

# 西安中熔电气股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	天风证券：孙潇雅 兴全基金：季文华、罗开澜 华夏基金：吴昊、吕佳玮、杨宇 易方达：李凌霄 广发基金：赵古月 聚鸣投资：惠博闻、贺云龙
时间	2023年2月9日下午1：30-3：30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理方广文先生； 董事会秘书刘冰先生； 财务负责人李文松先生； 证券事务代表苏律文女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以现场调研的方式进行。接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容如下：</p> <p>一、2022年三季度、四季度净利率波动较大，希望能解释下原因。 答：净利率的波动主要受这几个因素影响：1、和费用投入的结算进度有关；2、行业本身存在季节性波动；3、公司三季度新增搬迁费用、研发费用、海外宣传费用等。</p> <p>二、年前公司落地了股权激励方案，确定的业绩考核标准为营业收入复合增长率，请问为何未将利润加入考核标准？ 答：公司做股权激励的核心目的是为了激励员工、调动员工的积极性，股权激励方案确定的标准，并不代表公司内部最终的目标经营数据。</p> <p>三、还请简单介绍下公司布局、熔断器行业的特点 答：熔断器行业的最大的特点由熔断器的性质本身所决定。熔断器本质为安全保护器件，其核心竞争力依靠口碑，需要客户认可公司的质量管控等各方面综合实力，尤其是在新能源汽车行业，集群效应和头部效应明显，公司目前主要目标就是达到车规级，从技术指标、品控、迭代能力、产品管控等各个方面都满足车规级的要求。</p> <p>四、公司如何看待竞争对手，和竞争对手比优劣之分在哪里？</p>

	<p>答：公司目前的重点是如何将公司转变为车规级的制造模式，中熔的对手更多是自己。</p> <p>五、过去这几年公司的研发费用和人员费用增加，想问下公司推出新产品的研发周期。</p> <p>答：公司有不同类型的研发，一种是公司根据对未来需求的判断，公司自行尝试研发新产品，这种模式研发周期较长；还有一种是在和客户合作的过程中，配合客户的需求来改造和研发产品，这种模式周期相应较短。</p> <p>六、想请问公司是更看重市场份额还是更看重毛利率？是否会选择以降价为手段来和别人竞争。</p> <p>答：公司更看重点和战略布局，看重客户质量。如果客户认为其他的竞争对手能提供更好的价值，公司就会反省自己、提升自己。价格战不可逃避，但是熔断器这个行业的决定因素不是价格，而是品牌、口碑和技术、质量、成本、响应等综合能力。</p> <p>七、这几年还会考虑再融资来扩充产能吗？</p> <p>答：公司筹措资金有很多渠道，目前募投资金尚未用完，暂不考虑再融资。</p> <p>八、公司如何制定未来的目标和规划，有何依据？</p> <p>答：公司主要是根据整体战略、行业发展趋势、客户要求这几个方面来制定目标。</p> <p>九、公司如何看待产品本身的变迁，熔断器是否有被替代的可能？</p> <p>答：公司目前最关注是否能满足客户的需求。公司最大优势为优质的客户资源及强大的研发能力，公司能及时和客户对接，了解客户的需求，并且及时兑现。我们将继续保持这个模式，只要我们能提供精准、主动的保护方案，我们的产品就不会被淘汰。</p> <p>在本次接待过程中，公司接待人员与来访人员进行了充分的沟通与交流，严格遵守相关制度，没有出现重大信息泄露现象。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年2月10日