

证券代码：002917

证券简称：金奥博

深圳市金奥博科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	博时基金；深圳创富兆业；安信证券；德邦证券；前海开源基金；泰康资产；东北证券；东方阿尔法；创金合信；同泰基金；既济投资；沅相投资；东方合盈；五矿证券；海通证券；江信基金。
时间	2022年12月1日-12月16日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲； 证券事务代表：喻芳；证券事务专员：杨荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司情况</p> <p>简要介绍公司的发展历程、经营业务板块、行业地位以及公司的发展战略等情况。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1、公司智能装备业务的优势及在民爆行业外的发展空间情况</p> <p>答：公司目前是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系。同时公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工等行业，并均已获得订单。民爆行业对装备的安全性、可靠性、稳定性有很高的要求，公司在高度重视安全可靠的环境里，实现了生产的智能化、数字化、安全稳定可靠地生产。公司将民爆生产中广泛运用的机器人智能装备运用到其他行业，</p>

具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力。公司将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进一步拓展机器人智能装备的应用范围，扩大公司智能装备的品牌影响力。

2、公司在军工业务的拓展进度情况？

答：公司的军工订单正在有序推进当中，公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，实现智能化、人机隔离、少人化或无人化的目标。

3、公司 10 月份电子雷管产销量环比 9 月有所下滑，影响因素是什么？目前公司电子雷管产线建设进度如何？

答：公司 10 月份电子雷管产销量环比 9 月有所下滑，安全管控和疫情形势是主要影响因素。公司目前正在积极推进产线并线技术改造，建立电子雷管产能规模优势，实现扩能扩产，公司第一期生产线改造建设已通过验收正式投产或通过试生产条件考核的设计产能约为 4500 万发，第二期生产线改造建设预计在明年上半年投产，电子雷管产销量在稳步提升中，公司将根据市场情况不断提升交付能力以满足客户需求。

4、取得煤矿许用数码电子雷管安标证书对公司的影响？

答：公司下属企业山东圣世达、泰山民爆已取得煤矿许用数码电子雷管安全标志证书，填补了山东省煤矿许用数码电子雷管产品空白，丰富和优化了公司电子雷管产品结构，具备了大型露天、隧道、小断面、金属矿山、特殊高危煤矿等全应用场景下的全系列数码电子雷管。同时，有利于公司拓展数码电子雷管在井下煤矿推广应用的市場，增强公司产品的核心竞争力，符合《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》全面推广数码电子雷管的要求，促进公司长远发展。

5、公司在化工原料方面的技术储备和竞争力情况？

答：公司引进消化吸收国际先进的乳化剂生产工艺技术，为民爆器材生产企业提供所需的关键原辅材料；凭借技术和质量优势，已逐步拓展表面活性剂在石化、纺织、印染等领域的应用，满足客户多层次的需求，扩大了市场份额。

6、公司的新能源业务拓展情况？

答：公司积极拓展开拓环保节能领域业务，结合公司的智能集成装备的技

术优势，推广模块化智能精准供能系统在民爆企业、医院等企事业单位的应用，主要为客户提供新能源领域的咨询、规划、设计、建设、运营及一站式清洁能源智能化、模块化、精准化解决方案。目前公司的环保节能业务进展顺利。

7、请问公司 2022 年管理费用增加的原因？

答：公司管理费用增加主要系因并购增加纳入合并企业的管理费用。公司会持续积极推进降本增效举措，进一步加强成本费用管控，提升精益管理水平和业务盈利水平。

8、介绍一下公司在爆破业务方面的规划？

答：民爆行业的经营模式正在由单一提供产品向提供一体化服务转变。公司通过向下游产业链延伸并购已获得了炸药、雷管生产资质以及运输、爆破等服务资质，将充分利用不断扩大增强的民爆生产爆破一体化资源，结合自身先进的成套智能装备系统和技术优势，围绕采石、矿山开采和矿山修复方面进行深耕，以中小型规模矿山领域以及公路、水利工程等基础设施建设为基础，提供一体化工程爆破服务，不断加强为大型矿山、基础设施建设提供有效增值服务的能力，提升客户运行效能，降低客户运行总成本。

9、公司未来是否还会有民爆行业并购计划？

答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有年生产许可能力工业炸药 115,000 吨，数码电子雷管年生产许可能力 8522 万发，同时保留 4000 万发导爆管雷管、工业电雷管产能用于出口。行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购、重组等多种方式继续努力整合产业链下游资源，扩大公司的民爆板块业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。

10、公司未来几年业务板块的发展规划？

答：公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务：

(1) 在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新技术的研究、开发和应用，将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备运用

	<p>到民爆行业以外的如食品、包装、军工等行业，同时积极拓展开拓环保节能领域业务，推进智能制造和信息化建设。</p> <p>（2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业链。</p> <p>（3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步拓展表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用，扩大市场份额。</p> <p>（4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化、黑灯工厂打下扎实的基础。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022年12月20日