

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20221110

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 富安达基金 许睿 国泰基金 邱晓旭 中银基金 王方舟 嘉实基金 黄浩 银华基金 岳梅梅 长安基金 戴晨乐 华西证券 徐顺利 兴业基金 陈旭、应晋帅 旌安投资 李泽恺 国金证券 王明辉、王炜 明和投资 姚杰 鲸域资产 万巍、王楚 招银理财 彭治力 建信保险资管 班培琪 巨曦资产 袁胜钊 联动丰业 李宏彦 |
| 时间 | 2022年11月9日、2022年11月10日 |
| 地点 | 公司上海办 |
| 上市公司接待人员姓名 | 高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、公司年报中披露的医药临床三期前的产品收入增长较多，原因是？</p> <p>公司始终坚持大客户战略，以客户需求为导向，为客户提供高质量的一站式服务。多年来，公司医药业务不断往前端延伸，紧密地参与了客户从早期开始的项目开发，获得了客户的高度认可，临床三期前产品收入也有所增长。</p> <p>2、公司与医药客户的合作历程？</p> <p>经过多年的努力耕耘，公司已与多家全球前 20 位的跨国医药公司建立联系并开展积极的合作，相关业务快速增长。在此基础上，公司努力开拓新的战略客户以进一步夯实未来发展的基础，随着新的中小医药企业研发创新的支出不断增加，生产工艺难度不断提高，公司与创新制药公司的合作业务也稳步</p> |

| | |
|----------|---|
| | <p>增长。</p> <p>3、医药新项目验证的进度？</p> <p>医药新项目验证按照计划正在稳步推进中，若项目验证能顺利完成，能为未来几年医药业务的增长提供保障。</p> <p>4、公司江苏基地目前的开工率情况如何？</p> <p>2022年，公司植保业务订单充足，江苏基地整体开工率较足。此外，公司还积极推动技术改进、工艺优化和人效提升，有效降低生产成本。</p> <p>5、公司第二、三季度相比一季度收入有所增长，主要来自哪些方面？</p> <p>一季度收入较二、三季度低，主要是过年期间发货相对较少所致。从生产的角度看，各季度的生产情况都是正常的，季度间差距较小。</p> <p>6、公司医药 CRO 业务的发展情况？</p> <p>公司基于客户新的需求，搭建 CRO 平台，组建 CRO 团队，更好地为客户提供一站式解决方案，目前公司位于上海松江的 CRO 实验室装修已近完成。</p> <p>公司医药业务往 CRO 领域拓展，是从客户的需求出发，为了更好的服务客户、为客户提供一站式服务。公司拓展 CRO 业务，一直与客户保持联系，并进行业务的探讨，得到了客户的认同。</p> <p>7、公司客户主要以海外客户为主，公司如何应对目前国际局势变化，更好地加深与公司客户的合作？</p> <p>公司会持续关注海外客户需求，与客户之间保持密切沟通，与客户开展深度战略合作。</p> |
| 附件清单（如有） | |
| 日期 | 2022年11月10日 |