

证券代码：831832

证券简称：科达自控

公告编号：2022-078

山西科达自控股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

山西科达自控股份有限公司（以下简称“公司”）于2022年6月23日（周四）15:00-16:30通过全景网“全景·路演”（<http://rs.p5w.net>）参加了山西辖区上市公司2022年投资者网上集体接待日暨年报业绩说明会活动，本次说明会采用网络远程的方式举行。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参与公司“山西辖区上市公司2022年投资者网上集体接待日暨年报业绩说明会活动”的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长付国军先生、董事会秘书任建英女士、财务负责人牛建勤先生、证券事务代表郝富强先生。

三、投资者关系活动主要内容

公司参加了“山西辖区上市公司 2022 年投资者网上集体接待日暨年报业绩说明会活动”，投资者登陆全景网“全景·路演”（<http://rs.p5w.net>）参与本次互动交流。同时公司就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

1、科达自控在北交所上市满一年之际，有无申请转板的规划？

回复：感谢您的关注！我公司相信随着上市公司数量的增加和相关政策的出台，北交所的流动性会逐渐提高，但是作为煤炭行业智能化的优秀企业市场前景非常乐观，公司将充分考虑自身发展情况及发展规划进行决策考量，选择合适的板块。

2、近期，国家 5 月 31 日印发了《扎实稳住经济的一揽子政策措施》，该政策对公司的影响有多大？

回复：感谢您的关注！《扎实稳住经济的一揽子政策措施》是国家提振经济，促进发展提出的一系列的政策措施，涉及相关内部比较多，我主要介绍以下几点。首先，该政策明确了建立健全煤炭产量激励约束政策机制，确定了煤炭是我们国家能源保障的基本要素，强化煤炭在近期内对于我们国家能源的重要性，所以说煤炭行业以后在我们国家的工业体系和能源体系中，会有一个比较重要的地位，所以对于煤炭行业智能化的推进是非常重要的。

其次，“一揽子政策措施”对于中小企业贷款支持、税收减免等方面都有相应的优惠政策，科达自控和子公司都可以享受这些优惠政策。

最后，关于推动数字化建设方面，着重强调利用新一代信息技术提高传统产业高质量发展的水平，公司服务的智能矿山、智慧市政、物联网+服务业务等都是属于支持的范围之内，所以我们的市场会有比较好的预期。

3、董事长您好，有个问题想问一下，财政部6月13日起草的《企业安全生产费用提取和使用管理办法（征求意见稿）》，请问这对科达自控智能矿山建设业务的影响有多大？公司有哪些应对措施？

回复：感谢您的关注！这份文件主要强调安全费用提取和使用范围等内容，明确规定煤矿的智能化建设可以使用企业安全生产费用，矿井提取标准变高，开采数量不变的情况下，企业安全费用的总额就会升高，智能化建设的资金就得到了保障，使智能化建设得到稳步推进，对于煤矿智能化建设和公司业绩都是一个好消息。

4、领导好，2022上半年一方面受疫情管控，另一方面又受煤炭价格持续上涨影响，希望请您介绍一下当前在手订单情况，预计半年度和2022全年业绩是什么情况呢？

回复：感谢您的关注！今年疫情有一定的影响，山西的疫情爆发时间短暂，对公司工作带来一些不便，但是新冠疫情的常态化，公司管理层已积极做好应对措施，提出“线下工作线上做，外地业务本地化”的应对措施，经营团队已经调整工作进度和人员安排，重新制定了作息时间，通过各部门的努力，基本上把疫情期间耽搁的工作弥补回来了，所以公司整体业绩影响不大。另一方面煤炭价格持续上涨会促进煤矿企业加大智能化建设投资，加快推动煤矿智能化的建设进程。关于煤矿智能化，现在国家的政策引导，还有整个煤矿行业已经形成共识，国家进一步的政策也不断推出，所以可预期的市场增量也会比较大。那我们作为一个上市公司并且深耕行业多年，今年我们一定不会低于整个行业的平均增速。

5、请问公司未来的发展规划是什么？

回复：感谢您的关注！科达自控秉承“业绩提升和资本管理”相结合的“双轮驱动”发展战略，坚持“客户导向，深耕技术”的经营理念，应用工业互联网技术体系，坚持智慧矿山为主，智慧市政为辅，物联网+服务为先导的战略方向，致力于成为“工业互联网”行业解决方案的引领者。

6、您好，注意到公司有三个业务板块，请问物联网加服务具体是什么业务？

回复：您好，感谢您的关注，我公司主营业务主要服务三大领域，分别为智慧矿山、智慧市政、物联网+服务，其中物联网+服务是根据公司的技术特点独创的技术服务。是利用物联网技术为客户提供平台式技术服务的一种商业模式。目前，已有矿山大型装备监测服务平台、矿山 365 在现（线）服务平台、城市新能源车辆“立体式充电系统”服务平台、建筑特种机械设备安全管理平台、新能源锅炉检测服务平台等。这些平台现在都已上线运行，正在不断提高大数据、智能化分析水平和终端的介入数量，在行业内已具备较大的影响力，是公司未来发展的重要业务板块。

7、付董您好，近期华为煤矿军团落户山西太原，请问贵公司与华为煤矿军团在哪些方面开展合作，各自的定位是怎样的？

回复：感谢您的关注！华为煤炭军团全球总部落户太原对行业肯定是利好。第一，由于智能矿山备受关注，像华为、中兴通讯、新华三、百度、腾讯都纷纷进入智能矿山行业，这些大型企业的进入进一步证明智能矿山行业已经越来越受重视，而且爆发在即，在政策引导下，将加快推动智能矿山建设的进度。第二，华为能够落户太原，已经足够证明太原在煤矿智能化方面，有着天时地利人和的优势。第三，华为能够落户太原，太原会形成集聚效应，推动整个产业链的形成和发展。科达与华为等以上企业属于上下游关系，而且与以上企业都有过交流，与华为更是已经合作多年并签订战略合作协议。合作涉及共同开发智慧矿山“一张网”解决方案，结合华为的 4G/5G 与公司自主开发的窄带以及光纤构建成煤矿井下的通讯网络；华为主要是公司通讯、操作系统方面的供应商；华为成立煤矿军团后将联合煤矿智能化企业打造建设生态，科达的业务主要集中在煤矿安全生产环节的无人值守，是煤矿智能化建设中难度最大、需求最迫切、投入最大的部分，作为产业链的重要的一环，自然也会做得更好。

8、您好，想问一下公司矿山机器人目前有哪些产品？去年的销售量怎么样？公司对于矿山特种机器人的未来有何预期？

回复：感谢您的关注！2019 年国家煤矿安全监察局 1 号文件公布了《煤矿机器人重点研发目录》，其中介绍到要开发五大类三十八种机器人。公司根据自身业务特点结合市场发展需求，立项开发 12 种机器人，目前已经有两种机器人

产生销售额，去年有一千多万元的营业收入贡献，同时还带动了公司其它业务的发展。2021 年公司还被山西省科技厅评为“矿山特种机器人省技术创新中心”，将进一步促进公司机器人的研发和市场开拓，矿山机器人未来市场前景广泛。

9、任总您好，请问今年科达自控的智慧矿山领域的人才招募情况如何，是否有进一步引进行业优秀人才的打算？

回复：感谢您的关注！2022 年随着智慧矿山行业行情上涨，公司业务量也在快速增加，对于优秀专业人才的需求也在不断扩大。已经将 2022 年人员招聘工作纳入到公司今年人事工作的重点工作之一。今年计划招聘一百人左右，目前已按照年初的招聘计划在进行，智慧矿山方面的人才招聘情况比较满意，这个板块的招聘人数占招聘总人数的 80%左右。公司将根据业务增长情况，后续我们还会继续加大优秀人才的引进。

10、您好，我想请问一下公司在研发方面的目前是什么情况？公司对研发的规划是怎么样子的呢？

回复：感谢您的关注！在研发投入方面：公司从硬件、软件、通讯系统到管控平台投入了大量的人力、物力，本公司的募投项目“CPS 智慧矿山研发建设项目”就是为全矿井智能化设立的一体化的研发项目，拟投入 1 个多亿。该项目的研发成功将会为矿山行业提供一个融合“管控平台、通讯网络、智能硬件、特种机器人及优化算法”的完整的技术体系。本公司持续投入了大量的研发力量，截止到 2021 年 12 月 31 日，公司已取得 254 项自主知识产权，其中专利 142 项（含 18 项发明专利），软件著作权 104 项，注册商标 8 项；获得矿用产品安全标志证书 122 项；获得 13 项科技成果鉴定（其中鉴定为国际领先的 1 项，国际先进水平 8 项）等多项成果。智慧矿山是我们的重点投入方向，“CPS 智慧矿山研发建设项目”进展顺利，已成功揭榜山西省科技厅重大专项。非矿业务重点在物联网方面，城市立体式智能充电系统已投入运营，太原市市场占有率超 50%，正在向其他城市推广。

11、你们好，请问公司对所处行业未来发展的看法是怎样的？

回复：感谢您的关注！全球经济进入数字经济时代，我们国家各行业也在出台相关智能化升级的行业政策。我们公司所从事的工业互联网技术，专门服务于智慧矿山、智慧市政领域，市场前景无限。矿山领域是所有工业门类中危险程度最高的行业，现在从业人员已明显老化，招工困难，智能化是唯一的解决措施，预计市场在 20 年内保持高速增长。智慧市政是智慧城市的重要组成部分，数字化提升管理水平是必然趋势，也是我们国家新基建的重要战场，市场会持续增长。

12、付董您好，请问现在的智慧矿山竞争格局是怎样的，目前科达自控处于哪一梯队，进入智慧矿山领域的壁垒主要有哪些？

回复：感谢您的关注！智能矿山建设进入高速发展阶段，市场不断扩大，竞争也在加强。华为、中兴、新华三等非矿山领域的信息化公司也在入局参与竞争。科达自控在行业内属于第一梯队，主要方向是解决生产环节的无人值守问题。科达自控在行业内已深耕二十余年，有大量的即懂矿山又懂信息化和智能化的技术人才，有信心保持行业内的领先地位。智能矿山行业有很高的技术壁垒和安全壁垒，所有产品都需要办理煤矿安全许可证。非行业内长期深耕的企业，很难快速掌握相关技术。

13、您好，公司有哪一些优势来面对行业的竞争？

回复：感谢您的关注！科达自控深耕智能矿山、智慧市政领域 20 余年，对行业比较熟悉，技术积累也比较丰富。智慧矿山方面，致力于生产环节减人增安。竞争优势有：

①品牌优势：公司自成立以来，行业经验丰富，于 2021 年 11 月在北交所成功上市，是山西省首家北交所上市公司，也是北交所智慧矿山第一股。公司在行业内有了良好的口碑和品牌影响力。

②商业模式优势：公司利用多年的技术积累及行业地位，形成了“一体两翼”的商业模式，“一体两翼”是指：基于 CPS 理念的智慧矿山整体解决方案+标准化智能防爆产品+365 在现（线）技术服务体系。公司主营智能矿山核心生产环节的自动控制系统和自动化产品。同时，公司的 365 在现（线）技术服务是通

过 365 天为客户提供线上、现场相结合的技术服务商业模式，重点解决客户的智能化控制系统技术服务难题，提高响应速度，保证服务收益，增强客户粘度。

③区域优势：公司地处煤炭大省山西，随着山西现代化煤矿建设标准出台使山西成为煤矿设备新技术的试验地和引导者，也为公司提供了广阔的市场空间。这使公司在服务半径、响应速度、服务质量上相比竞争对手具有了得天独厚的区位优势。公司已利用在山西积累的经验，将业务拓展至内蒙古、陕西等地区。

④合作优势：公司坚守研发创新，深耕工业互联网体系在智能矿山领域的核心技术积累。公司与行业上下游知名企业签订了“战略合作伙伴”协议，与华为、西门子及多个科研院所合作，积极探索在工业互联网领域相关产业的战略部署，力求以现有资源和经验带动公司市场拓展能效，巩固行业内竞争优势。

⑤技术优势：公司目前有 200 多个知识产权，参与制定了多项行业标准，为国家完善智慧矿山、工业互联网领域标准做出了积极贡献。以山西省为例，2022 年 1 月 24 日，山西省能源局对外发布《山西省煤矿智能化建设指导手册》（下称《指导手册》）。《指导手册》的发布给山西省煤矿智能化建设提供具体明确的方案，对推动该省煤矿智能化建设奠定坚实基础。科达自控相关人员全程参与了《指导手册》的编辑和审校工作，并给予了专业技术支持。《指导手册》叙述了煤矿智能化建设的目标、内容、技术路径、实施步骤及基本原则、主要依据；并根据山西省实际情况和影响矿井智能化建设的主要因素，从矿井类型、生产能力、服务年限、地质因素等方面，提出了煤矿智能化建设可行性分级分类的建议指标；同时案例涵盖了全矿井、掘进、综采等主要智能化项目，同类项目又从不同的地质类型、采掘工艺等方面分别选择不同煤矿作为案例，具有广泛代表性。

四、备查文件目录

山西辖区上市公司 2022 年投资者网上集体接待日暨年报业绩说明会活动答题页面投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/133580.shtml>）。

山西科达自控股份有限公司

董事会

2022年6月24日