

# 深圳市方直科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2022年深圳辖区上市公司投资者集体接待日活动）
参与单位名称 及人员姓名	参与2022年深圳辖区上市公司投资者集体接待日活动的广大投资者
时间	2022年11月9日
地点	“全景路演”网站（ <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ），或微信公众号：全景财经，或全景路演APP
上市公司接待 人员姓名	总经理张文凯先生、副总经理兼董事会秘书李枫女士、副总经理兼财务总监贺林英女士、副总经理兼技术总监卢庆华先生
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>为进一步加强与投资者的互动交流，公司参加了由深圳证监局指导、深圳上市公司协会与深圳市全景网络科技有限公司联合举办的“2022年深圳辖区上市公司投资者集体接待日活动”。本次活动主要问题及回复情况如下：</p> <p>Q：公司现在还在继续研究虚拟人技术吗？</p> <p>A：公司基于市场调研以及应用场景探索，持续对相关应用产品进行迭代升级和优化，不断完善产品功能，努力提升产品的市场竞争力。</p> <p>Q：公司目前研发投入情况怎么样？目前主要的研发项目有哪些？</p> <p>A：公司始终秉承“人人分享优质教育”的使命，坚持用科技创新推动教育均衡发展，始终保持对技术研发领域的持续投入。经过多年建设，公司拥有一支高素质、专业化的研发队伍，在大型互联网平台架构能力、大数据处理能力、智能教学产品研发与运营等方面积累了较为丰富的技术</p>

实践经验，具备较强的技术创新和产品研发及迭代能力。公司研发机构包含了博士后创新实践基地、省级智能教学研究中心以及以博士后为核心的人工智能研究团队。

**Q:** 公司在虚拟教育方面发展情况？

**A:** 方直科技坚持用科技创新推动教育均衡发展，同时积极关注相关政策对公司业务拓展带来的机会和发展。

**Q:** 介绍公司基本情况及公司主营业务发展亮点？

**A:** 公司基于新的政策及市场环境完成产品战略调整，重点完善公司征订业务传统产品向数字网络化服务的升级方案及市场复制，研究出版发行数字化方案以形成应用试点。继续建设自主资源体系，储备满足个性化发展的应用集群产品的开发能力；优化同步学产品及运营服务以提升盈利能力，升级教师教学资源产品服务实现为教学赋能增效减压，坚定目标将公司打造成为智能教育服务的龙头企业。

**Q:** 公司的成长逻辑是什么，未来有什么样的企业愿景？谈一谈公司未来整体的规划？

**A:** 公司坚持“让人人分享优质教育”为使命，以用户需求为立足点，带给用户真正有价值的产品就是我们坚持的方向，并据此作为公司战略方向的判断依据的价值标准，并以此引导我们统一认知、强化落实，以强大的执行力去达成目标，实现了组织过程能力的不断提升。我们始终坚持“高尚、高质、高效”的企业价值观，以行稳致远作为公司长期发展的基调，促进团队综合实力的增强，让公司实现健康可持续发展，迈向“敬业、职业、专业”的发展新征程。

方直科技将持续致力于为广大学校提供教育软硬件服务。公司未来将充分发挥在教育行业的领先地位，借助品牌势能拓展全国市场，扩大优质资源覆盖面，促进教育公平。积极利用公司深厚的精品资源优势及先进的技术优势，全面加速推进公司优质资源建设、自主知识产权建设及平台建

设，完成覆盖基础教育，为全方面的教与学提供整体配套解决方案，推动教育服务模式变革，将公司打造成智能教育服务的龙头企业。

**Q:** 未来3年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？公司计划如何应对？

**A:** 公司未来发展面临的挑战和困难：1、行业政策变化风险；2、市场需求变化及新产品开发的风险；3、人才缺乏的风险。

**应对措施：**1、公司始终坚持“人人分享优质教育”的使命，依托优质教育资源及人工智能教育技术，致力于真正提高教育信息化与师生的教与学能力，在整体发展思路与格局上紧跟政策方向，抓住教育本质，通过科技服务教育，助力教育产业发展。2、公司将加强教育科技基础研究和科技创新管理，不断提升公司创新优势，并结合公司的实际资源与能力，注重新产品的研究和开发，不断推出具有独创性的，适合消费需求的新产品以及解决方案，实现企业的持续稳定增长。3、吸引人才、引进人才、激励人才是增强企业核心竞争力的关键。针对人才缺乏带来的风险，公司高度重视人力资源工作，从公司战略高度出发，不断完善人才引进、激励和培养机制，发挥人才积极性和创造性，提高团队凝聚力和稳定性，预防人才缺乏。

**Q:** 公司的主要产品包括哪些？谈一谈公司的核心竞争力？

**A:** 公司基于新的政策及市场环境完成产品战略调整，重点完善公司征订业务传统产品向数字网络化服务的升级方案及市场复制，研究出版发行数字化方案以形成应用试点。继续建设自主资源体系，储备满足个性化发展的应用集群产品的开发能力；优化同步学产品及运营服务以提升盈利能力，升级教师教学资源产品服务实现为教学赋能增效减压，坚定目标将公司打造成为智能教育服务的龙头企业。立足教学需求切实同步提供解决方案以及用户、品牌的积累是公司的核心竞争力。公司始终致力于“科技服务教育”，利用信息技术结合对教学的理解提供相关产品及服务，进而帮助提升教学效率。

**Q:** 公司怎么看现在很热门的 ESG（环保、社会责任、公司治理），做这方面的工作对提升公司估值有没有帮助？

**A:** 公司在注重企业自身发展的同时，也非常注重 ESG 的管理提升。公司估值、股价受国家宏观经济、行业发展及二级市场投资者情绪等多种因素影响，公司将继续扎实做好各项生产经营活动，促进公司健康、稳健和可持续发展，切实保障投资者的权益，为股东提供更好的投资回报。

**Q:** 公司有关于教育信息化的产品吗？在行业中地位如何？

**A:** 方直科技坚持用科技创新推动教育均衡发展，公司近年来有为部分教育局、学校提供教育应用平台建设，包括教学资源平台、数字教材服务、教师信息化素养提升服务等，公司将积极关注相关政策对公司业务不断拓展带来机会和发展。

**Q:** 加强二级市场股价的关注，做好市值管理工作，公司管理有哪些具体的举措？

**A:** 日常证券事务部有专项电话接听投资者问答和了解企业、产品、未来发展等情况，渠道和途径多样。在投资者关系管理工作中，上市公司通过充分的信息披露和良好的沟通以及现场及电话调研等多形式提高投资者对公司的认同度与价值。

**Q:** 公司如何看待企业内人才培养？有哪些成功经验？

**A:** 最近几年公司员工结构持续优化，人员综合素质不断提升，敬业创新、分工合作的高素质专业团队是公司核心的竞争优势，是公司生存与发展的根本原因。公司设立了博士后创新实践基地，以博士后为引领，带领研发团队开展相关技术研究工作；公司营销团队均为多年深耕教育行业的营销人员，对教育系统、渠道有着深刻认知和丰富经验。公司拥有跨教育、数字出版、文化、技术领域综合性人才，为公司布局更广阔的市场，获得更快的发展提供中坚力量。根据公司发展战略及布局，公司引入了业

内资深知名的教研专家顾问，就公司战略及教研做深入研究，提炼教育新理念，指导教研与产品开发，为公司长期稳定发展提供智力资源支持。为保证公司健康、持续、快速发展，公司将持续投入对人工智能、互联网开发、营销、产研类核心岗位的高级人才建设，为促进公司长期战略发展做好人才储备。

**Q:** 提升企业品牌及社会形象，公司有哪些具体措施？

**A:** 公司持续致力于为各类教育领域提供教育软硬件服务。充分发挥在教育行业的领先地位，借助品牌势能拓展全国市场，扩大优质资源覆盖面，促进教育公平。积极利用公司深厚的精品资源优势及先进的技术优势，全面加速推进公司优质资源建设、自主知识产权建设及平台建设，完成覆盖基础教育，为全方面的教与学提供整体配套解决方案，推动教育服务模式变革，将公司打造成智能教育服务的龙头企业。

公司注重企业的社会价值体现，并积极承担社会责任。2022年初，因疫情持续蔓延，深圳地区暂时无法正常开学。为了支援深圳疫情，帮助孩子在家更好的学习，为国家社会贡献一份力。方直科技全力支持响应教育部门部署的“停课不停学”工作，在正式返校之前，旗下产品同步学APP“电子书 E-book”模块向深圳师生免费开放，辅助教师教学，助力学生高效学习。同时，公司已根据本次疫情的发展及当地教育需求，进一步扩大了免费开放的范围，努力支持各地教育需求，及时为教师及学生提供优质产品及服务，坚持“让人人分享优质教育”为使命，以用户需求为立足点，带给用户真正有价值的产品就是我们坚持的方向，全力支持响应教育部门部署的“停课不停学”工作。2022年9月，方直科技以人人分享优质教育，履行社会责任，向广西省资源县捐赠了2,682套教学资源产品，用于乡村振兴结对帮扶及支持资源县教育事业的发展。

**Q:** 如何看待公司的市值，估值是否偏高，还是低估了公司价值？

**A:** 二级市场股价受多方面因素影响，公司管理层会努力做好经营，不断的拓展市场和业务，争取以良好业绩回报投资者。

	<p>Q: 阻碍公司业务发展、高速成长的最大瓶颈是什么? 公司管理层有什么破解公司业务发展瓶颈的对策、预案?</p> <p>A: 公司持续加强多维度产品生态及运营建设, 促进公司整体业绩增长。</p> <p>Q: 公司有没有什么举措扩大市场规模?</p> <p>A: 公司将继续依照科技服务于教育的经营理念大力发展在线教育资源运营和服务, 重点建设产品生态和市场运营, 推进资源整合, 提升经营业绩。</p> <p>公司严格按照《信息披露管理制度》等规定, 保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>欢迎关注公司微信公众号“方直科技”(ID:kingsunedu)了解更多公司动态。同时, 欢迎拨打公司投资者关系热线电话: 0755-86336966。</p>
附件清单	无
日期	2022年11月9日