

证券代码：603219

证券简称：富佳股份

## 宁波富佳实业股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（腾讯视频会议）
参与单位名称及人员姓名	深圳鼎呈投资：毛宇 长信基金：李卓 前海荣信泰基金：李练宾 德渥资产：唐忠民 开金资产：张汉 华鑫证券：任春阳、范益民
会议时间	2022年6月10日 15:00-16:00
会议地点	证券部办公室
上市公司接待人员姓名	董事长：王跃旦 董事会秘书：陈昂良 财务总监：应瑛
投资者关系活动主要内容介绍	问1：一二季度人民币贬值、汇率下跌对公司是否有利？ 答1：人民币汇率下跌对公司有正向影响，但总体影响不是很大，且须持续观察。 问2：公司毛利率是否还能提高？ 答2：今年到3月份为止，毛利率较去年同期略有增

加，主要是产品结构调整的原因。

问 3：展望一下未来我们出口市场的增长和布局在哪里？

答 3：公司主要出口方面还是以美国和欧洲市场为主。目前美国市场比较低迷，仍存在一定的不确定性。欧洲市场近两年发展比较快，公司也是在积极进军欧洲市场。

问 4：未来开展国内市场的大致计划？

答 4：公司一直致力于内销市场的拓展，从新产品、新客户两个方面寻求新的突破。比如公司与方太签署了战略合作协议，共同研究开发了一款洗地机。未来公司还是会坚持这个战略方向。

问 5：怎么看待吸尘器市场“天花板”？

答 5：吸尘器清洁家电的“天花板”可以说是不存在的，对于吸尘器产品，最关键就是技术问题，随着技术的迭代，它会创造出很多新的需求。

问 6：与石头科技、科沃斯等相比，公司毛利率为什么这么低？

答 6：石头科技、科沃斯是 OBM 模式，我们公司是 ODM 模式，两者模式不同，没有可比性。与同行同模式公司相比，公司毛利率是正常的。

问 7：公司未来是否有创立自主品牌的计划？

答 7：吸尘器这一品类目前没有相关计划，现有的产品如果创立自有品牌会与客户的利益形成冲突。未来如果研发出其他品类的产品，在合适的时机公司会推出自有品牌。

问 8：这次美国关税豁免对公司在美国的销售会不会有一个比较好的促进？

答 8：对公司产品吸尘器在美国的销售有一定的帮

	助，对公司整体业绩影响不大。
附件清单（如有）	无
日期	2022年6月10日

证券代码：603219

证券简称：富佳股份

## 宁波富佳实业股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国盛证券、上海歌斐资产管理有限公司、天弘基金、百年人寿、德邻众福、天风资管、AnglePoint、平安基金管理有限公司、博道基金、景林资产管理有限公司、泰达宏利、平安基金、源乐晟、贝德莱、华富基金、钜米资本、国泰基金、鑫元基金、北京志开投资管理有限公司、融通基金、华安基金、汇添富基金
会议时间	2022年6月27日 15:30-16:30
会议地点	证券部办公室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：陈昂良 财务总监：应瑛
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问1：公司所处行业及公司自身在下半年有哪些方面的展望？</p> <p>答1：公司所处的清洁家电行业，随着疫情影响的减少，下半年会有所回暖，公司下半年也会陆续推出新品，对公司的产销量会产生积极影响，特别是越南生产基地。但是下半年宏观形势仍存在一定的不确定性，比如中美贸易关系等。</p>

问 2: 公司越南基地的生产成本跟国内相比大概差距是什么样的一个情况?

答 2: 越南基地的劳动力成本、用电成本比国内低。但是越南的供应链配套目前还不完善, 部分配件还需要国内供给, 加上物流成本, 总的成本还是比国内高的。

问 3: 人民币贬值对收入端和业绩端影响?

答 3: 人民币汇率下跌形成汇兑损益, 对公司利润有正向影响。

问 4: 我们看到今年 1-5 月份清洁家电吸尘器海关出口数据是下降的, 是否跟产能转移东南亚有关? 不知道公司实际情况如何?

答 4: 我们认为清洁家电吸尘器出口数据的下滑一方面是受到疫情的影响。另一方面是吸尘器的主要市场还是在美国、欧洲, 上半年美国通货膨胀比较厉害, 美国市场消费低迷。当然, 也有产能转移到东南亚的因素, 但是我们觉得上半年这个影响不是很大。

问 5: 公司今年已经拓展了洗地机代工业务, 和顺造科技的合作方向会有变化吗?

答 5: 目前跟顺造的合作主要还是吸尘器这一方面, 接下来也计划在洗地机业务上展开合作。

问 6: 之前我们提到去年盈利能力相对稳定的原因是我们提前储备了相对低价的芯片和原材料, 目前我们的原材料压力如何? 今年的毛利率展望?

答 6: 上半年原材料价格整体变化不大, ABS 塑料粒子的价格今年略有下跌, 但是像铜和铝变化不大, 价格还是处于高位。

截止 3 月份, 公司的毛利率较去年同期有所增长, 主要是因为产品结构进行了调整。

问 7: 公司生产的 shark 洗地机跟米博是类似的吗?

	<p>答 7: 两者是不一样的, 无论从功能设计, 还是从使用体验方面, 应该说各有特点、各有长处。</p> <p>问 8: 美国对吸尘器关税这个豁免延长之后, 我们整个订单产能布局的这个大方向的思路是什么样的?</p> <p>答 8: 对公司产品吸尘器在美国的销售有一定的帮助, 对公司整体业绩影响不大。我们产能区域布局这个大方向是不会因为关税这个因素而改变的。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 6 月 27 日