

证券代码：300713

证券简称：英可瑞

编号：2022-001

深圳市英可瑞科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称 及人员姓名	线上参与英可瑞 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 6 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“英可瑞投资者关系”微信小程序
上市公司 接待人员姓名	董事长兼总经理：尹伟先生 董事会秘书：邓琥先生 财务总监：孙晶女士 独立董事：净春梅女士
投资者关系 活动主要内容 介绍 (发言要点)	<p>公司于 2022 年 5 月 6 日（星期五）下午 15:00-17:00 在“约调研”网络平台举行 2021 年度业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程方式召开。公司与投资者互动交流的主要内容如下：</p> <p>Q1、问：2021 年度公司净利润大幅下降的主要原因是什么？ A1：首先感谢您对我公司的关注，公司在 2021 年净利润同比下降主要是非经常性损益造成的，公司整体业务保持平稳。</p> <p>Q2、问：关于“智能高频开关电源产业化和研发中心项目”延期，</p>

是否会导致项目成本的提高,以及项目建成投产最新的预期时间是什么时候?

A2: 您好! 公司“智能高频开关电源产业化和研发中心项目”延期主要原因为受施工条件(天气、监管)及疫情的影响,项目施工进度有所影响。项目的延期会对项目成本有所影响,建安费用有所增加。2021年11月英可瑞科技楼完成各项竣工验收并取得竣工验收备案回执,公司位于龙岗的自有产业园区达到可投入使用状态,公司“智能高频开关电源产业化和研发中心项目”已按计划有序推进中,截至本报告期末,“智能高频开关电源产业化项目”已形成的资产主要为项目用地、厂房及仪器设备等,目前项目已投入使用。同时根据宝龙工业区片区产业规划及最新环评政策的要求,为提高公司募集资金的投资效益,公司智能高频开关电源产业化项目具体的实施内容有所调整,因此产业化项目的投资进度不及预期。针对智能高频开关电源研发中心项目,根据公司的产业布局及发展需要,公司于2019年2月取得深圳南山留仙洞联合总部用地及于2020年4月取得上海市闵行区莘庄工业区工-280号地块的产业用地,结合地域的人才优势、方便后期引进高水平研发人才。公司规划在南山、上海分别设立研发中心,公司“智能高频开关电源研发中心项目”根据实际情况进行实施地点的调整,为提高募集资金使用所产生的效益,研发募投项目计划在公司自有物业上进行实施,需待相关物业建设完成后再安排实施,从而造成研发中心项目的投资进度不及预期。

Q3、问: 公司去年研发投入占营业收入 17.47%, 未来是否会加大研发投入, 保持这一趋势?

A3: 尊敬的投资者,您好! 公司对研发高投入,注重人才引进与培养,组建了优秀的技术研发团队。公司核心技术人员均拥有多年智能高频开关电源及相关产品的研发经验,公司具有良好的技术储备和可持续研发能力。感谢您的关注!

Q4、问: 公司存货量有所增加, 原因是什么, 是否存在跌价风险?

A4: 首先感谢您对我公司的关注,2021年度受大环境及疫情的影响,公司上下游一度受到影响,公司根据在手订单及市场需求采取积极行动,持续加大研发投入,开展关键物料的多渠道供应,重点保供应链、保交付,努力把供应不稳定的影响降到最低。

Q5、问：研发人员数量同比减少 34.66%，研发人员的流失主要原因是什么？

A5：尊敬的投资者，您好！研发人员数量同比减少 34.66%，主要系本期合并报表范围变更所致，公司于 2020 年底完成了长沙广义变流技术有限公司 71%股权的交割。截至 2021 年 12 月 31 日，公司研发投入 44,598,126.89 元，占营业收入 17.47%。公司对研发高投入，注重人才引进与培养，组建了优秀的技术研发团队。公司核心技术人员均拥有多年智能高频开关电源及相关产品的研发经验，公司具有良好的技术储备和可持续研发能力。感谢您的关注！

Q6、问：能否介绍一下公司股权激励计划的完成情况以及以什么为考核标准？

A6：投资者您好！目前公司的股权激励计划已完成第一期期权授予工作，正在进行登记事项。公司的股权激励计划主要是以公司业绩以及激励对象的个人绩效作为考核标准，具体请详见公司在巨潮资讯网披露的相关公告，感谢您对公司的关注！

Q7、问：公司所处的行业产品更新迭代速度快，保持产品技术升级需要大量研发人才，公司在人才招揽上有什么计划吗？

A7：尊敬的投资者，您好！公司始终把人才队伍建设作为工作的重中之重，公司提供公平的竞争晋升平台，以此激发员工的内在积极性，并有助于其个人价值的实现，不断健全目标管理，培育持续成长动力。同时持续实施人才战略，进一步加强人才的引进力度，通过多种途径加强人才引进的广度、深度和力度，持续优化研发团队结构，以促进员工与公司的协同发展。比如公司在社会、行业及科研院校等选聘招募人才，建立行业内具有吸引力的薪酬分配与激励机制，完善公司各岗位的考核机制，让员工爱岗敬业、发挥才能，为公司未来的持续向上发展提供人才保障。感谢您的关注！

Q8、问：和同业竞争对手相比，公司的核心竞争力以及优势在哪来？

A8：尊敬的投资者，您好！公司深耕电力电子行业多年，不断持续创新，紧盯市场动态，贴近客户需求，推出新品，大力开拓市场。公司的核心竞争优势体现在以下几点：1、技术优势；2、成本控制优势；3、品牌及客户优势；4、良好的运营管理能力。在目前产品的基础上不断实施产品升级，在产品的功率密度，适应环境要求、输出功率范围等性能指标进行优化，持续推出新一代满足市场迫切需求的产品，着力部署直流快充领域，紧抓高效、安全、便捷的理

念，推出“一桩多充”及完善柔性充电系统解决方案，为建设大功率直流充电场站提供优质的建设方案及产品。着力打造电力电子行业领先供应商及方案解决商的多元创新驱动品牌。感谢您的关注！

Q9、问：在电动汽车充电电源的市场上，贵公司产品的市场占有率有多少？

A9：尊敬的投资者您好！公司是行业较早推出电动汽车充电电源产品，汽车充电电源模块单产品功率范围为：3KW~30KW，结合行业需求，公司已推出液冷系列化模块产品及充电桩系统解决方案，大大提高了充电桩系统的耐气候性，增加了充电桩系统的在线服务时长。感谢您对公司的关注！

Q10、问：2021年公司在华南地区的市场收入有所上升，但是其他片区的收入同比有所下降，请问是什么原因导致这一情况的，是公司市场策略吗？

A10：首先非常感谢您对我公司的关注。新能源汽车产业属于国家“十四五”重点鼓励发展的产业，在国家政策的大力扶持下，新能源汽车产业迅猛发展，前景广阔，中央与各级地方政府先后出台了各种扶持政策，鼓励和引导新能源电动汽车、智能电网等战略性新兴产业的发展。公司及时掌握行业政策动向，根据政策变化，加强市场调研，及时调整市场策略，充分发挥公司的技术优势和产品优势，加快新产品的市场推广。

Q11、问：请介绍一下公司销售模式和营销体系，以及未来如何拓宽销售渠道？

A11：尊敬的投资者，您好！公司自成立以来始终坚持自主创新及研发，掌握核心技术，一直专注于智能高频开关电源及相关电力电子产品的研发、生产和销售。以“技术领先、团队合作、客户满意、服务一流”的经营方针，坚持技术营销、品质营销，行业营销，为细分行业市场提供核心产品及整体解决方案的经营模式。公司采取直销方式，直销模式可以减少公司与用户沟通的中间环节，与订单式生产形成配套，使公司及时、客观地了解市场动态；同时，直销模式也有利于客户资源管理、技术交流、订单执行、交付实施、货款回收等业务的开展。在客户开发与维护方面，公司根据产品应用领域对该领域里的潜在客户实施专业跟踪，公司销售人员及技术人员进行跟进，了解客户需求，及时提供公司产品和服务；同时，销售人员定期向客户了解并反馈产品的使用情况，持续提供良好的售

后服务，并及时提供新产品信息。公司已经形成了良好的销售覆盖体系，与原有客户形成了持续稳定的合作关系，同时努力开拓新客户。感谢您对公司的关注！

Q12、问：公司 2021 年并没有海外销售业绩，公司是如何看待海外市场的发展的？

A12：您好！公司 2021 年没有外销销售业绩。低碳减排的可持续发展道路是全世界努力的方向，近几年，新能源汽车也受到消费者的青睐，新能源汽车及配套产业也得到快速发展，市场机会突显。公司在积极开展国内业务的同时，也在探索海外市场需求，加大研发投入力度，外销标准的充电产品已在研发中。感谢您对公司的关注，谢谢！

Q13、问：关于公司的充电场、充电桩，主要覆盖在哪些城市，对比市面上其他充电桩等充电设施，公司产品有什么亮点和优势？

A13：尊敬的投资者您好！公司主要提供新能源充电汽车的充电电源核心零部件及系统解决方案，公司产品用于新能源商用车、乘用车、工程车、特种车辆进行快速充电需求，有各类充电场站的系统解决方案及相关产品应于各类充电场站，不断推出能解决行业痛点的新产品，产品性能及充电方案得到市场的认可。感谢您对公司的关注！

Q14、问：关注到公司应收账款的回收期加长，资金周转周期也加长，这些问题对公司现金流是否造成压力以及针对这些问题公司有什么解决措施？

A14：首先感谢您对公司的关注，公司管理层非常重视公司应收账款的管理和控制，公司有完整的内部风险管控制度，结合客户经营情况、月季年的对账情况、回款情况，适时修订客户的授信份额，以应对市场的变动。公司根据应收账款的信用风险特征，以单项应收账款或应收账款组合为基础，按照整个存续期内的预期信用损失金额计量其损失准备。对于存在客观证据表明存在减值，以及其他适用于单项评估的应收账款单独进行减值测试，确认预期信用损失，计提单项减值准备；对于不存在减值客观证据的应收账款，依据信用风险特征将应收账款划分为若干组合，在组合基础上计算预期信用损失。

Q15、问：今年国内疫情反复对公司生产产能以及供应链造成的影响大吗，相关产能能否保证？

A15：首先感谢您对我司的关注，2021 年度公司上下游一度受到原材料短缺的影响，公司采取积极行动，持续加大研发投入，开展关键物料的多渠道供应，重点保供应链、保交付，努力把供应不稳定的影响降到最低。2022 年对供应链的考验更大，公司也加大了常用物料、专用物料、共用物料等的库存，以保证相关产能。

Q16、问：公司未来三年的发展目标和发展战略是什么？

A16：您好！公司未来三年将继续坚持以客户需求为关注焦点，紧跟电力电子行业发展趋势，不断强化公司运营效率及管理水平，推动战略性研发项目的结项，为客户提供高可靠性、高性能指标、高技术含量的产品及优质的服务，以股权激励计划为契机，全力实现既定业绩指标。公司将围绕国家智能电网、新能源汽车、储能、轨道交通、工业 4.0 项目等科技发展和创新领域，成为国内一流的核心部件及系统解决方案供应商。感谢您对公司的关注！

Q17、问：近期关于多位重要股东减持，请问是公司股东不看好公司未来的发展吗？

A17：投资者您好，感谢您对公司的关注！股东减持是基于股东个人的资金需要，并严格按照监管相关要求进行减持。公司自上市以来，始终立足主业，聚焦市场需求，同时，公司管理层勤勉尽责，致力于努力提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，努力为投资者提供更好的投资回报。公司目前经营情况正常，各项工作有序推进，管理层对公司充满信心。感谢您的关注！

Q18、问：公司能否展开介绍一下电池 PACK 业务？

A18：尊敬的投资者您好！公司成立以来一直从事电力电子行业，产品主要应用于电力、通信、石化、新能源汽车、轨道交通行业，对上述行业比较熟悉，拥有一批优质的客户群体。锂电替代铅酸的市场机会已显现，公司在此基础上成立新公司开展细分行业锂电池 PACK 业务，积极拓展新业务，拓宽与合作客户的合作范围，通过积极稳健的经营，实现公司业务规模及利润双增长。感谢您对公司的关注！

Q19、问：国家有意推动新能源汽车充换电网络建设，公司在这一

	<p>方面有什么具体计划和布局吗？</p> <p>A19: 投资者您好，公司暂未开展新能源汽车充换电网络相关业务。公司主要从事电力电子行业领域中智能高频开关电源及相关电力电子产品的研发、生产和销售。公司业务定位于智能高频开关电源核心部件产品及解决方案供应商，目前产品按应用领域划分，主要包括电力操作电源模块及系统，电动汽车充电电源模块及系统以及其他电源产品。产品广泛应用于电力、新能源汽车、通信、冶金、化工、石油以及直流照明、激光设备等行业。感谢您的关注！</p> <p>Q20、问：公司股价表现平平，请问公司认为自身处于低估值的阶段吗，针对市值管理问题有什么计划吗？</p> <p>A20: 尊敬的投资者，您好！二级市场股价运行受宏观经济、市场环境、投资偏好以及短期投机等多重复杂因素影响，敬请投资者注意投资风险。公司将围绕既定的战略计划，专注于主营业务的发展，持续加强经营管理和内部控制建设，不断提升持续经营能力和盈利能力，提升公司经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长。感谢您的关注！</p>
<p>附件清单</p> <p>(如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2022年5月6日</p>