

股票代码：002150

股票简称：通润装备

江苏通润装备科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司通润装备 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 05 月 20 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“通润装备 IR” 微信小程序
形式	线上调研
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：柳振江先生 独立董事：高金祥先生 财务总监：王月红女士 董事会秘书：蔡岚女士
交流内容及具体问答记录	<p>为便于广大投资者进一步了解公司 2021 年年度经营情况，公司于 2022 年 5 月 20 日（星期五）下午 15:00 至 17:00 在“通润装备 IR” 小程序举行 2021 年年度报告网上说明会，归纳总结相关问题回复如下：</p> <p>1、问：2021 年公司营业收入和净利润都实现了增长这得益于公司哪些方面的努力</p> <p>答：尊敬的投资者你好！2021 年公司业绩增长得益于公司实施大客户战略，努力做好主要大客户的深耕，2021 年工具箱柜业务、机电钣金业务和输配电业务主要大客户订单都有较大增长。尤其是机电钣金业务和输配电业</p>

务对利润的增长表现的较为突出。另外，2021 年疫情防控形势有所好转，各业务市场需求同比均出现增长。

2、问：公司股价一直在 6 元附近，公司高层也认为该股价与公司本身不匹配，觉得股价估值太低，而且已经三年了，公司业绩也一直很好，但市场还是不认可，请问公司能否通过回购或增持方式，增强投资者信心。

答：尊敬的投资者，您好！公司经营较为稳健，财务状况良好，股价受市场、经济、政策等多方面因素影响，良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司关注股价的表现，股价估值较低我们感同身受，公司管理层一直在努力推进各项业务持续发展，公司专注于主业经营，经营管理团队和广大员工有信心通过不断拓展业务领域以及提高公司运营效率，提升公司竞争力，以规范运作、持续的现金分红回报投资者，增强投资者信心。谢谢！

3、问：公司业绩年年增长，但股价越来越低，市值持续锐减，请问公司管理层有没有做好市值管理？如何维护投资者的利益？

答：公司始终把做好企业经营作为市值管理的核心，持续提升企业的内在价值，坚持进行产品、工艺、管理、技术、服务创新，努力为客户提供优质的产品和高效的服务，争取以更好的业绩回报投资者，同时将加强与投资者的沟通，提高投资者的认可度，感谢您对公司的关注！

4、问：公司有没有计划从二级市场回购股份？公司管理层有没有计划增持？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前暂无计划从二级市场回购股份，公司管理层暂时也没有计划增持，谢谢！

5、问：公司一直没有重视市值管理，在 2016 年以 15.95

元增发，虽然业绩年年增长，但市值年年递减，却很多投资者、机构损失惨重，更对公司失去了信心，请问公司管理层认真思考，怎样维护所有股东的利益？

答：尊敬的投资者您好：公司始终把做好企业经营作为市值管理的核心，持续提升企业的内在价值，坚持进行产品、工艺、管理、技术、服务创新，努力为客户提供优质的产品和高效的服务，争取以更好的业绩回报投资者，同时将加强与投资者的沟通，提高投资者的认可度，感谢您对公司的关注！

6、问：公司的产品有没有应用到医疗，军工领域？

答：公司机电钣金业务的电子冰箱等产品应用于医疗领域，目前暂未用产品涉及军工领域。谢谢！

7、问：预计 2022 年公司业绩会增长多少？

答：2022 年公司的经营目标是：营业收入 175,000.00 万元，同比下降 8.91%，营业利润 19,915.00 万元，同比下降 15.61%，利润总额 19,905.00 万元，同比下降 15.65%。公司对 2022 年经营目标做了营业收入与利润指标下降的预计，主要考虑到 2022 年国外市场需求出现萎缩，原辅材料与劳动力成本处于高位，另外汇率波动、疫情影响存在不确定性。谢谢！

8、问：近期人民币汇率波动比较大，对公司业绩影响几何？有没有锁汇？一般锁多少？

答：人民币对美元升值对公司业绩带来正向影响，公司本年度拟开展外汇套期保值业务，将根据实际情况组织实施公司外汇套期保值业务。谢谢！

9、问：公司的订单量，出口量是否稳定？

答：尊敬的投资者你好，公司目前订单总体较为稳定，机电钣金业务和输配电控制设备业务在手订单与去年相比有所增长；工具箱柜业务在手口订单目前以短期订

单为主，因疫情及海运费居高，海外市场需求低迷，与去年同期相比有所下降。

10、问：公司有没有市值管理方面的人才？公司有那些产品是国内销售的？具体分类应用到那些行业？

答：公司输配电控制设备业务主要是国内销售，主要产品是高低压成套开关柜和电器元件，主要客户有化工、轻工企业、发电厂、供电公司及工程总包公司，感谢您对公司的关注！

11、问：请问贵司的外国分公司是否已投产，是否已产生利润？

答：目前泰国工厂的一期厂房建设程已基本完工，进入竣工验收阶段，部分生产设备已采购准备发往泰国进行安装，接下来将加快设备采购与安装，考虑到疫情影响，计划 2022 年年底实现投产。谢谢！

12、问：请问近半年来有没有机构对公司调研？贵司应如何提升内在价值与外在价值？毕竟业绩年年增长，市值年年锐减，是损害投资者及所有股东利益的。

答：公司近半年没有机构来调研。公司专注于主业经营，坚持进行产品、工艺、管理、技术、服务创新，努力为客户提供优质的产品和高效的服务，持续提升企业的内在价值，增强公司的整体竞争能力，公司坚持立足钣金制造，积极拓展机电钣金、精密钣金、农林机械、厨房电器等新产业，构建多元发展、多点支撑的业务发展结构，壮大后续发展新动能。谢谢！

13、问：公司有没有考虑多元化发展，跨界发展？例如军工领域的配件产品，医疗领域的配件产品等等。

答：公司发展战略：坚持立足钣金制造，积极拓展机电钣金、精密钣金、农林机械、厨房电器等新产业，构建多元发展、多点支撑的业务发展结构，壮大后续发展新

动能。谢谢！

14、问：公司股价、市值比很多绩差股，业绩巨亏股，濒临退市股的还要低很多，什么原因造成的？公司管理层有没有细思市值管理方面？

答：二级市场股票价格有着必然的波动性和规律性，公司踏实做好主业经营才是正道，我认为良好的业绩和安全的资产是对投资者最好的保护。谢谢！

15、问：2021 年公司产品毛利率均出现了下滑，请问主要原因是什么

答：尊敬的投资者，您好！2021 年主要产品毛利率与前几年相比出现下滑，主要原因是 2021 年原辅材料成本上升，以及运费由于会计准则变化从期间费用转入主营业务成本导致。谢谢关注！

16、问：公司认为我国金属工具箱行业目前的挑战和机遇是什么

答：尊敬的投资者你好，2017 年以来由于受美国双反调查以及美国对中国加征关税的影响，中国工具箱柜行业发展速度有所放缓，同时美国、台湾、东南亚国家工具箱柜行业有所发展，产能也有所增加。2020 年以来新冠疫情在全球爆发蔓延，原辅材料等大宗商品价格持续上涨，海运费疯狂上涨，工具箱柜行业竞争日益激烈，国内工具箱柜行业进入行业洗牌阶段。2022 年，国际经济形势依然复杂严峻，经济发展的不确定因素众多，面对多重不利因素叠加影响的“大战大考”，公司将坚持稳中求进总基调，立足新发展阶段，继续深耕主业，巩固核心业务优势，持续技术创新投入，苦练内功，深挖内部资源整合和发展潜力，不断增强公司的整体竞争能力，以市场需求为导向，持续进行产品和业务创新，提升企业综合实力，保持稳健发展。谢谢！

17、问：您好，目前公司账面资金充足，未来是否有计划延伸新业务？针对中美贸易摩擦，有什么样的方式稳步海外利润？同时国内市场份额有什么举措进一步扩大？

答：公司发展战略：坚持立足钣金制造，积极拓展机电钣金、精密钣金、农林机械、厨房电器等新产业，构建多元发展、多点支撑的业务发展结构，壮大后续发展新动能。公司持续推行新产品战略，设计开发符合市场需求的新产品，增加收入增长点，加快开发国内市场，培育国内市场。谢谢！

18、问：公司有没有生产医用疫苗箱？

答：目前公司尚未开发生产医用疫苗箱，谢谢！

19、问：贵公司的金属工具箱产品对比同类产品有什么优势，和进口产品有差距吗，如果有具体体现在哪里

答：我公司生产的金属工具箱柜产品主要是中高档产品，公司在产品开发设计、产品质量等方面具有优势。公司产品品质已达到国外品牌工具箱柜产品的品质，部分产品甚至超越了国外品牌产品，谢谢！

20、问：公司上半年出口状况如何？

答：公司目前生产经营状况良好，目前机电钣金业务和输配电控制设备业务在手订单与去年相比是有所增长，工具箱柜业务出口订单同比有所下降，订单以短单为主。半年度经营情况请关注后续披露的半年度报告，谢谢！

21、问：关于金属工具箱行业的行业壁垒或技术壁垒体现在哪里

答：金属工具箱行业属于传统制造业，没有特殊的行业壁垒和技术壁垒，谢谢！

22、问：公司厨房电器的销售收入比例占多少？

答：投资者您好！2021 年加大商用厨房制冷设备的技术研发，完成三大系列多种型号规格的商用冷柜新品的开发工作，其中部分型号已取得 3C 认证、CE 认证，目前正在试生产阶段尚未大批量投产，谢谢！

23、问：公司控股股东千斤顶厂的顾董事长不增持通润的股票，去买了传艺科技和三六零的股票，并且亏损巨大，是认为在柳总的领导下通润没有发展前景吗？毕竟公司股价在 6 元附近已经多年了，大股东也认为公司没有了发展前景吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司控股股东千斤顶厂是投资公司，投资其他上市公司是其正常的经营业务，不增持通润股票并不代表对公司没有信心，而且股票价格受多方面影响，未必反应公司实际价值，公司始终把做好企业经营作为市值管理的核心，持续提升企业的内在价值，坚持进行产品、工艺、管理、技术、服务创新，努力为客户提供优质的产品和高效的服务，争取以更好的业绩回报投资者，感谢您对公司的关注！

24、问：2016 年公司曾高价融资过，请问参与融资的投资者是何时以何种方式退出的？怎么解禁后一直在十大股东中不见他们的身影？

答：参与 2016 年定增的投资者都是自主减持的，谢谢！

25、问：柳总，你好，贵公司股价常年在 6 元附近，据说是 2016 年定增造成了投资人亏损，在资本市场没有了信誉，让投资人亏钱的公司，无人敢再投资，所以更无人去调研，请问，该情况是否属实？

答：我认为证券投资作为风险投资，有亏有盈也是正常的。公司将全力做好经营，做好创新研发，做好新业务的培育与发展，保持稳定的业绩，促进企业健康发展，提升公司内在价值。同时努力提高投资者关系管理水平

与品牌管理水平，加强与投资者和市场各方的沟通，传递公司价值，提高投资者的认可度，坚持持续的现金分红回报投资者，增强投资者信心。谢谢！

26、问：公司前五名客户销售金额占总额 57.97%是否存在客户集中度过高的问题，以及要如何解决

答：目前公司不存在依赖个别客户的情况，公司在维护好现有客户的同时，也在积极开拓新客户。稳定的优质客户是公司优势之一，公司将继续服务好大客户，加强合作提高客户粘性。谢谢！

27、问：公司业绩稳定，但股价低廉，管理层能否通过二级市场增持股价来提振投资者的持股信心，以实际行动保护投资者的利益？

答：尊敬的投资者，你好！公司目前暂无管理层通过二级市场的增持计划，我们主要是积极做好公司经营业绩，保持持续的现金分红，回报投资者；另一方面从规范公司信息披露、法人治理结构等方面认真执行相关政策、法规，严格内控制度，保持公司规范、健康、科学发展，规避经营风险，提高企业资产的安全性，达到以实际行动保护投资者利益。谢谢！

28、问：公司的发展目标是什么？

答：投资者您好！公司根据目前的行业状况制定经营目标，紧紧围绕做精做强主业，继续保持在主营产品行业的龙头地位，加强管理创新、技术创新、产品创新，努力实现经营目标。谢谢！

29、问：公司业务大部分在海外，汇率波动对公司收入有较大的影响，针对汇兑损失的问题公司有什么解决方案吗

答：人民币对美元升值对公司业绩带来正向影响，公司本年度拟开展外汇套期保值业务，将根据实际情况组织

实施公司外汇套期保值业务。谢谢！

30、问：你好，柳总，根据网上公开信息，贵公司招标建设 9 号和 10 号车间，请问具体面积是多少，主要用于什么产品的生产，具体的竣工时间是什么？此外，公开信息还显示，公司中标南航新疆基地的工具箱项目，请问航空工具箱业务未来两年能给公司业绩带来多大提升？另外，公司对于欧洲家用储能业务市场是否有拓展？

答：公司新建设的 9 号和 10 号车间，面积总共约 3200 平方米，主要是辅助用房，用于存放模具、工位器具等，不是产品的生产车间。预计 8 月将全部竣工。中标南航新疆基地的工具箱项目合同金额很小，对公司未来业务没有重大影响。公司家用储能产品目前没有销往欧洲市场，谢谢！

31、问：国内疫情控制效果较好，经济也率先恢复，公司大部分业务集中在海外，未来是否考虑着重发展国内市场

答：由于工具箱柜业务的国内消费市场较为零散，主要消费市场在海外，因此工具箱柜市场国内市场开发时机不成熟，对于国内市场拓展主要以输配电控制设备产品、和新开发的产品为主。谢谢！

32、问：公司目前的销售模式以直销为主，将来打算开拓新的销售渠道吗

答：尊敬的投资者：你好！我们将根据市场情况不断开拓新的销售渠道，

33、问：您好，目前公司账面资金充足，未来是否有计划延伸新业务？针对中美贸易摩擦，有什么样的方式稳步海外利润？同时国内市场份额有什么举措进一步扩大？

答：投资者您好！针对中美贸易摩擦，为了增强综合竞争实力，公司建设海外工厂，2021年通润泰国公司一期厂房项目开始建设，预计2022年5月完工，对主要设备已开始规划与选型，争取下半年开始设备安装与调试，早日竣工投产。国内市场着重开发输配电控制设备业务，开发多用途、专用型、特别型产品来满足特殊行业所需产品，坚持人无我有、人有我优、人优我精的理念为客户提供更加优质的产品和服务，进一步扩大国内市场份额。谢谢！

34、问：国内外疫情对公司生产经营影响大吗，目前公司产能状况如何，产能利用率有多少

答：目前国内外疫情对公司生产经营未造成重大影响，生产经营状况良好。目前机电钣金业务和输配电控制设备业务在手订单与去年相比是有所增长，而工具箱柜业务出口订单短期同比有所下降，公司目前生产保持正常，工具箱柜产能有所下降。谢谢！

35、问：泰国工厂建设进度如何，预计什么时候可以正式投产

答：投资者你好！目前泰国工厂的一期厂房建设程已基本完工，进入竣工验收阶段，部分生产设备已采购准备发往泰国进行安装，接下来将加快设备采购与安装，考虑到疫情的影响，计划到2022年年底实现投产。谢谢！

36、问：刚刚柳总回答一位投资者的问题。说在资本市场上投资亏损，盈利都是很正常的，这点确实没错，可作为上市公司的管理者，是应该把带领投资人获利作为己任，而不是把定增投资者的亏损归咎为资本市场问题，毕竟从2016年来，股价上涨超过2015年牛市股价的公司多的是，作为董事长你在以后得工作中如何与资本方沟通？重树公司在资本市场的形象，让相信公司和

相信公司管理层的广大投资人获利也是你工作的重点！

答：良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司将全力做好经营，做好创新研发，做好新业务的培育与发展，保持稳定的业绩，促进企业健康发展，提升公司内在价值。同时努力提高投资者关系管理水平，加强与投资者和市场各方的沟通，传递公司价值，提高投资者的认可度，坚持持续的现金分红回报投资者，增强投资者信心。谢谢！

37、问：公司 2021 年的研发投入同比有所下降，请问主要原因是什么

答：投资者您好！2021 年公司研发投入较 20 年的研发投入有所下降，主要由于国外疫情影响，放缓了新产品新项目的研发速度，谢谢对公司的关注！

38、问：关注到公司 2021 年输配电控制设备业务大幅增长，今年能否继续保持这一良好趋势，目前订单状况如何

答：尊敬的投资者，你好！目前该业务继续保持增长的良好趋势，订单比上年有所增加。

39、问：请问实控人顾董有没有计划将期下的优质资产注入公司，壮大发展？

答：投资者您好！请关注公司后续公告，谢谢！

40、问：美国为了抑制物价，打算取消对华关税，若取消关税对公司业绩有怎样的影响？

答：投资者你好，若美国取消对华关税，将有利于促进美国市场消费和进口需求，将对公司出口业务产生正向影响。谢谢！

41、问：了解到公司以子公司天狼机械作为新业务的发展平台，2021 年开发了冰箱生产业务，能否介绍一下业务和产品情况

答：投资者您好！2021 年加大商用厨房制冷设备的技术研发，完成三大系列多种型号规格的商用冷柜新品的开发工作，其中部分型号已取得 3C 认证、CE 认证，谢谢关注！

42、问：公司老板顾雄斌先生早已定居美国，不参与公司的经营与管理，资本市场担心没有老板的公司没有发展空间，传统行业的毛利率持续下降但公司管理层的薪酬却一直上升。所以多年无人关注，无人调研，连持股多年的中央汇金也清仓减持了，国内的资本市场通过这近几年的规范，已经慢慢转向价值投资，公司的市值也多年在低市值徘徊，公司管理层如何提升公司产品的毛利率和营收规模，如何吸引机构投资者对公司进行投资？

答：顾雄斌先生一直定居中国，作为公司董事和实控人参与公司的经营决策。公司将全力做好经营，做好创新研发，做好新业务的培育与发展，保持稳定的业绩，促进企业健康发展，提升公司内在价值。同时努力提高投资者关系管理水平，加强与投资者和市场各方的沟通，传递公司价值，提高投资者的认可度，坚持持续的现金分红回报投资者，增强投资者信心。谢谢！

43、问：你好，柳总，根据网上公开信息，贵公司招标建设 9 号和 10 号车间，请问具体面积是多少，主要用于什么产品的生产，具体的竣工时间是什么？此外，公开信息还显示，公司中标南航新疆基地的工具箱项目，请问航空工具箱业务未来两年能给公司业绩带来多大提升？另外，公司对于欧洲家用储能业务市场是否有拓展？

答：公司新建设的 9 号和 10 号车间，面积总共约 3200 平方米，主要是辅助用房，用于存放模具、工位器具等，

不是产品的生产车间。预计 8 月将全部竣工。中标南航新疆基地的工具箱项目合同金额很小，对公司未来业务没有重大影响。公司家用储能产品目前没有销往欧洲市场，谢谢！

44、问：谈谈未来三年的发展目标和发展战略

答：公司将继续做好做强公司主业，不断增强公司的整体竞争能力。坚持立足钣金制造，积极拓展机电钣金、精密钣金、农林机械、厨房电器等新产业，构建多元发展、多点支撑的业务发展结构，壮大后续发展新动能。谢谢！

45、问：公司的核心竞争力和优势体现在哪些方面

答：投资者您好！公司最重要的核心竞争力是践行创新驱动高质量发展的战略，在技术改造和研发领域持续投入，不断提升产品的市场竞争力和提高智能化生产效率。公司作为国内最早进入金属工具箱柜行业的规模企业之一，经过多年的发展，目前已成为国内金属工具箱柜行业的龙头企业，牵头制定了国内多个金属工具箱柜产品的行业标准，在产品设计能力、生产规模、技术水平、服务能力等方面均处于行业先进水平。谢谢关注！

46、问：公司业绩良好但股价表现不尽人意，未来有什么具体措施来提振股价吗

答：尊敬的投资者您好：股票价格波动受多方面因素的影响，公司将上下一心，共同努力，将持续深耕公司主业，大力拓展新市场新业务，争取以更好的业绩回报广大投资者，感谢您的关注！

47、问：请问截止 5 月 20 日的股东人数是多少？

答：截止 2022 年 5 月 10 日公司股东总户为 16443，谢谢！

48、问：公司的机电钣金制造水平在行业内处于什么样

	<p>的地位</p> <p>答：投资者你好，多年来公司在钣金制造行业积累了丰富的技术与经验，公司依托工具箱柜行业钣金制造优势向机电钣金行业拓展，同属于金属制品业下的细分行业，机电钣金行业具有多元化和定制化特点，其运用的领域相当广泛，公司近两年持续的投入先进的数控机床和柔性钣金加工设备，提升智能制造水平，增强了机电钣金制造优势，并且区别于普通钣金制造商能为客户提供机电产品集成服务，在行业中处于先进水平，具有一定的竞争优势。谢谢！</p> <p>49、问：在输配电控制设备业务中，公司与国家电网有合作吗，具体产品有哪些</p> <p>答：投资者你好，公司的输配电控制设备业务暂无直接与国家电网进行合作，谢谢关注！</p> <p>50、问：公司还看好所在行业内哪些细分领域，未来新的利润增长点会在哪里</p> <p>答：公司对医疗、电子消费、家用储能、风电、光伏发电等细分领域有新产品拓展计划，谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不涉及</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有）</p>	<p>无</p>