

证券代码： 300951

证券简称：博硕科技

深圳市博硕科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2022年11月9日(周三) 下午 16:30~17:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、董事会秘书兼副总经理王琳 2、财务总监周丹
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>一、王总您好，有5个问题想请教您： 1、公司前三季度存货同比增加45%，是否可以理解为公司订单暴增？ 2、2021年5月19日，公司发布超募资金4,900万元，用于投资功能性电子器件项目，目前是否处于投产或者满产状态？ 3、公司新介入的新能源电池材料的功能性器件，目前是否已经产生营业收入？ 4、公司在今年3月发布公告设立海外子公司，8月公告设立完毕，经营范围是科技类产品的研发和销售，俄乌战争后欧美生产成本大幅增长，公司是否打算以成本优势和服务优势进一步开拓国际市场？ 5、功能性器件行业对产品的细节要求较高，尤其是高端功能性器件，对定制化能力和产品更新能力提出了更高的要求，公司是如何做到产品站在行业前列，如何在管理上做好成本控制，保持稳定毛利率的？</p> <p style="text-align: right;">尊敬的投资者您好！公司前三季度存货增加主要为快速响应</p>

客户订单需求所做的库存储备；超募资金进行电子产品精密功能性器件研发与生产建设项目已于 2021 年 10 月 15 日正式投产，新的生产线与规划正式投产时间相符，目前总体产能利用率仍维持较高的水平；公司一直有服务海外市场，在海外市场拓展过程中根据客户需求合理规划，以便于为客户提供优质的服务！公司持续进行研发投入，不断提升公司的技术和研发优势，从而增强公司综合竞争力。感谢您的关注！

二、您好，公司前三季度存货同比增加 44%，是否可以理解为公司订单暴增？

您好！通常情况下三四季度是行业的生产旺季，另外今年销售额同比有增加，所以存货也有增加，谢谢！

三、1、请问海外市场推广进展如何？海外市场贵公司是如何长期规划以及制定目标的？2、歌尔股份事件，请问博硕在产品质量方面是如何把控的？3、成都博硕新工厂主要生产的光学胶是用于哪个品牌终端？并且是否已经投产？4、近日广州疫情严重，博硕在疫情防控方面如何做到与生产并行的？

您好，我们一直有服务海外市场，我们会根据客户需求及增加客户粘性的需要做好规划；我们有完善的品控流程，成都工厂尚未投产；公司一直十分重视疫情可能带来的影响，对此我们做了大量的准备工作，包括供应链梳理，各地厂区的生产能力调配，交通物流的安排等等，尽量将疫情可能带来的影响降到最低。非常感谢您的关注！

四、受销售规模扩张影响而导致销售管理费用增加的情况，公司如何解决？

您好！公司一直比较重视各项成本费用的管控，目前销售及管理费用都在公司规划的合理范围内，非常感谢您的关心！

五、公司目前在国内市场发展如何？打算如何扩大市场份额？

尊敬的投资者您好！公司致力于成为创新型方案解决服务商，为全球客户提供优质服务。公司始终以“持续创新突破，创

造更大价值”为使命，专注产品的设计、研发、生产与销售，深耕消费电子及汽车电子两大应用领域，凭借突出的品质优势及技术优势，逐步拓展了智能家居、智能安防、新能源等产品领域，是国内外知名终端品牌客户的优质合作伙伴。感谢您的关注！

六、针对市场竞争加剧、公司份额流失导致盈利能力下滑的情况，公司如何应对？

尊敬的投资者，您好！公司持续进行研发投入，不断提升公司的技术和研发优势，从而增强公司业务竞争力。谢谢！

七、公司作为电子产品领域的佼佼者，如何解决当下的一些竞争压力？

尊敬的投资者，您好！公司持续进行研发投入，不断提升公司的技术和研发优势，从而增强公司业务竞争力。

八、公司在拓展优质客户方面有哪些措施？

您好！给客户提供优质服务一直是我们的基本要求，通过团队努力，给客户提供优质产品，保证客户交期，最终得到客户的认可！谢谢！

九、技术创新离不开人才，公司怎样招贤纳士，培养研发人才队伍？

尊敬的投资者，您好！公司已建立一支敢于创新、研发经验丰富同时又具备市场前瞻性的研发团队，能够结合行业技术发展趋势进行相应的技术研发与储备，能够深入参与客户的产品设计并快速响应客户对新产品设计、研发的需求。通过与国内、外各大院校建立紧密的合作关系，为人才的选、用、育、留打开了可持续输送的通道。谢谢！

十、公司产品成功导入全球代工龙头富士康，带来了哪些增长点？

您好！富士康一直是我们非常重视的优质客户，我们一直努力的给客户提供的产品及服务，也希望能伴随客户一起成长，谢谢！

十一、2022 年年报什么时间公布，预计业绩与去年相比是

否增长，增长如何？

尊敬的投资者您好！我们会按照法律法规的要求开展各项信息披露工作，感谢您的关注！

十二、公司在提升品牌影响力方面有哪些规划和目标？

您好！给客户提供好的产品与服务是我们一直努力方向！谢谢！

十三、2022年是否能转增股票？

您好！请关注公司信息披露，谢谢！

十四、随着汽车电子化程度的加深，公司在汽车电子业务有什么样的发展目标？

您好！汽车电子业务一直是我司重点发展方向，随着新能源汽车快速发展，我们依靠现有客户积累的技术竞争优势可以更快的为新客户提供服务，同时伴随客户发展希望能进入更多品类，谢谢！

十五、公司对于进一步扩大产能，增强供应能力有哪些具体措施？

您好！公司已在深圳龙岗购得土地，目前按计划推进中，谢谢！

十六、请问下，成都工厂是做光刻胶的吗？

您好！我们没有光刻胶业务，谢谢！

十七、王总好，请问成都分公司的具体进展如何

您好！成都分公司按规划进行，目前已基本具备生产能力，待项目认证！非常感谢！

十八、公司第三季度业绩持续向好，盈利质量优秀，有哪些成功经验可以分享？

您好！非常感谢您对公司的认可，团队具有凝聚力，给客户提供优质服务一直是我们的基本要求，通过团队努力，给客户提供优质产品，保证客户交期，最终得到客户的认可！谢谢！

十九、你好！往年三四季度业绩都好于上半年，今年四季情况如何？目前产能利用率高吗？四季度订单充足吗？

尊敬的投资者您好！公司当前产能仍然维持在较高水平，感谢您的关注！

二十、未来，公司对于汽车电子这一业务的发展有什么样的规划？

您好！汽车电子业务一直是我司重点发展方向，随着新能源汽车快速发展，我们依靠现有客户积累的技术竞争优势可以更快的为新客户提供服务，谢谢！

二十一、公司的研发体系和团队的业务能力怎么样？

尊敬的投资者，您好！电子产业链是国家鼓励发展的产业，公司凭借在电子产品精密功能性器件良好的设计、研发实力及经验，将研发成果快速产品化。目前，产品已从智能手机、汽车电子、智能穿戴及其它，拓展至智能安防、智能家居、新能源类产品等领域。谢谢！

二十二、针对未来疫情的严峻考验，公司如何积极采取应对措施？

尊敬的投资者您好！公司一直十分重视疫情可能带来的影响，对此我们做了大量的准备工作，包括供应链梳理，各地厂区的生产能力调配，交通物流的安排等等，尽量将疫情可能带来的影响降到最低。非常感谢您的关注！

二十三、在国家政策扶持和新车型持续推出下，公司对汽车电动化转型的发展有何看法？

您好！我们非常重视新能源赛道，也有专门研发团队进行技术研究，希望有机会能为行业发展做出贡献，谢谢！

二十四、看团队基本是从另一家公司平移过来的，创业五年就上市也算创造了深圳速度，请谈谈现在的公司和之前的公司的关系。

您好！设立博硕科技是为了更好的管理发展需要，之前公司已在 2019 年初注销！感谢你的关注！

二十五、咱的毛利比同行高很多，请解释一下。

尊敬的投资者，您好！公司历来重视研发投入，凭借长期积

	<p>累的技术研发优势、丰富的生产管理经验、创新的生产工艺，为客户提供高精密与高品质的产品。公司在工艺技术水平、产品交货速度、产品质量稳定性等方面已得到了客户的高度认可。在有业务稳定发展的基础上，公司积极开发新产品、拓展新应用领域，以保持经营业绩的持续向好。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022-11-9