

证券代码: 300845

证券简称: 捷安高科

郑州捷安高科股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 电话会议
参与单位名称及人员姓名	华西证券刘泽晶、孟令儒奇
时间	2022年10月21日(星期五) 16:00-17:00
地点	腾讯会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理: 王建军先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">公司简要介绍</p> <p>公司于2002年成立,基于仿真实训理念,在轨道交通、应急、船舶、军工、航空等行业进行仿真实训设备研发,目前公司收入中轨交占比最高。</p> <p>轨交板块的客户主要为轨交类职业院校、路局、地铁公司;应急板块主要客户为政府单位、安全作业培训机构、民生安全展厅项目;军工板块在船舶专业、军工业务等。</p>

公司介入虚拟仿真实训领域较早，在仿真实训技术、领域的专业能力两方面积累了丰富的丰富经验，构成了公司的核心竞争力。特别在轨交领域，公司可以将各专业、全系统大联合，形成全系列产品。

1、问：公司的仿真实训产品的合同额大小是如何形成的？采购单位是什么，如台、套？轨交产品的占比是多少？

答：根据学校的需求，综合性的项目合同额较大，单一专业设备的合同额较小，公司产品为软硬件相结合的产品，偏集成类。公司轨交类业务占公司业务的 70%左右。

2、问：采购过程中，项目的金额高低会决定功能的实现程度吗？比如 500 万到什么水平，1000 万到什么水平？

答：根据客户办学规模及配置需求来定，依据实现的模块功能不同，价格也不尽同，公司订单规模平均在 200-300 万。

3、问：公司在院校方面，院校间是如何分工的？招生的体量有多少？多少学生需要配置多少实训设备？公司如何进行推广？

答：招生体量是院校根据相应需求确定招生规模；轨交类的院校的招生与铁路投入建设规模有一定对应关系。理论与实操相结合是教学培训的需求。公司通过协办轨交行业的赛事，相应学校的学生会参加，通过组织行业间大型赛事，公司品牌得以推广。

4、问：贴息政策下来后，学校对此的态度如何，是否有相应规划？公司此政策是否有主推的产品和规划？

答：一些学校比较积极的申报，有些仍在观望。公司主推成熟产品；相关政策出台，对行业及公司是良好发展机遇。

5、问：如何评价每个院校的采购额？

答：和教材和设备的换新升级有关系，通常院校在车型更换后 1-2 年进行设备升级教材更新。

6、问：中国高铁发展迅速，为什么感觉仿真实训领域这个市场很平稳？是什么原因？

答：行业及相关院校的规模没有大的变化，后期如何发展需要看相关政策。公司根据学校教学需求的变化，开发对应产品。

7、问：院校采购仿真实训设备与什么因素相关？新车型、铁路从业人员的增长波动、新设专业？什么因素关联度高？

答：和相关单位的预算、市场需求相关，虚拟仿真设备可以有效帮助提高教学质量。

8、问：国家科教兴国，提高职业教育地位，蓝领工人去走，在这一前提下，职教方面会不会希望将实训设备更新换代，以吸引学生？

答：确实有这方面的因素，职业教育地位在日益提升，国家发展建设离不开职业教育的发展。

9 问：公司职业院校类客户占收入的比例？其他是什么组成的？

答：约占 50%-60%，其他部分为路局、地铁公司、应急、军工。

10、问：不考虑贴息政策的影响，公司认为在什么领域会有突破发展？

答：公司近些年以同心多元化发展战略，均衡布局。

11、问：公司会利用这个机会将公司的收入和规模做起来吗？会给各部门定新的指标吗？

答：公司积极研究相关政策，帮客户解决问题，抓住机遇。

12、问：公司 2021 年为何收入没下降很多，但是利润下降较多？

答：去年整体利润下降主要是毛利下降了一点，管理费用、销售费用增长影响了利润。费用增长的原因主要包括：一是去年疫情对郑州的影响比较大，经历了 720 灾情和几次比较严重的疫情，公司加大了销售的力度，二是进行了管理改革项目，适当提高了员工的薪酬水平，管理成本略有提升。

13、问：公司为何要推出两期股权激励？

答：公司推出股权激励是为了扭转收入、利润下降趋势，第一期股权激励时纳入的是公司核心管理成员。目前因疫情不确定性，对公司业绩影响较大，为了有效完成公司既定目标，公司做了第二期股权激励，扩大激励范围，将主管人员纳入，通过公司员工上下团结一致，实现公司既定目标。

14、问：公司对明年后年有什么预期么？如何尽快抢占市场？

答：公司在研究部署相关政策，内部加强管理，提高效率，保障项目尽快实施。满足客户需求用。

日期	2022-10-24
----	------------