

证券代码：300870

证券简称：欧陆通

深圳欧陆通电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：（2022-024）

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	安信证券、信达证券、光大证券、长城证券
时间	2022年10月26日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	投资者关系总监 蔡丽琳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、2022年三季度业绩情况简介</p> <p>2022年第三季度延续第二季度修复势头，持续经营趋好。部分国产原材料价格回落，各厂区生产效率基本恢复正常，中高端产品占比提升。</p> <p>1、前三季度营业收入为19.77亿元，同比增长6.94%。其中，第三季度收入6.16亿元。中高端电源产品销售保持高速增长势头。部分应用于消费类的电源产品受全球消费疲软影响。</p> <p>2、前三季度毛利率16.04%，同比增加0.09个百分点；</p>

第三季度毛利率 18.68%，同比增加 3.66 个百分点，环比增加 2.78 个百分点。第三季度部分国产原材料供应趋缓、价格回落，美元汇率继续走高，各厂区生产效率正常，主营业务毛利率均实现同比提升。

3、前三季度费用总额 2.74 亿元，费用率 13.85%，同比增加 3.75 个百分点，主要原因为管理费用和研发费用增加：

- 管理费用增加：前三季度股权激励摊销费用 5,000 万元等导致费用放大。

- 研发费用增加：研发费用前三季度共 1.42 亿元，研发费用率 7.17%。第三季度研发费用 5,162 万元，公司自上年第四季度开始加大投入，近四个季度研发费用支出趋稳。

4、EBITDA 为 1.55 亿元，同比减少 0.81%，主要因为公司产能扩充所做投资逐渐体现，新增厂房及产线建设等，以及总部升级战略购买的房产等各项战略投入逐步转固，导致折旧和摊销等费用同比相对较高。

5、前三季度实现净利润 4,043 万元，净利率 2.04%。剔除股权激励费用影响，经营性净利润 9,043 万元，净利率 4.57%。其中，第三季度实现净利润 3,514 万元，同比增长 5.56%，环比增长 1.23%；净利润率 5.70%；剔除股权激励费用影响，第三季度经营性净利润 5,180 万元，同比增长 55.64%，净利率达 8.41%，第三季度盈利能力显著提升。

二、问答环节

1、公司第三季度经营情况？

公司第三季度实现营业收入 6.16 亿元；毛利率 18.68%，同比增加 3.66 个百分点，环比增加 2.78 个百分点，毛利率水

平进一步回升。第三季度实现净利润 3,514 万元，同比增长 5.56%，环比增长 1.23%；净利润率 5.70%；剔除股权激励费用影响，第三季度实现经营性净利润 5,180 万元，同比增长 55.64%，净利率 8.41%，第三季度盈利能力显著提升。

2、公司服务器电源业务发展情况？

公司的服务器电源产品可应用于数据中心的边缘计算服务器及人工智能服务器、存储器、交换机等，并已成为多家头部企业的电源供应商。目前公司的技术水平、产品质量、响应速度均处于国内领先地位。

服务器电源属于公司的中高端产品，上半年收入增速显著，已成为公司收入占比第二大业务，且毛利率提升明显。

未来，在数据中心扩张需求以及国产替代需求涌现的背景下，公司产品将更多地向高功率密度、高转换效率布局，开发适用于多种设备与多个终端需求的产品，拓展多种功率的平台以及独特的电源软件和硬件设计，不断改善产品结构，进一步提高收入规模。

3、公司研发费用投入情况？

公司坚持以技术创新驱动业务发展，持续投入研发，不断提升技术水平和创新能力。前三季度研发费用达 1.42 亿元，同比增长 68.36%；研发费用率 7.17%，同比增加 2.62 个百分点。公司自去年第四季度开始加大研发投入，近四个季度研发费用支出水平基本保持平稳。

4、公司能否完成股权激励制定的目标？

在股权激励计划中，公司设定了 2022-2024 年的业绩增长指标，公司上下将全力以赴，力争完成经营目标。

5、公司下一步经营计划？

未来，公司将继续坚持提升研发技术水平，积极开发新产品，同时不断优化调整产品结构，持续提升高附加值产品占比，增强公司盈利能力和综合竞争力。

6、公司电源适配器产品有何应用领域？

公司于 2004 年开始开展电源适配器业务，布局覆盖 3 瓦-400 瓦，应用领域广泛，主要应用包括办公电子、网络通信、安防监控、智能家居、新型消费电子设备等领域。

7、公司研发投入的主要方向有哪些？

为更好地配合客户研发需求、拓展新项目，公司新设多个研发团队。同时，公司积极布局新产品新领域，新增研发项目包括智能家居（智能台灯、智能马桶、智能洗地机、智能吸尘器、智能监控等）、新型设备（无人机、便携式储能设备）、大瓦数动力电池设备充电器、家电充电器、纯电交通工具充电器、新能源等领域的开关电源产品和技术。

8、公司目前的产能情况？

公司坚持全球化产能布局，境内在深圳、东莞、赣州设有工厂，境外在越南设有工厂，可确保快速向全球客户供应，供应链管理能力和日益增强。同时，公司在各地工厂均增设产能，以配合公司未来业务规模扩大和客户订单需求。

9、公司服务器客户拓展情况？

	<p>公司的服务器电源产品可应用于数据中心的边缘计算服务器及人工智能服务器、存储器、交换机等，目前公司的技术水平、产品质量、响应速度均处于国内领先地位，产品覆盖 60w 到 4,000w 瓦数段，能充分满足客户的定制化需求，并已成为多家头部企业的电源供应商，如浪潮、星网锐捷、富士康等。</p> <p>本次活动没有涉及应披露重大信息的情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 10 月 26 日