

证券代码：301017

证券简称：漱玉平民

漱玉平民大药房连锁股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	东北证券 文将儒、刘祎 国金证券 张玉 嘉实基金 牛歌、李慧、黄福大 广发基金 朱琪 泰康资产 贺一 银华基金 张雨 国寿安保 曲朗宁
时间	2023年2月14日上午、下午
地点	公司总部会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：李文杰 董事、副总裁、董事会秘书：李强 财务总监：胡钦宏 证券事务代表：綦妍荔
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司管理层与投资者交流内容如下：</p> <p><b>1、2023年1月四类药品的销售变化情况？</b></p> <p>今年1月份疫情商品的销售同比去年有较快增长，环比2022年12月份有所下降。随着国内疫情逐渐稳定，消费者的需求也逐渐趋于正常平稳状态。接下来公司将会按照国家疫情防控要求对相关防疫物资进行充分备货，尽力满足广大群众的用药需求。</p> <p><b>2、公司的加盟拓展进展比较快，对未来加盟赛道的发展展望？</b></p>

公司一直贯彻新开、收购、加盟多条腿发力的发展策略。随着行业的发展、中小连锁的需求以及消费者需求多元化，中小连锁的经营发展寻求更优质的经营管理模式和商品政策，催化了它们寻求加盟的需求，所以说未来加盟业务也是医药零售赛道重要渠道。

### **3、公司加盟门店的资质要求？**

目前公司没有放开社会加盟，现阶段是对于在区域内的中小连锁以及区域市场占有率较高的连锁开展加盟合作业务。

### **4、公司 O2O 盈利水平较高的原因？**

一是公司通过提升线上销售的精细化运营；二是开发上线一些适合线上销售的产品，提升线上销售整体健康方案；三是利用各种措施降低配送成本，从而提升 O2O 盈利水平。

### **5、公司如何提升净利率？**

公司主要从以下几方面提升净利率水平：一是公司大力发展高质量、有竞争力的自有商品，以及提升非药产品的销售占比，从而提升公司整体毛利率水平；第二公司利用数字化选址工具，新店选址的质量和成功率有所提升，大大缩短单店盈利周期；第三随着公司规模扩张，规模效应逐渐显现，相关采购成本降低，费用率会有所下降。

### **6、公司的数字化建设情况？**

公司不断推进数字化顶层设计，以提升客户洞察能力、数据驱动能力、平台运营能力、流程管控能力、精益管理能力以及组织创新能力，进一步完善了数字化转型组织、数字化转型流程与数字化转型机制，进一步搭建智慧健康服务平台；在智慧供应链建设方面，公司打造从上游供应商到门店的高效供应链体系；在智慧中台方面，公司持续推进管理中台、业务中台、技术中台、数据中台建设。公司现已完成财务共享以及人资共享建设，进一步提升管理效率，提高精细化运营水平。

### **7、公司的对外扩张进度及未来发展规划？**

	<p>公司坚持深耕省内市场，稳健扩张省外市场的策略，以山东市场为核心，面向全国的区域扩张，继续夯实优势市场的网络布局及品牌优势；公司将继续深入开发和巩固现有的市场，不断扩大区域内的市场份额，力争做到现有区域内市场的领先地位，同时通过新开、并购、加盟以及合作相结合的方式，快速拓展空白市场。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年2月14日(星期二)