

河北华通线缆集团股份有限公司

关于对上海证券交易所工作函回复的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

2022年9月30日，河北华通线缆集团股份有限公司（以下简称“华通线缆”或“公司”）收到上海证券交易所《关于河北华通线缆集团股份有限公司2022年半年度报告的信息披露监管工作函》（上证公函【2022】2534号）（以下简称“工作函”），现将工作函回复内容公告如下：

一、关于子公司失控事项

问题1、半年报及相关公告显示，公司对控股孙公司河北华通线缆巴林有限公司（以下简称巴林公司）确认投资损失并计提各类资产减值准备合计2248.9万元，核销资产金额为765.2万元，主要系近期获知巴林公司于2022年3月24日通过破产清算程序且经营期限于6月23日到期，其总经理等相关人员失联，公司丧失对巴林公司的控制权，不再将其纳入合并报表范围。

请公司补充披露：(1)结合巴林公司相关事件的发展过程及公司获知信息情况，说明其失控的具体时点及判断依据，公司相关信息披露是否及时、准确；(2)前期对巴林公司采取的具体管控措施及效果，并结合对下属公司的管理制度及执行情况，说明公司内部控制是否存在重大缺陷；(3)对各项资产减值迹象的判断及依据，减值测试的具体过程和结论，说明是否存在前期应计提而未充分计提的情形，并说明本次仅对部分资产进行核销的原因及合理性；(4)针对巴林公司注销失控事项公司进行会计处理的具体依据；(5)公司已采取或拟采取的追偿等应对措施。

公司回复：

一、结合巴林公司相关事件的发展过程及公司获知信息情况，说明其失控的

具体时点及判断依据，公司相关信息披露是否及时、准确；

(一) 公司对巴林公司失控时点的判断与实际情况相符

根据《企业会计准则第 33 号——合并财务报表》，“合并财务报表的合并范围应当以控制为基础予以确定。控制，是指一个企业能够决定另一个企业的财务和经营政策，并能据以从另一个企业的经营活动中获取利益的权力。母公司直接或通过子公司间接拥有被投资单位半数以上的表决权，表明母公司能够控制被投资单位，应当将该被投资单位认定为子公司，纳入合并财务报表的合并范围。”

巴林公司成立于 2016 年 6 月 23 日，公司全资子公司华通国际亚太有限公司（简称“华通香港”）持有巴林公司 95% 的股权。

截至 2022 年 6 月，基于公司所持的股权、相关的管控制度和措施，公司能对巴林公司实施控制，针对巴林公司失控的具体时点，相关情况如下：

(1) 在 2021 年年报审计及 2022 年一季度报披露期间，巴林公司总经理 John Touyas Wahba、财务人员 Ashraf Helmy 均与公司保持着日常的业务沟通，巴林公司就工资发放、费用支付及货款结算等事宜均正常向公司提出付款审批申请。

(2) 公司财务部分管人员日常会就相关业务事项与 Ashraf Helmy 沟通，2022 年 4 月 17 日，Ashraf Helmy 通过邮件方式进行了回复。公司总经理日常会就业务事项与 John Touyas Wahba 沟通，2022 年 5 月 16 日，John Touyas Wahba 通过邮件方式向公司总经理汇报了相关情况。

(3) 2022 年 6 月，公司发现 John Touyas Wahba、Ashraf Helmy 处于电话失联状态，但公司当时亦无法判断 John Touyas Wahba、Ashraf Helmy 失联的具体原因，以及对巴林公司的具体影响，且新冠疫情导致公司人员直接前往巴林了解情况的措施受限。因此，公司于 2022 年 6 月 28 日聘请巴林当地律师 Hassan Radhi & Associates 了解巴林公司的具体情况。

(4) 2022 年 7 月 13 日，公司收到巴林律师 Hassan Radhi & Associates 邮件，获悉巴林公司已于 2022 年 6 月 23 日注销。

(5) 2022 年 7 月 13 日至今，公司仍无法与 John Touyas Wahba、Lisa Marie Wahba、Ashraf Helmy 取得联系，基于巴林公司已被注销的情况，公司及时采取

挽救措施，申请对巴林公司账户、总经理 John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 的银行账户进行冻结，并对 John Touyas Wahba、Lisa Marie Wahba、Ashraf Helmy 提起诉讼。

因此，基于前述巴林公司已被注销、主体不存在以及相关人员失联的实际情况，公司判断对巴林公司失去控制，以巴林公司注销日 2022 年 6 月 23 日为失去控制的时点，并于半年报中进行了披露。

（二）公司对巴林公司相关事项的信息披露存在不及时的情形

公司于 2022 年 7 月 13 日收到巴林律师关于巴林公司已注销的邮件。巴林公司系非重要子公司，总资产、净资产、净利润等指标均不足上市公司的 10%，因此，公司按照上市规则的规定未以临时公告的方式进行披露。

因巴林公司被注销，公司收回相关资产面临较大的不确定性，基于谨慎性原则，经公司第三届董事会第十七次会议、第三届监事会第十四次会议审议，公司对相关资产计提减值并在《关于 2022 年半年度计提减值准备及核销资产的公告》进行披露，同时，并于《河北华通线缆集团股份有限公司 2022 年半年度报告》披露了该等子公司重要事项。

根据《上海证券交易所股票上市规则（2022 年修订）》第七章中“7.6.5 上市公司计提资产减值准备或者核销资产，对公司当期损益的影响占公司最近一个会计年度经审计净利润绝对值的比例在 10% 以上且绝对金额超过 100 万元人民币的，应当及时披露。”的相关规定，公司应当于 2022 年 7 月 13 日知悉时判断注销可能导致的核销资产损失及对当期损益的影响并据此判断的结果对外及时披露，公司未及时作出上述充分判断；因此，公司存在信息披露不及时的情形。

二、前期对巴林公司采取的具体管控措施及效果，并结合对下属公司的管理制度及执行情况，说明公司内部控制是否存在重大缺陷；

（一）前期公司对控股子公司巴林公司采取的内部控制管理措施及执行效果

1、公司对海外子公司的内部控制管理措施

公司制定了《河北华通线缆集团股份有限公司海外子公司管理办法》、《海

外公司财务管理制度》等内部管理制度，对海外子公司进行管理，具体制度措施要求如下：

“1、海外子公司负责人

根据《河北华通线缆集团股份有限公司海外子公司管理办法》，公司委派海外子公司负责人到海外子公司任职。

海外子公司负责人在子公司审议重大事项前，必须以个人名义向华通线缆书面请示，并应遵照华通线缆的书面明确指示发表意见，行使表决权（根据相关法律法规和华通线缆文件规定，不得参加关联关系事项表决的除外）。

相关重大事项应根据不同海外子公司规章制度由海外子公司负责人提前向华通线缆书面请示，由华通线缆企管部受理。企管部在收到书面请示后，须按需要征求相关职能部门、分管领导的意见，综合分析后提出拟答复意见。企管部将拟答复意见报总经理审核并由总经理做出审核意见再报董事长核准。若相关事项涉及须由总经理办公会或董事会决议的，以相关会议决议形式核准。

2、财务管理

华通线缆的海外子公司，包括全资海外子公司、控股海外子公司或按照约定由华通线缆派驻财务总监的参股公司，都应实行财务总监委派制，由集团财务总监垂直管理，并接受华通线缆海外财务部业务管理、指导和监督。

海外子公司应依照当地会计法、企业会计准则等当地相关法律法规及规范性文件，参照华通线缆的会计政策、会计核算等相关财务管理制度，并结合海外子公司的实际情况，建立相关财务管理体系，并报华通线缆财务部备案。

3、经营及投资管理

海外子公司的发展战略纳入华通线缆发展战略统一管理，由华通线缆指导制定年度经营计划、年度重大项目工作清单、年度考核计划、3-5年战略规划等战略规划。

海外子公司的各项经营活动必须遵守当地的法律法规、规章和政策，根据华通线缆的发展战略、经营计划，制定海外子公司的经营管理目标和经营计划。华通线缆企业发展部负责协调相关职能部门，对海外子公司的重大生产经营活动和

重大投融资活动进行指导和监督，并履行对海外子公司经营风险管理的监督职能。

海外子公司应于每经营年度结束前，由海外子公司总经理主持编制海外子公司本年度工作报告及下一年度的经营计划，经华通线缆企管部审核后实施。华通线缆企管部可根据经营管理的实际需要，要求海外子公司对经营计划的制定及执行情况、行业及市场情况等临时报告，由华通线缆派出的海外公司负责人执行。

华通线缆原则上不直接干预海外子公司的日常经营管理，但海外子公司经营出现重大异常时，华通线缆可授权海外子公司负责人和相关职能部门代表公司行使管理权力。

海外子公司的对外重大投资，应按权限经海外子公司董事会或股东大会审核同意。超过海外子公司权限的投资应按照《河北华通线缆集团股份有限公司对外投资管理办法》执行。

海外子公司应在华通线缆企业发展部的指导下建立完善的内部《投资管理制度》，完善投资项目的决策程序和管理制度，加强投资项目的管理和风险控制；

海外子公司发生重大关联交易，应遵守《河北华通线缆集团股份有限公司关联交易管理办法》履行相应的决策程序，并及时报告董事会办公室。

4、审计监察管理

海外子公司可参考华通线缆内部审计制度，建立健全内部监督体系，必要时成立内部审计部门或指定专业人员执行内部监督职责。华通线缆集团审计部对海外子公司的内部监督体系建设进行指导，并安排内审人员定期对海外子公司进行经营管理审计。

5、重大事项和信息报告管理

海外子公司应遵守《河北华通线缆集团股份有限公司重大信息内部报告制度》，及时向华通线缆企业发展部和董事会报告拟发生或已经发生的重大经营事项、重大财务事项以及其他可能对华通线缆股票及其衍生品种交易价格产生重大影响的信息。

各海外子公司每季度末应将以下产权登记资料报送华通线缆证券法务部：本

企业及下级企业的出资人、出资人类别、出资额、出资形式；企业注册资本、股权比例；企业名称及所处管理层级；企业组织形式；企业注册时间、注册地；企业主营业务范围；股权变动情况等。各海外子公司每月应将月度经营情况报送华通线缆企管部；海外子公司经营过程中，若出现异常或重大问题时，海外子公司负责人应以个人名义及时向华通线缆书面报告。华通线缆企业发展部提出拟办意见后报总裁和董事长，并根据总裁和董事长的批示采取相应措施。

6、薪酬和考核管理

海外全资子公司的经营考核方案参照《河北华通线缆集团股份有限公司薪酬和考核方案》等制度文件执行。海外子公司的经营考核和绩效责任人的薪酬和考核及高级管理人员薪酬与考核方案应遵守当地法律法规、海外子公司的规章制度和董事会或股东会决议，按照“一企一策”的原则，制定适合该公司的方案，并报华通线缆企业发展部、人力部备案。”

2、前期公司对巴林公司采取的内部控制管理的具体措施及执行效果

自巴林公司成立起，公司委派 John 作为巴林公司总经理负责日常经营，聘请财务人员 Ashraf Helmy 负责巴林公司财务管理，且不定期委派国内员工到巴林公司执行现场督导工作。例如，2019 年 3 月末，公司派出国内财务人员到巴林履行监督职责，后因海外疫情的影响，公司将国内财务人员撤回。

公司主要在人员、业务、资金财务等方面实施管控，具体如下：（1）人员管理方面。巴林公司总经理的招聘和日常考核由集团总经理负责，巴林公司财务人员由集团负责招聘，其他部门人员由巴林公司总经理负责招聘推荐，报经集团审批方可入职。（2）业务方面。巴林公司总经理负责开拓当地或中东客户，定期或不定期向集团汇报客户情况；执行采购、销售业务时，需要将业务订单、业务合同或协议报经集团总部审批，逐级审批并经集团总经理同意方可开展业务。

（3）资金管控方面。每月初，巴林公司财务负责人将月度资料、银行对账单汇总发至集团财务部，由集团财务部审批报经总经理审核。巴林公司财务负责人每月将巴林公司总经理经签字批准后支付申请单、业务票据整理汇总，通过邮件发送至集团财务部，由集团财务部负责将资料提交集团 OA，经集团领导逐级审批后，集团财务人员将审批结果告知巴林财务负责人，巴林财务负责人根据审批结

果在当地执行支付相应款项。

综上，公司针对巴林公司的内部控制设计合理，能够对巴林公司的相关人员、业务、财务实施有效控制。

（二）公司对其他子公司的管控情况，说明公司内部控制是否存在重大缺陷；

公司分别制定了《河北华通线缆集团股份有限公司海外子公司管理办法》、《河北华通线缆集团股份有限公司国内子公司管理办法》对海外子公司、国内子公司进行管理。

公司采取以业务环节为核心的管控方式，其中销售与收款、采购与付款等主要业务均参照集团总部内控制度执行。除上述“二、前期对巴林公司采取的具体管控措施及效果，并结合对下属公司的管理制度及执行情况，说明公司内部控制是否存在重大缺陷；（一）前期公司对控股子公司巴林公司采取的内部控制管理措施及执行效果 1、公司对海外子公司的内部控制管理措施”外，其他主要业务方面的具体的内部控制措施如下：

（1）销售与收款环节

公司销售与收款环节由销售部门和财务部门共同完成。公司编制了销售业务流程图和相应的管理制度。销售部门根据公司经营目标制定年度销售计划、通过签订销售任务目标责任书分解至各业务组并将回款率和销售费用等作为考核指标；所有的销售合同均由双方法定代表人或其授权代表签订；财务部门配备专职会计人员对应收账款进行明细核算，并与销售部门核对应收账款，提示催收货款；坏帐的核销按照规定的权限经过总经理或董事会的批准。

（2）采购与付款环节

公司采购与付款环节由采购部门和财务部门共同完成。公司编制了业务流程图和相应管理制度。采购部门根据物料领用计划编制年度采购计划并经公司管理层审批，通过招标、询价等方式，根据“合法企业、质量上乘、价格合理、供货及时、售后服务好”的原则并实地考察选择供应商，由经公司法定代表人或授权的部门负责人与供应商签定采购合同，采购员根据采购申请单按指定厂家和价格组织采购；采购的物料须经物料保管员检验合格后才能办理入库手续；采购员取

得验收单和对应发票经审批后交财务部门办理付款；财务部门配备专职会计人员对物料、应付账款进行明细核算，保管部门每月对物料进行盘点，物料报废按照规定的权限经过总经理或董事会的批准。

（3）生产(施工)环节

公司生产(施工)环节由生产管理部、各车间、财务部门共同完成。公司编制了业务操作流程图和相应管理制度及职位说明书，根据销售部要货计划，车间生产能力及总经理意见，组织安排编制公司年度和月度生产计划；定期召开生产调度会议，组织生产，加强材料管理，降低消耗，提高生产效率，严格按品种、数量、质量、交货期限、安全等要求完成生产任务；按照公司年度、月度生产计划，组织车间贯彻实施，及时掌握作业进度；按照公司有关的质量管理制度对产品每个流转环节进行过程检验，每个环节经检验合格后才能转移至下一道工序；财务部门配备专门会计对原辅材料、在制品、产成品分批进行明细核算，并在每月末进行全面库存盘点。

（4）固定资产管理环节

设备部根据需求部门计划编制设备采购、配件采购、大修改造的年度计划，报生产总监、财务副总、常务副总批准后执行；设备及配件采购由设备部门根据需求方的技术要求，对原有或潜在供应商进行调研，考察，确定采购方案。设备部组织由公司领导、相关部门负责人、技术人员等对技术方案进行评审，并最终确定供应商。设备部、财务部门对采购合同及商务条款进行审核，由设备部与供应商进行合同签署，并执行公司采购流程。设备部根据所采购的设备、配件的重要程度，制定供应商监造计划及出厂验收计划，并组织相关部门人员全程监督供应商生产流程。设备、配件完成制造后，依据合同条款，供应商组织发货，设备部进行设备到货验收，并协调厂家和内部人员进行安装调试工作，最终由使用部门、设备部门及供应商三方确认验收。设备验收流程经过常务副总批准后，设备部建立设备卡片，并提交相关资料至财务部门进行转固账务处理。

设备转固后，由设备部根据设备使用说明等资料制定设备维护保养计划，执行日常的维修保养工作，并监督实施效果。设备部定期对固定资产进行盘点，财务部门进行监盘。

设备使用部门根据实际需求及设备运行情况，可向设备部提出设备报废请求，经设备部及使用部门确认后，由生产总监批准由设备部执行设备报废流程手续，并提交相关资料到财务部门进行资产报废账务处理。

（5）货币资金管理环节

公司货币资金管理环节由财务部负责，公司制定了管理制度、建立了岗位责任制，明确岗位的职责和权限，确保办理货币资金业务的不相容岗位相互分离、制约和监督。如出纳人员没有兼任稽核、收入、支出、费用和债权债务账目的登记工作及会计档案保管；对货币资金、票据、印鉴由不相容岗位的专人严格保管、使用并采取接近限制和防护措施；建立了货币资金授权批准制度，按照申请、审核、审批等程序办理货币资金支付业务；规定了库存现金限额并每日下班前盘点现金，严格按照规定使用现金，没有坐支现金和白条抵库；银行账号分为基本存款账户、一般存款账户、专用存款账户。每月由专人将各账户的银行对账单和银行日记账逐笔核对，对未达账查明原因并编制余额调节表，保证调节后相符。

（6）关联交易环节

公司按交易金额的大小及交易性质不同，根据《公司章程》及《财务管理制度》、《关联交易管理办法》、《防范大股东及其关联方资金占用制度》、《累积投票制实施细则》等各项管理制度规定，采取不同的交易授权。对于经常发生的销售业务、采购业务、正常业务的费用报销、授权范围内融资等采用公司各部门逐级授权审批制度；对非经常性业务交易，如对外投资、发行股票、资产重组、转让股权、担保、关联交易等重大交易，按不同的交易额由公司总经理、董事会、股东大会审批。

（7）担保与融资环节

公司章程及《担保管理办法》严格规定了资产抵押、对外担保的审查和决策程序，目前公司未对任何单位和个人提供担保；财务部门根据公司生产经营需求平衡资金流量，编制公司贷款计划，按审批权限，报股东会或董事会批准，财务部门根据批准后的融资计划，办理融资手续；发行新股和债券等资本市场融资需经股东大会表决后实施；财务管理部对每笔融资进行明细核算。”

根据上市公司年报相关规定，公司对国内子公司、其他国外公司通过子公司管理办法的内部控制要求执行业务、财务及人员的管理措施，公司委派国内人员在国外子公司任职重要岗位负责人，坦桑尼亚、喀麦隆、韩国等地区子公司均委派国内人员担任总经理，通过对业务、资金执行集团审批流程实施控制管理。

根据上市公司年报相关规定，公司根据《企业内部控制基本规范》及其配套指引的规定和其他内部控制监管要求，同时结合公司内部控制制度和评价办法，在对内部控制日常监督和专项监督各项要求的基础上，围绕内部环境、风险评估、控制活动、信息与沟通、内部监督等要素，确定内部控制评价范围，对 2021 年度内部控制设计与运行情况进行全面评价，公司的内部控制设计合理，不存在重大缺陷。

经公司内审部自查核实，公司针对其他子公司的内部控制管理不存在控制设计及执行缺陷的重大风险，其他国外子公司任职的重要岗位负责人委派国内人员担任，亦不存在类似于巴林公司聘请境外人员担任全部重要岗位的情形；境外子公司的重要/重大决策事项均由子公司总经理向公司总部汇报审批，经审批后执行，不存在其他境外子公司诸如增资、注销等重要事宜由子公司负责人直接处理的情形。因此，公司对坦桑尼亚、喀麦隆、韩国等境外子公司的内部管理控制有效。

（三）公司内部控制不存在重大缺陷，但巴林公司发生的“不相容职务人员串通舞弊”的偶发性情况说明公司内控制度存在进一步优化的空间

综上所述，公司针对巴林公司的内部控制设计合理，能够对巴林公司的相关人员、业务、财务实施有效控制，公司内部控制制度不存在重大缺陷。但是，在公司前述对子公司的内部控制和管理制度体系下，巴林公司发生了总经理 John Touyas Wahba、财务人员 Ashraf Helmy 等“不相容职务人员串通舞弊”的情况，导致巴林公司出现失控的偶发性情况，亦说明公司内部控制存在进一步优化的空间。

因此，针对境外子公司乃至集团内可能出现的“不相容职务人员串通舞弊”行为，公司实施如下的强化内部管理措施：

（1）夯实内部审计部门监督；充实内部审计部门人员结构和数量，强化对国外子公司的内循环审计监督智能，组织内审部定期或不定期对境外子公司从员

工履职、业务、财务管理等方面履行现场督察，并形成相关报告向集团总经理、董事会汇报；

(2) 加强外派主要负责人管理；鉴于前期部分境外子公司采取中层及以上干部都从当地招聘并任职，公司逐步建立国内体系对境外体系的延伸、提升国际化管理水平，通过国内人员外派境外子公司履职，担任总经理、销售经理、采购经理及财务负责人等岗位职务，特别针对境外子公司总经理为当地人的情形下，重要岗位务必做到国内委派；

(3) 实施外派境外人员轮换制度；制定 3 年或 5 年定期轮换财务岗位负责人，做到与子公司总经理的黏性隔离，杜绝境外财务负责人与总经理的串通舞弊行为。

三、对各项资产减值迹象的判断及依据，减值测试的具体过程和结论，说明是否存在前期应计提而未充分计提的情形，并说明本次仅对部分资产进行核销的原因及合理性；

(一) 巴林公司资产的减值计提及核销情况

注销前，巴林公司账面资产主要为货币资金、应收款项以及存货项目。其中：货币资金无减值情形。并无客观证据表明应收款项已经发生信用减值，故按照一贯的信用组合计提。存货按照成本与可变现净值孰低计量，差额计提存货跌价准备。各项资产减值准备计提充分，具体如下：

项目内容	账面原值	已提减值损失/减值准备
应收账款	6,029,550.84	1,118,289.75
其他应收款	528,448.94	251,000.64
货币资金	18,289,215.42	-
固定资产	5,373.12	-
存货	1,068,534.46	253,764.22
预付账款	19,939.36	-
合计	25,941,062.14	1,623,054.61

鉴于巴林公司 2022 年 6 月 23 日被注销，故其各项资产价值发生减损情形，账面应收账款预计无法收回，存货、固定资产无法变现，货币资金取回的可能性存在较大的不确定性。为了更加客观、公允地反映公司 2022 年半年度的财务状

况和经营成果，根据《企业会计准则》相关规定和公司会计政策，基于谨慎性原则，公司形成了对相关资产进行减值和核销方案，并于2022年8月30日分别召开第三届董事会第十七次会议、第三届监事会第十四次会议，审议通过了《关于2022年半年度计提减值准备及核销资产的议案》，计提信用减值损失及资产减值损失金额合计2,248.91万元，汇率变动影响金额-84.21万元，共计减少利润2,164.70万元。

具体情况详见下表：

单位：元

项目内容	账面原值	已提减值损失/减值准备	当期计提	当期核销	汇率变动	当期损益影响
应收账款	6,029,550.84	1,118,289.75	4,911,261.09	6,029,550.84	210,572.50	4,700,688.59
其他应收款	528,448.94	251,000.64	277,448.30	528,448.94	18,455.20	258,993.11
货币资金	18,289,215.42	-	16,460,293.88	-	574,848.23	15,885,445.64
固定资产	5,373.12	-	5,373.12	5,373.12	187.65	5,185.48
存货	1,068,534.46	253,764.22	814,770.24	1,068,534.46	37,316.78	777,453.46
预付账款	19,939.36	-	19,939.36	19,939.36	696.35	19,243.01
合计	25,941,062.14	1,623,054.61	22,489,085.99	7,651,846.72	842,076.70	21,647,009.29

注：公司已委托巴林当地律师事务所-哈桑拉迪事务所（Hassan Radhi & Associates）对 John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 的银行账户进行冻结并提起诉讼，具体情况详见本下文之“公司已采取或拟采取的追偿等应对措施”。鉴于通过诉讼取回巴林公司财产面临较大的不确定性，故巴林公司将账面的货币资金转入其他应收款-John Touyas Wahba 计提坏账准备 1,646.03 万元。

对于预计无法收回的应收账款、其他应收款、预付账款全部予以核销，对于无法变现的固定资产、存货予以核销。对于原账面的货币资金，公司预计可以通过诉讼取回部分金额，故进行减值计提，并未直接核销，处理符合公司管理层对相关资产变现、收回可能性的判断，符合实际情况，具有合理性。

（二）华通线缆合并范围内公司对巴林公司的往来款项减值计提及核销情况

单位：元

单位名称	注销时点债权余额	当期计提	当期核销	其他综合收益
河北华通线缆集团股份有限公司	27,432,168.44	25,603,246.90	9,142,953.02	-
信达科创（唐山）石油设备有限公司	1,929,709.35	1,929,709.35	1,929,709.35	-
华通国际（亚太）有限公司	10,736,296.76	10,406,758.26	10,736,296.76	329,538.50

小计	40,098,174.55	37,939,714.51	21,808,959.13	329,538.50
----	---------------	---------------	---------------	------------

注：截止注销时点，华通线缆、华通国际及信达科创等合并范围内主体对巴林公司存在应收款项，在巴林公司注销后，除对应巴林公司原货币资金 1,828.92 万元的部分，可能存在通过诉讼代位取回因而转入其他应收款--John Touyas Wahba 计提坏账 1,646.03 万元外，各主体（单体公司）对巴林公司的剩余应收款项全额计提坏账并核销；各单体报表计提对巴林公司往来款的信用减值损失金额合计为 3,793.97 万元。

公司于 2016 年投资设立巴林公司，致力于中东地区潜油泵电缆、连续油管等油服产品的市场推广与本地化服务，并在客户开拓等方面取得较快发展。2018 年末，中东客户 ALKHORAYEF 到公司总部考察后，为加强直接合作关系和改善供货周期，决定由华通线缆总部直接向其发货，该客户自 2019 年起与国内主体进行交易；2020 年以来，新冠疫情对中东地区造成较大影响，巴林公司的本地化服务受到一定影响，为提升对主要客户的供货效率，公司采取由国内主体向 Halliburton、Baker Hughes 等客户直接发货的方式，导致 2020 年以来巴林公司单体报表的销售收入呈现较明显的下滑，与公司经营策略调整的实际情况相符。

中东地区是全球重要的石油产出区域，是公司潜油泵电缆、连续油管的重要目标市场，巴林公司是公司中东地区布局的节点之一，公司原筹划基于巴林公司的市场开拓优势和客户资源优势，以巴林公司为投资主体在毗邻巴林的沙特阿拉伯王国投资建设连续油管生产基地（简称“沙特基地投资事项”），因此，巴林公司维持着一定的货币资金，但沙特基地投资事项因新冠疫情影响而延期。

基于上述情况，前期公司认为对巴林公司的内部往来，无需计提减值损失。2022 年 6 月 23 日，由于巴林公司被注销主体灭失，合并范围内公司对巴林公司的内部往来由此出现了客观的减值情况，除对应巴林公司原账面货币资金的部分预计可以通过诉讼的方式收回部分款项以外，其他款项已经无法收回。故此合并范围内公司对巴林公司的应收款项除对应巴林公司原账面货币资金的部分按照预计可收回金额计提减值准备以外，其余应收款项全额计提信用减值损失后予以核销。

（三）合并财务报表中资产减值损失及核销的处理

巴林公司 2022 年 6 月 23 日经营期限到期已被注销，故自 2022 年 6 月 23 日

起合并报表范围不包含巴林公司，但巴林公司注销前的利润表及现金流量表仍然应纳入公司合并财务报表。

由于巴林公司注销前为公司的控股子公司，注销前的利润表数据被纳入合并范围，故上述巴林公司减值事项同样对合并财务报表产生影响。合并范围内各公司对巴林公司的内部往来款计提减值对损益的影响，在合并利润表中均已经抵消，不构成对合并报表的影响。

综上，对与巴林公司相关的各项资产在巴林公司注销前并无客观的减值情形，公司按照一贯的会计政策和会计估计进行了相应减值准备的计提，不存在前期应计提未计提的情形。对由于巴林公司注销而形成的客观减值情形，公司已经按照董事会、监事会的批准计提了相应的减值准备，对于无收回可能及变现价值的资产按照相应批准进行了核销处理，对通过诉讼仍存在一定收回可能性的应收款项（相当于巴林公司原账面货币资金的部分）按照预计损失情况计提了信用减值损失，暂不核销符合公司的实际情况和可收回性判断，具有合理性。

四、针对巴林公司注销失控事项公司进行会计处理的具体依据；

为进一步加强公司的资产管理，防范财务风险，公允地反映公司财务状况及经营成果，根据《企业会计准则》、《关于上市公司做好各项资产减值准备等有关事项的通知》及公司相关会计政策等相关规定，经公司董事会审议批准，公司对相关资产进行减值测试并做核销处理。

巴林公司 2022 年 6 月 23 日经营期限到期已被注销，故自 2022 年 6 月 23 日起合并报表范围不包含巴林公司，但巴林公司注销前的利润表及现金流量表仍然应纳入公司合并财务报表。

由于巴林公司注销前为公司的控股子公司，注销前的利润表数据被纳入合并范围，故上述巴林公司的减值事项同样对合并财务报表产生影响。

巴林公司计提上述减值损失后，净资产为-3,793.97 万元，由于期末巴林公司不再纳入合并报表，故合并财务报表中转回累计确认的超额亏损，从而确认投资收益-处置超额亏损子公司收益 3,793.97 万元。

截止注销时点，华通线缆、华通国际及信达科创等合并范围内主体对巴林公司存在应收款项，在巴林公司注销后，除对应巴林公司原货币资金 1,828.92 万元的部分，可能存在通过诉讼代位取回因而转入其他应收款--John Touyas Wahba 计提坏账 1,646.03 万元外，各主体（单体公司）对巴林公司的剩余应收款项全额计提坏账并核销；各单体报表计提对巴林公司往来款的信用减值损失金额合计为 3,793.97 万元。

鉴于巴林公司的负债全部为对华通线缆合并范围内公司的应付款项，巴林公司的超额亏损实际全部由华通线缆合并范围内公司承担，且相关公司单体报表中已经将对巴林公司的往来款计提了相应的资产减值损失，尽管各单体报表对巴林公司往来款中包含经营产生的应收款项，但形成时间较长，且没有明确的清收计划，根据证监会《2021 年度上市公司会计监管报告》中“（三）长期股权投资与企业合并相关问题……6.未恰当核算应收原子公司款项……对于合并财务报表中的应收原子公司款项，上市公司可参照权益法下长期权益的会计处理方式，若该借款没有明确的清收计划、在可预见的未来期间不准备收回、实质上构成对原子公司的净投资，上市公司在处置子公司时将其抵减投资收益更为合理。”，公司合并财务报表中，将各单体公司对应收巴林款项计提的资产减值损失与转回超额亏损而确认的投资收益进行抵减，抵减后合并财务报表中应收巴林公司款项计提的资产减值损失与转回超额亏损而确认的投资收益为零。

综上，由于巴林公司注销，公司根据会计准则要求及其监管规则的要求对其计提资产减值的依据是合理的，对巴林公司各项资产计提的减值损失金额是充分且准确的。

五、公司已采取或拟采取的追偿等应对措施。

公司已委托巴林当地律师事务所-哈桑拉迪事务所（Hassan Radhi & Associates）对巴林公司、John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 的银行账户进行冻结并提起诉讼。截至目前，巴林法院已经批准了对巴林公司账户冻结申请，且公司获批聘请财务专家对巴林公司资产情况进行调查。公司对 John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 的诉讼申请已提交至巴林法院，该案目前由案件管理办公室管理，以便各方在法院规定的期限内提交备忘录和请求，

如被申请人没有作出回应，第一次聆讯的日期则为 2022 年 11 月 21 日；如被申请人已作出回复，则为 2022 年 12 月 21 日。前述聆讯的主要内容为：确认香港公司对巴林公司的合法股东权益，确认被申请人对巴林公司非法申请破产给公司造成的损失金额，以及要求被申请人对上述损失进行赔偿。

问题 2、半年报显示，巴林公司系公司在巴林投资设立的贸易公司，公司全资子公司华通国际(亚太)有限公司(以下简称香港公司)持股 95%，John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 分别持股 4%和 1%，并由 John Touyas Wayba 担任公司总经理。

请公司补充披露：**(1)前期投资设立巴林公司的背景，采取合资形式及确定管理层人选的主要考虑及合理性；(2)结合各股东实缴出资情况，说明自巴林公司成立以来公司对其投入情况及相关资金的具体流向、形成的主要资产及目前状态；(3)结合设立目的，说明巴林公司的业务开展情况、主要客户和供应商及历年主要财务数据，并核实其业务及资金往来对象是否涉及公司关联方；(4)公司与巴林公司的业务、资金往来及担保情况，并就其失控可能对公司产生的影响充分提示风险。**

公司回复：

一、前期投资设立巴林公司的背景，采取合资形式及确定管理层人选的主要考虑及合理性；

(一) 前期投资设立巴林公司的背景

公司坚持“国内与国外市场并重，发达国家与新兴市场同步发展”的发展战略，2014 年以来，基于业务开展需要，陆续于美国、哈萨克斯坦、巴林、坦桑尼亚、喀麦隆等国家或地区设立生产或销售子公司，以覆盖境外区域市场。

中东地区是全球重要的石油产区，是公司潜油泵电缆、连续油管等油服产品的目标市场。公司为响应中国“一带一路”的方针政策，秉承共商、共享、共建原则，全面推进国际化路线、致力于国际市场的发展；为提升市场推广力度和本地化服务能力，公司于 2016 年 6 月投资设立 HEBEI HUATONG CABLE GROUP COMPANY W.L.L（简称“巴林公司”）。

(二) 采取合资形式及确定管理层人选的主要考虑及合理性；

John Touyas Wahba 于 2015 年以来担任公司销售经理，从业经验丰富且在中东地区具有业务资源；因此，公司选择 John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 成为巴林公司的合资股东，并聘请 John Touyas Wahba 担任巴林公司总经理、董事，负责巴林公司的日常经营管理工作。

此外，公司聘请 Ashraf Helmy 负责巴林公司财务管理。

二、结合各股东实缴出资情况，说明自巴林公司成立以来公司对其投入情况及相关资金的具体流向、形成的主要资产及目前状态；

巴林公司成立于 2016 年 6 月 23 日，法定股本 20,000BHD，分为 200 股。公司全资子公司华通国际亚太有限公司（简称“华通香港”）持有巴林公司 190 股、占股本的 95%，John 及 Lisa 分别持有 8 股、2 股，分别占股本的 4%、1%。

华通香港于 2016 年向巴林公司投入出资款 60,000 美元，公司后续未再增加对巴林公司的股本资金投入，但以往来款的方式向巴林公司提供资金支持，其中，2016 年-2018 年华通香港陆续向巴林公司出借 64 万美元、收回 20 万美元，截至 2022 年 6 月 23 日巴林公司注销日尚有 44 万美元未收回。

截止 2022 年 6 月 23 日，巴林公司自成立以来形成的主要资产及使用情况如下：

项目	购置年度	币种	固定资产原值	使用状态
笔记本电脑	2016 年度	BHD	531.99	被清算
丰田汽车-V6	2016 年度	BHD	6,200.00	被清算
笔记本电脑	2018 年度	BHD	813.36	被清算
合计			7,545.35	

截止 2022 年 6 月 23 日，巴林公司资产类报表项目情况如下：

报表科目	币种	原币	人民币
货币资金	BHD	1,027,310.87	18,289,215.42
应收账款	BHD	338,681.73	6,029,550.84
其他应收款	BHD	29,683.14	528,448.94
固定资产	BHD	301.81	5,373.12
存货	BHD	60,019.91	1,068,534.46
预付账款	BHD	1,120.00	19,939.36

合计		1,457,117.46	25,941,062.14
----	--	--------------	---------------

三、结合设立目的，说明巴林公司的业务开展情况、主要客户和供应商及历年主要财务数据，并核实其业务及资金往来对象是否涉及公司关联方；

(一) 设立至今巴林公司业务开展情况及历年主要财务数据

巴林公司主要从事中东地区潜油泵电缆、连续油管等油服产品的市场推广与本地化服务，自 2016 年设立至今，巴林公司的各年度简要财务数据情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度/年末	2017 年度/年末	2018 年度/年末	2019 年度/年末	2020 年度/年末	2021 年度/年末	2022 年 1-6 月 /2022 年 6 月末
营业收入	-	460.87	6,991.79	3,120.30	305.80	-139.28	-
净利润	-84.92	-548.2	-210.72	8.88	-493.94	-267.14	-102.12
总资产	135.33	435.08	2,946.90	3,770.22	2,959.93	2,314.79	2,422.12
净资产	-46.90	-575.86	-794.90	-823.36	-1,249.43	-1,484.76	-1,659.74

注：2022 年 6 月末以清算前财务报表数据为准。

公司于 2016 年投资设立巴林公司，致力于中东地区潜油泵电缆、连续油管等油服产品的市场推广与本地化服务，并在客户开拓等方面取得较快发展。2018 年末，中东客户 ALKHORAYEF 到公司总部考察后，为加强直接合作关系和改善供货周期，决定由华通线缆总部直接向其发货，该客户自 2019 年起与国内主体进行交易；2020 年以来，新冠疫情对中东地区造成较大影响，巴林公司的本地化服务受到一定影响，为提升对主要客户的供货效率，公司采取由国内主体向 Halliburton、Baker Hughes 等客户直接发货的方式，导致 2020 年以来巴林公司单体报表的销售收入呈现较明显的下滑，与公司经营策略调整的实际情况相符。另一方面，自成立以来，巴林公司 2018 年-2019 年期间对外销售产品毛利率分别约为 10%、18%，其经营业绩大额亏损，主要受营运费用和管理费用较高所致，其中运费、薪酬、办公费及差旅费为主要影响因素。

中东地区是全球重要的石油产出区域，是公司潜油泵电缆、连续油管的重要目标市场，公司原筹划基于巴林公司的市场开拓优势和客户资源优势，以巴林公司为投资主体在毗邻巴林的沙特阿拉伯王国投资建设连续油管生产基地（简称“沙特基地投资事项”），因此，巴林公司维持着一定的货币资金，但沙特基地投资事项因新冠疫情影响而延期。

综上，虽然巴林公司单体报表显示 2021 年以来收入为零，但实际上巴林公司是公司中东地区布局的节点之一，且巴林公司正常经营，于 2022 年 6 月之前公司与巴林公司亦维持正常的业务沟通。

(二) 近五年主要客户和供应商，业务及资金往来对象均不涉及公司关联方；

1、近五年前五大客户情况

2017-2021 年，巴林公司前五大客户的销售情况如下：

单位：万元

前五大客户	2017 年度	销售占比	当期回款额	期末应收余额	截止 2022-6-23 期末余额	是否为关联方
Innovative Production Inc	127.29	27.62%	16.48	106.85	0.00	否
Baker Hughes EHO Ltd	122.64	26.61%	0.00	124.88	0.00	否
ALKHORAYEF PETROLEUM COMPANY	90.18	19.57%	0.00	86.86	0.00	否
Red Sea Oil Services	87.22	18.93%	0.00	84.54	0.00	否
ETE	18.28	3.97%	18.28	0.00	0.00	否
合计	445.63	96.70%	34.76	403.13	0.00	

(续)

前五大客户	2018 年度	销售占比	当期回款额	期末应收余额	截止 2022-6-23 期末余额	是否为关联方
ALKHORAYEF PETROLEUM COMPANY	2,711.45	38.78%	2,058.44	754.44	0.00	否
Independent Technical Services	2,263.49	32.37%	2,091.86	181.98	0.00	否
Baker Hughes EHO Ltd	641.46	9.17%	415.10	279.32	0.00	否
Red Sea Oil Services	344.55	4.93%	13.17	414.89	0.00	否
Kadana International FZE	236.49	3.38%	198.72	37.77	14.60	否
合计	6,197.44	88.64%	4,777.29	1,668.40	14.60	

(续)

前五大客户	2019 年度	销售占比	当期回款额	期末应收余额	截止 2022-6-23 期末余额	是否为关联方
NOVOMET FZE	1,036.74	33.23%	265.54	789.39	241.96	否
Independent Technical Services	1,016.28	32.57%	1,103.17	157.12	0.00	否
Baker Hughes EHO Ltd	346.17	11.09%	596.84	0.00	0.00	否

Dowell Schlumberger Saudi Arabia Ltd.	237.18	7.60%	183.54	94.41	0.00	否
ExcelPrime Supplies & Services Private Ltd.	236.41	7.58%	218.72	0.00	0.00	否
合计	2,872.78	92.07%	2,367.81	1,040.91	241.96	

(续)

前五大客户	2020 年度	销售占比	当期回款额	期末应收余额	截止 2022-6-23 期末余额	是否为关联方
Earth Reservoir For Oil And Gas Ltd.	344.63	100%	31.66	313.79	324.81	否
合计	344.63	100%	31.66	313.79	324.81	

注 1: 巴林公司 2021 年度无销售收入, 不列示前五大客户;

注 2: 销售收入与应收账款期末余额采用折算汇率不同;

注 3: 2020 年度销售形成的应收账款余额变动系汇率变动折算影响。

2、近五年前五大供应商情况

2017-2021 年, 巴林公司前五大供应商的采购情况如下:

单位: 万元

供应商名称	2021 年	2020 年	2019 年	2018 年	2017 年	是否为关联方
河北华通线缆集团股份有限公司	-	35.83	2,409.26	5,525.79	198.85	是
信达科创(唐山)石油设备有限公司	-	-	269.61	975.64	129.06	是
Innovative Production, Inc	-	-	146.05	-	-	否

注: 巴林公司全部供应商均列示, 不再做单独分年分表列示。

近五年内, 巴林公司存在既是客户又是供应商的情形, 即巴林公司 2017 年向 Innovative Production, Inc 销售产品、且 2019 年向该公司采购货物, 主要原因是公司 2017 年期间销售连续油管产品, 2019 年 3 月巴林公司向其他客户供货过程中缺货无法满足客户需求, 向该公司临时性采购油泵电缆以满足交易的紧急需求, 属于偶发性行为; Innovative Production, Inc 系一家油气开采服务商, 与公司不存在关联关系或者其他利益安排, 属于偶发性的日常交易。

3、近五年前五大应收款对象情况

2017-2021 年, 巴林公司应收账款前五大的具体情况如下:

单位: 万元

单位名称	2017 年末余额	应收余额占比	截止 2022-6-23 余额	款项性质	是否为关联方
Baker Hughes EHO Ltd	124.88	30.98%	0.00	货款	否

Innovative Production Inc	106.85	26.51%	0.00	货款	否
ALKHORAYEF PETROLEUM COMPANY	86.86	21.00%	0.00	货款	否
Red Sea Oil Services	84.54	20.97%	0.00	货款	否
合计	403.13	100.00%	0.00	-	-

(续)

单位名称	2018 年末 余额	应收余 额占比	截止 2022- 6-23 余额	款项性质	是否为关 联方
ALKHORAYEF PETROLEUM COMPANY	754.44	35.99%	0.00	货款	否
Red Sea Oil Services	414.89	19.79%	0.00	货款	否
Baker Hughes EHO Ltd	279.32	13.32%	0.00	货款	否
Independent Technical Services	181.98	8.68%	0.00	货款	否
Makaman Petroleum	165.89	7.91%	0.00	货款	否
合计	1,796.52	85.69%	0.00	-	-

(续)

单位名称	2019 年末 余额	应收余 额占比	截止 2022- 6-23 余额	款项性质	是否为关 联方
NOVOMET FZE	789.39	43.06%	241.96	货款	否
ALKHORAYEF PETROLEUM COMPANY	247.43	13.50%	0.00	货款	否
Red Sea Oil Services	228.15	12.44%	0.00	货款	否
MAKAMAN PETROLEUM	174.80	9.53%	0.00	货款	否
Independent Technical Services	157.12	8.57%	0.00	货款	否
合计	1,596.89	87.10%	241.96	-	-

(续)

单位名称	2020 年末 余额	应收余 额占比	截止 2022- 6-23 余额	款项性质	是否为关 联方
NOVOMET FZE	528.33	35.99%	241.96	货款	否
Earth Reservior For Oil And Gas Ltd.	313.79	21.37%	324.81	货款	否
ALKHORAYEF PETROLEUM COMPANY	229.92	15.66%	0.00	货款	否
Red Sea Oil Services	175.88	11.98%	0.00	货款	否
Independent Technical Services	131.74	8.97%	0.00	货款	否
合计	1,379.66	93.97%	566.77	-	-

(续)

单位名称	2021 末 余额	应收余 额占比	截止 2022- 6-23 余额	款项性质	是否为关 联方
NOVOMET FZE	229.85	40.13%	241.96	货款	否
Earth Reservior For Oil And Gas Ltd.	308.55	53.87%	324.81	货款	否
PROTURVAC,SA DE CV	20.51	3.58%	21.59	货款	否
Kadana International FZE	13.87	2.42%	14.60	货款	否

合计	572.78	100.00%	602.96	-	-
----	--------	---------	--------	---	---

注：2021年末与2022年6月末应收账款余额存在差异，系巴林第纳尔兑人民币汇率折算所致。

截止2022年6月末，公司对NOVOMET FZE、Earth Reservoir For Oil And Gas Ltd.两家客户销售形成应收账款未收回，主要系受新冠疫情影响，客户的工程项目受阻，资金承压导致货款的支付延缓。根据公司2021年的年度审计，公司及其会计师向上述两家客户的应收账款进行函证，回函均相符。

4、近五年前五大预付款对象情况、应付账款情况

2017-2021年，巴林公司的预付账款期末余额均为0；同时，应付账款前五大的情况如下：

单位：万元

单位名称	2017 末余额	款项性质	是否为关联方
河北华通线缆集团股份有限公司	192.77	货款	是
信达科创（唐山）石油设备有限公司	125.11	货款	是
合计	317.88		

（续）

单位名称	2018 末余额	款项性质	是否为关联方
河北华通线缆集团股份有限公司	2,199.25	货款	是
信达科创（唐山）石油设备有限公司	486.67	货款	是
合计	2,685.92		

（续）

单位名称	2019 年末余额	款项性质	是否为关联方
河北华通线缆集团股份有限公司	3,021.12	货款	是
信达科创（唐山）石油设备有限公司	303.90	货款	是
Innovative Production, Inc	148.81	货款	否
合计	3,473.83		

（续）

单位名称	2020 年末余额	款项性质	是否为关联方
河北华通线缆集团股份有限公司	2,766.20	货款	是
信达科创（唐山）石油设备有限公司	188.84	货款	是
Innovative Production, Inc	138.28	货款	否
合计	3,093.32		

（续）

单位名称	2021 末余额	款项性质	是否为关联方
河北华通线缆集团股份有限公司	2,329.79	货款	是
信达科创（唐山）石油设备有限公司	185.69	货款	是
合计	2,515.48		

5、巴林公司财务数据的简要说明

巴林公司主要致力于中东地区潜油泵电缆、连续油管等油服产品的市场推广与本地化服务，主要是向公司合并范围内主体采购产品并销售给中东客户，因此，巴林公司主要供应商及应付账款单位为公司及其子公司信达科创，主要客户及应收账款单位主要为中东地区客户，与巴林公司的业务定位和经营情况相符。

此外，公司向子公司巴林公司销售形成的应收账款，符合公司对内部往来单位、外部单位的应收账款管理规定，即母子公司之间、子孙公司之间内部交易往来款具有相对于外部单位更长的信用账期，且母子公司之间基于集团化管理的需要亦会相应进行统一的资金调配和使用。因此，巴林公司因沙特基地投资事项而持有货币资金，符合公司内部管理规定，亦是公司战略布局的需要。

四、公司与巴林公司的业务、资金往来及担保情况，并就其失控可能对公司产生的影响充分提示风险。

2019-2022 年，公司与巴林公司的资金、担保及业务往来情况如下：

单位：万元

单位名称	2020 年		2019 年		款项性质
	当期发生额	期末余额	当期发生额	期末余额	
河北华通线缆集团股份有限公司	36.85	3,007.74	2,462.56	3,281.05	货款
信达科创（唐山）石油设备有限公司	2.41	188.84	274.90	303.90	货款
华通国际（亚太）有限公司	224.79	778.57	95.20	604.81	垫付款

（续）

单位名称	2022 年 1-6 月		2021 年		款项性质
	当期发生额	期末余额	当期发生额	期末余额	
河北华通线缆集团股份有限公司	6.45	2,707.63	24.33	2,567.29	货款
信达科创（唐山）石油设备有限公司	0.47	195.84	1.53	185.69	货款
华通国际（亚太）有限公司	73.03	1075.42	193.90	952.70	垫付款

注：河北华通线缆集团股份有限公司包括应付账款、其他应付款押金性质的货款；华通国际（亚太）有限公司其他应付款包括借款及代付的垫付款；当期发生额、期末余额含折算汇率影响。由于各公司记账本位币、结算货币不同，各币种间的折算汇率有差异，故以人民币表示的巴林公司期末的应付余额与集团内公司对其的应收余额存在较小的差异。

自巴林公司成立以来，公司及子公司未对巴林公司提供担保的情形。

巴林公司失控被动注销，一方面，对公司当期的经营业绩造成损失，巴林公司不再纳入合并报表核算体系，公司对巴林子公司的确认投资损失及计提各类减

值准备，其减值损失合计 2,248.91 万元，减少 2022 年半年度及 2022 年全年的合并报表利润总额 2,164.70 万元，汇率变动影响金额-84.21 万元；另一方面，基于疫情影响和合作方式调整，中东地区的主要客户陆续采取国内直接供货的方式，与主要客户的合作由公司集团国内主体负责，巴林公司的注销未对当地的经营业务造成损失以及主要客户均未流失，公司对中东地区的经营战略未受到影响。同时，对公司执行跨国化经营战略的管理提出新的挑战，需要公司重新高度审视跨国经营的内部控制建设；因此，公司完善并加强了对境外主体的内部控制管理，特别是对境外子公司管理层的垂直管理。

二、关于公司业务及财务事项

问题 3、半年报显示，公司主营电线电缆与油田服务，2022 年上半年实现主营业务收入 22.6 亿元，同比增长 20.3%，实现归母净利润 7000.5 万元，同比增长 60.5%，主要系报告期毛利率较去年同期增长 2.4 个百分点，财务费用同比下降 60.3%等。公司外销收入占比较高，并在境外投资设有多家贸易公司和生产基地，境外资产规模占比为 23.4%。

请公司补充披露：(1)按国家(地区)列示报告期内营业收入的构成情况；(2)结合产品市场地位、竞争优势、主要的业绩驱动因素等说明报告期内毛利率显著改善且财务费用大幅下降的具体原因，是否符合行业发展状况，相关影响因素是否可持续；(3)列示境外固定资产的分布区域、具体构成、目前使用状态及产生的收益情况，结合公司战略规划及经营特点，说明境外资产规模较大的原因及合理性。

公司回复：

一、按国家（地区）列示报告期内营业收入的构成情况；

2022 年 1-6 月，公司营业收入按国家/地区列示的主要地区构成情况如下：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月	
	金额	占比
中国地区	92,584.21	40.94%
中国境内	91,692.76	40.54%
中国港澳台	891.45	0.39%
境外国家/地区	133,569.70	59.06%

北美地区	54,032.39	23.89%
中东地区	33,746.72	14.92%
非洲地区	15,121.73	6.69%
澳洲地区	13,302.07	5.88%
欧洲地区	6,738.12	2.98%
南美洲地区	6,338.93	2.80%
东南亚地区	4,289.74	1.90%
合计	226,153.91	100.00%

受益于立足发展海外市场，公司的境外销售收入保持较高比例，其中以北美地区、中东地区和非洲地区为主。

二、结合产品市场地位、竞争优劣势、主要的业绩驱动因素等说明报告期内毛利率显著改善且财务费用大幅下降的具体原因，是否符合行业发展状况，相关影响因素是否可持续；

（一）报告期综合毛利率提高的原因分析

1、行业整体竞争状态

截至 2021 年底，我国线缆制造企业总数上万家，规模以上（年主营收入 2,000 万元以上）企业 4,417 家（国家统计局），整个电缆行业表现为企业数量多、行业集中度不高的特点。

根据细分市场定位的不同，利润水平和毛利率存在较大差异。在低端领域，企业数量较多，产品附加值低，价格竞争激烈，除非具备高效的成本管控和品牌效应，否则难以获得较高的利润水平。而在高端产品领域（如潜油泵电缆），或质量标准较高、认证体系完善的发达国家出口领域（如欧美市场），技术水平和进入门槛较高，品牌效应明显，一般具备较高的利润水平。

2、市场地位及差异化竞争策略

公司采取了差异化的竞争策略，在初始创立阶段，公司产品以民用电线、中低压电缆为主；随着经验与技术的积累，且民用市场竞争激烈，公司研发了技术含量更高的矿用电缆、橡套电缆等电气装备用电缆，成为华北地区具有一定规模优势的电缆企业；后公司制定并稳步推进“产品专业化”与“销售国际化”，不断增大细分领域产品研发与认证，并依托产品优势及认证优势扩大销售收入。

在产品专业化方面，公司不断增大细分领域高附加值产品研发及区域市场认证投入，实现进户线、URD 电缆、潜油泵电缆、船用电缆、方电缆等拳头产品的量产，并依托潜油泵电缆进入油服领域进行连续管产品研发及销售。

在销售国际化方面，依托产品优势及认证优势，公司陆续进入北美、澳洲、非洲、欧洲等市场，基于区域市场分销体系成熟度差异，公司于欧美经济发达地区定位于为当地电缆品牌运营商提供 ODM 定制化产品，于其他欠发达地区定位于自有品牌推广，并陆续开设销售公司以进行本地化服务。

3、铜价价格

电线电缆产品具有“料重工轻”的特点，材料成本，尤其是铜材成本占产品成本的比例较高，铜材价格的波动将直接影响公司的产品成本。公司产品销售价格主要采取与大部分同行业上市公司类似的“成本+目标毛利”定价模式，目标毛利相对固定，故产品毛利率受铜材价格影响较大，呈反向变动关系。报告期内，公司采购铜价基本处于高位，但自 2022 年 6 月以来呈持续下降趋势，对公司综合毛利率起反向作用，从而拉高产品的毛利空间。

4、全球能源价格上涨，带动连续油管业务大幅增长

潜油泵电缆、连续管为公司两项拳头产品，主要应用于油气钻采领域，产品大量销往哈里伯顿、Apergy、Valiant、中海油等国内外知名油服企业。受俄乌冲突的爆发，全球能源价格上涨以及原材料价格上涨，报告期内，公司连续油管的市场订单和售价持续增加，油服业务的收入增长明显，销售毛利率明显高于其他电缆产品，从而带动公司的综合毛利率显著提高。

5、海运费下跌刺激盈利空间增加

受到国外货运需求走低、市场运力逐步恢复、欧美国家通胀率高企等多方面的影响，海运费经历 2021 年的暴涨后，2022 年开始持续性下滑。得益于运费的降低，公司的盈利空间进一步扩大，综合毛利率得到大幅提升。

随着全球能源价格回调，油服行业的开采规模及需求下降，公司油服产品的产品价格及毛利率将有所降低；另一方面，铜、铝等有色金属原材料的价格及其海运费的波动，都会对公司的经营业绩形成影响；若铜铝价格再次上涨、海运费

回升，公司将面临经营业绩降低的风险，因此，公司的经营业绩增长不具有可持续性。公司的电缆产品销售规模、毛利率及经营业绩的变动，受原材料价格、全球能源价格及运费等波动的影响，符合行业的发展现状。

（二）财务费用大幅下降的原因分析

报告期内，公司财务费用大幅下降，主要受美元大幅升值所致。公司外销主要以美元计价、结算，受美元兑人民币汇率波动影响，财务费用中汇兑损益波动较大，公司本期与上期的汇兑损益分别为 1,124.88 万元、-2,191.05 万元。

2020年-2022年6月期间，美元兑人民币汇率波动较大，2020年先上升后持续下降，2021年同样呈现先升后跌的趋势；受全球经济波动，2022年开始美元持续升值，汇率持续上升；公司各期汇兑损益随之波动。美元兑人民币汇率走势如下：



数据来源：Wind

未来，随着美元兑人民币出现下行贬值，可能导致公司的营业收入、毛利率或汇兑损益波动，并对公司的经营业绩造成一定影响。

三、列示境外固定资产的分布区域、具体构成、目前使用状态及产生的收益情况，结合公司战略规划及经营特点，说明境外资产规模较大的原因及合理性。

2022年1-6月，公司固定资产分布在境外的主要国家/地区及使用情况如下：

单位：万元

主要国家	项目	账面原值	净值	产能利用率	资产周转率	本期实现收入	使用状态

韩国	房屋及建筑物	4,546.48	4,272.37	65.46%	2.53	23,661.00	正常使用
	机器设备	3,435.43	2,902.56				
	运输设备	11.42	5.30				
	办公设备及其他	391.34	317.47				
	合计	8,384.67	7,497.69				
哈萨克斯坦	房屋及建筑物	5,227.78	4,835.56	-	-	1,138.93	正常使用
	机器设备	562.51	343.03				
	电子设备	5.53	1.76				
	运输设备	179.41	94.43				
	办公设备及其他	0.07	0.04				
	合计	5,975.30	5,274.81				
新加坡	机器设备	20.06	7.06	100.00%	21.72	297.55	正常使用
	电子设备	8.03	0.66				
	运输设备	34.59	4.72				
	办公设备及其他	0.20	0.01				
	合计	62.88	12.46				
坦桑尼亚	房屋及建筑物	296.31	221.96	坦桑永 兴 63% 坦桑永 明 42%	坦桑永兴 4.05 坦桑永明 1.28	15,711.00	正常使用
	机器设备	4,371.01	2,951.20				
	运输设备	279.27	176.58				
	办公设备及其他	410.36	361.60				
	合计	5,356.95	3,711.33				
喀麦隆	房屋及建筑物	1,563.81	1,372.86	52.08%	0.17	987.00	正常使用
	机器设备	2,577.84	1,850.99				
	电子设备	8.04	4.27				
	运输设备	170.96	82.44				
	办公设备及其他	38.82	8.46				
	合计	4,359.47	3,319.02				

注：表中列示为境外具有生产线的固定资产主体；贸易型的主体固定资产金额占比极小，不作列示。

上表所述，公司境外公司的产能利用率和固定资产周转率较低，主要原因如下：①华通哈萨克的固定资产周转率及其产能为零，系华通哈萨克公司将其名下厂房土地出租给无关联第三方，并将该厂房土地计入投资性房地产。在会计核算上，公司投资性房地产采用成本法计量，房产现状良好，不存在减值迹象。②非洲地区受当地持续性的爆发疫情，坦桑尼亚、喀麦隆两地的生产、销售受到一定经营限制，导致当期产能利用率相对较低。③为应对中美贸易摩擦的长远规划，韩国公司正陆续将国内前端工序生产线搬迁至韩国当地，相对拉低了韩国公司的产能利用率；韩国公司的电缆产品生产线的产能利用率基本维持在 78.6%-92.6%。

为践行全球化布局战略，公司深耕海外市场，加强与海外客户沟通协调和快速反应能力，并积极布局海外生产和销售服务子公司。公司在坦桑尼亚、喀麦隆、韩国等地分布建立了生产基地，在美国、香港、新加坡、俄罗斯等地设立了销售或服务公司，服务于海外终端客户。截至 2020 年上半年，公司境外出口业务占总收入规模为 59.06%，对外贸易业务占据相当重要地位。随着公司在海外的生产基地陆续建设投产，投资规模逐步增大，境外固定资产投资账面额达到 24,159.73 万元；因此，公司的海外资产规模相对较大。

问题 4、半年报显示，报告期末公司预付账款账面价值为 0.95 亿元，较期初增长 108.6%。

请公司补充披露：(1)报告期内新增预付款项的对象、金额和具体用途，说明预付对象与公司是否存在关联关系；(2)结合经营情况，分析说明预付账款大幅增加的原因及合理性。

公司回复：

一、报告期内新增预付款项的对象、金额和具体用途，说明预付对象与公司是否存在关联关系；

2022 年 1-6 月，公司本年度新增或变动较大预付款项的前十大主要对象、金额和具体用途明细如下：

单位：万元

序号	新增预付款对象	金额	采购内容	用途	是否关联关系
1	江铜华北（天津）铜业有限公司	1,045.56	铜杆	原材料	否
2	江苏力超新材料科技有限公司	514.98	钢带	原材料	否
3	国网冀北电力有限公司唐山市丰南区供电分公司	456.34	电费	生产使用	否
4	ALUCAM (Edea Landlord)	428.24	铝水	原材料	否
5	上海逸钢供应链有限公司	371.47	钢带	原材料	否
6	天津市鑫龙铝业有限公司	264.33	铝杆	原材料	否
7	丰南区供电公司（北厂）	260.24	电费	生产使用	否
8	TANGSHAN YINGDONG INTERNATIONAL TRADING CO.,LTD	237.52	机器和配件	生产使用	否
9	OMAN ALUMINIUM PROCESSING INDUSTRIES LLC	228.89	铝丝	原材料	否
10	中国出口信用保险公司河北分公司	222.08	保险	出口销售	否

合计	4,029.65			
----	----------	--	--	--

根据表中内容，公司预付账款主要内容为采购原材料（铜杆、铝杆、钢带）、电费及出口保险的预付款。

二、结合经营情况，分析说明预付账款大幅增加的原因及合理性。

在构建国内、国际双循环相互促进的新发展格局下，公司在 2022 年上半年持续发力国内市场业务；在巩固现有潜油泵电缆、矿用电缆等优势产品的基础上，并适度扩大以国家电网、南方电网等为代表的电力系统的供货规模，电力电缆产品的销售订单同比大幅增长。随着非洲国家电力基建稳步发展，美国基建投资持续增长，国际市场销售规模较去年同期均有较大增长；得益于此，公司原材料采购同步大幅增加，鉴于铜杆、铝杆采取锁价方式，预付采购款相应增加。

在油服领域，受俄乌冲突爆发，全球天然气、石油等能源价格持续上涨的影响，世界三大油服公司扩大石油开采规模，以致公司连续油管、智能管缆等产品的销售订单持续增加。因此，为了满足下游油服需求，公司对原材料钢带的采购大幅提升，预定钢带的货款随之增加。

问题 5、半年报显示，报告期末公司其他应收款账面价值为 0.5 亿元，主要为往来款及其他。其中，对巴林公司总经理 John Wanba 新增往来款 1828.9 万元，并计提 1646 万元坏账准备。此外，报告期内公司计入当期损益的对非金融企业收取的资金占用费为 39.3 万元。

请公司补充披露：(1)其他应收款的形成原因及主要欠款方，并说明相关方与公司是否存在关联关系；(2)报告期新增对 John Wanba 往来款并计提大额坏账准备的原因；(3)说明上述资金占用费所涉具体事项，相关资金占用方是否与公司存在关联关系，是否构成非经营性资金占用。

公司回复：

一、报告期末其他应收款的形成原因及主要欠款方，并说明相关方与公司是否存在关联关系；

截止 2022 年 6 月末，公司其他应收款的主要构成情况如下：

单位：万元

序号	单位名称	账面余额	坏账准备	款项性质	是否关联关系
1	John Wahba	1,828.92	1,646.03	往来款	否
2	理研华通（唐山）线缆有限公司	1,677.96	50.34	往来款	是
3	唐山森磊商贸有限公司	446.59	44.66	保证金	否
4	中信期货有限公司	253.40	7.60	保证金	否
5	RED SEA OIL SERVICES FREE ZONE	221.55	22.16	保证金	否
	合计	4,428.42	1,770.78		

由上表可知，公司其他应收款期末前五大对象主要为 John Touyas Wahba、理研华通（唐山）线缆有限公司、唐山森磊商贸有限公司、中信期货有限公司、RED SEA OIL SERVICES FREE ZONE，双方形成往来款的具体原因如下：

（1）公司与 John Touyas Wahba 的往来款

巴林公司的货币资金账面余额 1,828.92 万元，因巴林公司被 John Touyas Wahba 非法申请破产清算，相关的资金或资产无法得到控制；公司已委托巴林当地律师事务所-哈桑拉迪事务所（Hassan Radhi & Associates）对巴林公司、John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 的银行账户进行冻结并提起诉讼。

截至目前，巴林法院已经批准了对巴林公司账户冻结申请，且公司获批聘请财务专家对巴林公司资产情况进行调查；公司对 John Touyas Wahba 及其妻子 Lisa Marie Wahba 的诉讼申请已提交至巴林法院，该案目前由案件管理办公室管理，以便各方在法院规定的期限内提交备忘录和请求，如被申请人没有作出回应，第一次聆讯的日期则为 2022 年 11 月 21 日；如被申请人已作出回复，则为 2022 年 12 月 21 日。聆讯内容主要为：确认香港公司对巴林公司的合法股东权益，确认被申请人对巴林公司非法申请破产给公司造成的损失金额，以及要求被申请人对上述损失进行赔偿。

鉴于通过诉讼取回巴林公司财产面临较大的不确定性，故巴林公司将账面的货币资金转入其他应收款-John Touyas Wahba，由于巴林公司的资不抵债，全部负债为对华通线缆合并范围内公司的负债，故巴林公司注销不纳入合并报表后，合并报表中将母公司单体对巴林公司的应收款项中对应巴林公司原货币资金的金额亦体现为其他应收款-John Touyas Wahba，并按照预计损失确认资产减值损失。根据上市公司关联方认定规则，John Touyas Wahba 为公司聘请的巴林子公

司总经理，不属于公司的关联方。

(2) 公司与理研华通（唐山）线缆有限公司的往来款

理研华通（唐山）线缆有限公司（以下简称“理研华通”）是公司与理研电线株式会社共同投资设立的中外合资公司，其中公司持股 49%，理研电线株式会社持股 51%。根据 2011 年 7 月公司与理研电线株式会社签署的《合资合同书》，在理研华通流动资金不足时，合资双方按照持股比例向理研华通提供同比例资金或融资支持。公司董事张文勇先生担任理研华通的董事长。理研华通为公司董事担任董事、高管的公司，为公司的关联方。

经公司 2022 年第一次临时股东大会审议通过，同意在满足公司正常生产经营资金需求的情况下，为降低理研华通融资成本，根据理研华通的资金需求，理研电线株式会社和公司将根据各自持股比例为理研华通提供同比例股东借款。公司拟按持股比例为理研华通提供借款金额不超过人民币 2,500 万元，按不低于同类业务同期银行贷款基准利率与理研华通结算资金占用费。借款期限自股东大会审议通过之日起一年内有效，在额度内可循环使用，同时拟授权公司管理层在借款的额度与期限内签署相关借款协议。

(3) 公司与唐山森磊商贸有限公司的往来款

自 2017 年开始，为了避免采购进口设备和向国外子公司出口设备的贸易风险，公司由唐山森磊商贸有限公司开展代理业务，通过其代理采购进口设备或向海外子公司出口设备；因此，公司与其持续业务合作形成履约保证金的应收款。

(4) 公司与中信期货有限公司的往来款

为了调节铜、铝价格的波动风险，公司利用期货市场进行套期保值交易；2021 年，公司通过中信期货有限公司开立期货交易账户；日常的交易中，需要向中信期货有限公司缴纳保证金；因此，公司形成该笔其他应收账款期末余额。

(5) 公司与 RED SEA OIL SERVICES FREE ZONE 的往来款

2019 年 8 月，公司与 RED SEA OIL SERVICES FREE ZONE（以下简称：红海油服）合作参与埃及地区 Belayim Petroleum Company 的石油服务项目；作为投标人，应由红海油服应向 Belayim Petroleum Company 开投标保函；基于双方

合作信任，公司向红海油服提供开标保函资金，并向 Belayim Petroleum Company 开投标保函。2020 年项目中标，按照协议约定，公司的投标保函资金部分转为履约保函金，差额部分已退还公司。

截止 2022 年 6 月末，公司与红海油服向 Belayim Petroleum Company 项目提供的产品供货已临近完成；经协商，双方继续向 Belayim Petroleum Company 新项目提供产品服务；因此，公司形成该笔履约保证金的期末余额较大。

二、报告期新增对 John Wanba 往来款并计提大额坏账准备的原因；

鉴于通过诉讼取回巴林公司财产面临较大的不确定性，为了更加客观、公允地反映公司 2022 年半年度的财务状况和经营成果，根据《企业会计准则》相关规定和公司会计政策，基于谨慎性原则，公司对转入其他应收款-John Touyas Wahba 计提坏账准备 1,646.03 万元。

三、说明上述资金占用费所涉具体事项，相关资金占用方是否与公司存在关联关系，是否构成非经营性资金占用。

2022 年 1-6 月，公司计入当期损益中对非金融企业收取的资金占用费为 39.33 万元，主要内容为公司提供给参股公司理研华通经营使用的借款利息，公司持有理研华通 49% 股份，且公司董事张文勇先生担任理研华通的董事长，为公司的关联方。

借款性质是为参股公司支付等比例投资款，资金占用是指控股股东、实际控制人及其他关联方直接或者间接地使用上市公司资金。根据《上市公司监管指引第 8 号——上市公司资金往来、对外担保的监管要求》第五条规定，上市公司不得以下列方式将资金直接或者间接地提供给控股股东、实际控制人及其他关联方使用：有偿或者无偿地拆借公司的资金（含委托贷款）给控股股东、实际控制人及其他关联方使用，但上市公司参股公司的其他股东同比例提供资金的除外。因此，公司上述资金不构成非经营性资金占用。

问题 6、相关定期报告显示，公司其他非流动资产近年增长较快。2020 年、2021 年和 2022 年上半年末，公司其他非流动资产分别为 899.1 万元、8531.3 万元和 9161.02 万元，主要系预付长期资产款和合同资产。2022 年半年度末，公司

对合同资产累计计提减值准备 654.3 万元，但未对预付长期资产款计提减值准备。

请公司补充披露：(1)预付长期资产款和合同资产所涉的具体事项、交易对方及其所涉关联关系以及资产交付或款项回收安排，说明相关项目大幅增长的原因及合理性；(2)结合业务开展及资产投建情况，说明其他非流动资产是否存在减值迹象，是否存在应计提减值而未充分计提的情形。

公司回复：

一、预付长期资产款和合同资产所涉的具体事项、交易对方及其所涉关联关系以及资产交付或款项回收安排，说明相关项目大幅增长的原因及合理性；

截至 2022 年 6 月末，公司其他非流动资产系预付长期资产款和合同资产构成，其中：预付长期资产款主要为采购设备的预付款，合同资产主要为产品销售质保金，且按照合同规定在 1 年以上的部分。按设备预付资产款和产品销售合同资产分类，公司其他非流动资产的主要对象交易情况如下：

单位：万元

项目	单位名称	账面余额	账龄	占同类比例	交易内容	是否关联关系	资产交付或款项回收安排
预付长期资产款	无锡阜瑞昊机电有限公司	2,028.34	1 年以内	34.86%	高速冷轧管机设备款	否	以商务合同为准
	TANGSHAN TONGYANG SUPPLY CHAIN CO;LTD	905.25	1 年以内	15.56%	韩国生产线设备款	否	以商务合同为准
	河北励铭国际物流有限公司	427.98	1 年以内	7.36%	韩国产线进口设备款	否	以商务合同为准
	合肥神马科技集团有限公司	421.10	1-2 年	7.24%	绕包机、成缆机等设备	否	以商务合同为准
	佛山市广意永雄机械有限公司	370.69	1 年以内	6.37%	中拉机设备	否	以商务合同为准
	合计	4,153.36		71.39%			
合同资产	赤峰中唐特钢有限公司	498.70	1-2 年	14.92%	电力电缆	否	以商务合同为准
	黑龙江祥鹤新能源有限公司	330.28	1-2 年	9.88%	电力电缆	否	以商务合同为准
	三利石油科技(天津)有限责任公司	282.10	1-3 年	8.44%	连续油管作业设备	是	以商务合同为准
	吉林鑫达钢铁有限公司	161.11	2-3 年	4.82%	电力电缆	否	以商务合同为准

	中车株洲电力机车研究 所有限公司风电事业部	134.09	1-2 年	4.01%	电力电缆及 配件	否	以商务合 同为准
	合计	1,406.28		42.07%			

注：表中均为独立主体单体列示，未考虑对手方同一集团合并；黑龙江祥鹤新能源有限公司为中广核集团旗下主体单位。

公司的预付长期资产款增长较大，主要系公司设备采购以定购方式进行，需提前支付预付款，供方根据公司的定购要求执行生产，生产完成且设备验收成功后开具发票，计入固定资产。主要表现内容如下：①公司预付长期资产中以向无锡阜瑞昊机电有限公司定制生产设备的款项最大，主要系公司建设大口径长距离的新型无缝管生产线以实现国产替代，该生产线对设备要求较高，厂区场地规划建设已历时半年，设备预计在半年内完成交付；②公司预付合肥神马科技集团有限公司的设备款周期相对较长，主要系双方于 2021 年 3 月签署合同约定 5 个月内交货，但受限于公司生产场地的建设规划与对方就原合同的设备参数进行整改调试造成供货期延长，于 2022 年 7 月份已完成部分设备的安装调试，截止 2022 年 8 月末该笔预付款余额为 60.70 万元。因此，公司采购设备预付账款具有一定的交付期限。

公司合同资产大幅增加，主要系电线电缆质保期较长，大多超过一年；随着业务量增加，超过一年未收回的质保金大幅增长，导致合同资产大幅增加。上述合同资产账龄相对较长的主要原因如下：①赤峰中唐特钢有限公司的质保期于 2022 年 6 月到期，公司正与对方沟通办理质保金支付事宜；②三利石油科技(天津)有限责任公司作石油开采服务，项目的质保期限经双方协商有所延长；③吉林鑫达钢铁有限公司受资金紧张影响未及时支付质保金，公司正积极协商质保金回款事宜；④公司与中车株洲电力机车研究所有限公司风电事业部质保期约定为风场验收通过后运行 60 个月，故质保金期限较长；⑤除上表中主要单位外，公司与中广核集团合作加深，向中广核旗下单位销售规模逐步增长，包括黑龙江祥鹤新能源有限公司在内，公司对中广核集团的产品质保期一般为 2 年；截至 2022 年 6 月末，向中广核集团其他单位销售产生的合同资产合计达 788.98 万元，占合同资产比为 23.60%，以致合同资产的期末余额变动较大。

二、结合业务开展及资产投建情况，说明其他非流动资产是否存在减值迹象，是否存在应计提减值而未充分计提的情形。

公司其他非流动资产主要为预付设备购置款，商务合同内约定供应设备方应保证设备符合一定标准，供应商均有供货能力，设备的市价当期没有发生大幅下跌，所购设备为公司生产经营所需，相关的经济、技术或者法律等环境没有发生重大不利变化，该等长期资产不存在减值迹象，不存在应计提减值而未充分计提的情形。

特此公告。

河北华通线缆集团股份有限公司董事会

2022年11月5日