

公司代码：601717

公司简称：郑煤机

郑州煤矿机械集团股份有限公司
2022 年半年度报告摘要

第一节 重要提示

1.1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站<http://www.sse.com.cn>/网站仔细阅读半年度报告全文。

1.2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

1.3 公司全体董事出席董事会会议。

1.4 本半年度报告未经审计。

1.5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司2022年半年度不进行利润分配或公积金转增股本。

第二节 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	郑煤机	601717	不适用
H股	香港联合交易所有限公司	郑煤机	00564	不适用

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	张海斌	习志朋
电话	0371-67891015	0371-67891199
办公地址	河南自贸试验区郑州片区（经开） 第九大街167号	河南自贸试验区郑州片区（经开） 第九大街167号
电子信箱	haibin.zhang@zmj.com	zhipeng.xi@zmj.com

2.2 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	39,484,259,262.19	36,648,006,158.09	7.74
归属于上市公司股东的净资产	15,949,540,418.59	14,795,491,306.14	7.80
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)

营业收入	15,529,385,685.94	15,070,924,787.76	3.04
归属于上市公司股东的净利润	1,464,553,074.29	1,202,211,527.26	21.82
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,162,625,115.16	1,087,994,219.53	6.86
经营活动产生的现金流量净额	704,724,989.90	219,876,592.09	220.51
加权平均净资产收益率(%)	9.33	8.83	增加0.50个百分点
基本每股收益(元/股)	0.843	0.694	21.47
稀释每股收益(元/股)	0.842	0.691	21.85

2.3 前10名股东持股情况表

单位：股

截至报告期末股东总数(户)					40,410	
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)					0	
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结的股份数量	
泓羿投资管理(河南)合伙企业(有限合伙)	其他	15.58	277,195,419		无	
河南机械装备投资集团有限责任公司	国有法人	13.65	242,842,381		无	
HKSCC NOMINEES LIMITED	境外法人	12.41	220,757,990		未知	
河南资产管理有限公司	国有法人	3.89	69,209,157		无	
中国工商银行股份有限公司—富国天惠精选成长混合型证券投资基金(LOF)	其他	2.92	52,007,539		无	
香港中央结算有限公司	境外法人	2.62	46,564,779		无	
李俊	境内自然人	1.53	27,300,000		无	
YITAI GROUP (HONG KONG) CO LIMITED	境外法人	1.26	22,399,200		未知	
蒋仕波	境内自然人	1.09	19,376,080		无	
中国工商银行股份有限公司—交银施罗德趋势优先混合型证券投资基金	其他	1.02	18,087,376		无	
上述股东关联关系或一致行动的说明	泓羿投资管理(河南)合伙企业(有限合伙)与河南资产管理有限公司已签署《一致行动协议书》，为一致行动人，合计持有占公司总股本19.47%的股份，为公司控股股东。公司未知悉上述其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用					

2.4 截至报告期末的优先股股东总数、前 10 名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

2.7 公司经营情况的讨论与分析

报告期内，公司秉承“科技改变世界、智能引领未来”的发展理念，围绕“战略定位国际化、公司治理市场化、产业布局高端化、人力资源全球化”的发展战略，持续推动公司业务变革，加快智能化、数字化、新能源转型，加强技术与管理创新，优化治理结构，努力推动企业高质量发展。2022 年上半年，公司实现营业总收入 155.38 亿元，同比增长 3.03%；实现归属于上市公司股东的净利润 14.65 亿元，同比增长 21.82%。

（一）上半年主要经营工作情况

1、获评双百企业优秀评级，持续发挥改革创新的引领示范作用

近日，国务院国有企业改革领导小组办公室发布地方“双百企业”“科改示范企业”2021 年度评估结果的通知，公司获评“双百企业”优秀评级。自入选“双百企业”以来，公司深入贯彻落实习近平总书记视察郑煤机时的重要指示精神，持续探索国企改革新路径，全面推动股权结构、治理结构及激励约束机制进一步市场化，充分发挥了改革创新的引领示范作用。

2、参股公司挂牌上市，投资助力智能化战略实施

公司所投资的南京北路智控科技股份有限公司（简称“北路智控”）申请在深交所创业板上市已获得中国证监会同意首次公开发行股票注册的批复，并于 8 月 1 日在深交所创业板正式挂牌上市，北路智控上市完成后公司持有其约 6%的股份。此次投资为公司带来产业协同、资本增值，是公司资本赋能产业链的成功试水。

3、参与洛轴混改，积极布局战新产业

截至本报告披露日，公司通过参与设立合伙企业的形式，牵头组建受让联合体，成功完成洛轴公司 43.33%股权的公开摘牌受让。通过参与洛轴混改，有利于公司向战略新兴产业的转型探索，拓宽产业布局，增强企业抗风险能力，同时也为河南制造业发展做出贡献。

4、煤机板块四化战略再获突破，持续推动数字化转型

2022 年上半年，公司煤机板块订货额、回款额、总产值、总产量、营业收入等指标再创历史新高，坚持“以智能驱动产品成套化发展、以数字驱动业务全流程变革”，以成套化、智能化、国际化、社会化为发展方向，持续引领煤机装备制造业发展。

成套化方面，成套综采装备推广已在国内外全面铺开，公司充分考虑用户实质性需求，以科学的配套方案、过硬的产品品质、全寿命周期的专业化服务，为全球客户提供一站式解决方案和服务，中标成套项目高端市场，多个成套化项目先后完成设备联调验收。智能化方面，推动智能化产品开发，电控及智能化项目订货持续增长；市场结构优化，在神东、陕煤、同煤等市场取得

突破：公司作为牵头单位，联合产业链上下游企业及相关高校院所等多家单位共同建设河南省煤矿智能开采装备产业研究院，围绕煤矿智能开采关键共性技术和前沿技术进行攻关，努力促进煤炭产业转型升级；郑煤机智慧控制系统智能制造示范基地项目奠基开工，项目将围绕综采控制系统与高端支架用阀建设智能制造示范基地、工业互联网平台基地、研发测试测验基地，致力于实现集团战略转型。智能化数字化工厂建设稳步推进，煤机行业首个“灯塔工厂”全面建成试运行，全面提升了生产效率和产品质量。国际化方面，国际市场再获突破，订货额同比增加 371%，获得美国客户整套支架订单、土耳其成套产品订单。全面推进数字化转型，完成煤机板块全面数字化转型顶层规划，建立煤机板块数字化转型推进组织及运行机制，确定营销技术、生产供应、经营等多个数字化项目实施目标，多个业务环节的数字化变革取得了阶段性成效，持续推进各数字化独立功能系统建设。

5、亚新科新能源与国际业务再上新台阶，加速推动业务转型

报告期内，亚新科加速推进业务转型升级，一方面稳固现有的细分市场龙头地位，将传统业务做到极致，做宽客户，做深产品，新开发多个客户和产品，稳固发展根基；另一方面，聚焦电动化、智能化、轻量化，迅速扩大新能源零件业务，布局部件、总成和系统业务，提升新能源产品的销售占比，以实现新能源转型；扩张海外市场，提升亚新科的全球竞争力，实现业务持续增长；加速推进数字化、智能化转型升级，持续降本提效。

报告期内，在国内汽车销量下降、特别是商用车销量大幅下滑的形势下，亚新科双环、山西公司出口业务大幅提升，出口业务收入 3.89 亿元，同比增长 64%；安徽公司全力开发新能源汽车零部件市场，减震密封（悬置、密封、底盘产品等）新获得长安、东风、小鹏、零跑、比亚迪、金康问界等新能源业务定点，已基本覆盖国内主流新能源汽车品牌，亚新科新能源业务收入约 8400 万元，同比增长 125%。

6、索恩格高压电机项目取得突破，加快向机电一体化系统供应商转型

索恩格始终以市场为导向，提供高效的解决方案，在巩固原有 12V 起发电机及 48V BRM 优势的同时，明确了全面向高压电气化转型的发展战略，以“智驱未来——让明天的出行更美好”为愿景，全球同步开发高压驱动电机平台，可根据客户需求提供整套的解决方案，如电机搭载逆变器和软件、变速箱的三合一方案，或者单个电机。报告期内，公司投资成立了索恩格汽车电动系统有限公司，聚焦本土客户，加强全球研发协同，快速推进高压驱动电机的研发与应用，目前已获得某头部新能源智能汽车解决方案提供商的高压扁线电机定转子量产采购项目订单，高起点切入新能源汽车电驱系统供应链，完成首条高压电机生产线的安装，同时国内外客户多个高压驱动电机项目正在洽谈推进中。

（二）下半年主要经营计划

1、探索事业合伙人机制，促进创新业务发展

选取适合的子公司，在子公司层面试行业务合伙人机制，改善法人治理结构，实施核心骨干持股，激活团队干事创业精神和自主创新动力，加快创新业务发展和产业转型升级，积极应对行业竞争和挑战，推动集团全面向智能化、电动化转型。

2、坚持高目标驱动，持续推动业务转型，实现可持续发展

煤机板块方面，以“创新驱动、智能引领、变革提效、成套高端”年度方针为引领，更好满足客户需求，加快“成套化、智能化、国际化、社会化”的四化战略落地实施。紧密围绕国家发

展、时代发展，从以煤矿综采工作面核心技术为主，横向拓展、纵向拔高，加强前瞻性布局，逐步掌握智慧矿山及拓宽非煤相关核心技术，构建多层次技术研发实力。

汽车零部件板块方面，继续巩固和提升在核心业务的优势地位，把传统优势业务做到极致，努力提升市场份额，稳固发展根基。全力推动新能源业务发展，亚新科迅速扩大新能源零件业务，布局部件、总成和系统业务；索恩格利用全球体系优势和在手项目标杆效应，快速推进高压驱动电机的研发与市场推广，高质量做好在手订单的量产准备，推动汽车零部件业务全面向节能减排、新能源转型，向部件乃至系统集成转型。

同时，把握“双碳”背景下的产业新机遇，积极探索转型进入新领域、开发新业务，关注“新能源、高新技术装备、智能装备”等产业，布局面向未来的新产业，实现可持续发展。

3、完善投资平台，创造新的利润增长极

创新业务模式，认真研究产业投资、财务投资等灵活的投资机制和方式，积极探索、拓展集团业务领域，进一步提升集团的竞争力和盈利水平，达到产业经营与资本经营的良性互补。

4、快速推进企业数字化转型，增强发展新动能

强化目标导向，进一步明确企业数字化转型规划和路线图，以战略财务、智能财务、灯塔工厂的建设为主要内容，加快推进数字化建设，推动公司各层面数字化升级，释放数据潜能，以数字化、智慧化赋能企业高质量发展。

第三节 重要事项

公司应当根据重要性原则，说明报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项

适用 不适用

郑州煤矿机械集团股份有限公司

董事长：焦承尧

董事会批准报送日期：2022年8月30日