

青岛国林环保科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-007

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（电话会议）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>郭雪 德邦证券股份有限公司</p>
<p>时间</p>	<p>2022年8月26日 10:00-10:30</p>
<p>地点</p>	<p>国林科技总部</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书兼副总经理：胡文佳女士； 证券事务专员：孙丽萍女士。</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>本次投资者关系活动以电话会议方式进行，公司相关问题问答：</p> <p>1、请简单介绍一下公司近期的经营情况？</p> <p>公司2022年半年报已于8月25日下午披露，公司上半年业绩有明显下滑，公司在2022年7月15日也有按规定披露业绩预告。今年上半年公司实现营业收入约1.26亿元，同比下降42.53%；归属于母公司所有者的净利润约834万元，同比下降76.07%。</p> <p>上半年，受疫情影响公司莱西生产基地停工停产大概有一个月的时间，之前也进行过信息披露。公司很多客户是在南方地区，受当地疫情管控政策限制，物流受限，产品发货和原材料采购均受到一定程度影响。另外，公司新疆年产2.5万吨高品质晶体乙醛酸项目于今年6月1日开始试生产，前期会有一个比较大的资金投入，费用花费较高，这对我们的净利润都有一定影响。</p>

上半年我们也有许多可喜的成就。其一，子公司青岛国林半导体技术有限公司上半年签订了首台套高浓度臭氧水设备和高浓度臭氧气体设备销售合同，目前已完成产品的交付，接下来就是等待市场导入和产品验证的阶段，这对我们来说是一项比较重要的成果。其二，在家用健康领域，子公司青岛国林健康技术有限公司推出臭氧空气净化器以及便携式臭氧净化系统产品，目前在淘宝以及阿里巴巴店铺有一个简单的用户体验和试用过程，下半年计划推出家用臭氧活性炭工艺的水净化系统。其三，新疆乙醛酸项目的顺利试生产也是目前市场关注度比较高的，当前，我们也有在和意向客户保持密切沟通和洽谈。

2、请问公司新疆乙醛酸项目目前的进展？

该项目于今年6月1日起试生产，我们前期计划利用4到6个月的时间进行产能爬坡，预计在今年年底实现满产状态。目前，我们是根据试生产的进展情况在逐步进行整体设备的调试和优化。当然，最近新疆突发疫情，疫情管控比较严格，人员、物资流动比较受限，我们的产能爬坡进度也受到一定程度的影响。后续我们也会及时跟进当地疫情防控情况，采取积极措施应对疫情。

在这期间，公司也一直保持与意向客户的沟通和交流，其中包括之前购买公司产品的国外客户和部分国内新客户，主要是国外客户。从公司试生产到现在为止，有零星的小额订单，我们有给客户正常供货。但是像大批量的常年供货协议目前还未签订，考虑到疫情以及试生产的爬坡进度，如果不能满足客户的交付周期，尤其是国外客户，我们认为这是不负责任的，所以还是希望保守起见，待产能稳定再对外报价和签订常协。

3、半年报披露的未执行合同有 3.47 亿，请问这主要是哪块业务？交付时间大概多久？

关于半年报中披露的 3.47 亿未执行合同，大部分是传统臭氧业务板块的，包括臭氧发生器、臭氧系统配套设备以及部分配套的制氧机设备等等。

一般情况下，公司小型设备生产周期大概是 30 天，中型设

	<p>备或者是大型设备生产周期大约在 60 天左右。大型臭氧系统设备工程，有可能会用三到六个月的时间安装、调试，所以公司从签订合同到设备交付最长周期不会超过六个月。当然这中间可能需要到客户现场进行调试运行，可能会花费一些时间，这要根据客户现场情况，包括客户现场土建施工、整体系统总调以及我们设备的单机调试，一般情况下，我们会控制在一年以内。同时，受疫情影响上半年确实有部分合同延迟交货。</p> <p>4、公司当前的订单情况如何？</p> <p>综合公司以往经验，第一季度可能是全年整个收入占比最低的，很多项目需要跟着整体工程进度走，一季度面临气候比较寒冷以及过年放假的原因，会有一定下滑，第二季度逐步会有回升，下半年会占整体收入比重较高。</p> <p>5、公司年初的股权激励目标是否能实现？</p> <p>公司在年初发布了股权激励计划，也于 5 月份进行了首次授予，涉及人员 62 人，都是公司或子公司核心管理人员、技术人员、业务骨干。上半年的业绩下滑确实比较严重，对净利润考核指标影响较大，针对业绩下滑的情形，我们也有及时召开总结会议，分析上半年业绩下滑原因，以及下半年经营计划。下半年公司希望在保证传统臭氧业务板块营业收入的基础上，力争通过新疆乙醛酸项目弥补上半年的亏空。目前，生产乙醛酸的原材料顺酐正好也处于一个比较低的价格，我们也希望借此开源节流，在保证生产品质的同时赢取一定的利润空间。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 8 月 26 日