优势主要可以总结为以下方面:</p>
--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

“双轮驱动”业务体系持续完善，客户综合金融服务水平有效提升；分公司转型发展开启新篇，区域综合经营主体进一步筑牢；集团协同进一步深化，集团一体化经营管理能力全面增强；研究实力保持行业领先，综合研究服务价值进一步提升；投资管理能力优化提升，投资业绩良好稳健；金融科技有效赋能集团发展，数字化转型进一步加速；合规风控体系持续完善，合规管理与全面风险管理能力全面提升；党建工作卓有成效，人才队伍建设有序推进。

感谢您对公司的关注和支持。

8. 董秘，您好！兴证资管的管理规模现在是什么水平，未来的发展规划有哪些？

答：尊敬的投资者，您好。集团全资子公司兴证证券资产管理有限公司（以下简称“兴证资管”）全力完成大集合公募化改造和资管新规整改，聚焦市场机会和客户需求，夯实固收类资产规模基础，实现固收、权益、创新、大类资产配置、同业投资等各业务线互补发展，不断丰富产品类型、夯实投资业绩，强化投研、风控、市场、运营核心能力建设，持续提升客户综合服务能力，积极探索资管转型发展之路。报告期内，资产管理规模进一步提升，截至 2021 年 12 月末，兴证资管受托资产管理资本金总额 599.58 亿元。

未来，兴证资管将继续以“固收+”业务为核心，以投研能力为引擎，以产品为载体，贴近市场和客户需求，不断提升客户服务水平，重点推进大集合公募化产品的发行和持续营销，拓展客户群体、做大产品规模，构建和丰富多层次、立体化、面向未来的产品线，打造兴证资管品牌影响力。感谢您对公司的关注和支持。

9. 尊敬的董秘，您好。公司托管业务表现持续亮眼，请问公司有何战略和经营措施？

答：尊敬的投资者，您好。公司将托管外包纳入大机构业务链，致力于为客户提供全生命周期、全方位的综合金融服务，在持续深耕私募证券投资基金托管市场的同时，积极寻求与持牌金融机构的合作机会。2021 年，有效推动交易、销售、融资等业务，强化集团协同，拓展服务边际；开拓区域私募投资机构合作、布局“托管+互联网”机构生态圈建设，完善体系搭建，拓宽服务客群；推出业内首家私募基金合同核验小程序，发挥科技赋能，加强业务保障。2021 年，公司资产托管与外包服务业务保持强劲增长态势，新增服务私募证券投资基金 2,132 只，行业排名第四位，期末存续托管证券类私募投资基金产品数量 4,709 只，行业排名第五位。

10. 董秘您好！贵司兴证全球基金的业绩持续向上，口碑良好，现在的管理规模如何，有何发展计划？

答：尊敬的投资者，您好。集团控股子公司兴证全球基金管理有限公司（以下简称“兴证全球基金”）始终以“基金持有人利益最大化”为首要经营原则，长期为客户创造丰厚回报。良好的中长期投资业绩使得兴证全球基金在素有基金行业“奥斯卡”之称的金牛奖评选中屡获佳绩，

先后 11 次荣获“金牛基金公司奖”，获评次数位居行业第一。报告期内，兴证全球基金在中国证券报、证券时报、上海证券报等权威媒体组织的评选活动中荣获 15 个奖项；在持续强化投研核心优势的同时，兴证全球基金不断探索产品及业务模式创新，年内获得基金投顾试点资格并成功展业，推动资产管理业务向买方投顾转型，成功发行业内首批 FOF-LOF 创新型基金，不断丰富产品类型以满足客户多样化的理财需求。截至 2021 年 12 月末，兴证全球基金资产管理总规模 6,730.02 亿元，较上年末增长 27%，其中公募基金规模 5,901.75 亿元，较上年末增长 30%。

未来，兴证全球基金将继续突出主业，全面提升投研综合实力和客户综合服务能力，突出创新，锐意进取，做好新业务布局，推进基金投顾业务开展。感谢您对公司的关注和支持。

11. 公司过去一年来的业务发展情况如何？

答：尊敬的投资者，您好。2021 年，集团资本实力稳步提升，经营业绩再创历史新高，核心业务竞争力持续提升。财富管理业务方面，代买、两融等重要指标再创新高，客户规模进一步增长，客户综合服务能力明显提升，家族办公室机制建设向前推进，基金投顾试点资格正式获批，券商结算业务保持先发优势，专业化交易服务能力显著增强；产品生态持续丰富，公募基金管理规模保持稳步增长，产品中长期业绩保持行业领先，券商资管公募化改造稳步推进，资产管理主动管理规模走过拐点实现增长。机构综合服务方面，机构客户综合服务生态圈进一步丰富，重点客群规模及创收显著提升。大投行业务进一步把握市场机遇，完善业务布局，投行业务收入排名保持行业靠前，股权融资额、债券融资额、ABS 承销规模等重要指标行业排名均实现提升，位居行业上游；研究业务创收创誉继续维持行业第一梯队，并在产业研究、智库服务和绿色金融等领域不断拓展；资产托管外包业务延续强劲增长势头，以“托管+”创新服务模式助力集团大机构业务加速赶超突围。自营业务方面，自营投资能力得到进一步加强，持续创造良好收益，债券自营投资收益率在可比基金中名列前茅，直投业务结构持续优化，投资收益逐步兑现。除此之外，公司在绿色金融、文化建设、投资者教育等社会责任领域获得高度认可，在 2021 年证券公司分类评级中获得 A 类 AA 级评价，在中国证券业协会首次行业文化建设实践评估获评最高 A 类评级，国家级实体投教基地连续三年获中国证监会投教考评“优秀”，持续为国民经济高质量发展贡献证券金融力量。

感谢您对公司的关注和支持。

12. 公司股价表现与披露的业绩情况不成比例，在券商板块中也是趋于中等水准，公司今后有什么加强市值管理的方案或计划，能有效提振股价？

答：尊敬的投资者，您好。

2021 年公司确立集团“十四五”发展规划，紧密围绕建设一流证券金融集团的战略目标，进一步明确集团综合实力、业务能力、区域发展、生态圈合作、队伍建设、管理能力、监管评级、集团软实力等方面的具

体目标。经过公司上下齐心协力的努力，全年实现营业收入 189.72 亿元、归母净利润 47.43 亿元，同比分别增长 7.92%和 18.48%；截至 2021 年末，公司总资产达 2174.63 亿元，同比提升 20.13%；净资产达 453.55 亿元，同比提升 11.07%。

根据 Wind 数据统计，截至 2021 年 12 月 31 日，公司股价 2021 全年涨幅约为 16%，高出证券行业指数近 21 个百分点。在可比上市券商中，涨幅排名位居前五。

未来，公司将一如既往地稳健经营、规范运作，努力提升经营管理水平，不断提高公司核心竞争力和盈利水平，持续加强与市场投资者的沟通和交流，努力为股东创造价值。

感谢您对公司的关注和支持！

13. 尊敬的董秘，您好。请问公司投行业务发展的如何？

答：尊敬的投资者，您好。2021 年，公司紧跟资本市场动态，积极把握注册制业态全面转型升级的新机遇，立足新发展阶段、贯彻新发展理念、服务新发展格局，践行国有金融机构使命担当，服务实体经济高质量发展与多层次资本市场建设，股权融资业务专业能力有效强化，市场竞争力持续提升。根据 Wind 数据统计，公司 2021 年全年完成主承销 11 单 IPO 项目和 16 单再融资项目，主承销金额 243.72 亿元，行业排名第 13 位，较上年提升 3 位。报告期内，公司深耕区域战略，积极拓展项目承揽渠道，充实完善各区域分部的人员梯队和人才储备，持续提升区域服务能力，2021 年公司在福建省内股权融资项目 10 家，承销金额 131.33 亿元，融资金额和融资家数均排名区域第一，并在浙江、广东、江苏、北京、上海等重点核心区域，取得不同程度的突破；公司结合国家战略导向和自身资源禀赋，积极落实行业发展战略，继 TMT 行业部、金融行业部之后，于 2021 年成立了碳中和行业部，加快打造在相关领域专业服务能力和核心竞争力，致力于为客户提供高水准优质服务；公司紧跟资本市场发展趋势和政策引导方向，注重挖掘和研究各类创新业务机会，深度推动产品战略，创新能力持续突破，报告期内，公司保荐的厦钨新能分拆上市实现福建首单 A 拆 A，公司成功落地全国首单碳中和、绿色信贷流转项目，完成银登登记流转的首单乡村振兴专题对公信贷资产流转项目。公司在股权融资业务领域的专业能力持续得到业界的认可，报告期内，公司在每日经济新闻组织的中国金鼎奖评选中荣获“2021 年度服务新经济最佳保荐机构金鼎奖”，在证券时报组织的君鼎奖评选中荣获“2021 年中国证券业创业板投行君鼎奖”、“2021 年中国证券业沪深主板投行君鼎奖”、“2021 年中国证券业新三板主办券商君鼎奖”，荣膺证券时报“最受上市公司尊敬的成长性投行”，在第十四届新财富最佳投行评选活动中获评“最佳再融资投行”及“最佳 IPO 项目”，荣获 Wind 颁发的“IPO 承销快速进步奖”。感谢您对公司关注和支持。

14. 董秘您好！公司研究水平一直居于市场前列，公司对研究院的定位是怎么样的？

答：尊敬的投资者，您好。2021 年，公司卖方研究业务收入再创新高，

席位佣金收入的行业排名和市场份额继续保持在行业前列，在行业主流评选中再创佳绩。报告期内，公司在第十九届新财富最佳分析师评选中荣膺“本土最佳研究团队”第三名、“最具影响力研究机构”第五名，在第十二届中国证券业分析师金牛奖评选中获评“五大金牛研究机构”，在第十五届卖方分析师水晶球奖评选中获评“本土金牌研究团队”第四名。同时，公司研究优势全面赋能各项业务发展和客户服务生态圈构建，研究综合效益转化持续加强，产研联动业务模式逐渐成熟。公司智库品牌影响力日益提升，承接政府及监管部门重大课题项目，参加高层次经济金融论坛与会议，在主流杂志媒体上频繁发声，成为2021年福建省内41项重大重点课题承接单位中唯一一家金融企业，并初步形成绿色研究优势，率先搭建完成对标国际标准、结合国内特色的ESG评价体系，不断拓宽与高层次国际平台的合作渠道。

未来，公司将加快推进研究业务向综合研究转型，强化研究能力建设，拓宽全球研究视角，深化行业专业化研究，搭建ESG研究框架，牢牢把握未来市场的研究定价权和市场影响力，实现重点服务客群全覆盖；充分发挥研究优势，持续提升协同质效，进一步提升研究综合效益转化能力；持续提升智库在政策法规、产业规划、区域发展等方面的研究水平，全力服务经济社会高质量发展；充分发挥绿色研究先发优势，持续完善ESG评价体系，探索高层次绿色研究合作，积极打造绿色研究一流品牌。感谢您对公司的关注和支持。

15. 全面注册制改革和资管新规大背景下，公司未来发展战略是什么？总部和分支机构将如何协同发展？

答：尊敬的投资者，您好。

2021年公司确立集团“十四五”发展规划，紧密围绕建设一流证券金融集团的战略目标，进一步明确集团综合实力、业务能力、区域发展、生态圈合作、队伍建设、管理能力、监管评级、集团软实力等方面的具体目标。未来，集团将以“强突破、提质效、夯基础、优机制”为主线，聚焦重点领域攻坚克难，从强化客户综合服务、深耕战略重点行业、优化区域发展布局、提升国际业务竞争力、构建多层次服务生态圈等方面部署构建差异化竞争优势，将战略战术具体落实到各业务各单位，由此构建强总部、大分公司、专子公司的新发展格局。

从具体业务策略来看：

一是以客户为中心，打造多层次服务生态圈。机构客户生态圈方面，完善内部协同机制，落实生态圈外部建设，加强牌照布局，延展生态圈内涵与外延，并且强化金融科技赋能；财富管理生态圈方面，进一步细化财富客群分层服务，进阶升级机构投资者综合服务，切实提升分公司队伍建设质效。

二是聚焦重点区域和行业，精准发力取胜。区域策略方面，集团构建“1+3+N”的点面结合的区域业务布局体系，分公司发挥区域综合平台作用，产品单位进行业务指导、培训和支持，推动单位做好组织规划与专业赋能，形成差异化布局业务发展和经营策略。行业策略方面，要打造深度融合的产研融合协同联动模式，一是充分发挥集团研究优势，二是围绕客户生态圈建设，打通整合集团各项业务资源，打造完整的业务

价值链，逐步培育核心能力，形成在重点行业的显著竞争优势。

三是提升大机构全方位服务能力。集中资源统筹安排机构客户服务；重塑为客户提供全产业链全生命周期的大投行业务新发展模式和业务结构；构建集股权、债权、研究、交易、金融产品五大功能于一体的多层次、一体化的大销售体系；把握行业热点，聚焦 IPO、并购重组、公募 REITS 等重点业务重点突破，从而全方位打造大机构服务能力。

四是加速财富管理业务转型升级。通过拓展线上线下渠道做大做强客群根基；巩固提升公司在产品领域优势，丰富产品供给，打造产品特色，建立伙伴型供应链，通过优质产品链接供给端和需求端；围绕交易、投顾、价值提升、增值服务等提升财富管理综合服务能力，提供差异化的综合服务；把握基金投顾、机构经纪、融资融券、家族财富等重点业务方向，加快财富管理转型与发展。

五是构建自营业务新型体系。坚持中性偏稳健的风险偏好，分散投资策略，平滑市场波动对投资收益的影响；充分利用资产负债表空间，扩充以低风险、促进业务协同和加强客户关系等为目的的对客交易服务；持续搭建和优化集体决策、分级负责的投资决策体系，不断健全授权体系和各类风险管理措施，不断完善现代投行的自营投资决策和内控体系。

六是优化国际业务发展路径。一是依托兴证国际，深入推动财富管理业务转型，探索推进互联网跨境服务、境内客户境外资产配置、境外资管产品两地互认等业务打造差异化亮点；持续提升机构客户综合服务能力，发挥海外研究优势，打造境外投行业务专业能力和品牌影响力；稳健开展自营投资业务，参与集团跨境衍生品版图构建，形成更加稳定的盈利模式。二是集团积极探索通过直接收购等方式，以香港为桥头堡，跟随国家“一带一路”的脚步，探索在东南亚国家和地区设立分支机构，夯实国际化综合化经营平台。

同时，公司从资本扩张、金融科技、创新发展、合规风控、公司治理、集团管理、实施保障等方面提出发展支持举措，有效引导集团各单位的行动方向，推动建设一流证券金融集团目标落地。

感谢您对公司的关注和支持！

16. 郑总您好，公司财富管理业务实现快速发展，想请教下后续公司在财富管理业务方面的发展策略和布局如何？谢谢

答：尊敬的投资者，您好。

在国内经济稳健发展，资本市场震荡回稳的大背景下，居民财富管理需求保持增长态势，资本市场助力居民财富保值增值的任务更加明晰，证券公司财富管理转型迎来重要的发展机遇期，发展空间广阔。

报告期内，公司代买、两融等重要指标再创新高，客户规模进一步增长，客户综合服务能力明显提升，家族办公室机制建设向前推进，基金投顾试点资格正式获批，券商结算业务保持先发优势，专业化交易服务能力显著增强；产品生态持续丰富，公募基金管理规模保持稳步增长，产品中长期业绩保持行业领先，券商资管公募化改造稳步推进，资产管理主动管理规模走过拐点实现增长。

未来，公司将坚持以客户为中心，强化财富管理客户服务生态圈建设，严选产品创造价值，持续做大客群规模，提升客户服务体验，加速财富

管理转型。在长尾、零售个人客户层面，强化金融科技赋能，以线上运营模式和标准化产品为服务手段，以互联网化思维改造客户服务流程，提升客户服务质量和效率；在高净值客户层面，以基金投顾为发力点，提供差异化交易系统、定制化产品投资、大类资产配置服务等专业化服务，强化客户对兴证财富的品牌认可度；在超高净值及家族财富客户层面，覆盖多元策略，提供多层次、定制化、跨生命周期的产品和服务方案，提升客户价值体验和粘性；在机构客户财富管理业务方面，以机构经纪服务为抓手做大机构投资者数量，着力为机构客户提供全方位的财富管理服务。

感谢您对公司的关注和支持！

17. 请问配股预案什么时候公布和执行？

答：尊敬的投资者，您好。

公司配股预案公告已于 2021 年 8 月 25 日于上交所披露。目前公司正积极推进配股事项，相关进展敬请关注公司公告。

感谢您对公司的关注和支持！

主持人：各位投资者、各位网友，本次兴业证券 2021 年度业绩暨现金分红说明会已经接近尾声，我们请上市公司嘉宾作总结发言。

上市公司：尊敬的各位投资者，兴业证券 2021 年度业绩暨现金分红说明会即将结束，衷心感谢大家的积极参与和交流。我们高度重视各位投资者提出的问题，也将充分研究大家给出的宝贵建议和意见。

2022 年是兴业证券“十四五”规划的发力之年。兴业证券将坚决锚定战略目标，有效落实集团“十四五”规划要求，凝心聚力谋发展，深入推进分公司转型，不断完善集团一体化的经营管理体制机制，坚持守正创新，强化金融科技赋能，进一步巩固“强总部、大分公司、专子公司”的集团新发展格局，将集团过去四年来转型发展制度建设成果转化为经营发展成效，促进管理提水平、经营扩规模、效益上台阶。

再次感谢各位投资者的积极参与！感谢上证路演中心提供的良好交流平台与服务！今后投资者如有任何问题，可以通过公司投关邮箱、电话热线和上证 E 互动等渠道联系公司，我们将及时与投资者沟通交流。谢谢大家！

主持人：本次兴业证券 2021 年度业绩暨现金分红说明会到此圆满结束。感谢各位投资者和网友的积极参与，如各位还有进一步的问题，可通过上证 e 互动平台与公司保持沟通，谢谢！