

证券代码： 300441

证券简称： 鲍斯股份

宁波鲍斯能源装备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2022年5月10日(周二)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理陈金岳 2、董事、董秘徐斌 3、独立董事董新龙 4、财务总监周齐良
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、为什么十块多有勇气回购，现在反而无动于衷？</p> <p>回复：感谢您对公司的关注和支持。公司将综合未来发展和现状考虑是否开展回购计划。若公司决定回购，将及时履行信息披露义务，并发布相关公告，敬请关注。谢谢！</p> <p>2、请问贵公司上一次回购自家股票后一直没有操作买卖吗？</p> <p>回复：感谢您对公司的关注和支持。2021年上半年公司进行了股份回购，涉及金额 50,989,661.24 元。回购的股份后期将用于股权激励或员工持股计划。谢谢！</p> <p>3、请问 目前公司的股权质押 占持股比例 60.32%，对股价是利好还是利空呢？会不会爆仓</p> <p>回复：感谢您对公司的关注和支持。目前公司控股股东财务状况良好，不存在爆仓风险。谢谢！</p> <p>4、请问贵公司的压缩机、真空泵、液压泵这些产品在国内同行业中</p>

的地位和市场份额是什么情况？同国际上其他同类产品比较如何？产品有没有出口？相关氢能源产品研发到了什么阶段？

回复：公司螺杆主机被评为第五批全国制造业单项冠军产品，子公司威克斯液压成功入选工信部第三批专精特新“小巨人”企业，真空泵从2011年开始研发生产，在真空领域也积累了一定的经验。同国际上领先的其他同类产品的差距在不断缩小。产品有少量出口。氢燃料电池用压缩机和氢循环泵处于研发测试阶段。

5、公司为什么不回购公司股票？

回复：感谢您对公司的关注和支持。公司将综合未来发展和现状考虑是否开展回购计划。若公司决定回购，将及时履行信息披露义务，并发布相关公告，敬请关注。谢谢！

6、请问贵司有没有近、中、远期发展规划？对公司市值体量有没有目标？

回复：公司螺杆主机被评为第五批全国制造业单项冠军产品，子公司威克斯液压成功入选工信部第三批专精特新“小巨人”企业，真空泵从2011年开始研发生产，在真空领域也积累了一定的经验。公司通过长期的积累，为公司做强、做大流体机械打下了扎实的基础。

7、说好的把刀具业务做大做强，转眼就要卖掉，刀具业务业绩不错可以为公司持续创造利润不卖不行吗？缺钱为什么不融资？

回复：感谢您对公司的关注和支持。压缩机、真空泵、液压泵等流体机械是工业现代化、自动化的基础设备，广泛应用于机械制造、石油化工、矿山冶金、纺织服装、医疗行业、食品行业等领域。未来，随着我国持续加大推动工业化转型升级力度，工业快速发展的前进势头仍将持续，该领域业务也必将得到进一步发展。目前在该领域，国内企业经过不断积累、持续发展，有了长足的进步，但在高端市场，国际企业还是处于优势地位，高端产品的进口替代的空间巨大。同时，流体机械做为以流体为介质进行能量转换的机械，其消耗的能源在工业生产中占有较大的比例，生产、制造更加高效、更加节能的产品具有十分重要意义和广阔发展前景。流体机械领域未来有足够空间支撑公司后续进一步的发展和壮大。公司拟通过出售阿诺精密股权，聚焦发力流体机械领域，持续加大压缩机、真空泵、液

压泵等产品的研发、生产投入，加快拓展半导体、锂电池、光伏等新的应用市场，把流体机械业务做强、做大，实现更快、更好、更稳的发展。谢谢！

8、请问市场进入4月份后贵公司经营是否有好转，能否给投资者一点信心

回复：目前公司经营正常，我们对公司未来发展充满信心。谢谢！

9、您好，请问贵公司怎么看待竞争对手汉钟精机和开山股份，谢谢。

感谢您对公司的关注和支持。汉钟精机和开山股份都是行业里的优秀企业，与公司在经营业务侧重点有所不同。和所有优秀企业一样，是我们对标领先、学习先进的对象。谢谢！

10、徐总，你觉得自家公司最大市场投资亮点是什么？

回复：感谢您对公司的关注和支持。公司作为一家集研发、生产、销售于一体的高端精密机械零部件及成套设备制造企业，将聚焦主业，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产及投入，做强、做大流体机械业务。谢谢！

11、您好，就目前而言，生产成本主要增加在哪些方面，国际局势不稳定，大宗商品价格上涨，公司有没有考虑提高相关产品的价格呢？

回复：钢材等大宗商品价格持续上涨，导致公司原材料成本上涨。因疫情影响，材料运输不畅通，使得产量减少，期间费用相应增加。根据市场情况，公司会对部分产品销售价格作相应调整。谢谢！

12、股价跌成这样 公司没有相关举措吗 怎么回馈股东

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受大盘波动等多方因素影响。公司将会继续努力提升业绩，为公司股东提供业绩支撑。同时，公司也将继续做好信息披露工作，并加强与投资人的沟通，全面真实反映公司经营情况。谢谢！

13、公司对冷链设备有什么规划？是否加大这方面投入？

回复：感谢您对公司的关注和支持。公司将加大对制冷业务拓展的力度，加强相应渠道建设，加快进入相关领域的应用市场。谢谢！

14、公司一季度销售收入下降12%的情况下，为什么销售费用同比增长10.69%，管理费用也增长7%？

回复：公司销售费用增长，主要系母公司在上海、广东等地区的整机业务由经销模式改成渠道销售模式，销售服务费增加，阿诺精密为开拓航空航天及模具等行业，项目前期销售业务费用增加，阿诺精密新设立子公司株洲科而诺、天津吉恒使得销售费用增加。管理费用增长，主要系新设立子公司株洲科而诺、天津吉恒，使得管理费用增加,母公司部分业务结构调整，个别车间费用计入管理费用。谢谢！

15、陈董，您儿子在公司任何职位？有何安排？

回复：陈立坤先生目前仅在公司担任董事，谢谢。

16、敬爱的董事长，您好！请问陈总有信心能否让鲍斯股份成为一个伟大的公司？企业的高层会不会在乎我们这些投资鲍斯的中小投资者的利益？如果在乎，请用实际行动回馈信任鲍斯的投资者，我想我会持有鲍斯股份一辈子，一辈子做鲍斯股份的忠实投资者。

回复：感谢您的支持。我们一定努力把公司经营好。

17、您好，请问投资者人数是多少！

回复：感谢您对公司的关注和支持。根据《公司章程》及有关规定，公司股东可以持有公司股份证明的书面文件来公司查询股东名册，公司将提供有关协助。谢谢！

18、请问你对目前公司股价满意吗？

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受多方因素影响。公司会继续努力提升业绩，为公司股东提供业绩支撑。同时，公司也将继续做好信息披露工作，并加强与投资人的沟通，全面反应公司经营情况。谢谢！

19、亲爱的董事长董秘好，请问公司具有长期投资价值吗？有的公司董事长会在公开场合推销自己公司，说是自己公司是最具长期投资企业之一。有的公司会不断的和资本沟通，让更多公司募基金参与到公司成长过程中。不知本公司是否会效仿。再就是公司是否有继续收购重组方案？

回复：公司螺杆主机被评为第五批全国制造业单项冠军产品，子公司威克斯液压成功入选工信部第三批专精特新“小巨人”企业，真空泵从2011年开始研发生产，在真空领域也积累了一定的经验。公司通过长期的积累，

为公司做强、做大流体机械打下了扎实的基础。

20、公司在压缩机，真空泵销售下降的情况下，出售销售增长的阿诺精密是否合适？阿诺精密出售后占公司近 37%销售收入的阿诺精密的利润用什么来弥补？

回复：感谢您对公司的关注和支持。受外部市场、新冠疫情反复等综合因素的影响，公司第一季度压缩机、真空泵业务较去年同期有所下降，面临一定的困难。但对压缩机、真空泵、液压泵等流体机械业务的前景，公司一如既往充满信心，坚定看好。压缩机、真空泵、液压泵等流体机械是工业现代化、自动化的基础设备，广泛应用于机械制造、石油化工、矿山冶金、纺织服装、医疗行业、食品行业等领域。未来，随着我国持续加大推动工业化转型升级力度，工业快速发展的前进势头仍将持续，该领域业务也必将得到进一步发展。目前在领域，国内企业经过不断积累、持续发展，有了长足的进步，但在高端市场，国际企业还是处于优势地位，高端产品的进口替代的空间巨大。同时，流体机械做为以流体为介质进行能量转换的机械，其消耗的能源在工业生产中占有较大的比例，生产、制造更加高效、更加节能的产品具有十分重要意义和广阔发展前景。流体机械领域未来有足够空间支撑公司后续进一步的发展和壮大。谢谢！

21、贵公司产品与开山股份基本差不多，开山股份近几年利润保持持续增长，贵公司股份自去年 8 月份以来股价跌了接近 70%，让所有投资者损失惨重，不知道贵公司有何感想，

回复：感谢您对公司的关注和支持。开山股份和公司业务经营侧重点有所不同，是行业内的优秀企业。与所有优秀企业一样，都是公司对标领先、学习先进的对象。谢谢！

22、您好，能不能详细介绍一下流体业务，公司的理念是进口替代，而刀具也是工业机械重要组成部分，现公司对刀具的研究也算更高台阶，现在卖掉刀具不但影响整体业绩，会不会算舍近求远呢？流体业固然重要，但刀具也可以迎难而上不是吗？还是刀具市场狭窄呢？

回复：感谢您对公司的关注和支持。压缩机、真空泵、液压泵等流体机械是工业现代化、自动化的基础设备，广泛应用于机械制造、石油化工、矿山冶金、纺织服装、医疗行业、食品行业等领域。未来，随着我国持续

加大推动工业化转型升级力度，工业快速发展的前进势头仍将持续，该领域业务也必将得到进一步发展。目前在领域，国内企业经过不断积累、持续发展，有了长足的进步，但在高端市场，国际企业还是处于优势地位，高端产品的进口替代的空间巨大。同时，流体机械做为以流体为介质进行能量转换的机械，其消耗的能源在工业生产中占有较大的比例，生产、制造更加高效、更加节能的产品具有十分重要意义和广阔发展前景。流体机械领域未来有足够空间支撑公司后续进一步的发展和壮大。公司拟通过出售阿诺精密股权，聚焦发力流体机械领域，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产投入，加快拓展半导体、锂电池、光伏等新的应用市场，把流体机械业务做强、做大，实现更快、更好、更稳的发展。谢谢！

23、你好，现在的股价是否低估了鲍斯真实的价格

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受多方因素影响。公司会继续努力提升业绩，为公司股东提供业绩支撑。同时，公司也将继续做好信息披露工作，并加强与投资人的沟通，全面反应公司经营情况。谢谢！

24、公司的液压泵产品都给哪些客户供货？进口替代空间如何？

回复：公司子公司威克斯液压立足于液压泵及伺服节能系统细分领域，为客户专业提供液压泵及伺服节能系统整体解决方案，企业也成功入选工信部第三批专精特新“小巨人”企业。产品包括高压内啮合齿轮泵、伺服叶片泵、子母式叶片泵、柱销式叶片泵、外泄式高压叶片泵、叶片马达、液压伺服系统等，产品具有性能优良、价格实惠、服务周到等特点，给金鹰股份、力劲科技、拓斯达、广船国际等上市公司供货。

随着国民经济的发展及国家产业政策的支持，液压行业及液压泵市场需求蓬勃增长，产业规模不断扩大，市场空间巨大。同时，在国内市场博世力士乐、川崎重工等跨国公司技术实力雄厚、规模庞大，占据较高的份额。该领域有较大的进口替代空间。谢谢！

25、贵公司股票自去年 8 月份以来，股价跌了接近 70%，让所有投资者损失惨重，不知道贵公司今后有什么计划让投资者少损失一点，不求挣钱，只求少亏损一点，目前的投资者应该跟我的心情一样。从失望

到绝望

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受多方因素影响。公司会继续努力提升业绩，为公司股东提供业绩支撑。同时，公司也将继续做好信息披露工作，并加强与投资人的沟通，全面反映公司经营情况。谢谢！

26、公司各业务板块的毛利率情况如何？

回复：公司压缩机业务实现营业收入 94,866.03 万元，毛利润 33.38%；真空泵业务实现营业收入 17,914.89 万元，毛利率 38.46%；刀具业务实现营业收入 66,079.55 万元，毛利率 42.48%；液压泵业务实现营业收入 20,041.83 万元，毛利率 25.20%；精密传动部件业务实现营业收入 18,280.31 万元，毛利率 21.31%。谢谢！

27、股票连续跌了数月，是公司经营出了什么问题吗？

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受多方因素影响。虽然受新冠疫情反复等影响，但公司总体经营情况正常。谢谢！

28、为何机构投资者纷纷抛售，公司发展决策有异常吗

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受多方因素影响。虽然受新冠疫情反复等影响，但公司总体经营情况正常。谢谢！

29、请问总经理阿诺刀具，还有别的刀具子公司吗，买了阿诺刀具还销售刀具吗

回复：目前公司的刀具业务主要由子公司阿诺精密生产经营。

30、领导好，请问公司将来有什么规划？有什么理由让我们坚守鲍斯股份？

回复：感谢您对公司的关注和支持。公司未来将坚持高端制造、智能制造的发展方向，聚焦主业，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产及投入，做强、做大流体机械业务。同时公司在现有产业基础上，通过产业链服务公司，探索培育产业互联平台，赋能产业链工厂。谢谢！

31、公司的股价一直低迷，公司是否有措施来维护投资者信心

回复：感谢您对公司的关注和支持。股票市场价格受多方因素影响。公司会继续努力提升业绩，为公司股东提供业绩支撑。同时，公司也将继

续做好信息披露工作，并加强与投资人的沟通，全面反映公司经营情况。
谢谢！

32、国家政策对光伏、氢能、锂电池等新能源产业的大力扶持，使得公司的真空泵、循环泵与压缩机产品也有了更广阔的应用空间。公司能否抓住大好的战略机遇，积极拓展产品市场，力争成为行业龙头？

回复：感谢您对公司的关注。公司将继续贯彻“节能环保、进口替代”的产品战略定位，积极响应国家号召，以市场为导向，加大研发投入，提升自身实力和核心竞争力，不断拓展产品市场。谢谢！

33、公司在高端装备制造领域有哪些发展战略部署？另外公司有没有产品入选“能效之星”？

回复：感谢您对公司的关注和支持。公司未来将坚持高端制造、智能制造的发展方向，聚焦主业，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产及投入，做强、做大流体机械业务。同时公司在现有产业基础上，通过产业链服务公司，探索培育产业互联平台，赋能产业链工厂。

公司一直以“让天更蓝”为使命，坚持以科技创新推动节能减排事业的深度发展。公司压缩机产品中的“一般用喷油螺杆空气压缩机”和“一般用变频喷油螺杆空气压缩机”分别入选《“能效之星”产品目录（2018）》（工信部公告 2018 年 第 56 号）和《“能效之星”产品目录（2020）》（工信部公告 2020 年 第 40 号）。

34、作为贵公司的忠实价值投资者，近三年看贵公司的财务业绩数据一直高速增长，本人自 2020 年以来一直坚定持有并持续增持贵公司股票，享受到贵公司两次分红，从分红/本金角度看年化回报率 1.5%，远低于货币基金的回报率；从股价角度看截止目前总回报率-35%，无疑是一笔失败的投资。

通过对您本人个人经历的了解，您的两次创业经历和积极进取精神令人敬佩，同时，自贵公司上市以来，收购阿诺刀具开拓公司成长发展空间，也令人期待，但 2022 年 1 月份的出售阿诺刀具公告令人忐忑，股价随之奔溃。

2021 年报及 2022 年 1 季报显示，主营压缩机业务有承压趋势，而刀具业务无论从利润率和业务规模增长率都显示出良好的发展趋势，这项

出售决策是否合理，流体力学领域的发展空间是否能够快速弥补刀具业务的缺口，还需要陈总从财务和业务角度亲自说明一下，希望您能在贵公司刀具以外其他业务版块未来发展空间及未来三年的业绩目标经营规划分解进行详细说明，尤其在新能源细分氢能源领域公司产品竞争力和成长空间有多大，以增加我们小股东的信心，希望公司在陈总带领下发展越来越好，我们也能在未来几年分享公司发展成果！

回复：感谢您对公司的关注和支持。受外部市场、新冠疫情反复等综合因素的影响，公司第一季度压缩机、真空泵业务较去年同期有所下降，面临一定的困难。但对压缩机、真空泵、液压泵等流体机械业务的前景，公司一如既往充满信心，坚定看好。

压缩机、真空泵、液压泵等流体机械是工业现代化、自动化的基础设备，广泛应用于机械制造、石油化工、矿山冶金、纺织服装、医疗行业、食品行业等领域。未来，随着我国持续加大推动工业化转型升级力度，工业快速发展的前进势头仍将持续，该领域业务也必将得到进一步发展。目前在领域，国内企业经过不断积累、持续发展，有了长足的进步，但在高端市场，国际企业还是处于优势地位，高端产品的进口替代的空间巨大。同时，流体机械做为以流体为介质进行能量转换的机械，其消耗的能源在工业生产中占有较大的比例，生产、制造更加高效、更加节能的产品具有十分重要意义和广阔发展前景。流体机械领域未来有足够空间支撑公司后续进一步的发展和壮大。

未来公司将坚持高端制造、智能制造的发展方向，贯彻“进口替代、节能减排”的产品战略定位，聚焦主业，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产及投入，做强、做大流体机械业务。具体主要一是公司将加快无油空气压缩机、无油真空泵等高端产品的研发、推广，进一步推进相关产品的进口替代步伐，扩大在高端领域的市场占比，拓展半导体、锂电池、光伏等新的应用市场；二是公司坚持“让天更蓝”的理念，坚持节能技术创新，加快一体式螺杆压缩机等更加节能、更加高效产品的生产、推广和销售，为客户降本增效，助力实现碳达峰、碳中和目标；三是将继续加大研发投入力度，对包括氢燃料电池在内的新兴产品予以持续的关注和跟进，开展相关产品的研发，增加在新兴领域的新产品储备，保持

企业发展后劲，为公司可持续发展打下坚实的基础。

越是困难时刻，越要坚定信心。我们坚信，困难只是暂时的，随着疫情得到有效控制，总体经济环境的不断好转，公司上下齐心、迎难而上，一定会取得更好的发展，回报社会、回馈股东。

35、一季度业绩不好的原因？考虑怎么改善？

回复：感谢您对公司的关注。公司一季度业绩较去年同期有较大幅度的下降，主要是因为近期新冠肺炎疫情反复，物流受阻、客户停工的现象不时发生，对公司销售工作造成较大困难。同时真空泵业务中公司所参与的光伏项目建设延后，相应的该类真空泵一季度需求减少。针对当前的困难局面，公司将加强新产品的研发和推广，加快拓展新的市场领域，加强产品生产工艺改进，降低产品生产成本。我们相信，后续随着疫情的结束，市场环境将进一步的好转、相关市场需求将逐步恢复，公司经营情况将得到持续改善。谢谢！

36、陈总能能否从财务和业务角度亲自说明一下，若公司刀具业务成功转让，其他业务版块未来未来三年的成长性——业绩目标经营规划进行详细说明，尤其在新能源细分氢能源领域公司产品竞争力和成长空间有多大，以增加我们小股东的信心

回复：感谢您对公司的关注。公司拟转让阿诺精密股权，主要为聚焦发力流体机械领域，持续加大压缩机、真空泵、液压泵、氢循环泵等产品的研发、生产投入，加快拓展半导体、锂电池、光伏等新的应用市场，把流体机械业务做强、做大，实现更快、更好、更稳的发展。谢谢！

37、您好，如果国际局势不缓和，疫情反复，公司经营成本增加，请问公司管理层打算如何布局，走出目前困境！

回复：感谢您对公司的关注和支持。公司将坚持高端制造、智能制造的发展方向，贯彻“进口替代、节能减排”的产品战略定位，聚焦主业，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产及投入，做强、做大流体机械业务，增强公司的核心竞争力。同时，我们也坚信，困难只是暂时的，疫情一定会得到有效控制，中国制造一定会得到更好的发展。谢谢！

38、您好，请问最近公司有回购股份的打算吗

回复：感谢您对公司的关注。公司目前暂无回购股权计划。若公司决

定回购，将及时履行信息披露义务，并发布相关公告，敬请关注。谢谢！

39、徐总，公司股价持续下跌，已处于历史低位，严重有损公司估值，公司有回购股份的计划吗？

回复：感谢您对公司的关注。公司目前暂无回购股权计划。若公司决定回购，将及时履行信息披露义务，并发布相关公告，敬请关注。谢谢！

40、请问贵公司高管，持有鲍斯股份股票近两年，不管你们怎么展示公司的业绩，但贵司股票在二级市场价格从来就没有过超越创新高，股价一路走低，无论从成交量，换手率基本上都是少之甚少，而且观察到贵公司作为中小创股票，自股价有涨跌幅 20%以来，鲍斯股份从来就没有过涨停，去年贵公司激励政策回购股票计划后来也不了了之。请问管理层是否注意到二级市场贵公司股票价格目前大幅波动，是否考虑申请尽快加入融资融券标的计划，让更多机构参与贵司股票，另外贵公司股权转让协议何时正式签署？排它期何时结束？难道真需要耗 6 个月吗？

回复：感谢您对公司的关注和支持。1、证券交易所根据相关规定，选取符合条件的股票做为融资融券的标的股票。公司目前未入选相应名单。2、根据公司于 2022 年 1 月 26 日与 Walter AG 签署的《关于苏州阿诺精密切削技术有限公司的收购意向书》，协议签署后 180 日内为排他期。目前对方尚在对阿诺精密开展相关的尽调工作。后续转让事宜双方将根据尽调结果进行协商，有关事项敬请关注公司相关公告。谢谢！

41、2021 业绩不错，但为何股价同比其他公司跑输大盘？

回复：感谢您对公司的关注。股票市场价格受多方因素影响。公司会继续努力提升业绩，为公司股东提供业绩支撑。同时，公司也将继续做好信息披露工作，并加强与投资人的沟通，全面反映公司经营情况。谢谢！

42、请问董事长，您对公司二级市场的股价反应了公司的价值吗？公司有回购股份稳定价格的举措吗？

回复：感谢您对公司的关注。公司目前暂无回购股权计划。若公司决定回购，公司将及时履行信息披露义务，并发布相关公告，敬请关注。谢谢！

43、考虑回购股票吗

	<p>回复：感谢您对公司的关注。公司目前暂无回购股权计划。若公司决定回购，将及时履行信息披露义务，并发布相关公告，敬请关注。谢谢！</p> <p>44、公司为什么要卖刀具业务?是有什么更好的发展规划吗?即便是也可以增发融资改决吗.是不是公司无法采取其他融资手段?</p> <p>回复：感谢您对公司的关注。公司拟转让阿诺精密股权，主要为聚焦发力流体机械领域，持续加大压缩机、真空泵、液压泵等产品的研发、生产投入，加快拓展半导体、锂电池、光伏等新的应用市场，把流体机械业务做强、做大，实现更快、更好、更稳的发展。谢谢！</p>
日期	2022-05-10