

证券代码：603348

证券简称：文灿股份

公告编号：2022-055

转债代码：113537

转债简称：文灿转债

## 文灿集团股份有限公司 关于接待机构调研的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

文灿集团股份有限公司（以下简称“公司”）近期通过现场会议交流形式接待了机构调研，现将情况公告如下：

### 一、调研情况

**调研方式：**现场会议交流

**调研机构名称（排名不分先后）：**华西证券、富国基金、银河基金、中金基金、泰康资产、银华基金、中邮创业基金、东方基金、建信基金、汇添富、华泰资管、平安资管、鹏华基金、长盛基金、嘉实基金、中金资管、国信证券自营、中信证券自营、淡水泉投资、正心谷资本、拾贝投资、中兵财富、招商信诺、清和泉资本、北京宏道投资、华安财保资管、3W Fund、华泰柏瑞、大家资产、平安基金、和谐汇一资管、煜德投资、正圆基金、九泰基金、易方达资产、华安基金、华高资管、敦和资管、汐泰投资、合众资产

**公司接待人员：**董事长/总经理唐杰雄先生、董事会秘书刘世博先生、公司子公司法国百炼集团（简称“百炼集团”或“百炼”）总经理陈也先生、公司子公司天津雄邦压铸有限公司总经理申龙先生

### 二、交流的主要问题及公司回复概要

**问题 1：**一体化压铸产品为何能处于领先地位及相关定点产品的量产时间？

**回答：**因为首先车身结构件的制造壁垒比较高，对产品的力学性能、均匀性

和产品变形控制要求非常高，涉及到整个生产工艺的综合管理能力，包括设备、模具、材料和工艺等，任何一项的管理跟不上，就不可能做出好的、质量稳定的产品。现在随着车身结构件进一步一体化整合以后，对这个要求会更高。公司是从 2011 年就开始研发相关产品，当时国内对车身结构件的认知基本上是空白的，公司在产品开发初期投入了在当时难以想象的大量资源，也遇到了很多挑战，所以积累了非常丰富的经验，在今天才形成了先发优势。

基于长期合作的互相信任，公司已与研发能力强、服务能力佳及企业信誉好的设备、材料供应商形成了战略合作，推进公司一体化产品研发与销售。目前公司给客户开发的一体化铸造产品都是公司深度参与，协同客户开发设计的。预计在今年三季度某新势力客户的一体化产品将进入爬坡量产阶段，大家马上就可以在市场上看到。

### **问题 2：副车架、电池盒和电机壳业务拓展情况？**

**回答：**除了一体化压铸产品，底盘产品和电机壳产品也是公司重要的发展方向。现在市场上成熟的有低压铸造能力的企业稀缺，目前公司宜兴工厂的低压铸造产能已经被客户全部锁定。在低压铸造副车架方面，公司宜兴工厂多个副车架定点项目的订单饱满，某新势力客户某款车型的副车架将在今年 10 月底量产。储能电池盒业务领域，公司之前已经获得了一些客户的订单，数量都非常大，后续也是公司重要发展的产品方向。另外在电机壳方面，公司新拿到了某客户电机壳的一个新项目，预计在今年年底进行量产。

### **问题 3：法国百炼集团经营情况及优势？**

**回答：**在重力铸造这个市场，体量不像高压铸造市场体量那么大，竞争性也小于高压铸造领域，但工艺难度还是非常高。百炼经过 60 多年的发展，目前在全球重力铸造领域处于领先地位。在公司完成收购后，百炼集团在积极增加产能，进一步扩大市场份额。

简单来说，百炼集团有三方面优势：第一，百炼集团作为重力铸造，尤其是在铝制刹车卡钳等产品处于龙头地位，有 60 多年历史，所以有较高的技术能力和产品能力。今年欧洲发生的俄乌战争，百炼的很多竞争对手现金流和市场都出

现了问题，反而使很多订单被百炼拿到，法国百炼集团今年新增订单比去年新增订单有大幅度的增长。第二，百炼集团的管理非常细致，有非常完善的管理体系和制度，每个月管理会议的汇报资料准备的非常详尽，可以第一时间对公司业务、需要决策的问题作出分析和决定。同时百炼集团对成本控制非常严格，使整个集团的业务处于受控状态下。第三，百炼对新项目、新产品的审核有着明确的财务指标，同时百炼对价格的反应速度非常快，比方说欧洲原材料的涨价，百炼在今年一季度就完成了产品价格调整。现在 9 月份将开启新一轮的谈判，把能源价格的上涨传导给客户。

目前从欧洲和北美市场来看，逆全球化的趋势很明显，欧洲客户和北美客户都在有意或者无意把一些项目拿回到本土去做，百炼在欧洲和北美都有十分成熟的工厂，比方说百炼的墨西哥工厂，百炼投资前十年都是亏的，近六七年开始盈利，这种跨国界的工厂管理难度还是非常大的，也是一些在海外新建工厂的公司将面对的很大挑战。而百炼已经度过了前期的筹建期和磨合期，公司已经进入了稳定的发展周期，可以利用项目回归及与文灿集团的高压铸造技术协同，更好地为客户提供体系化、稳定的全球服务，也对百炼未来的增长带来了优势。

#### **问题 4：国外基地高压产品拓展情况？**

**回答：**目前公司将在百炼的墨西哥工厂布局高压铸造产线，该产线已经获得了客户的定点，初步计划布局 6 到 10 台高压压铸机，因为北美客户对墨西哥工厂的高压产线需求一再超出我们预期。在一体化铸造产品方面，欧洲客户已有合作意向，公司也在考虑明年在百炼的匈牙利工厂布局大吨位高压铸造压铸机，积极推进国外客户的一体化铸造产品销售。

#### **问题 5：怎么看待公司模具的研发与制造能力？**

**回答：**模具作为压铸厂比较重要的一环，应该现在有一定规模的压铸企业都有自己的模具公司，包括我们自己。之前公司每个工厂都有自己的模具车间，用于制造、维修和保养模具。但后来发现资源太分散，所以在十年前，公司成立了模具工厂，自己做模具，就把各个工厂，做模具的资源集中到一起，也因为自己生产制造模具，公司在技术层面上也获得了很大的提升，在成本上面也会有比较大的降低，同时也加快了对项目的反应速度，所以具有强大的模具制造能力，是

压铸企业竞争的一个很有利的方面。目前公司的模具公司已经安装完毕了 1000 吨的合模机和大吨位承载行车，已经具备了大吨位模具的自制能力，后续大吨位模具将优先考虑自制。

**问题 6：后面的扩产与布局计划？**

**回答：**跟以前不同，现在我们是根据客户的定点情况，进行设备采购。根据目前定点情况和在谈的项目情况，公司也在计划今年是否会投入更多的大型压铸机设备。公司已经确定将在安徽的六安建设新的工厂，主要承接客户新车型的增量订单及某潜在客户的相关产品项目，同时公司亦在考虑在重庆布局新的工厂。另外，经过两年多的努力，百炼集团大连工厂也已获得大连老工厂旁的新地块，将进行工厂扩建。

**问题 7：关于百炼的发展目标？**

**回答：**刚才也介绍了，随着百炼从整合逐步发展到协同，包括技术的协同和全球布局的协同，公司对百炼的发展还是非常有信心的，从去年和今年上半年的财务情况和获得的新项目情况，也说明了公司对百炼整合的成功，但公司董事会对百炼集团的经营情况还有更高的期许，百炼的团队对此也有信心完成董事会提出的更高要求。

本公告中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。

特此公告。

文灿集团股份有限公司

董事会

2022 年 8 月 23 日