

桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	人保养老 王晓琦 华西医药 程仲瑶 桂林三金董事长 邹洵 桂林三金董秘 李云丽
时间	2022年9月21日
地点	桂林三金药业股份有限公司会议室
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>1、上半年国内疫情对经济影响很大，公司业绩还保持不错，公司采取哪些措施？</p> <p>您好，公司一直在进行一些基础工作，对内来说我们进行了精益管理、节能降耗，对外我们进行营销模式的创新，再加上今年初出台的股权激励，这些基础工作，帮助公司节省成本，提升了效率，提高了员工的积极性，为我们完成既定目标打下了坚实的基础。谢谢。</p> <p>2、舒咽清这个品种后续的计划和时间节点是怎样的？</p> <p>舒咽清喷雾剂是我们主推的品种之一，效果不错，比较适合现代年轻人的使用习惯，目前正在进行手足口病的临床试验，完成之后就可以申请儿童剂型，还有肿瘤手术之后，化疗之后的咽喉肿胀的用药等等。舒咽清主推医院端，目前销量还不小，估计两年左右可以推出儿童剂型。谢谢。</p> <p>3、公司进行了股权激励，如何防止销售为了达到业绩而进行压货？</p> <p>这个问题公司在早几年的时候已经解决了，公司出厂的货物都有物流码、药监码一一对应，通过监管系统可以监控货物的流向和在经销商那边的库存情况，防止窜货压货的发生。谢谢。</p> <p>4、我们注意到公司四个季度的销售费用的波动比较大，请问这是怎么造成的？</p> <p>正常情况下公司二季度、四季度的费用波动会大一些，主要是因为在这些时间点和经销商进行费用结算，还有就是公司销售人员的费用也是这个时点进行统一报销，再有</p>

	就是广告费的投入时间点也有一些影响。谢谢。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无