

中科软科技股份有限公司

关于 2022 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、业绩说明会召开情况

中科软科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 8 月 19 日在上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>）披露了《关于召开 2022 年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2022-031），并通过上证路演中心网站“提问预征集”栏目以及邮件方式提前征集投资者所关注的问题。

2022 年 8 月 26 日 14:00~15:00，公司通过上证路演中心提供的网上平台（<http://roadshow.sseinfo.com>）以网络文字互动方式召开了 2022 年半年度业绩说明会，公司董事长兼总经理左春先生、董事会秘书蔡宏先生及公司相关部门负责人出席了本次说明会，与投资者进行了充分的沟通和交流，并就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司对本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及公司回复整理如下：

1、公司上半年营业收入及净利润同比出现小幅下滑的原因？公司下半年经营情况是否会有所好转？

答：公司客户主要集中于北京、上海、深圳等地，今年上半年受相关地区疫情反复的影响，公司员工及客户在部分时间无法到岗办

公，部分业务签单、现场交付、客户验收、进度确认、付款等流程出现一定程度推迟，导致公司上半年收入较去年同期出现小幅下降。

公司在手订单饱满，随着国内疫情缓解，业务部门正积极与客户一道加速推进受疫情影响的工作进度，公司下半年将充分发挥主观能动性，做好各项工作，力争实现年初制定的各项经营计划。

2、公司保险 IT 行业未来发展空间如何？

答：保险 IT 规模取决于保险公司保费规模和 IT 投入占收入比重。从保险规模看，国内保险深度和保险密度与国外发达国家相比仍有较大提升空间，随着人民生活水平的提高，居民保险保障意识的增强，保费规模持续增长的趋势仍将继续保持。

从保险 IT 投入看，近些年保险 IT 市场仍处于快速发展阶段，其中软件投入占比持续上升。从政策上看，“保险科技十四五规划”提出十四五期间在科技投入方面，推动行业实现信息技术投入占比超过 1% 的发展目标，银保监会《中国银保监会办公厅关于银行业保险业数字化转型的指导意见》提出“以数字化转型推动银行业保险业高质量发展，构建适应现代经济发展的数字金融新格局”；从业务转型看，随着保险公司线上化业务的不断发展，IT 技术已成为保险公司转变发展模式，提升发展效率的重要手段，利用 IT 手段促进保费增长，降低客户维护、出单、核保、理赔等环节成本支出，提升服务质量，已成为保险公司 IT 需求的重要增长点。

在相关政策的鼓励下和保险业业务转型的推动下，保险公司 IT 投入仍将快速增长。保险 IT 市场未来仍有较大发展空间。

3、公司上半年医疗卫生 IT 业务同比增长 82.4%，取得较快增长的原因，医疗卫生 IT 业务的发展空间如何？

答：受益于部分重大医疗信息化建设项目的顺利推进以及医院端

客户收入的快速增长公司上半年医疗卫生领域业务实现快速增长。公司在医疗卫生领域已经积累了较为丰富的产品线，业务涵盖公共卫生、医疗服务、区域卫生、基层卫生、中医药信息化、应急救援等领域，客户涉及各级卫生管理单位、疾控中心、医疗机构、基层卫生服务机构、药品监管单位等相关部门，近年来公司医疗卫生领域客户持续增长，未来随着公司产品及服务水平的不断提升，医疗卫生领域有望实现进一步发展，同时公司将积极践行“保险+”战略，推动医疗卫生 IT 和保险 IT 领域的业务协同，积极开拓“保险+医疗”、“保险+健康”、“保险+公卫”的业务机会。

4、请问公司“保险+”战略及国际化战略的实施情况？

答：在“保险+”战略实施上，从业务层面，公司报告期内积极推进保险 IT 与其他领域 IT 业务合作，在保险应用场景不断丰富的背景下，探索保险在医疗卫生、交通、消费、安全等应用场景下 IT 赋能的机会，加强与保险中介机构、保险公司分支机构、其他领域客户在保险 IT 相关的业务合作，不断开拓新的应用场景；在技术层面，为配合公司“保险+”战略的实施，公司加强了在数字化营销、健康管理、单据数字化、软件互操作等领域的产品研发及技术积累；在组织层面，进一步加强公司内部各业务部门之间协同机制的建立，共同推进“保险+”相关业务落地。

在国际化战略的实施上，受海外疫情影响，公司国际化战略在新客户开拓方面遇到一定困难，但公司仍在积极努力开拓海外市场，一方面持续挖掘现有海外客户的 IT 需求，原有客户新项目持续增加，另一方面公司正积极与华为等合作伙伴一道，开拓南亚、东南亚、非洲等地市场客户，报告期海外新客户拓展也取得一定成果。

5、公司 2022 年半年度经营性现金流较去年同期差异较大的原因？半年度经营性现金流持续为负值对公司经营是否会造成影响？未来公司现金流管控计划？

答：公司客户验收结算具有季节性特征，第四季度客户付款占比高于其他季度，但是公司主要支出各季度较为均衡，导致公司上半年经营性现金流为负数，符合公司历年情况。

公司本期末货币资金余额约为 14.56 亿，资金充沛，公司一直重视对现金流的管控，历年年度报告经营性现金流均为正。此外公司在银行拥有良好的信用记录及授信来源。基于公司业务发展需要，每年均会申请授信额度，公司未来会根据业务发展需要进行相应调整。

6、公司除保险信创，还为哪些方向提供 IT 服务？

答：公司坚持以成为领先的行业应用软件和服务供应商（ISV）、跨行业和新渠道软件集成提供商（云 MSP）为发展目标，坚持以行业应用软件开发业务为核心，以自主研发的行业应用软件参考模型形成独特竞争力，不断丰富产品及服务矩阵。

在保险领域，除保险信创外，保险公司线上化业务转型带来的 IT 投入增加、监管对信息化建设的要求以及核心业务系统升级换代等需求，均为公司保险 IT 业务带来发展机会。

除保险行业外，公司也为银行、证券、医疗、政务、教育、交通、农业、能源、电力、旅游、气象、邮政、航空、通信、新闻媒体等众多行业客户提供软件及信息化建设服务。

7、公司合同资产的来源，未来趋势，以及对公司业绩的影响？

答：合同资产是公司已向客户转让商品而有权收取对价的权利，且该权利取决于时间流逝之外的其他因素。本期末合同资产 14 亿元，去年同期末公司合同资产 12.5 亿元，公司半年度合同资产较年初均

有大幅增加，主要是因为公司客户验收结算具有季节性特征，导致上半年已经依据合同履行了履约义务，且不属于无条件（即仅取决于时间流逝）向客户收款的权利较期初增加。

此外，公司客户主要集中于北京、上海、深圳等地，今年上半年受相关地区疫情反复的影响，公司员工及客户在部分时间无法到岗办公，导致项目现场交付、客户验收、进度确认等流程出现一定程度推迟，导致公司根据合同履行了履约义务，且不属于无条件向客户收款的权利较期初增加。

虽然受疫情影响，但是公司新增订单依然保持较好增速、在手订单饱满，随着国内疫情缓解，业务部门正积极与客户一道加速推进受疫情影响的工作进度，公司下半年将充分发挥主观能动性，做好各项工作，力争实现年初制定的各项经营计划。

8、行业景气度如何，公司全年增长预期如何？

答：在各行业发展转型过程中，数字化需求不断上升，以保险为例，业务规模增长放缓，但数字化系统建设反而增大，硬件投入稳定的情况下，软件及技术服务投入将进一步增大。

虽然受疫情影响，但公司新增订单依然保持了较好增速，公司下半年将充分发挥主观能动性，做好各项工作，力争实现年初制定的各项经营计划。

9、资本市场看重企业发展预期，中科软不缺业绩，缺的是概念，是其他企业不可替代的核心竞争力，公司背靠软件所，是否能依托优势拿到国家级科研项目？让资金看到广阔前景？

答：公司对标 IDC 全球金融科技百强，在企业级软件服务市场不断深耕，夯实自身竞争力和市场影响力，企业级软件服务市场是一个具有长期发展潜力的市场，也是决定未来各行业发展、竞争的关键因

素。公司将坚持长期主义、注重举办行业技术峰会等方式提升行业影响力，同时公司也将加大与资本市场沟通，努力提升投资者对公司和公司所属行业、市场的理解和认同。

公司一直以来积极承担政府重要科研项目的研究、建设工作，如目前正在开展的基于大数据的危险因素监控信息系统建设、中医药大数据健康云、网络安全重点专项课题、智能工厂标准试验验证平台建设等项目；与中科院软件所合作进行精准计算、区块链等相关软件前沿技术的研发。

公司将坚持中国科学院“四个面向”方针，不断提高公司研发创新能力，加大研发投入，使已有的科研成果快速形成生产力，强化（企业平台）由高技术形成高回报的良性循环。学习和贯彻中国科学院及软件所关于科技创新的相关要求，参与软件所重大专项研究成果的转化和示范应用工作。

三、其他事项

公司 2022 年半年度业绩说明会具体情况详见上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com>)。公司相关信息以公司在上海证券交易所网站及指定信息披露媒体上刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

公司对长期以来关注和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

中科软科技股份有限公司

董事会

2022 年 8 月 29 日