

证券代码：831832

证券简称：科达自控

公告编号：2022-143

## 山西科达自控股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

山西科达自控股份有限公司（以下简称“公司”）于2022年11月11日（星期五）下午15:00-17:00通过全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）召开了2022年第三季度报告业绩说明会。

##### （二）参与单位及人员

通过网络方式参与公司2022年第三季度报告业绩说明会的投资者。

### （三）上市公司接待人员

公司董事长付国军先生、董事会秘书任建英女士、财务负责人牛建勤先生、保荐代表人孙贝洋先生。

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过第三季度报告视频解读等形式对公司情况及 2022 年第三季度经营业绩情况进行了介绍。同时公司就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

**1、请问，公司机器人产品已经非常成熟了，是否会应用于数字城市？与华为合作的数字矿山也介绍下。**

**回复：**尊敬的投资者，感谢您的关注！公司的机器人产品在智慧矿山板块应用较多。公司技术仍在不断提升，此类产品也可应用于其他工业领域及智慧城市相关场景。公司与华为签订的战略合作协议，主要研发智慧矿山“一张网”，解决煤矿通讯问题，现已应用于多个矿井。谢谢。

**2、公司技术研发如何，在行业中与竞争对手相比有何优势？**

**回复：**感谢您的关注！公司的技术研发年投入约占营业收入的百分之十左右。行业内竞争对手的研发方向各有不同。本公司主要研究解决矿山安全生产环节无人值守的智能化控制技术，该技术涵盖软件、硬件，强电、弱电及工艺优化和控制策略等。谢谢。

**3、最近公司中标很多矿山数据中心项目，借助国家东数西算战略和能源安全战略，很多煤炭能源集团会将能源优势转化为数字优势，公司可以借助二十多年积累的技术优势和数据优势加大东数西算方面的投入。**

**回复：**尊敬的投资者，感谢您的关注及提出的建议。公司目前中标的技术中心项目基本是为煤矿智能化赋能的项目，属于矿山 CPS 项目组成部分，主要解决矿山智能化本身的数据存储和分析问题，暂未涉及东数西算相关内容。未来，公司将密切关注相关行业发展。

**4、公司在 2022 年第三季度及前三季度，省内外业务营收占比如何？未来公司计划将省内外业务营收占比调整到什么比例？**

**回复：**您好，本年公司第三季度营业收入中省外占比达 50%以上，前三季度营业收入省外占比接近 40%。山西省本身就是能源大省，所以以前的业务主要以山西省为主；公司从去年根据全国矿山资源分布情况，调整业务布局，在省外设立分公司、办事处，取得显著成效，2021 年全年在整体业绩大幅提升的基础上，省外业务占比首次超过省内业务。未来在保持省内业务增长的基础上，加大省外业务拓展力度，继续扩大省外业务的营收占比。谢谢。

**5、公司今年发布了股权激励方案，预计对今年净利润影响如何？公司又如何降低该部分影响？**

**回复：**感谢您的关注！为了进一步建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，提升公司的核心竞争力，公司今年 7 月份推出股权激励方案。公司预计股权激励计划摊销成本费用对各期净利润有一定影响，但该激励方案通过设定业绩等行权条件，一方面达到人才激励的目的，另一方面，通过做大营收规模、提升业绩来对冲激励方案在每期增加费用的冲击。谢谢。

**6、公司在对省外业务拓展取得的成果如何？**

**回复：**您好，感谢您的提问。就目前掌握的订单情况而言，省内和省外都取得了可喜的成绩，省外多数项目处于施工阶段，省内的业务也在蓬勃发展。谢谢。

**7、请问一下，国家在推进全国大市场的环境下，公司的区域优势还能持续保持吗？**

**回复：**感谢您的关注。公司地处中国煤炭金三角腹地，具备明显的地域及人才优势，在服务煤矿方面有得天独厚的条件。目前虽然在推动全国大市场建设，但为客户服务必须到现场解决实际问题，因此公司优势依然存在。同时，这一政策也为公司在全国范围推广业务提供了便利。另外，公司的“一体两翼”商业模式，其中 365 在现（线）服务已深入煤矿，为公司日后业务拓展打下良好基础。

8、请问公司最近在开发数字矿山元宇宙产品，作为元宇宙的重要分支，矿山元宇宙融合 CPS 技术，人工智能、混合现实、大数据、5G、鸿蒙技术，华为高速网络等多种信创技术，非常期待。

**回复：**感谢您的关注！公司的矿山 CPS 项目是我们的募投项目，其中包括数字孪生、大数据、人工智能等技术。元宇宙技术可以在数字孪生板块得以体现。公司正在与各大院校、科研院所共同研发此类技术。

9、数字城市业务和新能源汽车充电桩业务未来会成为公司的重要组成部分吗？

**回复：**您好，感谢你的提问。公司主营业务包括智慧矿山、智慧城市和物联网+服务三大板块。目前智慧矿山是公司营收占比最高的业务板块。公司在加强智慧矿山业务推动的同时，也在加大智慧城市及物联网+服务板块的投资力度，预计智慧城市及充电桩业务在公司的营收占比将逐渐提高。

10、截止 2022 年三季度末，公司在手订单如何？

**回复：**感谢您的关注！在智慧矿山建设利好政策推动下，公司充分发挥地域优势、人才优势、技术优势，积极拓展省内、省外业务。目前公司在手订单充足，可满足公司高速发展的需要。谢谢。

11、截止 2022 年三季度末，公司在手订单在今年的转化率是多少？

**回复：**感谢您的关注！在手订单转化率因项目类型、周期等因素影响较大，对预期当期营收具有较大不确定性，公司尚未对该口径的数据进行统计预测。谢谢。

12、近期多地疫情爆发，对公司生产经营有影响吗？

**回复：**您好，感谢您的提问。本轮疫情对我公司生产经营影响不大。有个别煤矿公司工作人员无法进入，对公司项目实施带来短时间的不便。针对这种情况公司经营层已及时制定防疫措施，抽调驻矿队伍 365 在现（线）服务团队人员补充到实施团队中支持项目实施。无服务队伍的的煤矿，公司从低风险地区调动实施人员前往。

**13、公司 365 项目+数字矿山无人值守项目正在向矿山数字人方向发展吗？**

**回复：**感谢您的关注！公司 365 在现（线）技术服务体系是 365 天在现场、在线上，线下、线上结合的服务体系，是矿山智能化建设运行后的专业化服务项目，通过数字化、网络化方式进行人员的调度、管理。智慧矿山实施的终极目标就是由机器替代人进行采掘作业，把煤矿工人从危险的工作环境中解放出来。这些用于代替人力劳动的机器人，可定义为数字矿工。

**14、截止 2022 年三季度末，公司的人员增长情况如何？**

**回复：**感谢您的关注！截止 2022 年三季度末公司员工 482 人，较今年年初新增 42 人，增长率 9.55%。目前公司人员能满足生产经营的需要。谢谢。

**15、公司接下来对人员扩张的计划是如何的？**

**回复：**您好，感谢您的提问。公司接下来将结合业务发展方向和市场拓展需要及时动态增加人员，以确保满足公司发展的需求。另外，公司也对业内人才流动情况保持密切关注，为公司高精尖人才的需要做好人才储备。

**16、请公司简单介绍下智能矿山行业的竞争格局？**

**回复：**您好，感谢您的关注与提问。我公司在智慧矿山领域主要从事的是井下生产环节的无人值守。由于矿井环境的特殊性和复杂性，相对于普通工业领域，智慧矿山行业壁垒更高；一是环境复杂，对产品有更高的要求；二是产品有特殊性，下井的产品必须取得相关认证；三是每个煤矿的工作面差异较大，因此竞争态势相对较弱。科达自控产品线较为全面，目前有 130 多个取得煤矿准入资质的系列智能产品，包括机器人等，在全矿井智能化进入快速发展的当下，竞争优势会日益明显。谢谢。

**17、公司在布局非煤矿山上，有何最新的进展或者取得何种最新的成果？**

**回复：**您好，感谢关注。现在公司的客户主要分布于煤矿领域，随着矿山智能化进程的推进，非煤矿山业务也是公司的发展方向。煤矿和非煤矿山的生产工艺，除了采掘方面有些许区别，其他环节工艺差异不大，因此在煤矿能承接的项目在非煤矿山同样能做，而且非煤矿山没有瓦斯等因素影响，因而实施难度更低。

公司在智慧矿山领域已积累了如铁矿、铜矿等非煤矿山客户。近期，煤矿智能化业务数量较多，公司业务重心仍在煤矿智能化方面。

**18、前3季营收增长40%，扣非净利未有增长，这是为什么？**

**回复：**您好，感谢您的关注。净利润会受到营业收入、营业成本、期间费用、信用减值损失等因素的综合影响。由于CPS研发项目的推进，公司本期的研发费用高于上年同期，另外本期信用减值损失计提金额高于上年同期。

**19、公司今年中标1500万以上大项目累计6个以上，最大的项目接近5000万，科达加油！为保障能源安全加油！**

**回复：**您好，感谢您的关注。公司会持续努力为股东创造更大的价值。

**20、公司前3季扣非净利仅增0.4%，全年能达到30%的增速吗？**

**回复：**感谢您的关注！根据目前项目施工及验收情况，公司有信心完成全年预算指标及股权激励要求的财务指标。

**21、期待科达通过高效的投融资，稳固在矿山元宇宙、机器人、数字矿工、智慧城市、新能源充电桩、5G、人工智能、矿山数据中心、工业互联网方面的领先优势。**

**回复：**感谢关注。问题所述技术均属于智慧矿山领域所涉及的技术范围，公司均有关注及投入研发。

**22、公司如何看待现金流净额和去年同比下降明显？**

**回复：**感谢您的关注！经营活动产生的现金流量净额：2022年1-9月份经营活动产生的现金流量净额为-106,233,271.66元，上年同期为-34,947,232.64元，变动比例为203.98%，主要系（1）本期实施项目增多，随之采购支出增加；（2）销售业务增加、CPS研发活动增加导致本期支付给职工以及为职工支付的现金增加；（3）由于业务量增加本期支付的项目保证金增加所致；（4）四季度随着项目的完工验收，根据合同约定可以陆续收到客户的项目进度款，经营活动现金流量净额会得到一定的改善。谢谢。

**23、公司未来将采取何种措施改善现金流？**

**回复：**您好，感谢您的关注。公司目前改善经营性净现金流，主要通过以下措施：第一、加强资金预算管理，不断细化资金管理，科学合理规划资金使用；第二、加强应收账款管控，加大应收账款的回款力度，减少资金占用；第三、加强资金收支管理，对回款用款进行管控，减少承兑回款，增加承兑用款，增加现金净流入。

**24、近日国家矿山安监局与财政部两部门印发：《煤矿及重点非煤矿山重大灾害风险防控建设工作总体方案》，该方案的颁布对公司业务有何影响？**

**回复：**您好，感谢您的关注与提问。2022年10月23日，国家矿山安监局、财政部印发《煤矿及重点非煤矿山重大灾害风险防控建设工作总体方案》提出：力争到2026年，在全国范围内完成所有在册煤矿、2400座重点非煤矿山重大灾害风险防控项目建设工作。该文件强调的主要是政府监管层面的技术和业务，从业务细分板块来说，我公司主要从事的是智慧矿山安全生产环节的无人值守，尽管我公司也有大型装备安全监测系统，但在公司业务的营收占比中相对较低。所以该文件的提出对我公司的业务有积极影响，但影响有限。

**25、与同行业北路智控、龙软科技等企业相比，公司第三季度的毛利率如何？**

**回复：**您好，感谢您的关注。公司本年第三季度整体毛利率为45.56%，同比上年同期的35.56%、环比2022年第二季度的32.34%均有明显改善。同行业不同企业由于产品细分领域不同，产品中软件占比不同，其毛利率会有一些的差异。

**26、截止2022年第三季度，公司的新能源车辆“立体式充电系统”投放最新情况如何？**

**回复：**您好，感谢关注。公司城市“立体式”新能源充电管理系统在山西省内已覆盖两千多个小区，投放约一万台设备，在省内充电桩市场占有率名列前茅。目前公司正在大力拓展省外业务，预计到年底投放设备总量将达到三万余台。目前该系统已有八十万终端用户，能够为公司带来较为充裕的现金流。

**27、公司与华为、新华三等企业在合作方面有哪些进展？**

**回复：**尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。各大信息化企业看好煤矿智能化业务，积极推进相关项目，华为、新华三、中兴通讯都成立了专业团队。公司

与华为已达成战略合作，相关合作产品已进入销售阶段；与新华三联合开发的小型 5G 专用网络，已进入测试阶段。

### **28、目前下游煤炭企业整体的智能化建设情况如何？未来的发展趋势？**

**回复：**您好，感谢您的提问。据了解，截至今年第三季度，71 处示范矿基本完成智能化招标，预计今年年底大部分能完成验收。现在各个省的煤矿也开始招标，今年整体招标情况处于中高位运行，目前主要是分系统招标。预计未来 2023-2025 年可能会出现两种趋势：一是已经启动建设的煤矿，会从初级向中级、中级向高级发展；另一个趋势是很多煤矿会根据示范煤矿的经验，结合自身需求，择优选择上一部分系统。

### **29、今年的煤炭价格处于上行阶段，未来如果煤炭价格的下跌将稀释煤炭企业利润，公司怎么评估对业务的影响？**

**回复：**您好。煤炭价格的变动必然会影响煤炭企业利润，进而对公司业务产生一定影响，但这种影响有限。因为无论是政策层面要求还是煤矿企业自身为追求更好发展，智能化改造都是刚需。此外，智能化建设费用已经列入在安全生产费用支付范围，按照产量进行计提。

### **30、公司怎么看待自身在智能矿山领域建立的护城河？**

**回复：**您好，感谢您的关注与提问。公司在智慧矿山领域深耕 20 多年，对行业特殊环境和生产工艺有着很深的理解，通过长期的技术积累、沉淀与技术创新，形成具有自主知识产权的专用工业控制模型、算法、软件、硬件产品和系统，能很好的适应生产工艺控制与防爆要求。经过技术的不断更新迭代，融合了多项核心技术，产品的性能表现、稳定性和安全性较高。公司在多年行业深耕中解决了多项煤矿智能化关键环节的技术难题和行业痛点。目前已取得 144 项专利、125 项软件著作权、132 项矿用产品安全标志证书，产品能够全面覆盖各环节，提供煤矿智能化整体解决方案，在提供煤矿智能化整体解决方案方面具有较强的技术竞争力。

### **31、截止到 2022 年第三季度末，公司的应收账款比年初增加约 26%，请问公司今年的回款情况如何？**

**回复：**您好，感谢您的关注。公司相较于 2021 年回款有所改善。本年度公司建立了以财务管理为基础的计划、预算、核算、考核管理体系，按照签订责任书的要求每月对各个部门进行考核，极大的提高了工作效率，使得合同、收入、回款、利润等方面都有大幅提升。

**32、截止 2022 年第三季度，公司业务受疫情影响的程度如何？**

**回复：**您好，感谢您的提问。前面已回答过相似提问。公司整体业务受疫情影响不大，请关注前面的回复。谢谢。

**33、在煤矿生产“采、掘、运提、通、排、洗”环节中，哪个环节智能改造需求更大？公司优势在上述哪个环节更明显？**

**回复：**您好，公司为客户提供全矿井智能化解决方案，包含了煤矿井下采、掘、运、提、排、通、选各环节的智慧控制。在煤矿生产各环节中，由于煤矿的采、掘工作面数量较多，这两个环节改造需求也更为迫切；其他项目单项体量更大。现阶段而言，煤矿生产各环节整体的量都颇为可观。公司在全矿井智能化，辅运、通风、采掘等方面都具备一定优势。谢谢。

**34、公司下一步如何将技术优势进一步转化为市场优势或市场份额？**

**回复：**您好。一方面，公司将继续加大研发投入，并将形成专利以巩固技术优势；另一方面，公司加强营销体系建设，加快省外业务布局。公司“一体两翼”的商业模式，其中一“翼”是指 365 在现（线）技术服务，通过这一服务，公司可以将技术优势转化为市场优势。

**35、2022 年第三季度，公司各个业务板块具体的营收情况是如何的？**

**回复：**您好，感谢您的关注。公司本年第三季度各业务板块的营业收入情况如下：矿山数据监测与自动控制系统 收入 43,908,870.29 元，占比 78.77% 市政设备远程监测及控制系统 收入 2,490,428.35 元，占比 4.47% 自动控制相关产品 收入 6,806,726.48 元，占比 12.21% 365 在现（线）技术服务 收入 2,536,576.41 元，占比 4.55%。

36、根据八部委文件，煤矿智能化发展有 3 个阶段性目标，其中 2025 年，大型煤矿和灾害严重煤矿要基本实现智能化，请问在实现该阶段目标后，公司的业绩增长逻辑是如何的？现阶段是否有提前布局？

回复：您好，感谢您的提问。到 2025 年，大型煤矿基本实现智能化，随着技术的更新迭代和成本的降低。我公司业务也将向中小型煤矿拓展，且中小型煤矿量大面广。在做好智慧矿山业务拓展的同时，我公司也将进一步拓展智慧市政和物联网+服务业务板块，尤其是新能源充电系统业务在全国市场的布局，实现三大板块齐头并进。

37、公司产品主要目的为智能化改造，请问客户对公司产品的后续更新迭代的需求节奏？后续更新的收费模式是如何的？

回复：您好，感谢您的关注。首先，目前煤矿的智能化改造大部分处于初级阶段，智能化系统自身会随着技术的升级而更迭，智能化改造将是一个持续的过程。其次，已进行智能化改造的矿井，公司将为其提供专业的配套服务，产生服务费用。此外，煤矿井下设备需在潮湿的环境中连续使用，使用寿命约为 3 至 5 年。综上，公司的业务将会呈现螺旋式持续上升。

38、公司持股 5%股东深圳市创新投资集团有限公司与山西红土创新创业投资有限公司减持计划尚未能得到实现，具体原因是？

回复：您好，感谢您的提问。上述股东因市场原因未实施减持。

39、请问公司如何看待明年煤炭行业的景气度？国家的政策是否会有收缩的可能？

回复：感谢您的关注。我国是煤炭大国，“富煤、贫油、少气”，能源利用以煤为主，要充分发挥煤炭的压舱石作用和煤电的基础性调节性作用。基于这一基本国情我们判断煤矿智能化景气度短期内仍会持续，目前未看到政策收缩的可能性。

40、根据公司 2022 年半年度报告，由于省外合同金额较大、施工周期较长，因未完成而无法确认收入，请问公司截止 2022 年第三季度该部分省外合同确认收入的情况如何？未来确认收入的进度是如何的？

**回复：**您好，感谢您的关注。公司第三季度营业收入中省外占比达 50%以上，前三季度营业收入省外占比接近 40%。另外，一方面，省外合同金额较大，施工跨度长；另一方面疫情对施工进度有一定影响，该部分合同的收入确认具有较高不确定性，未来我们将严格按照会计准则及时准确进行确认计量。

**41、公司持股 5%股东未来的短期内是否会重新执行股票减持计划？公司对该部分股票减持对二级市场冲击是否有应对方案？**

**回复：**您好，感谢您的提问。截止目前，除山西转型综改示范区汇峰合盛股权投资合伙企业（有限合伙），深圳市创新投资集团有限公司与山西红土创新创业投资有限公司，公司尚未获悉其他持股 5%股东股票减持意向。如果股东有减持计划，公司将配合股东进行减持，选择适合的方式，将其对二级市场的影响降至最低。

**42、公司 Q3 整体毛利率为 45.56%，较去年同期的 35.56%同比、2022 年 Q2 的 32.34%均有明显改善，具体缘由是？**

**回复：**您好，感谢您的关注。毛利率的改善主要是公司营收规模的进一步提升，报告期内公司营收规模的进一步提升主要系智慧矿山建设行业增长势头良好，公司对煤矿生产系统和各项生产工艺非常熟悉，能全面了解客户实际情况，能为客户提供定制化产品及系统的解决方案。随着技术的逐步成熟和各方共识的形成，可获取更多的订单。

#### **四、备查文件目录**

公司在全景网举办的 2022 年第三季度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录(链接：<https://rs.p5w.net/html/135399.shtml>)。

山西科达自控股份有限公司

董事会

2022 年 11 月 14 日