天虹数科商业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20220825

 	□特定对象调研 □分析师会议
投资者关系	□媒体采访 □业绩说明会
活动类别 	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 ■其他 <u>电话会议</u>
	长江证券李锦、陈亮、秦意昂;海通证券高瑜;国信证券柳旭;兴业证券金秋;国
参与单位名	泰君安刘越男、陈笑国君; 申万宏源赵令伊、曹敦鑫、杨光; 光大证券田然; 德邦
称及人员姓	证券郑澄怀;中金公司郑慧琳、石狄;中信证券林镇潘;招商证券李星馨;天风证
名	券康宇喆;银河证券甄唯萱;国盛证券杜玥莹、毕筱璟;浙商证券陆亚宁;国海证
	券熊思雨等。
时间	2022年8月25日10:00
地点	电话会议
上市公司接	() 古 · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
待人员姓名	谢克莉、罗曾琪
	首先,公司介绍了 2022 年半年度的经营情况;随后,公司与投资者针对半年
	报内容进行了交流,主要内容如下:
	1、超市供应链的发展情况?战略大单品的经营计划?
	上半年公司持续加强战略核心商品群的打造,以基地订单种植、全球产地寻
投资者关系	源、品牌联合开发等多种方式实现供应链再突破,开发 28 款千万销售额目标的战
活动主要内	略大单品,销售额同比增长73.8%;自有品牌销售额同比增长5.3%,供应链实现
容介绍	新品类突破等。
	为了更好地树立顾客口碑,提升市场占有率和影响力,今年公司计划打造多
	款千万销售额目标的战略大单品。该战略大单品从目的性品类和优先常规品类筛
	选,围绕"品质、健康、美味、高性价比"的价值主张,聚焦在生鲜、饮料酒
	水、粮油调味、日用品、休闲食品及加工食品类。

2、超市可比店的经营表现?毛利率同比下降的原因?

上半年天虹超市持续加强战略核心商品群的打造,增强商品力,提高促销有效性,超市可比店营业收入、利润总额同比分别增长 3.26%、15.03%。超市毛利率下降主要是促销所致。

3、超市到家的销售情况?

上半年超市到家客单量同比提升 67%,销售额同比增长 29%,销售额占比超 20%。 未来公司将持续围绕效率提升、顾客体验、客流开拓等方式,争取提高超市 线上的销售占比。

4、开店计划?

今年公司将放缓开店速度,计划开设 3-4 家大店,预计在三四季度开业。其中吉首天虹购物中心已于 7 月底开业。

接待过程中,公司严格按照相关制度规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 8 月 25 日