

证券代码：301319

证券简称：唯特偶



投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩沟通会（电话会） <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>线上会议</u>
参与单位名称及人员姓名	招商资管 吴彤 何怀志 李俊；泰康保险 姜朔； 浙商基金 刘新正；德邦证券 许蕾、金文曦；信 达澳亚 朱然；景顺长城 陈乐 张雪薇
时间	2022年12月08日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司副总经理兼董事会秘书 桑泽林 证券事务代表 廖娅伶
投资者关系活动主要内容介绍	<p>(1) 公司产品的定价机制？产品主要受锡价影响？还是银价影响？</p> <p>答：公司产品焊锡丝、焊锡条影响，因其主要原材料为锡金属，产品成本与锡金属价格高度相关，其产品的定价模式主要为“原材料+固定加工费”，产品价格基本随行情波动，有较强的传导性。因此原材料的价格波动对产品毛利率影响正相关，但不影响单位毛利额。锡膏主要由90%的锡合金粉末和10%的助焊膏混合搅拌而成，锡合金粉末是由锡、银、铜等多种合金通过粉末制备而成，锡占其比重50%以上对产品成本有较大</p>

影响。锡膏采用组合定价即“协商定价”和“原材料+固定加工费”相结合，可以有效保证产品价格的竞争力。在主要原材料持续暴涨时，短期会对毛利率和利润产生一定不利影响，但价格平稳和回调时将会自动有修复，从总体上不影响产品的单位盈利水平，也不影响公司综合的持续盈利能力。公司有多条产品线，有很强的组合盈利能力。

(2) 公司是否有海外市场布局及规划？

答：微电子焊接材料的国外市场有巨大的发展空间。公司外销业务占销售收入的比例较低，目前海外市场普遍由外资企业占据。以冠捷科技、富士康、天合光能等代表性客户为例，公司目前仅向其国内生产基地或营销网点供货，随着募投项目达产，产能问题得以解决，公司将进一步拓展海外市场，从而满足客户的海外配套供应需求。

(3) 光伏行业公司有哪些主要的下游客户？

答：公司在太阳能光伏领域布局与拓展多年，主要客户有东方日升、晶科、晶澳、天合、爱康等。

(4) 公司向上游产业链延伸，是否具备相应的技术储备？

答：公司早在 2012 年就掌握了锡合金粉的生产技术。公司低银 SnAgCuX 无铅免洗锡膏产业化项目作为深圳市战略性新兴产业项目于 2012 年 7 月获得深圳市发改委批复，同意公司改造现有场地、购置锡合金粉生产设备，实现达产后年产 300 吨锡合金粉及 150 吨低银无铅免洗锡膏的生产能力。鉴于该项目的战略意义及技术创新性，深圳

	<p>市发改委、深圳市科技创新委等四部门联合批复对公司项目给予政府补助 150 万元。</p> <p>当前公司锡合金粉生产技术更加成熟，已储备了高纯度无铅焊粉技术、高可靠性低温焊粉技术、大功率超声波制粉技术等多项技术。</p> <p>注：接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件（如有）	
日期	2022 年 12 月 08 日