

陕西同力重工股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

陕西同力重工股份有限公司（以下简称“公司”）于2022年5月27日接待了3家机构的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2022年5月27日

调研形式：网络调研

调研机构：华泰柏瑞基金管理有限公司、北京遵道资产管理有限公司、NTF Asset。

上市公司接待人员：董事会秘书杨鹏先生

二、 调研的主要问题及公司回复概要

问题 1、公司 2021 年度毛利率下降，2022 年度如何改进？

答：2021 年度钢材等价格大幅上涨导致公司原材料和零部件成本上升，下游竞争激烈，销售价格未能上涨，因此毛利率下降。2022 年公司将通过加强成本管控、批量采购、优化车型设计、以及新产品批量销售等多举措，努力降低成本，提高公司毛利率和盈利水平。

问题 2、公司对于露天煤矿未来发展有没有一个大概的预期以及要达到这个预期所采取的措施？

答：未来几年露天煤矿将继续保持高速增长，主要原因是：（1）近两年国内煤炭需求紧张，国家逐步释放煤炭产能，因此未来几年煤炭将继续保持较高增长；（2）露天开采相比井工开采作业有更加安全、综采率更高、后期尾矿环保治理

效果好等优势，未来在整个煤炭开采中占比将逐步提高；（3）2022年12月执行的非道路移动机械四阶段排放标准将加快现有车型的快速换代；（4）基于绿色矿山建设和碳中和、碳排放的政策驱动，未来几年纯电动非公路自卸车将会快速替代传统燃油版车型。

公司作为行业领军企业，在募投项目投产补足产能后，将继续加大市场推广，持续提升露天煤矿的市场占有率，同时继续加大研发投入，以新产品和新技术继续引领行业发展，大力推广纯电动非公路自卸车，为绿色矿山提供绿色产品。公司也将立足长远，继续加大无人驾驶产品的研发，争取早日实现商业量产，推动智能矿山早日实现。

问题 3、公司的非公路自卸车相比国外进口的全路面矿用车拥有哪些区别和优势？

答：非公路自卸车是公司首创研发的全新产品，通过量身定制实现了极高的经济适用性，同时公司首创的零距离服务解决了用户使用维修的后顾之忧，让用户真正的高效作业。在售后服务环节公司加强服务响应速度和维修时间，减少用户维修等待时间，为用户充足的作业时间提供保障。

对于细分市场产品而言，对市场需求研究的准确性和科学性是产品价值和竞争力的前提条件，公司为降低成本和实现经济适用性，运用自创的同力工法，对成熟的重卡平台进行针对性的改造提升，首创研发了极具性价比的全新产品—非公路自卸车。因此两种产品是不同的技术路线和产品平台。基于“同力工法”的设计理念和设计实践，公司的产品与工况环境具有非常良好的匹配性，从而使得公司的产品能充分适应特定的工况环境。因此，公司产品故障少，出勤率高，深受用户的欢迎。

陕西同力重工股份有限公司

董事会

2022年5月31日