

证券代码：300365

证券简称：恒华科技

北京恒华伟业科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	民生证券 郭新宇 民生证券 赵奕豪 中国国际金融 王 琛 创金合信基金 李 晗 国华人寿 安子超 中邮人寿保险 朱战宇 钦沐资产 张文华 慎知资产 张海涛 鸿道投资 方云龙 国新投资 张 济 长城财富保险 胡纪元 丰琰投资 王浩宇 上海非马投资 余 舒 上海青云投资 杨 文
时间	2022年8月28日
地点	进门财经线上平台
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 陈显龙 财务负责人 孟令军 证券事务总监 张 妍 证券事务代表 李思琪
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者调研会议包含两部分内容，一是向各位投资者介绍公司2022年半年度经营情况，二是投资者问答环节。主要内容如下：</p> <p>一、2022年半年度经营情况介绍</p> <p>2022年半年度，疫情反复，公司在“BIM平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略目标引领下，采用线上线下相结合的方式，仍在积极、有序的开展各项经营活动。报告</p>

期内，公司实现营业收入 2.21 亿元，同比下降 24.31%；归属于公司普通股股东的净利润约 833 万元，同比下降 79.96%。公司在二季度持续加大业务拓展力度，减少一季度的亏损影响，其中公司在 2022 年二季度实现营业收入 1.45 亿元，较一季度增加 91.27%，归属于普通股股东的净利润为 0.26 亿元，较一季度增加 246.03%。报告期内，公司持续优化业务结构，软件服务收入占比增加。具体内容与巨潮资讯网上发布的公司《2022 年半年度报告》一致，敬请投资者参阅。

二、投资者问答环节

1、公司在手订单情况？新能源订单进展如何？新签订的新能源订单情况？

答：截至 2022 年 6 月 30 日，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额约为 8.22 亿元。新能源业务受疫情影响，项目推进与预期有所差距，截至目前，去年在手的新能源订单在今年上半年整体确认收入约 40%，今年上半年新签订的新能源订单较去年同期增长超过 200%。

2、公司在虚拟电厂领域布局如何？

答：工信部近日发布了《关于推动能源电子产业发展的指导意见（征求意见稿）》，征求意见稿提出，到 2025 年，能源电子产业年产值达到 3 万亿元，综合实力进入世界先进行列。其中，新能源领域的关键信息技术产品开发和应用，虚拟电厂等协调控制系统发展是关键，主要包括适应新能源需求的电力电子、智慧能源信息系统及有关先进计算、工业软件等适配性技术及产品；探索开展源网荷储一体化、多能互补的虚拟电厂、智慧能源系统、智慧微电网、虚拟电厂建设，开发快速实时微电网协调控制系统和多元用户友好智能供需互动技术。公司积极布局虚拟电厂、智慧能源等相关技术的应用及业务市

场，加大相关产品研发力度，依托多年来在电力行业的技术积累以及齐备的资质认证体系，面向园区、工业企业、公用建筑等用户侧群体，以源网荷储用一体化建设为基本原则，综合冷、热、电、气等负荷需求，为用户提供涵盖能源供应、能源运营以及能源信息化的综合能源解决方案，依托公司自主可控 BIM 核心技术，为新型电力系统建设赋能，推动能源清洁低碳转型。

3、公司销售费用增加原因？

答：公司销售费用增加主要系报告期内 BIM 设计咨询、基于 BIM 的资产数字化等业务的区域市场拓展相关费用增加所致。

4、实际控制人协议转让后公司的内部管理是否有变动？

答：公司实际控制人协议转让公司部分股份是为了偿还其股票质押融资，受让方是基于对公司未来发展信心的财务性投资，对公司的人员、资产、财务、业务、机构等方面的独立性不产生影响，不会对公司治理结构和持续经营构成影响。公司管理层一直对公司未来的发展充满信心，公司围绕“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略目标，不断拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，努力提升经营业绩，增强公司长期价值投资的吸引力。

5、公司的设计产品市场应用情况？

答：目前在电网设计环节，公司在输电方面核心产品三维线路设计软件市场占有率超过50%，占有领先的市场地位；变电方面目前以国外平台为主，公司市占率约20%，未来随着国产替代的深入，市占率将逐步提升。

6、在手订单的结算周期如何？

答：由于业务类型不同，公司在手订单结算周期有所差异，软件服务相关订单周期一般在1年以内，技术服务相关订单受

项目验收影响，结算周期差异较大，或长达2-3年。

7、公司产品未来销售模式是否会转变？产品及业务推广方面有怎样的规划？

答：公司目前软件销售主要是以许可授权的模式销售成套软件产品，由于行业性质，SaaS化产品目前部署较少，随着以新能源为主体的新型电力系统建设的推进，未来SaaS模式前景较好。未来，公司会持续对BIM核心产品进行研发升级、不断完善产品体系，深耕电力能源市场，基于在新能源设计与咨询、微电网、配网、储能、虚拟电厂等领域良好的技术储备，推进新能源相关业务进展；助力“电力+算力”融合，为实现高技术、高算力、高效能、高安全的新型数据中心建设发展赋能；同时，打造多行业资产数字化产品体系，积极开拓交通、水利等基础设施领域市场，逐步实现平台化发展。

8、技术服务收入波动较大的原因？

答：公司技术服务相关的订单量充足，收入波动与收入确认方式有关，项目一般采取终验法，受客户验收影响，收入没有得到确认。

9、公司在充电桩业务中扮演的角色？下游客户情况？

答：公司基于自主的BIM软件，可为新能源充电桩等新能源领域提供咨询、规划设计以及综合能源服务。下游客户主要是充电桩的运营方，涉及电力、交通等行业。

10、道亨挂牌后未来资本运作有怎样的规划？

答：道亨目前已正式挂牌，挂牌后有利于独立自主的面向资本市场，打通融资通道，有更多的资金进行研发投入和技术创新，能够更好的支持业务做大做强。挂牌满一年后可以进行上市申报。

	<p>在整个交流活动中，双方进行了充分的沟通。本公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。此次机构投资者调研活动因采取线上会议形式，故参会者无法签到，由公司参会人员签名。</p>
附件清单(如有)	调研记录
日期	2022年8月28日