

杭州西力智能科技股份有限公司 关于全资子公司拟开展储能新业务的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示：

● 新业务内容：杭州西力智能科技股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”）全资子公司浙江西力智能科技有限公司（以下简称“浙江西力”）拟开展储能类产品及其配套产品的研发、生产和销售，具体产品是为旅游、露营、钓鱼等户外活动提供绿色电源，解决地震、台风、海啸、火山爆发应急救灾电源的便携式储能电源。

● 投资金额及资金来源：项目投资 2000 万元，资金来源全部为浙江西力自有资金。

● 开展新业务相关风险提示：

1、新产品研发风险

随着便携储能行业的快速发展，技术更新和产品迭代速度加快，新产品的研发需要准确把握市场需求或引导客户需求、掌握电池新技术、创新外观设计等，需要引进充实研发人力资源。能否及时引进充实研发人力资源、能否及时研发出适合市场需求的便携式储能电源具有一定的不确定性。

2、市场开拓风险

随着便携储能行业商业模式和营销手段的不断发展，市场参与者数量、行业规模均呈现高速增长态势。公司进入便携储能行业较晚，选择以 ODM 生产销售方式进入市场，目前市场渠道较为单一，故存在较大的市场开拓风险。

3、国际贸易摩擦风险

新业务产品最终客户主要在欧洲、北美和非洲等市场，在当前全球贸易保护

主义抬头的大背景下，未来国际贸易政策和环境存在一定的不确定性。如果全球贸易摩擦进一步加剧，境外客户可能会减少订单、会要求公司产品降价，境外供应商可能会被限制或被禁止向公司供货等等。若出现上述情况，则公司的经营可能会受到不利影响。

4、产品质量及安全风险

便携储能产品中搭载了数量较多的锂离子电芯，能够持续稳定对外输出超过安全电压的交流电，因此消费者选购产品时，对产品的安全性、可靠性和稳定性会有很高的要求。受到各种不确定因素或不可预见因素的影响，不排除由于不可抗力因素、用户使用不当或其他原因等导致公司产品出现质量或安全问题，增加公司产品维修成本，且对公司的市场声誉和品牌形象造成不利影响。

5、原材料供应及价格波动风险

新业务原材料主要包括电芯、逆变器、电子元器件和结构件等，目前国内市场供应商数量较多，供应量也相对充分；但如果未来因原材料市场短缺或供应商自身原因，导致主要原材料供应商无法保证及时供应或供应价格大幅波动，则将对公司的生产经营造成不利影响。

新业务目前尚未形成订单和收入，预计对公司 2022 年度经营业绩不会产生重大影响。公司将密切关注新业务的进展态势，积极防范和应对新业务开展过程中可能遇到的各项风险，并严格按照相关法律法规、规范性文件要求，及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险！

一、新业务基本情况

（一）新业务类型

本公司全资子公司浙江西力本次拟开展储能类产品及其配套产品的研发、生产和销售，具体产品是为旅游、露营、钓鱼等户外活动提供绿色电源，解决地震、台风、海啸、火山爆发应急救灾电源的便携式储能电池。公司充分利用原有电能计量和信息采集产品的技术研发和生产工艺积累优势，在原产业基础上延伸到储能产业链布局，增强公司的核心竞争力。浙江西力本次拟以自有资金 2000 万元投资建设该新业务。

（二）新业务行业情况

根据中国化学与物理电源行业协会的报告数据，便携式储能行业的市场规模 2021 年已达到 111.3 亿元，预计到 2026 年将达到 882.3 亿元人民币，并年均复合增速还将维持在 66%左右，行业将继续维持快速增长趋势，市场容量及发展潜力巨大。

储能产业属于国家发改委《战略性新兴产业重点产品和服务指导目录（2016）》中“储能装置及其管理系统”和国家统计局《战略性新兴产业分类（2018）》中“储能装置器件、电池管理系统”的产业类别，因此属于战略性新兴产业。

其行业属性属于锂电池储能行业，细分行业为便携储能行业。根据《国民经济行业分类（GBT4754-2017）》指引，所属行业为“C 制造业”之“C3849 其他电池制造”。

（三）新业务管理情况

新业务通过全资子公司浙江西力具体实施，开展新业务不会导致公司实际控制人的变更。

1、管理经营方面

利用浙江西力现有的管理体系，组建研发团队，新增电池包及整机装配生产线；引进具有海外业务渠道的营销团队，快速导入储能产品 ODM 生产并在海外电商平台展开销售。同时，浙江西力利用现有销售团队积极培育国内市场，充分发挥公司业务之间的协同效应，实现各业务之间的优势互补，拓宽储能产品市场领域。

2、财务管理方面

新业务项目核算、费用全部纳入子公司财务管控；采用公司金蝶 ERP 系统实行全面管理。

3、组织构架方面

浙江西力总经理兼任新业务项目负责人，技术副总兼任储能研发部负责人，并引进具有储能行业生产制造经验的生产负责人。

（四）审议程序情况

公司已于 2022 年 6 月 18 日经第二届董事会第十三次会议以及第二届监事会第十三次会议审议通过《关于全资子公司拟开展储能新业务的议案》，公司独立董事发表了同意的独立意见。该事项无需公司股东大会审议。

二、开展新业务的合理性及必要性分析

（一）开展新业务的原因、背景及合理性

便携式储能行业根据应用场景不同对储能设备的大小、容量、技术路线有不同的要求，产品主要可划分为便携储能产品、家庭级储能产品、商业级储能产品、工业级储能产品、电网级储能产品等。“碳达峰”、“碳中和”等政策目标对储能行业形成巨大利好，市场将呈现稳步、快速增长的趋势。

储能行业属于国家战略性新兴产业，其中便携式储能电源是一种采用环保电芯打造而成的新能源系统。其内置高能量密度锂离子电池循环寿命长，多功能输出接口可匹配市场上主要的电子设备，大容量大功率、安全便携是其较于小型移动电源和固定电网的独特优势，可广泛应用于环保、通信、消防、电力、旅游、家庭储能等领域，拥有广阔的市场需求空间，同时也具有良好的政策环境。

（二）公司的准备情况

公司主营业务电能表、用电信息采集终端、电能计量箱等业务发展基本稳定，但由于市场容量、规模等因素使公司业务进一步发展受到一定的制约。因此，立足电力产业，紧跟国家绿色电力发展规划，在原有电力信息采集、电池应用技术基础上，进军储能行业具有一定的优势，可以支撑公司未来做强做大，主要优势如下：

1、产品技术方面，公司依托电力采集业务的技术研发优势，已组建研发团队开展便携式储能产品 BMS 板的研发；利用能效采集管理系统平台及其 APP 平台拓展储能应用功能。

2、生产制造方面，公司先进的 SMT 生产设备和生产工艺积累可以复用到 BMS 板的生产；产品外型结构的设计、开模和大规模的注塑自动化生产优势，可以应用到储能产品的外壳自主设计和生产，从而具有生产质量控制和成本控制优势，提升市场竞争力。

3、市场营销方面，以技术为导向开展便携式储能产品 ODM 生产销售；引入海外业务销售团队，快速导入主流市场销售；利用原销售团队渠道资源积极培育国内市场，并探索网络“直播室”，京东、天猫电商平台新型销售模式。

4、资金安排方面，浙江西力目前资产负债率较低，现金流充裕，因此本次开展新业务的资金来源为公司自有资金，不会对现有主营业务开展造成资金压力，不会影响公司生产经营活动的正常开展。

（三）独立董事、监事会对公司开展新业务的意见

1. 独立董事意见

独立董事认为：本次公司子公司浙江西力开展储能新业务事项是公司落实其2022年发展战略规划项目之一，将进一步完善公司新能源产业布局，增强公司核心竞争力；审议程序符合《上海证券交易所科创板股票上市规则》等法律法规及《公司章程》相关规定；使用的是子公司自有资金，不存在损害公司股东权益的情况。综上，公司独立董事一致同意全资子公司开展储能业务的事项。

2. 监事会意见

监事会认为：本次公司子公司浙江西力开展储能新业务事项可以优化公司产业布局，进一步增强公司核心竞争力；审议程序符合《上海证券交易所科创板股票上市规则》等法律法规及《公司章程》相关规定；投资事项不会对公司财务和经营状况产生不利影响，不存在损害公司及公司股东利益的情形。因此，监事会一致同意全资子公司开展储能业务的事项。

三、对上市公司的影响

（一）对公司生产经营的影响

公司开展便携式储能业务是立足电力、延伸产业链布局、进军新能源产业的战略体现，是基于公司长远利益作出的慎重决策，可充分发挥公司电力信息采集管理技术优势、生产场地优势、产业配套优势、国内市场品牌优势；在做稳主业基础上发展储能产业相关产品，有助于公司进一步拓展业务种类，从便携式储能切入新能源产业，做强做大公司业务，提高盈利能力。

（二）对公司财务状况和经营成果的影响

公司全资子公司本次开展新业务是公司战略发展的需要，本次投资的资金来源为子公司自有资金，是在保证公司主营业务正常发展的前提下做出的投资决策，不会对现有主营业务正常开展造成资金压力，不会影响公司生产经营活动的正常运行。

（三）公司全资子公司浙江西力本次开展新业务不存在关联交易和同业竞争的事项。

四、开展新业务的风险分析

（一）新产品研发风险

随着便携储能行业的快速发展，技术更新和产品迭代速度加快，新产品的研发需要准确把握市场需求或引导客户需求、掌握电池新技术、创新外观设计等，需要引进充实研发人力资源。能否及时引进充实研发人力资源、及时研发出适合市场需求的便携式储能电源具有一定的不确定性。

（二）市场开拓风险

随着便携储能行业商业模式和营销手段的不断发展，市场参与者数量、行业规模均呈现高速增长态势。公司进入便携储能行业较晚，选择以 ODM 生产销售方式进入市场，目前市场渠道较为单一，故存在较大的市场风险。

（三）国际贸易摩擦风险

新业务产品最终客户主要在欧洲、北美和非洲等市场，在当前全球贸易保护主义抬头的大背景下，未来国际贸易政策和环境存在一定的不确定性。如果全球贸易摩擦进一步加剧，境外客户可能会减少订单、会要求公司产品降价，境外供应商可能会被限制或被禁止向公司供货等等。若出现上述情况，则公司的经营可能会受到不利影响。

（四）产品质量及安全风险

便携储能产品中搭载了数量较多的锂离子电芯且能够持续稳定对外输出超过安全电压的交流电，因此消费者选购产品时，对产品的安全性、可靠性和稳定性会有很高的要求。受到各种不确定因素或不可预见因素的影响，不排除由于不可抗力因素、用户使用不当或其他原因等导致公司产品出现质量或安全问题，增加公司产品维修成本，且对公司的市场声誉和品牌形象造成不利影响。

（五）原材料供应及价格波动风险

新业务原材料主要为电芯、逆变器、电子元器件和结构件等，目前国内市场供应商数量较多，供应量也相对充分，而且公司已与相关主流供应商签订了战略合作协议，但如果未来因原材料市场短缺或供应商自身原因，导致主要原材料供应商无法保证及时供应或供应价格大幅波动，则将对公司的生产经营造成不利影响。

新业务目前尚未形成订单和收入，预计对公司 2022 年度经营业绩不会产生重大影响。公司将密切关注新业务的进展态势，积极防范和应对新业务开展过程中可能遇到的各项风险，并严格按照相关法律法规、规范性文件要求，及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险！

五、上网公告附件

经独立董事签字确认的独立董事意见。

特此公告！

杭州西力智能科技股份有限公司董事会

2022 年 6 月 21 日