

证券代码：300776

证券简称：帝尔激光

武汉帝尔激光科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称	申万宏源集团股份有限公司、西南证券股份有限公司、中信建投证券股份有限公司、长江证券股份有限公司、银河基金管理有限公司、中保理想投资管理有限公司、百年人寿保险股份有限公司、东吴基金管理有限公司、江苏沙钢集团投资控股有限公司、东方证券股份有限公司、浙商证券股份有限公司、长城证券股份有限公司、上海青沣资产管理中心（普通合伙）、未来资产环球投资（香港）有限公司、太平基金管理有限公司、国泰君安国际控股有限公司、上海人寿保险股份有限公司、中银国际证券股份有限公司、摩根士丹利证券（中国）有限公司、上海冲积资产管理中心（有限合伙）、厦门祐益峰资产管理有限公司、南方基金管理股份有限公司、长盛基金管理有限公司、交银国际控股有限公司、太平洋资产管理有限责任公司、大家资产管理有限责任公司、德邦证券股份有限公司、国海证券股份有限公司、中航证券有限公司、中信证券股份有限公司、泰康资产管理（香港）有限公司、上海恒复投资管理有限公司、上海潼骁投资发展中心（有限合伙）、广发证券资产管理（广东）有限公司、上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙）、工银瑞信基金管理有限公司、银华基金管理股份有限公司、华宝基金管理有限公司、国泰君安证券股份有限公司、国泰基金管理有限公司、平安证券股份有限公司、广发证券股份有限公司、中国对外经济贸易信托有限公司、天风证券股份有限公司、华创证券有限责任公司、中银国际资产管理有限公司、深圳市善道投资管理有限公司、西部证券股份有限公司等 232 家机构相关人员。

时间	2022年10月26日-2022年10月27日
地点	公司会议室（线上电话会议）
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理段晓婷女士，财务总监、董事会秘书刘志波先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、2022年三季度经营情况介绍</p> <p>武汉帝尔激光科技股份有限公司（以下简称“公司”），专注于为客户提供创造高附加值的激光方案，把激光应用到新的领域，通过价值分享与客户共同成长。公司的核心价值观是务实、创新、奋斗。</p> <p>2022年前三季度，公司在技术研发、经营层面等方面取得了以下进展：</p> <p>（一）技术方面，多项新技术实现突破，在IBC、TOPCon、HJT、钙钛矿等激光技术上，均有全新激光技术覆盖，且单GW价值量相对PERC有大幅度增长；在电池金属化路线上，激光转印新增交付，电镀铜技术实现量产订单，具体来看：</p> <p>在TOPCon电池工艺上，公司一次掺杂方案在5-6家客户处验证，稳定在0.2%-0.3%效率提升，预计年底前会实现量产订单；在HJT电池工艺上，公司的LIA激光修复技术已取得客户量产订单；在IBC电池工艺上，公司的激光开槽技术已经取得近40GW订单；同时，公司也完成了钙钛矿电池量产订单的交付。</p> <p>在电池片金属化方面，公司的激光转印技术在节约银浆、提升效率、减少碎片率方面更有优势。在三季度末实现激光转印订单交付，目前为HJT工艺，客户反馈效率提升0.3%，浆料节约30-40%，由于非接触印刷，还可以节省烘干炉工艺，目前也有企业提出TOPCon激光转印的需求，正在商务沟通中。</p> <p>在电镀铜路线上，公司的激光干法刻蚀技术已实现量产订单，具体应用为电镀前的图形化工艺。</p> <p>组件方面，公司在薄膜打孔、切割、激光无损划片拥有相关技术储备，其中激光无损划片、叠瓦已有量产设备交付。</p>

此外，公司的激光技术在显示面板、集成电路及消费电子领域均有较多应用场景。

总之，公司受益于光伏新技术迭代，实现了全新激光技术的导入，单GW激光技术的价值量也在不断增加，也将加大激光技术在面板、集成电路、消费电子等领域的平台化布局。

（二）经营方面：

2022年第三季度完成营业收入3.88亿元，同比增长16.07%，前三季度营业收入10.53亿元，同比增长12.65%。

第三季度实现净利润1.2亿元，同比增长16.24%，前三季度累计实现净利润3.36亿元，同比增长19.52%，净利润的增幅大于收入的增幅。

毛利率方面，22年前三季度毛利率46.92%，同比增长2.3%，这也是2022年前三季度净利润增幅大于收入增幅的主要原因，公司毛利率一直维持相对较高的水平，体现出公司较高的技术壁垒。

2022年前三季度，公司累计研发支出9,288.50万元，同比增长23.90%，公司进一步加大了技术研发的投资力度，为公司未来的发展提供了动力。

净利润率方面，2022年前三季度为31.95%，去年同期为30.12%，同比增加了1.83%，主要是毛利率提升带来的变化。

2022年前三季度，公司经营净现金流量3.40亿元，同比增加91.13%，体现了公司较好的现金管理能力。

截至2022年9月30日，公司存货7.14亿元，较年初的6.65亿元，增加了7.37%，公司合同负债5.27亿元，相较年初的4.48亿元，上升了17.63%。

截至2022年9月30日，公司资产负债率40.27%，相较年初的38.55%，上升了1.72%。

整体而言，公司的长期偿债能力是非常稳健的，随着可转换公司债券逐步转股，资产负债率会逐步下降，长期偿债能力会更加稳健。

二、投资者互动主要内容

1、今年订单情况。

答：光伏行业发展迅速，电池扩产旺盛，应用于BC电池线路的激光设备，公司技术领先，独占市场，已有近40GW订单，预计四季度会有新增订单；PERC电池约100GW订单；HJT电池，原欧洲客户今年有新增GW产能需求；激光转印设备预计四季度会有GW级订单；公司应用于TOPCon的激光掺杂设备预计四季度有量产订单。

2、海外订单情况。

答：公司海外订单主要是来自国内光伏厂商在东南亚地区的设厂以及韩国、印度等地区，近年欧美、非洲地区也有需求，我们也在前期商务接洽过程中，预计明年会有欧美、非洲等地区订单实现。

3、激光硼扩设备效率进展。

答：截至目前，公司应用于TOPCon电池工艺的激光硼扩设备已在头部客户获得0.2%以上稳定效率提升，进展明显。目前我们配合的几家客户来看，每家前后道工序不一样，我们希望最终有0.25%以上稳定效率提升，给客户提升转换效率的同时创造更多经济价值。

4、组件方面新突破。

答：公司在组件材料方面的激光设备，是改进现有组件方案的全新技术，目前公司跟客户研发和样机验证阶段。

5、激光转印设备进展、明年产能规划。

答：公司的激光转印设备已经在3家公司交付单线或整线量产验证设备，三季度末实现了单机订单。

公司对激光印刷相关技术进行了多年的研究与开发，综合几种技术来看，激光转印的优势非常明显，主要优势在于：激光转印的栅线更细，因此浆料节省更多，低温银浆也同样适用，激光转印为非接触式印刷，可以避免挤压式印刷存在的隐裂、破片、污染、划伤等问题，该技术在PERC、TOPCon、HJT、IBC等电池工艺上都可以应用。

因此，我们对激光转印订单充满信心，明年在PERC、TOPCon、HJT、IBC线路上均有可能订单实现，最终订单落地还是取决于行业技术路线发展。

6、激光转印与银包铜关系。

	<p>答：激光转印对浆料不选择，可以选银、铜、银包铜，浆料主要取决于客户选择，如果客户选择银包铜，激光转印一样可以节约银浆和成本，二者是兼容和优化关系。</p> <p>7、相对于传统印刷，激光转印增加额外成本吗？激光转印良率？</p> <p>答：激光转印不会有额外成本的增加，主要的耗材为载体膜，成本上会对标丝网的网版，单片电池上的耗材成本不会高于现有方式。</p> <p>激光转印良率，还在爬坡的过程中，最终要实现成熟规模化应用，需要达到一定的良率水平，目前客户都在导入过程中，还需要时间。</p> <p>8、金属化路线布局。</p> <p>答：在电池片金属化方面，公司有激光转印技术和电镀铜路线上的电镀前的图形化工艺。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无。</p>
<p>日期</p>	<p>2022年10月27日</p>