

股票代码：300349

股票简称：金卡智能

金卡智能集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司金卡智能2022年半年度业绩网上说明会的投资者
时间	2022年08月31日（星期三）下午15:00-17:00
地点	“金卡智能投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：杨斌先生 财务总监兼董事会秘书：李玲玲女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、问：过去十年金卡取得了营收十年十倍的快速成长，但随着未来十年房地产的下滑、人口的负增长，水、气两表市场空间的减少似乎是不可避免的。那么未来十年金卡除了把握存量市场的竞争外是否还有其他的业务增长点？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，未来公司将继续发挥物联网系统解决方案与计量场景深入结合的优势，跨场景发展，从智慧燃气市场向智慧水务市场拓展，布局智慧氢能源计量市场，围绕各个场景的行业特点打造软硬一体的解决方案能力，持续扩大公司的市场份额。感谢您的关注与支持！</p> <p>2、问：未来研发费用会保持怎样的投入节奏？如何确保研发竞争力？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，企业的研发能力是企业核心竞</p>

争力的保障，公司未来将继续加大研发投入，公司技术研究院基于客户需求和行业未来发展方向不断创新研发，为客户提供从物联网模组，物联网终端，IoT 数据平台，行业场景应用系统等一整套产品，引领行业的持续健康发展；同时，积极推进通讯模组，新型燃气安全设备、智慧水务设备、超声波计量和能量计量等新产品、新技术的开发与研究，为公司未来业务发展奠定基础。感谢您的关注与支持！

3、问：杨总，您认为燃气表行业的价格战还会持续多久，公司有哪些措施来应对？

答：尊敬的投资者您好，燃气表价格由行业供需等因素决定，公司将持续强化核心竞争力和综合解决方案能力，通过技术革新、产品迭代实施差异化竞争，持续以领先的技术和专业的服务赢得客户青睐，同时提高自动化水平，优化成本控制，提升整体竞争力。感谢您的关注与支持！

4、问：公司的燃气报警器已经进入了华为鸿蒙系统，那销售是由华为销售，还是公司自己销售？

答：尊敬的投资者您好，公司的燃气报警器是公司负责销售，公司的燃气报警器获华为鸿蒙认证，为业内首款入驻华为鸿蒙系统的生态产品，未来公司将继续凭借精准计量和物联网两大技术，不断地开发新产品，持续为客户创造价值。感谢您的关注与支持！

5、问：金卡物联园项目进展如何，未来的用途是什么，能增加多少产能？

答：尊敬的投资者您好，金卡物联产业园项目主要用于研发和生产，公司正着力加速项目实施进度，争取逐步实现产能释放，以满足公司多应用场景的业务发展需要。感谢您的关注与支持！

6、问：贵公司目前业务的瓶颈在于产能还是销售？

答：尊敬的投资者您好，公司目前生产运行负荷饱满，

现阶段主要通过提升柔性生产线自动化、标准化水平来提升产量。未来，公司正在进行中的产能建设，将有效解决公司产能瓶颈，助力公司把握市场机遇，扩大市场份额，提升销售规模，增强公司盈利能力。感谢您的关注与支持！

7、问：公司股票连跌7年，请问管理层有什么新举措使公司股票走出来？

答：尊敬的投资者您好，作为上市公司，管理层和股东一样关心股价，但是股价受到基本面、资金面、宏观经济及情绪等各种因素的影响。近几年，公司苦练内功，在物联网和精准计量方面持续发力，智慧燃气物联网应用持续增长，领先行业，超声波等新一代计量终端蓄势待发，与此同时，公司围绕计量数字化的发展战略，持续开拓应用场景，水务场景开局良好。公司管理层在做好经营的同时，积极与投资者保持良好的沟通，宣传公司价值。每个公司都有不被市场认可的低迷期，但是管理层不断总结经验教训，开拓进取，为股东持续创造价值，并让市场认可公司价值。感谢您的关注与支持！

8、问：今年公司会不会计提商誉损失？

答：尊敬的投资者您好，公司将按照《会计监管风险提示第8号——商誉减值》等有关规定在年度终了进行商誉减值测试，具体请以公司公告为准。感谢您对公司的关注！

9、问：贵公司研发为何减少，今后业务方向大概在哪？

答：尊敬的投资者您好，公司2022年上半年研发费用率达7.5%，高于行业平均水平。未来公司将继续围绕物联网核心技术优势，不断深化和开拓应用场景，未来三到五年在深耕燃气应用场景的同时，大力开拓水务场景应用，争取实现水务场景的千万级物联网应用，不断壮大公司物联网产业。感谢您的关注与支持！

10、问：公司参股的上海芯翼科技公司，有没有进入上

	<p>市辅导期，有没有准备在科创板上市？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，芯翼信息科技(上海)有限公司的上市进程，敬请留意其官网或中国证监会网站上的公开信息。如达到了公司应披露的标准，公司将严格按照相关法律法规进行信息披露。感谢您的关注与支持！</p> <p>11、问：公司参股的国科量子公司有上市的计划吗？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，国科量子通信网络有限公司的上市计划，敬请留意其官网或中国证监会网站上的公开信息。如达到了公司应披露的标准，公司将严格按照相关法律法规进行信息披露。感谢您的关注与支持！</p> <p>12、问：近三年公司的销售费用都处于持续上升状态，请问公司如何控制销售费用？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，为了进一步扩大燃气的市场份额，同时开拓水务市场，公司加大市场推广力度，加强销售专业化，对应的销售收入也取得显著增长；公司通过精细化管理来实现降本增效。感谢您的关注与支持！</p> <p>13、问：请问公司在智能水表和燃气表领域的市场份额有多少？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，因缺乏准确可靠的行业统计数据，公司仅可粗略估计公司智能民用燃气终端约占市场总体份额的 20%左右，智能工商业终端约占市场份额的 40%左右，智能水务目前处于快速拓展期，感谢您对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	
日期	2022 年 08 月 31 日