

宁波旭升集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2022-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他: 电话会议
参与单位名称及人员姓名	国寿安保: 闫阳、吴坚、姜绍政、祁善斌、张标、李丹、季天华 中金基金 赵洁、闫鑫 泓德基金 赵永 中加基金 郭晨 盘京投资 王震 浦银安盛 李邓希 建投资管 顾辛迪 方正富邦 陈磊 汇丰晋信 胡连明 泰康养老 许蕙怡 新华基金 侯淳 长盛基金 张君平 国寿养老 郭琳 鹏华基金 张炜 申万菱信 张庆泽 红土创新 郑泽滨 东方基金 俞佳莹 嘉实基金 刘智琪 海富通基金 石恒哲 大成基金 孔祥 民生加银 于善辉、王亮、刘浩、王晓岩、付裕 申万菱信 张庆泽 天风证券 于特、朱莎丽、庞博 浙商证券 施毅、何冠男
时间	2022 年 11 月 21-22 日
上市公司接待人员姓名	董事长特助 傅倩倩 证券事务代表 陈佳伟
投资者关系活动主要内容	(1) 就公司 22 年前三季度客户发展、工艺发展、重点财务指标等公司基本情况做简单介绍: (2) 本次交流重点问答如下: Q1: T 客户明年营收指引? 今年是否有新增项目定点? 后续是

<p>容介绍</p>	<p>否有其他新增定点规划？ 答：我们预计公司明年的收入还会在今年的基础上有个良好的增长。其中 T 客户营收增速会与公司整体的增长速度基本保持一致；该客户今年新增部分底盘类项目的定点且已经在供应产品；当前正在就小总成类项目做前期研发、试样。</p> <p>Q2：23 年营收占比情况？ 答：公司今年前三季度的汽车业务占比 95%左右，近期几年仍然在聚焦汽车业务为主的基础上，会积极开拓储能、小总成产品业务。</p> <p>Q3：前期公司披露国内某新能源客户具体供应情况？ 答：公司于今年 6 月全面导入该客户供应商系统，主要供应三电系统、热管理、逆变器壳体、底盘横纵梁等系统及零部件，基本覆盖了该客户主流车型公司目前针对该客户也配置了专线，产能正在逐步爬坡，因该客户前期基数较低，我们预计后期增速会比较明显。</p> <p>Q4：公司客户的年降情况如何？如果明年新能源车补贴退坡，客户会不会向上游压价？ 答：公司的销售模式是“以销定产”，经营风格相对稳健，对行业未来几年的景气度保持相对乐观的态度。公司现有合作的客户质地相对都比较不错，与客户的定价体系已成熟稳定，目前整体的价格属于合理正常水平，基本不存在客户因终端价格下调从而对公司向下调价的可能性。</p> <p>Q5：铝瓶、储能业务的进展情况？盈利能力情况？明年收入规划？ 答：（1）目前已基本完成铝瓶、储能业务产线的安装、试产，预计会在明年一季度内进入产能爬坡阶段。（2）铝瓶、储能业务整体的盈利能力都较公司目前汽车业务好一点，具体收入需要根据实际产能情况爬坡情况及客户销量而定。</p> <p>Q6：公司有无考虑海外建厂？ 答：公司的团队持续性的在墨西哥、匈牙利等海外其他汽车产业链集聚地做深入考察调研，具体事宜还需要公司管理层进行论证。</p> <p>Q7：公司目前整体的产能规划情况？ 答：公司目前北仑规划有 10 个工厂，规划建设产能在 100 亿左右（其中 1-8 号工厂已基本全部投产，9 号工厂正在逐步投产中）；湖州工厂 540 亩地会分两期进行建设，预计会在 25-26 年分批释放产能。</p>
<p>附件清单(如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2022 年 11 月 21 日-22 日</p>