

证券代码：000989

证券简称：九芝堂

九芝堂股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20220707004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称、人员姓名、时间	2022年7月5日 西部证券-吴天昊、丁健行，泰康资产-陈璟，阳光保险-王晓君，杭银理财-王哲，建信养老保险-谭翔宇 2022年7月6日 国金证券-窦慧敏，豪山资产-蔡再行、洪嘉蓉，广银理财-胡韵哲，Destination Partners-张亦蕾，汐泰投资-林恒
地点	九芝堂股份有限公司（长沙基地）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书韩辰骁
投资者关系活动主要内容介绍	<p><u>Q1: 公司的创新药有哪些优势?</u></p> <p>公司的创新药布局较早，主要由子公司友搏药业孵化和发展。友搏药业的主要生产品种疏血通注射液就是一款自主研发的药物，友搏药业有创新文化的沉淀和传承。优势主要有几点：一是团队搭建较早，研发体系成熟；二是拥有稳定的研发投入；三是有市场营销基础以及专家资源指导。未来公司在创新药方面也会考虑研发体系模式的优化以及资金来源的拓展。</p> <p><u>Q2: 未来几年公司的主要业务重心是什么?</u></p> <p>未来几年，公司主要业务仍围绕 OTC 中成药与中药处方药的生产</p>

经营。公司预期 OTC 业务将稳定增长，浓缩丸系列、安宫牛黄丸、阿胶及系列产品等均有较大的增长潜力，与益丰药房开展的合作也将对未来 OTC 业务的收入、利润产生正向影响。处方药方面，公司正在通过加强学术研究与学术推广、开展再评价工作、优化经销商的结构和模式，强化终端把控等推动业务的发展。

Q3:公司六味地黄丸后续有什么销售规划?

六味地黄丸作为公司的主打产品，产品品质、疗效以及营销方面都具有较强的优势。

公司近几年对六味地黄丸的营销力度加大，营销侧重中医文化营销，进行消费者教育，并提高品牌认知度。产品品质良好叠加营销推广力度加大，公司六味地黄丸市场地位持续提升。未来，受益于消费者对该产品认知度的提升、对公司品牌的认可及药品适用范围扩大、市场集中度提升等因素，公司的六味地黄丸产品仍有增长空间。

Q4: 公司与益丰合作的意义?

益丰药房与九芝堂作为湖南长沙的企业，在多个方面都高度契合。首先是双方共同看好中药在未来的发展，可以进行优势互补。在夯实公司品牌基础上，双方将在药店领域共同经营“九芝堂”品牌，保证老字号品牌在医药连锁领域的推广，最大程度的发挥品牌的价值。另外，合作也意味着工业与商业的战略整合，能够拓宽公司产品销售渠道，益丰也将在中药销售品类方面得到加强。对于公司而言，有助于公司聚焦核心主业，更好的发挥公司在医药工业方面及品牌方面的优势，优化业务结构。

Q5: 疫情对公司的影响有哪些?

疫情给公司带来的影响主要是药店终端的人流量减少、医院端的销售与物流运输限制。公司 OTC 品种以滋补、养生、保健、补益等为主，消费者黏性较高，药品服用周期长，因此疫情虽对公司拓展新客

	<p>户有一定影响，但公司本身产品市场需求受疫情影响有限。处方药产品因受到部分地区医院限制开放等原因受到一定的影响。</p> <p><u>Q6:公司采取什么措施应对原材料涨价的影响?</u></p> <p>公司会进行长期的采购和库存管理。首先，公司采购团队会对原材料市场价格进行深入研判，而后根据研判情况进行采购管理和库存管理。另外，公司拥有长期合作的供应商，因此在采购方面拥有一定的成本优势。</p>
附件清单(如有)	无
日期	记录整理日期 2022 年 7 月 7 日