

证券代码：603305

证券简称：旭升股份

公告编号：2022-077

转债代码：113635

转债简称：升 21 转债

宁波旭升汽车技术股份有限公司

关于 2022 年半年度网上业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

宁波旭升汽车技术股份有限公司(以下简称“公司”)于2022年9月5日15:00-16:00在证券日报网路演平台(<http://www.zqrb.cn/huiyi/lyhd/index.html>)以“文字网络互动”方式召开了“公司2022年半年度网上业绩说明会”。关于本次说明会的召开事项，公司已于2022年8月26日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)及指定信息披露媒体披露了《公司关于召开2022年半年度业绩说明会的公告》(公告编号：2022-073)。现将网上业绩说明会召开情况公告如下：

一、说明会召开情况

2022年9月5日，公司董事长兼总经理徐旭东先生、副总经理兼董事会秘书周小芬女士、财务总监卢建波先生、独立董事李圭峰先生及证券部有关人员出席了本次网上业绩说明会，与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会上提出的问题给予了回答，主要问题及回答整理如下：

Q1:疫情对公司业务开展有很大的影响吗？

回复：尊敬的投资者，您好！2022年以来，国内疫情多地持续反复，特别是二季度上海的疫情对公司造成少量的收入影响，但目前已全面恢复正常，总体影响很小。感谢您的关注！

Q2:请问一下公司董事长下半年有哪些发展规划？

回复：尊敬的投资者，您好！公司2022年上半年度重点工作主要为如下方面：1、总部中心投入使用，助力公司跨越式发展 2、聚焦产品创新，多维度开拓客户实现新突破 3、战略布局集成化产品的前沿研发，设立全新系统集成事业

部 4、加强内部管理，着力练好内功 5、塑造企业文化，打造高绩效团队 6、践行绿色低碳，履行社会责任。详细情况可以查看公司已披露的 2022 年半年度报告相应章节内容。

下半年公司会着重对新开拓用户深度开发、集成化事业部聚焦前沿研发做重点推进，包括对公司本年度新开拓的储能赛道业务做深入规划布局。感谢您的关注！

Q3: 请问公司的客户资源有哪些？同行业中是否具备竞争力优势？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在新能源汽车领域布局较早，基于在新能源汽车领域的成熟服务经验和业界口碑，公司现有客户体系逐步扩充并优化，客户资源已覆盖了“北美、欧洲、亚太”三大全球新能源汽车的主要消费地区。除公司早期客户特斯拉外，在新能源领域声量较高的车企基本均成为了公司的客户，业务合作随着公司产能建设进度而不断深化，包括 Rivian、Lucid、Polaris（北极星）、比亚迪、长城汽车、蔚来、理想、小鹏、零跑等。此外，采埃孚、法雷奥、西门子、宁德时代、赛科利、亿纬锂能等一级零部件供应商亦是公司的重要客户。公司经过近年来的发展，已形成了更为全球化的客户体系，进一步加深了公司在现有业务领域的优势竞争地位。公司经过多年发展，凭借领先的技术水平、优质的产品品质、稳健的内控管理，在精密铝合金汽车零部件领域树立了良好的口碑，已形成新能源汽车行业聚焦优势、技术研发优势、客户资源优势、设备和人才优势、产品质量优势等竞争优势，综合竞争能力突出。感谢您的关注！

Q4: 尊敬的徐董事长，今年上半年公司产品创新及国内外市场的销售业绩情况能介绍一下吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司长期致力于精密铝合金零部件相关工艺技术的研究与开发，并且在新能源汽车的轻量化技术路径方面积累了技术经验优势。在原材料方面，公司能够自主研发铝合金配方及原材料铸造工艺，优化材料性能，有利于产品在强度、韧性、寿命、力学性能方面的进一步提升。在工艺方面，公司已掌握压铸、锻造、挤压三种铝合金成型技术，能够更好的满足客户多样化的需求。同时，在产品及模具开发方面，公司建立了一套专业快速的反应机制以及及时响应客户需求，且公司善于工装夹具和刀具的设计，能够进一步保障零部件的精密度。

举例来看，公司 2022 年上半年公司设计的轻量化汽车底盘转向节完成实际交付，实现单部件重量降低约 30%，有效填补了国内该方面的空白。这便是公司技术研发、产品创新能力的有效体现。

公司目前主要客户资源已覆盖了“北美、欧洲、亚太”三大全球新能源汽车的主要消费地区。除公司早期客户特斯拉外，在新能源领域声量较高的车企基本均成为了公司的客户，业务合作随着公司产能建设进度而不断深化，包括 Rivian、Lucid、Polaris（北极星）、比亚迪、长城汽车、蔚来、理想、小鹏、零跑等。此外，采埃孚、法雷奥、西门子、宁德时代、赛科利、亿纬锂能等一级零部件供应商亦是公司的重要客户。公司经过近年来的发展，已形成了更为全球化的客户体系，进一步加深了公司在现有业务领域的优势竞争地位。得益于此，公司 2022 年上半年国内外市场整体销售业绩交出了一份较为满意的答卷。感谢您的关注！

Q5: 请问公司的负债情况怎么样？

回复：投资者您好，感谢您的关注。截至 2022 年 6 月末，公司总负债为 48.98 亿元。感谢您的关注！

Q6: 您好，周总。旭升股份去年发行了可转债，目前的相关募投项目的进展

情况请介绍一下。谢谢！

回复：投资者您好！可转债涉及的两个募投项目，目前都正按原有的计划执行中。感谢您的关注！

Q7: 二季度毛利率环比略有回升的原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 22 年 Q2 毛利率环比略有回升的主要原因为（1）报告期内公司主要原材料价格环比有一定程度下降（2）报告期内基于公司良好的精益化管理，取得了较好的成本控制。感谢您的关注！

Q8: 公司今年上半年营业收入相比去年同期增长了 64.54%，有大幅增长，请问是什么原因呢？

回复：尊敬的投资者您好，感谢您的提问。公司 2022 年 1-6 月实现营业收入 19.93 亿元，较上年同期增长 64.54%，主要系因公司拓宽了国内外市场，客户需求增加，导致销售额增加。感谢您的关注！

Q9: 为什么公司在建工程这么多？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在建工程的规模增加，主要由于报告期内公司产能规模扩张，生产用厂房及设备安装需求增加所致。感谢您的关注！

Q10: 公司与特斯拉的后续合作情况？特斯拉的在手订单情况？

回复：尊敬的投资者您好。在汽车轻量化领域，公司是国内较早重点针对新能源汽车研制精密铝合金零部件的企业之一。近年来新能源汽车行业快速发展，公司在新能源汽车行业的先发优势和规模优势已逐渐形成了行业聚焦的优势。公司早于 2013 年便与特斯拉达成合作关系，成为其一级供应商，并与其稳定合作至今，为其近年来的 Model S/X、Model 3/Y 等车型以及诸多潜在新项目提供汽车轻量化解决方案，公司与特斯拉合作保持长期稳定，在手业务量充足。感谢您的关注！

三、风险提示

本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。

四、其他事项

投资者可以通过证券日报网路演平台（<http://www.zqrb.cn/huiyi/lyhd/index.html>）查看本次说明会的召开情况及主要内容。

特此公告。

宁波旭升汽车技术股份有限公司董事会

2022 年 9 月 6 日