惠州市锦好医疗科技股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

惠州市锦好医疗科技股份有限公司(以下简称"公司")于 2022年7月21 日接待了2家机构的调研,现将主要情况公告如下:

调研情况

调研时间: 2022年7月21日

调研地点:公司会议室

调研形式: 现场调研

调研机构:上海申银万国证券研究所有限公司、上海鑫疆投资管理有限公司

上市公司接待人员:董事会秘书 段皓龄先生

调研的主要问题及公司回复概要 <u>_</u>,

问题 1、公司第二季度整体的经营情况如何?

回答:公司第二季度依旧延续去年的经营战略,以调整产品结构为主,一方 面减少毛利率较低的雾化器产品,另一方面继续提升数字助听器的销售占比,特 别是加大高端数字助听器的销售力度。整体经营状况良好,加上今年以来人民币 汇率出现一定程度的贬值,原材料价格也在高位有所回落,这些因素都有利于出 口业务的发展,详细情况以公司披露的半年度报告为准。

问题 2: 公司国内外的主要销售渠道分别是什么?

回答:公司在国内主要通过电商渠道销售,以锦好自有品牌为主。另外,今 年公司也尝试开拓线下市场,截至目前已开立两家直营门店。国外的销售渠道及 客户主要包括商超、连锁药房、独立销售网站和电商平台等,其中也有公司自营 的亚马逊线上店铺。

问题 3:公司自主研发芯片是否已应用到产品中?与进口芯片的差距是什么?自主芯片的运用对于改善公司毛利是否有帮助?

回答:公司自主研发助听器芯片在今年3月份已拿到了首批量产的裸片,经 封装后,开始在公司产品中应用开发。公司自主芯片品,其性能与进口芯片相比, 互有优劣,在算法沉淀上有所不足,但在功耗、体积和成本上有比较明显的优势。 采用自主芯片可以明显的降低成本,对于提高公司产品综合毛利有积极作用。

问题 4: 目前助听器行业新的研究方向有哪些?

回答:根据当前助听器市场的发展情况,前沿的研究方向主要有 AI 技术、远程验配、智能穿戴技术等应用于助听器中,不过目前很多技术还停留在研发阶段或概念机,还没有真正大规模应用到量产产品中。

问题 5: 助听器和 TWS 耳机的区别是什么?

回答:助听器在功能和内核上与 TWS 耳机存在很明显的区别。TWS 耳机主要是实现手机或其他智能终端声音的无线传输,而助听器则是把外界的人声等环境原声采集之后,转换成数字信号,经过复杂的算法处理,再还原成听损人士可以听到并理解的声音。

问题 6: 公司产品未来发展方向是 OTC 市场还是线下专营门店市场?

回答: OTC 市场是公司赖以生存和发展基础,但公司也会加大线下专营门店市场的投入和开拓。

问题 7: 国内助听器发展较晚,目前与国外头部品牌的产品技术差距多大? 回答:目前国内助听器企业与国外企业相比,技术差距主要体现在芯片和算法。公司虽然也开始自主研发芯片和算法,但相比国外"五大"听力集团,还需一定时间的沉淀和追赶。"五大"助听器品牌成立时间较长,算法更丰富,声音处理更精细。要追赶国外技术,公司的芯片和算法需要大规模应用,迅速迭代。

问题 8: 公司如何规划线下市场?

回答:公司开拓线下市场,一方面是利用公司大规模制造的成本优势,另一方面通过严格的质量把关,提供优质的产品和服务。通过开立自营门店,进行品牌和形象传播,并逐步建立产品和服务标准。

问题 9: 公司向美国市场出口的产品出厂单价是多少?

回答:公司出口产品有很多型号,价格也存在很大的差异,随着产品结构的

不断优化,整体出厂价格在逐年提升。

问题 10: 募投项目建设进展如何?公司产能如何规划?

回答:公司募投项目主体工程建设已经封顶,开始进入园区规划和内部装修阶段,预计最晚明年第一季度末可投入使用。公司现有助听器产能为 180 万台左右,基本上达到饱和状态。因此,公司不断优化产品结构,高端数字助听器销售占比不断提升。募投项目投入使用后,可逐步缓解销售增长带来的产能压力。

惠州市锦好医疗科技股份有限公司 董事会 2022 年 7 月 22 日