

证券代码：002931

证券简称：锋龙股份

债券代码：128143

债券简称：锋龙转债

浙江锋龙电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	中科沃土基金管理有限公司 彭上 格林基金管理有限公司 王振林 信达证券研究开发中心 刘俊奇 华西证券研究所 毛冠锦 财通证券研究所 谢铭 华泰证券证券投资部 朱光灵 川财证券有限责任公司 王盛琪 中航证券有限公司 陈康 平安养老保险股份有限公司 金浩枫 裕兰资本 陈作佳 苏州贵山财富投资管理有限公司 邱文杰 广州遂人私募基金管理有限公司 黄国珍 深圳市前海荣信泰投资咨询有限公司 李光劲 深圳前海汇杰达理资本有限公司 解睿 深圳前海亿洲资产管理有限公司 刘泉麟 宁波锦合投资管理中心 刘宇 深圳前海展麟资本管理有限公司 欧波

	<p>深圳中和阳光股权投资基金管理有限公司 李敬民</p> <p>广州私募基金会 刘志</p> <p>广州泽嘉投资管理有限公司 何民勇、邓琳瀚</p> <p>深圳市赛硕基金管理有限公司 黄士栩</p> <p>广州市银国达资产管理有限公司 苏炯杰</p> <p>北京锐图投资有限公司 宋健</p> <p>北京信伟达资产管理有限公司 张钧宇</p> <p>北京嘉承金信投资有限公司 包晓凡</p> <p>北京匀丰资产管理有限公司 丁天</p> <p>拾贝投资管理（北京）有限公司 陈俊</p> <p>青岛立心资产管理 王顺一</p> <p>广东中硕创业投资有限公司 曾志豪</p> <p>上海索道投资管理有限公司 石玉华</p> <p>佛山市融创时代基金管理有限公司 莫康湛、周洁萍</p> <p>真科基金 罗志弘</p> <p>华尔街见闻 韩枫</p> <p>常岭资产 江建军、侯卜魁</p>
时间	2022年8月22日 15:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	<p>董事、董事会秘书、副总经理 王思远</p> <p>证券事务代表 罗冰清</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司这几年从园林机械到汽车件到液压件逐步的发展，请问公司对自己的定位是什么？</p> <p>目前公司的定位是努力成为进口替代的主力军、高端装备制造和核心的零部件提供商。但就公司目前规模考虑，不同板块之间会有所侧重。</p> <p>首先园林机械零部件业务，主要针对欧美地区，市场成熟，属于家庭刚需。这个板块是公司基本盘，毛利率较高，现金流较</p>

好，良性循环下，能为公司后续发展提供资金支持。

液压阀件业务不易受到电动影响，前景上看更长久。主流液压阀分为博世力士乐和川崎两个系列。杜商精机是卡特彼勒的供应商，在博世力士乐系列液压阀产品有丰富经验，目前也在积极开发川崎系列的各类液压阀组，具备给国内客户提供进口品质的替代件的实力。

汽车零部件板块则是最初作为园林机械零部件板块产能的延伸，以拓展市场为目的。后续也会在巩固原有商用车业务的同时，进一步拓展新能源汽车零部件业务。

公司在未来发展过程中会持续优化公司定位、战略和格局。

2、公司的液压阀和恒立液压的定位有什么区别？

恒立液压是一家规模很大的企业，无论是市场开拓还是产品开发，效率都比较高。恒立液压最初开发的液压阀产品偏日系，以川崎系列为主。而杜商精机是博世力士乐系列的供应商，偏德系，中大型的工程机械上用的更多。公司目前也在开拓川崎系列产品 and 客户。

3、看到公司上半年毛利率下降是什么原因？目前调价如何？

全年展望毛利率如何？

毛利率下降主要是由于去年下半年开始原材料涨价非常严重，特别是铝、铜等大宗商品。公司已经在去年年底和今年上半年与大部分客户就调价工作积极协调，预计下半年的毛利率会继续修复。

4、公司“一种用于 IGBT 并联均流电路的滤波电感”专利可以介绍下吗？今年逆变器的业务目标是多少？

该专利所应用的逆变器产品主要应用于车载发电机、休闲房车发电机、应急电源和户外移动电源。今年逆变器的业务收入预计会有一定增长。

5、公司各个产品线规划怎么样？市占率目标是多少？

公司募投项目中三块主营业务均有对应项目。园林机械零部件

募投项目的产品线公司拟主要生产专业级产品，相对于原先的家用级产品，专业级在量上较少，而在价值量和毛利率上则更高，未来项目建成投产后，产值有明显提升空间；液压零部件募投项目预计能够实现较大产能提升。汽车零部件募投项目已经投完结项，后续也会根据客户需求尤其是新能源汽车客户合作推进投入。

6、目前公司有扩产需求吗？有没有在南方布局的规划？具体选址有吗？

公司有一半左右出口，客户如有要求，会根据其订单、项目等具体情况来具体选址以便更好地进行客户拓展和产品交付。

7、公司目前海外市场情况怎么样？以后这块收入占比会继续提升吗？

公司不会刻意去控制或调整国内外收入占比，但会关注市场拓展。国外客户在营收质量和毛利水平、合作稳定性、对公司技术的扶持上都有优势，公司也很乐意去提供配套。

8、公司对新能源汽车的客户开拓和新产品在研发上的资源投入配比怎么样？

汽车零部件业务板块上而言，新能源肯定是重点，公司会通过往客户深度沟通和拓展，以及利用市场上各个伙伴给公司提供的接洽机会。目前新能源方面，浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有限公司和上海大郡动力控制技术有限公司，都是公司客户，公司也有产品应用于长安深蓝的新款车辆中。

9、未来公司自有品牌发展思路是怎么样的？目前 OBM 模式占比多少？

公司自有品牌业务是通过公司的参股公司宁波德霖机械有限公司再进行，其有 20%属于自有品牌，自有品牌能够让公司更好地了解各个环节客户和需求，以便更好的获取订单。目前来看自主品牌确实帮助我们在这方面积累了经验，对 OEM 业务也有帮助。后续在电动园林机械整机会继续往自主品牌上加强推

	<p>广和销售工作。</p> <p>10、园林机械零部件在电动化方面趋势是国内厂家在推还是国外厂家在推？</p> <p>园林机械行业发源于国外，电动化趋势也是国外的龙头企业引领为主。</p> <p>11、公司近期有没有融资需求？</p> <p>公司融资需要根据业务情况来进行安排，今年会把首发募投项目的基建基本完成，后续进行设备投入，前期的募投项目仍然是目前的重点。作为成长型企业，后续可能会有融资需求。</p> <p>12、请问公司除了割草机器人控制系统之外是否还有其他机器人相关产品？公司对这一块市场需求和利润空间如何看待？</p> <p>公司只有割草智能机器人相关的机器人业务，是在参股了宁波德霖机械有限公司之后公司才参与进来，德霖前期也已经做了多年的布局和研究，目前我们也在做积极的拓展。国内其他科技型企业也有在关注这块智能领域的业务。公司本身是园林机械零部件起家，主要集中于割草、园艺这方面，专注怎么解放人和替代人工作业，将来会继续从这个角度出发关注产品的优化。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022年8月22日