

证券代码：002115

证券简称：三维通信

三维通信股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022—005

调研活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国信证券：马成龙、钱嘉隆；兴证全球基金：申庆；诺安基金：李迪；中邮人寿：陈昭旭、朱战宇；海富通基金：刘海啸；景泰利丰：吕伟志；枫瑞资产：吴蕊；国信北京分公司：刘钊成；颐和久富：罗云涛、米永峰；厦门财富管理：卢杰；国寿安保：祁善斌；多鑫私募基金：成佩剑；
时间	2022年12月12日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：任锋 投资者关系专员：缪哲
调研活动主要内容介绍	<p>Q：公司卫星通信运营业务租赁卫星资源的费用情况是怎么样的？</p> <p>A：海卫通运用由数十颗卫星组成的全球覆盖的网络资源，与全球知名卫星运营公司达成长期战略合作协议，通过高通量和大波束通信卫星结合，实现容量和覆盖的重叠覆盖，保障全球航线的通信需求。在卫星通信业务的成本组成中，主要的成本即为采购卫星宽带网络的费用，该成本相对固定，目前业务毛利率保持在40%左右的水平。</p> <p>Q：公司卫星通信运营业务主要的业务模式是怎么样的？</p>

A: 公司该业务主要通过运营服务的模式开展，公司为船东客户提供适合海上通信严苛要求的专用海卫通 VSAT“动中通”天线及船端信息化设备，结合卫星超大覆盖和容量，为客户提供综合服务，并向客户收取相应的服务费用。海卫通致力于打造全球智慧海洋服务平台，在为客户提供高品质卫星宽带接入服务的基础上，能够带来多样化的增值服务如远程设备监控、视频监控、卫星手机直播、海上环境监控等，持续提升船舶的安全及效益，为海员提供更幸福的海上生活。

Q: 目前拥有卫星资源的公司如中国卫通、亚太卫星等也开始注重海事卫星服务市场，公司在行业内有什么竞争优势？地位如何？

A: 海卫通目前已累计为全球数千个卫星小站提供宽带上网服务，累计服务船员用户 40000 余名，合作商船数量不断增长。在海事商船卫星通信运营领域，国内市场占有率排名前列，全球排名已进入前十行列。在卫星宽带资源方面，海卫通与全球知名的卫星运营公司建立了长期合作关系，共同开拓目标市场。同时，海卫通是国内第一家专业服务海事船舶终端客户的国际卫星运营商，拥有三千多艘船舶的卫星通信及船端信息化的运维经验以及明显的先发优势。在产品方面，拥有灵活的定制化策略以及价格优势，并针对客户需求持续优化。此外，海卫通打造的全球智慧海洋服务平台能够为客户带来各种增值服务及全新的用户体验，帮助客户打造海事行业领先的船舶智能化、信息化的运营和管理方式。

Q: 公司近期前往欧洲召开了渠道伙伴大会，请问公司未来对于通信海外业务区域发展的规划？

A: 公司通信海外业务近年来取得突破性发展，在北美、日本等区域的细分市场份额逐步提升并排名前列，针对其他区域如

	<p>欧洲、东南亚，公司也在携手渠道伙伴加强市场开拓。公司近期在欧洲召开了 2022 年欧洲渠道大会，邀请了来自英国、法国、德国等地的 50 余家国际合作伙伴出席，共同聚焦欧洲市场，探索无线领域协同发展。公司在海外市场各个区域均拥有本土化的销售机构，并持续加强渠道生态合作建设，2022 年上半年，公司在海外市场新增 42 家渠道商，不断加大各个无线通信应用场景的营销拓展力度。未来，公司将与运营商、渠道商、集成商等业界伙伴密切合作，针对海外不同区域制定相匹配的拓展模式，共同开拓广阔的全球无线网络通信市场。</p> <p>Q: 在公司业务发展情况逐步向好的情况下，目前对于员工激励计划的安排如何？</p> <p>A: 公司目前拥有多元化的员工激励方式，针对近年培育的卫星通信、无线安全等创新业务，公司在对应的子公司推行合伙人制度，主要的管理团队以及骨干员工通过员工持股平台间接持有子公司股份，为子公司各创新业务带来更大的发展动力。上市公司层面的股权激励计划将根据业务发展需要适时进行决策。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022-12-14