

证券代码：603219

证券简称：富佳股份

宁波富佳实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（腾讯视频会议）
参与单位名称及人员姓名	华鑫证券：范益民 任春阳 深圳鼎呈投资：刘世飞
会议时间	2022年4月23日 14:00-15:10
会议地点	证券部办公室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：陈昂良 财务总监：应瑛
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问 1：这次上海疫情公司是否有受到影响？</p> <p>答 1：由于上海疫情管控政策，公司物料供应受到一定影响，但该影响处于可控范围；公司在保证严格落实疫情防控各项措施的前提下，有序安排生产经营。</p> <p>问 2：这次美国关税的豁免对公司有什么影响？</p> <p>答 2：对我们公司业绩基本无影响。</p> <p>问 3：受疫情影响，JS 环球生活的订单是否有推迟或消除，或者说是否有转移到东南亚其他国家？</p> <p>答 3：部分订单有推迟。</p> <p>问 4：公司产能布局是怎么样的？越南和国内各是多少？21 年底产能是 600 万台，对 22-23 年是怎样的展望？</p>

答 4: 21 年, 我们国内产能 500 万台, 越南 100 万台; 到 23 年, 国内产能达到 700 万台, 越南 120 万台至 150 万台。

问 5: 2021 年有线吸尘器 6.5 亿元, 同比下降 17%, 主要原因? 是否无线产品进行替代? 毛利率从 20 年的 21.58% 下降到 21 年的 17.23% 的原因? 未来是否会继续下降?

答 5: ①有线吸尘器销量下降主要是行业需求结构发生变化。因无线产品在使用中更加便捷、轻巧、低噪, 使用场景更加多元化, 因而更受消费者欢迎。

②毛利率的下降主要是原料涨价及人工工资增加导致。

③因毛利率受原材料成本、用工成本、产品结构变化等多种因素的影响, 无法给出明确的预期。我们一直在努力通过内部效益的提升, 来保持毛利率的水平。

问 6: 2021 年欧洲、北美的销售收入分别是多少?

答 6: 21 年欧洲市场销售收入约为 4.7 亿元人民币; 北美市场销售收入约为 14.1 亿元人民币。

问 7: 未来的市场布局是怎样? 是否会从 ODM 向自主品牌发展?

答 7: ①目前还是以清洁类小家电为主。在努力开拓国内市场, 希望早日进入国内国外双循环的良性发展轨道。

②目前吸尘器这一品类还是以 ODM 为主, 暂无自有品牌的计划。

问 8: 招股说明书里提到有向戴森提供零部件, 接下来是否会提供整机?

答 8: 目前提供电机产品。

问 9: 如果不考虑关税问题, 只考虑人工成本、材料成本, 国内跟越南盈利能力哪边更有优势?

	<p>答 9：从供应链的角度来看国内更有优势，国内整个供应链已经成熟。</p> <p>问 10： 产品生产线中途是否能切换？能的话，切换是否方便？</p> <p>答 10： 产线可以根据产品需要随时进行切换调整。</p> <p>问 11： 公司年报上写着今年计划推出洗地机，洗地机的客户主要有哪些？</p> <p>答 11： 客户主要是 JS 环球生活、方太等。</p> <p>问 12： 公司近期是否有考虑股权激励？公司管理层是否都持有公司股份？</p> <p>答 12： ①近期公司没有股权激励的计划。</p> <p>②公司管理层都持有公司股份，我们有两个员工持股平台。</p> <p>问 13： 公司未来的发展规划？</p> <p>答 13： ①开拓市场：国内争取能做到跟国外一样；国外努力扩展非美市场。</p> <p>②拓展产品品类：在把现有吸尘器这类产品做大做强的基础上，研发开拓其他清洁小家电的品类。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 4 月 23 日