

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2022-007

投资者来访类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
来访单位名称及人员姓名	投资者网上提问	
时间	2022年9月8日（周四）下午 14:00~16:30	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员	1、董事长傅启明 2、董事会秘书兼财务总监潘一德	
投资者来访主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>Q1、下游库存去化的怎么样？oled前装芯片测试完成了吗？</p> <p>潘一德答：您好，下游去库存仍在进行中。AMOLED前装芯片预计于下个月推广给前装客户。</p> <p>Q2、智能电器半导体应该需求量比较大，但公司布局太晚，比如蓝牙和wifi才刚刚购买不久，应该加快速度，大胆的跟踪小米的技术，小米在这一块非常领先，如果公司能够跟上，应该会取得不俗的成绩。这一块是消费电子，响应速度快，如果能及时推出会获得较好的利润，如果始终是最后一棒哪利润就会少得可怜了。</p> <p>傅启明答：谢谢。走稳每一步，仍是公司对进入新应用领域的基本要求。这一块确实进入嫌晚了点，但该细分领域仍处起步阶段，只要产品质量、可靠性为客户满意接受，仍有很好机会。</p>	

Q3、在当前政策、环境、背景下，公司目前感知到的市场竞争情况如何？公司产品种类较多，哪类产品的竞争格局较好？

潘一德答：您好，主要还是有部分领域的国产替代空间还大，有利于公司做大做强。

Q4、另外 贵公司 MCU 芯片有打算在光伏逆变器测试的打算不？这个产品相对变频电机简单。

潘一德答：您好，也会考虑，主要是内部优先级别的问题，谢谢建议。

Q5、请问产业基金建立后，运作投资情况如何？下一步有什么方向性考虑？

潘一德答：您好，如有进展，公司会按规定披露。

Q6、公司今后发展重点放在哪里？

潘一德答：您好，智能家居，车用电子，锂电管理，Amoled。

Q7、董事长你好，贵公司自上市以来保持了很好的成长性，对这次半导体行业周期的调整，公司是否有信心扛过去，具体有什么措施和办法来稳定投资者的预期？

傅启明答：公司有信心挺过来，谢谢。低景气周期更是加大投资研发的黄金时间段，公司在新能源汽车、AMOLED、大家电及全网智能家电等全新领域，已稳健成功的踏出一步了。

Q8、请问进入 9 月份，目前公司可以看到的订单大概有几个月？

潘一德答：您好，订单能见度大约 1.5 个月。

Q9、请问公司进入 9 月份后对后市的订单情况能够看到几个月？前期产能不足的问题已经解决了吗？

潘一德答：您好，订单能见度大约维持在 1.5 个月，目前没有产能问题。

Q10、您好！请问公司目前的业绩表现和发展前景是否与股市的表现正相关？

潘一德答：您好，公司依规不评论股价。

Q11、请问董事长，子公司芯颖研发的 AMOLED 驱动芯片，预计今年何时进入前装市场，另外再问一下国内是否有竞争公司，芯颖在驱动芯片领域有无优势，谢谢。

潘一德代答：您好，子公司芯颖研发的 AMOLED 驱动芯片，预计今年向手机品牌客户进行推广。国内也有竞争公司，但是都还没有在品牌端大量量产的。

Q12、由于格力 美的 海尔等全部已开始了自研 mcu，对公司这一块的冲击有

多大,公司为何不直接说明,国内 20 年以来的 cpu 投资热潮有多少资金涌入了 mcu 领域?你们有无数据和掌握,对公司的冲击有多大?尤其在低端 mcu 如电磁炉驱动等,是不是存在被新进玩家替代的风险?

傅启明答:客户自研芯片,多少一定是会有影响的,目前影响不大。电磁炉等小家电确实有新竞争者进来,主因是之前供货不足客户引进新品原因。动态竞争变化是平常的;持续深扎产品技术、做好客服,有序扩展新领域事业,仍有高信心做到长期持续成长的目标。

Q13、您好,请问公司七月份八月份生产销售是否正常

潘一德答:公司七、八月份生产销售正常。

Q14、公司设计的 AMOLED 显示驱动芯片主要与那些品牌手机商合作?

潘一德答:您好,公司之前主要经营二级渠道市场,近期才将给品牌厂商验证新产品。

Q15、公司 300327 开头,应该是最早的一批半导体上市公司,但 A 股这两年上了多少,公司在 A 股的半导体领域的排名越来越落后,实际是与公司的研发落后有关,半导体动作迟缓,其他领域也进展极其缓慢,市场是很公平的,看看公司股价走势长期落后其他半导体公司,可见公司经营策略是存在短视目光的,现在市值马上重新回归 100 亿市值,公司要好好检讨一下自己

傅启明答:谢谢鞭策指教。

Q16、说句不客气的话,大股东几乎年年在减持,当初引入的西藏股权投资说对公司未来有帮助,而事实是立刻跑路了,这样的股权转让有何意义?是不是跑来接盘减持资金的?公司大股东自上市以来不断减持,股份比例逐渐下降,大股东需要这么多钱到底要做什么,补贴家用?继续减持要丧失控制权,大股东难道对公司未来股价如此没信心吗,敢不敢正面回答?

傅启明答:大股东与全体员工对公司都充满信心,公司长期稳健成长的成绩就是最好的答卷。

Q17、今年以来,公司股价大幅下跌,公司维护股价稳定的措施是什么?

潘一德答:您好,公司会专注本业,积极投入,把握国产替代机遇,度过景气低谷。

Q18、董事长您好!贵公司锂电池管理芯片,oled 屏幕驱动芯片去年分别是倍数增长和数倍增长,上半年增幅环比下降明显,请问下半年的出货量预计如何,

谢谢！

傅启明答：下半年好于上半年。

Q19、董事长您好！贵公司子公司芯颖科技引入投资者增资，加快发展计划已公布两年，国内 oled 生产线也逐步快速投产，请问具体进展和规划如何，规划中的投资合作伙伴方向是哪些？谢谢！

潘一德代答：您好，子公司芯颖科技引入投资者增资的事项，公司会规划，会逐步展开推进。

Q20、公司此前保证金预订了产能，而现在积压订单大幅减少，公司是否考虑主动发掘更多销售机会，以彻底利用协议期内的充足产能？

傅启明答：是的。谢谢你的宝贵意见。

Q21、尤其公司不知道为何要搞个安徽基地，你们在上海发展的好好的，跑到安徽能做什么，能找到优秀的打工人才吗？公司缺地还是缺钱，为何跑到安徽去？你们在上海不好好扩大经营，哪个安徽的基地到现在还没动静，公司这样的战略到底是打算做什么准备发展房地产吗

潘一德答：您好，公司已经在当地招募数十名员工。

Q22、目前觉得公司依然缺乏战略级顶级人才，公司大股东应该拿出一部分股权来引进这样的专业人才，发挥上市公司的作用，而不是给公司的机器人员工发奖金了，你们公司这几年内部孵化出什么项目，可以不客气点的说，什么也没研发出来，连基本的蓝牙 wifi 技术都要购买，公司研发能力是在太弱爆了。公司应该在关键领域加大人才的获取力度，尤其目前状态下人才的竞争尤为突出，大股东应有所作为而不是光减持。

潘一德答：您好，谢谢建议。

Q23、公司部分产品理应可用于 vr 设备，但去年投资者互动中提及产品未应用于 vr、ar，公司是如何看待这一市场的？

潘一德答：您好，公司还未发展相关产品应用。

Q24、请问董事长，公司股价不断下跌，是与第三季度经营有明显下滑有关。

潘一德代答：您好，公司不评论股价。

Q25、车规级 mcu 内部验证到了什么程度，下半年是否能够量产，技术上能够替代国外 mcu 吗？做出来公司预测能占有多大的市场？

潘一德答：您好，今年主要处于验证推广期。

Q26、AMOLED 子公司发展太慢了，根本不及预期，研发难度很大吗？

潘一德答：您好，AMOLED 子公司的发展情况正在转好。

Q27、公司的大家电芯片、amoled 芯片在市场上地位如何？是否能成为国产替代的优先选择？公司对产品市占率提升有无预期目标？

潘一德答：您好，公司的大家电芯片基本已经是国内品牌厂商进口替代的优先选择，amoled 芯片处于国产品牌的领先群。我们预期仍会进一步提升市占。

Q28、amoled 芯片市场目前毛利率较低，是受制于哪些因素？近年多家面板厂扩产，公司预计今后该类芯片的销售量和毛利率是否能持续改善？

潘一德答：您好，Amoled 芯片市场目前毛利率较低，主要与单一产品量大的产品特性有关，另外也跟部分新设企业只重实现销售，不重盈利的竞争压力有关。公司预期 Amoled 芯片市场规模仍将进一步扩大，该类芯片的销售量有较大的增长空间。

Q29、牺牲利润换市场是否可行？

傅启明答：理是可行。具体还根据个别情况探讨决定。

Q30、请问董秘，子公司芯颖驱动芯片预计何时能进入前装市场，国内有竞争对手吗？谢谢你。

潘一德答：公司针对品牌手机设计的 AMOLED 显示驱动芯片，预计下半年给客户做验证。

Q31、针对公司现行股价下滑以及外部市场和芯片法案的影响，公司是否有相关措施，以及公司对未来业绩是否有预期。

潘一德答：您好，公司会加大力度开拓市场，积极投入研发，把握国产替代机遇。

Q32、请问公司的股份在 2 级市场表现持续低迷，严重损伤投资者对公司的期望，如何面对市场冲击，做好应，回报或保护好广大中小投资者

傅启明答：持续关注。谢谢。

Q33、公司的研发能力与公司的股价关系密切，就拿车 mcu，从计划到现在多少年了，速度太慢，看看四维图形的芯片，营收爆发式增长，你公司连这样的新手公司都竞争不过，何况与老厂去竞争？

傅启明答：不同细分领域的成长曲线有别，长期持续稳定增长的是公司的目标，谢谢鞭策。

Q34、公司此前有投资意愿，未来将更侧重于投资或收购同行业公司，还是直接招募研发人员扩张规模？芯片人才市场目前情况如何？

潘一德答：您好，投资或收购同行业公司，或直接招募研发人员扩张规模，都是公司的选项。芯片人才市场目前尚处于紧缺状态。

Q35、董事长您好！贵公司车规级芯片内部验证进展如何，预计什么时候可以市场推广，谢谢！

傅启明答：4 季度送给客户认证。

Q36、请问董事长，车规芯片首颗研发定位是入门级还是用于智能，座椅仪表等重要部位，谢谢。

潘一德代答：您好，公司车规芯片首颗研发定位是较基础的控制芯片应用。

Q37、芯片设计行业同类型的根本找不到市盈率这么低的公司，但是公司股票持续下跌，走势十分难看，公司是否认可公司价值？上市公司以及高管也没有看到增持自己公司股票，难道还认为公司目前高估了？

傅启明答：个人认为相较同行公司现在股价是委屈的，将持续关注并评估适当措施。

Q38、AMOLED 处于成就制程中产能最紧张的 28—55NM，请问产能保证情况如何？

潘一德答：您好，公司对于 AMOLED 的产能保障有良好的布局和规划。

Q39、mcu 售价你们预计未来 1-2 年内能下降一半吗？最大极限预计在多少范围面，对公司 23 24 年的营收与利润将产生多大影响，请预测一下吧，近期股价跌的很严重

潘一德答：您好，公司的 mcu 售价一直都比较稳定，我们不预期未来 1-2 年内会下降一半。

Q40、芯片代工厂产能紧缺情况？

潘一德答：您好，自本年 2 季起，芯片代工厂产能已经不紧缺。

Q41、能否介绍下今年的经营目标？

潘一德答：您好，请您关注公司的定期报告。

Q42、公司在台湾那边的技术引进缺乏力度，毕竟台湾先进，大股东应该积极发挥两岸技术引进的一部分人才和技术，对公司的跨越式存在立竿见影的效果。但目前看公司依然以大陆为主，没有发挥主场优势，这两年 A 股优秀半导体公司

是在太多了，公司应该在人才和技术上做到和大陆方面有差异化发展，毕竟大股东台湾方面较为熟悉。

傅启明答：谢谢建议。

Q43、傅董，针对原定的业绩指标，请问下贵司今年完成概况如何？超额完成（100%以上），堪堪完成（95%以上），抑或是有一定的距离（80%-95%）这样

潘一德代答：您好，公司内部于去年底给今年制定了较高的内部指标，由于行业景气变化较快，估计对于我们内部目标的达成，是会有一定的落差的。

Q44、请问贵司变频控制芯片和锂电池管理芯片订单状况是否继续稳定增长？

傅启明答：这两类应用仍稳定成长。

Q45、请问上海颖于芯贸易有限公司经营情况如何？

潘一德答：您好，上海颖于芯贸易有限公司主要为公司出口产品的贸易公司，目前正逐步展开运营。

Q46、请问公司除了在自身芯片领域投资外，接下来还有其它的投资意愿吗！

傅启明答：目前没有

Q47、竞争对手 MCU 业务井喷式增长，请问公司的业务是否存在定位低端，竞争力不强不强的情况？

傅启明答：不存在此问题。公司在聚焦的 MCU 细分领域一直都以该领域最高成绩做自我要求。

Q48、目前晶圆产能供应紧张的局面有所缓解，公司对晶圆厂的预付账款是否已经正常，在目前行业较为低迷的情况下，公司的现金流是否充裕，后续是否有进一步融资的计划？

潘一德答：您好，公司的现金流仍充裕。

Q49、请问贵公司除了自身的芯片领域投资外，可有意愿投资其它的项目

潘一德答：您好，公司暂时专注于芯片领域。

Q50、行业不景气的情况下，是否参考其他公司削减开支？

潘一德答：您好，公司还没有削减开支的想法，公司的赛道良好，正处于国产替代的机遇发展期。

Q51、请问贵司车规芯片内部测试如何？未来是否可以替代国外品牌？谢谢！

傅启明答：公司依循严谨测试要求测试，预计 4 季度送样品给客户认证。目标锁定替换境外品牌产品。

Q52、领导您好，请问面对订单量明显下降的情况，公司管理层有没有好的措施和办法，下半年业绩是不是会有很大影响。

潘一德答：您好，需求面偏弱的影响与总体经济环境有关，公司积极逆势加大研发投入，力求更准更快的把握国产替代窗口。

Q53、请问公司上半年订单情况如何？

潘一德答：您好，请查阅公司已经披露的半年报。

Q54、mcu 产能过剩了没有？

傅启明答：产能已不是问题，现在是终端市场需求急遽下滑，全球半导体进入低景气周期。

Q55、请问公司在品牌方面有何竞争优势？

潘一德答：您好，公司主要客户都是国内外知名品牌，经营品牌客户的重心就是在提供高质量的产品给客户，这也是公司的信念。谢谢！

Q56、领导您好，一直看到贵司也对公司未来发展充满信心，持有公司股票已有两年，希望公司可以采取好的措施应对大环境的不好，谢谢！

潘一德答：您好，感谢您对公司的支持及建议。

Q57、请问公司有拓展海外业务的计划吗？

潘一德答：您好，公司有拓展海外业务的布局，预期未来将逐步产生效益。

Q58、公司是否考虑回购股份或高级管理人员回购股份，提振股价？谢谢！

傅启明答：公司若有回购计划，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露。

Q59、请问公司的股权激励费用是如何摊销的？与不断增长的研发投入有没有关系？

潘一德答：您好，公司的股权激励费用有逐年摊销，主要与公司股权激励实施的周期相关，与研发投入增加的关联性不太强。

Q60、人家小米的米家智能电器，蓝牙 wifi 连接基本都很方便了，你们现在才发展家庭智能是不是晚了点？为何不小米一起合作呢？

傅启明答：WiFi 似乎是成熟产品技术，但应于不同细分领域对其会有个别特性或规格的不同需求，每家公司都有其经营策略，要进入哪一个细分领域？如何能高把握胜出？有许多综合因素要考虑，相较而言是慢，但有信心在聚焦的细分领域能胜出。

Q61、公司此前表示有投资意愿，当前包括公司在内的很多芯片、半导体公司的估值都处于历史最低位附近，公司对此如何看待，有无相应举措？个人建议公司把握机会，抓紧被市场低估的窗口期进行投资。

潘一德答：您好，谢谢建议！

Q62、请问行业不景气，公司的毛利和净利后续是否有影响，影响多大？

潘一德答：您好，公司产品的毛利率，主要受产业竞争格局及产品组合变化影响，公司的净利，主要与销售规模的关联性较大。由于当前下游客户多处于库存去化周期，也给公司经营带来更多压力。

Q63、公司是否考虑回购股份或高级管理人员回购股份？谢谢！

傅启明答：公司若有回购计划，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露。

Q64、@董事长 傅启明 2022 的业绩预计如何

潘一德代答：您好，请您关注公司的定期报告。

Q65、小米米家基本可以连接家用电器一切，而且四年前基本就齐全了，你们现在才开始？

潘一德答：您好，很多应用的连网功能与 MCU 仍是分立的，公司在 MCU 领域的积累搭配 WiFi/蓝牙整合，相信也会有一定的竞争力。

Q66、能否简单谈下投资新能源汽车芯片事业的计划及进度

傅启明答：4 季度送样品给客户认证

Q67、美国目前的频出的各项针对性法案对公司目前和未来的经营会带来积极还是消极的影响？

傅启明答：积极

Q68、贵公司近期业绩是否正常？，公司整体情况是否良好？公司近期有无融资计划，有无进一步扩大生产规模计划以及在芯片国产替代领域是否有根本性技术突破？今年公司二级市场股价一直下跌，是否与公司短期经营业绩和长远规划有关？谢谢解答并采纳！

潘一德答：您好，半导体产业自 2 季度起进入了库存调整周期，由于客户需要消化前期库存，给公司的订单量也会受到影响。公司诸多产品正处于国产替代的好机遇，长期发展机会向好。公司依规定不评论股价。

Q69、董事长有无退休计划？能力和精力和战略能跟上公司和科技发展吗？

傅启明答：能很好掌握科技推展趋势，也可胜任，谢谢。

Q70、公司有接近 2 成的外销业务，近期人民币贬值是否对公司的经营业绩产生影响？

潘一德答：您好，公司约有近 3 成的外销比例，一般会受益于人民币贬值，但是影响不是太大。

Q71、建议董事长好好买一些小米米家的智能电器，好好使用下，感受下科技时代的氛围，你们太落伍了，居然是一家半导体公司，不可思议。

傅启明答：一直都有用新科技产品。谢谢你的指教。

Q72、请问下，贵司在建的中颖科技广场是什么项目？后续用途是什么？对公司经营及盈利会产生什么影响么？

潘一德答：您好，中颖科技广场是公司在合肥建设的第二总部，是公司将来在合肥的研发运营中心。由于是商业用地，部分可以用于出售及商业运营。

Q73、尊敬的董事长，你到底有无用过小米的智能联网家庭，是不是思维落后时代了，现在才去进这一块家庭物联网是不是太晚了？

傅启明答：一直都有用新科技产品。每家公司都有其经营策略，要进入哪一个细分领域？如何能高把握胜出？有许多综合因素要考虑，相较而言是慢，但有信心胜出。

Q74、amoled 芯片市场目前毛利率较低，是受制于哪些因素？近年多家面板厂扩产，公司预计今后该类芯片的销售量和毛利率是否能持续改善？

潘一德答：您好，Amoled 芯片市场目前毛利率较低，主要与单一产品量大的产品特性有关，另外也跟部分新设企业只重实现销售，不重盈利的竞争压力有关。公司预期 Amoled 芯片市场规模仍将进一步扩大，该类芯片的销售量有较大的增长空间。

Q75、近期公司股票价格持续低迷，公司经营的基本面是否发生重大变化？

傅启明答：公司经营正常，需要披露的信息，都会依据法规公告。

Q76、请问：在股价连连下跌的情况下，公司是否有回购股份的计划？

傅启明答：公司若有回购或者增持计划，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露。

Q77、您好，请问公司管理层是否稳定？

傅启明答：很稳定，谢谢。

Q78、请问：今年第三季度的营收和利润预计增长情况如何？

潘一德答：公司的经营情况，您可关注公司第三季度报告。

Q79、今年市场普遍反馈半导体行业不景气，多个公司股价腰斩，贵公司近几个月也是跌跌不休。请问贵公司预测未来几个月销售会下滑还是保持稳定？因为现有新产品产生新的市场需求，不知道未来贵公司的业务规划怎么样。

傅启明答：全球半导体现正处低景气周期，没有公司可以避免，下半年订单能见度确实明显下滑。

Q80、公司应用于手机的产品是否进入了苹果供应链，如没有是否有此意愿？此外，也建议公司与产业链厂商加强合作，使公司产品物尽其用。

潘一德答：您好，公司应用于手机的产品尚未进入苹果供应链。谢谢您的建议！

Q81、请问公司后继可有其它方面的投资计划？

傅启明答：投资新能源汽车芯片事业、与智能家庭全联网家电芯片

Q82、公司部分产品理应可用于 vr 设备，但去年投资者互动中提及产品未应用于 vr、ar，公司是如何看待这一市场的？

潘一德答：您好，公司还没有针对 VR, AR 应用的产品开发计划。

Q83、尊敬的领导，面对网络上一系列对半导体芯片的不看好，我想问下公司领导对接下来的业绩有没有信心或者说有没有对大环境的不景气采取有力的措施，谢谢！

傅启明答：全球半导体现正处低景气周期，没有公司可以避免，短期服务好客户、增加新应用领域推广，并持续加大投资研发新产品以迎接下个上升周期，是我认为最好的措施。

Q84、潘总，您好，看了公司的半年报，车用 MUC 研发投入占比较低，是公司不看好车用芯片的市场吗？

潘一德答：您好，公司看好车用芯片的市场，公司也有加速推出车规级芯片的计划，实际将来公司推出一些的车规新产品，有一部分之前的技术积累是归集在其他研发投入的，公司会将一些产品进行车规化升级。

Q85、请问疫情对于公司经营有哪些影响？

潘一德答：前期疫情对公司的生产及销售影响不大，仅占比不高的部分封装测试厂受当地疫情影，可能延迟出货；公司的研发人员采用远程办公模式，研发效能略有降低，目前已不存在疫情影响情况。

Q86、有几个疑问想确认下：1、贵司是否存在应尽披露而未披露的情况？2、下半年来消费电子类的销售额在公司整体营收中的占比比例？3、车规类产品预计可有确切的面世时间？

潘一德答：您好，1. 不存在；2. 请您关注公司的定期报告；3. 目前产品正在内部进行验证，计划于 4Q 向客户展开推广。

Q87、公司的大家电芯片、amoled 芯片在市场上地位如何？是否能成为国产替代的优先选择？ 公司对产品市占率提升有无预期目标？

傅启明答：目前大家电芯片已是客户国产替代的优先。AMOLED 正努力中。

Q88、请问公司在研发项目有哪些？

潘一德答：您好，公司主要在研项目有车用电子、锂电池管理、AMOLED 显示驱动、智能物联等多领域应用。

Q89、公司近期是否有签订重大合同？

潘一德答：公司若有签订重大合同，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露。

Q90、领导你好，我想咨询一下公司下半年是不是订单特别少，股价已经夭折了，但还是一直在创新低，是不是跟经营不景气有关系，谢谢！

傅启明答：半导体景气反转剧烈，下半年进单确实少了许多。全球景气低周期可能还要持续一段时间。

Q91、请问公司有 ESG 方面的规划和布局吗？

潘一德答：您好，公司重视 ESG 建设，并于今年 3/29 首次披露了 2021 年的社会责任报告。

Q92、请问消费类电子产品芯片价格断崖式暴跌，公司有受到影响吗？

潘一德答：您好，公司多数产品的销售价格目前均维持稳定。谢谢关注。

Q93、请问贵司 AMOLED 驱动显示芯片是否完成内部测试开始送样客户，未来是否可以替代日韩系品牌？谢谢！

傅启明答：是的。

Q94、请问公司产品库存情况如何？

潘一德答：您好，公司半年报披露的库存金额约为 3 亿元，仍处于公司经营需要的合理水平之下，因此下半年公司仍会逐步增加产品库存。

Q95、请问董事长，公司在今年下半年面临整个消费电子下滑，对全年公司要

完成的经营目标有何困难，怎么解决，谢谢。

傅启明答：今年 2 季度后景气反转剧烈，达标确实存在困难；将加速推出新产品以提升客户终端产品附加价值，巩固更加大市场份额。

Q96、请问公司对于市值管理怎么看

潘一德答：您好，公司重视市值管理工作，有效的市值管理，能让投资人更了解公司，更愿意当公司的长期股东，与公司一起成长。

Q97、请问潘董秘，公司的股权激励费用有没有逐年摊销？今年上半年具体金额是多少？与研发投入增加有没有直接关系？

潘一德答：您好，公司的股权激励费用有逐年摊销，今年上半年摊销的金额约 336 万元，主要与公司股权激励实施的周期相关，与研发投入增加的关联性不大强。

Q98、据悉传音控股在非洲的手机销售量可观，不知公司是否为其供应产品，建议公司与国内厂商加强合作。

傅启明答：有交流，尚未有商务合作；必定会加强彼此合作紧密度。谢谢。

Q99、请介绍公司未来发展目标及战略

傅启明答：公司未来发展战略 1、把握国产替代良机，进一步扩大国内市场占有率；2、加速推进海外市场拓展；3、集中专注服务行业领先客户，以高质量、差异化产品，高筑竞争者进入障碍；4、与上游供应链紧密合作，提早做好产能提升规划布局；5、持续加大研发投入，深耕技术，招募更多高端研发人才，长期培育各产品线往智能化及新能源汽车电子方向发展；6、不间断完善公司治理，培养各阶层专业经理人梯队；7、透过半导体产业投资，寻找合作或加速发展机会。

Q100、请问董事长，子公司芯颖在国产替代方面与台企产品有何竞争力，面板企业对公司的产品认可程度与台企有何差别，主要是体现在哪些方面，谢谢。

傅启明答：产业竞争还是回到研发管理与量产、服务的基本要素。大陆客户基本都有国产替代的需求，前提是自己的产品品质要能够过关，能满足客户的需求。

Q101、请问公司 OLED 显示驱动芯片的研发技术竞争优势有哪些？

傅启明答：明确清晰的研发管理能力，目前显示屏驱动芯片所需的技术多已具备；明确的供应链策略，确保产能供应无虞的综合优势。

Q102、请问公司有市值管理吗？

潘一德答：您好，公司重视市值管理工作，主要以及时信息披露，合理盈利分红及强化公司治理等方向为主。

Q103、请问傅董事长两个问题，1、半年报公告的订单能见度缩短到只有1个半月，与年初公告的7个月有较大萎缩，是否存在撤单现象？2、从当前消费级芯片市场情况看，去库存将会在何时结束？谢谢

傅启明答：不存在撤单情况，而是一季度后，新进单量明显缩减，导致未交货订单逐月减少。终端消费市场的库存目前仍在消化过程中，具体还难以准确判断。

Q104、请问贵公司在国产代替方向涉入多深，以及在智能机器人版块可有运用！再者二级市场公司的股值一直在下降，公司可有应对的方案？比如后继如何扩展经营，回购公司股票等，来稳定股东们的投资期望！望采纳回答，谢谢！

潘一德答：您好！1、公司在智能家居、锂电池管理芯片、AMOLED显示驱动芯片、电机控制及汽车电子等多个领域，都有国产替代的机遇。目前还没有针对智能机器人应用的芯片，但是公司有推进用于机器人的马达控制芯片的长期规划；2、按照规定，公司不评论股价。公司若有回购或者增持计划，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露。感谢您对公司的关注！

Q105、最近一年股票一直低迷，公司是否考虑回购。前期引入的华登国际是否已经跑路

潘一德答：您好！1、公司若有回购或者增持计划，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露；2、西藏信托仍持有公司股份4.99%。感谢您对公司的关注！

Q106、最近一年股票一直低迷，公司是否考虑回购。前期引入的华登国际是否已经跑路

潘一德答：您好！1、公司若有回购或者增持计划，将按照上市公司监管的有关规定，及时进行信息披露；2、西藏信托仍持有公司股份4.99%。感谢您对公司的关注！

附件清单

日期

2022年9月8日