

证券代码：001336

证券简称：楚环科技

杭州楚环科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	东北证券股份有限公司 凌展翔、高伟杰
时间	2023年02月14日上午10:00
地点	公司会议室
形式	现场交流
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监：吴城垦；证券事务代表：陈朝霞
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问答环节</p> <p>本次交流会中，互动问答的主要内容(口头交流内容表述可能存在误差，如与正式公告内容冲突，请以正式公告披露内容为准)如下：</p> <p>Q: 公司水处理设备的代理业务模式是怎么样？</p> <p>A: 代理水处理设备是公司非主要的业务之一，代理的设备包括水泵、鼓风机等。目前这块业务占营业收入比例不高，占比10%左右。</p> <p>Q: 大气治理市场规模有多大，以及贵司在市政污水处理领</p>

域的业绩规模怎么样？

A: 根据中国大气网预计，未来工业大气环保治理需求高达 2,000 亿元，市场空间较大。公司属于大气治理细分领域，设备应用领域较广，客户包括水务集团、从事污水治理的上市公司等。随着城市化进程，城市人口增加，市场规模会有所增长，也会带来污水厂扩建和污泥处置要求的提升，同时随着人民生活条件的改善，污水处理厂也会出现提标改造的情况。

Q: 2021 年之后公司盈利能力下降？

A: 一方面，公司设备的重要用户主要是政府部门，受近几年疫情影响，政府在防疫领域投入较大资金，所以在环境治理领域投资稍有下滑，同时多点反复的疫情爆发影响城市工作节奏，如多地连续封城，管控隔离放缓了整个项目节奏。另一方面，公司采购的原材料价格也有涨幅，钢材和树脂等大宗物资价格上涨，直接或者间接引起原材料成本的上涨。

Q: 如何看待疫情放开，是否带来新机会？

A: 公司对疫情放开后的经济增长持乐观态度，同时党的 20 大报告中明确提出要打造蓝天碧水、进一步推进城镇化。参照西方发达国家，未来我国城镇化仍在追赶上升期，具有较大的增长空间。城市空间的逐步释放，能够为我们带来新的机会，同时经济逐渐好转，企业家信心增加，也会为我们在工业领域带来更多机会。

Q: 公司设备覆盖区域?

A: 全国除了港澳台和西藏, 都有我司的项目。项目整体覆盖面较广, 客户美誉度较高。

Q: 新建设备和改造提标设备占比情况如何, 公司技术实力怎么样?

A: 新建占比较高, 改造相对会少一点。公司的设备通常会 10 年-15 年进行更新, 我司科研力量和项目现场执行的实力较强, 项目数量案例也较多, 上市之后募集资金投入研发力度也较大, 公司逐步引进先进的研发设备, 目前技术团队有 88 人, 在行业中研发实力较强, 由浙大博士带领技术研发工作, 开展臭气的成分分析, 为客户提供针对性的方案。

Q: 目前签单状况?

A: 目前从销售反馈来看, 比去年同期出现转好, 市场活跃度有所提升。

Q: 废气恶臭处理设备单个订单规模以及市政污水领域业务的未来占比?

A: 订单规模方面, 千万级别和百万级别的都有, 未来随着公司废气恶臭治理设备应用领域的不断拓展, 预计市政污水处理领域的业务占比将会有所下降。

Q: 产能瓶颈在哪里?

	<p>A: 公司产能瓶颈不是很大，用到的配件的供应商都较成熟，自产用到的原材料或者外购用到的配件，在市场上均能找到合适的供应商。</p> <p>Q: 2023 年业务增速会怎么样？</p> <p>A: 2023 年，公司将继续积极开展业务，年初确定了以业务为导向的工作目标，为了能够更好的服务客户和提高工作效率，后端的部门都分组并匹配了销售区域开展相应的工作，公司的团队很有战斗力，对未来业务发展也很有信心。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 02 月 14 日