

西安中熔电气股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中金公司：曾韬、王颖东、杜懿臻、邹心勇 磐泽资产：张声宝 景顺长城：曾英杰 嘉实基金：刘帅 天弘基金：张磊 彬元资本：陈海亮 汇丰晋信：韦钰 淳厚基金：陈印、翟羽佳 景林资产：陈思达 交银施罗德：王少成、傅爱兵
时间	2023年2月22日下午13:00-15:00 2023年2月23日下午13:30-15:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理方广文先生； 董事会秘书刘冰先生； 证券事务代表苏律文女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以现场调研的方式进行。接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容如下：</p> <p>一、想请问公司目前的研发大概布局，研发资源倾斜情况。 答：公司的主要赛道均为高速增长的行业，客户需求在不断深化，中熔也一直在积极相应。目前公司的研发资源主要是倾斜在新能源汽车和风光储行业。公司宗旨就是首先要满足行业和客户的现实要求，同时会做一些前瞻性的研究来确保更长远的发展。</p> <p>二、请问下公司和竞争对手相比较，优劣分别是？ 答：中熔的竞争对手是自己，专注自己的发展。我们会将评判标准交给客户。目前熔断器行业竞争环境发生了很大的变化，要从工业级的制造模式向车规级的制造模式转变，这也是公司目前的主要目标。</p> <p>三、与海外的传统竞争对手相比，公司是否并没有价格、人力成本上的优势？ 答：中熔电气不是一个以价格为主要竞争手段的公司。在熔断器的选择上，更吸引客户的是产品研究的适用性、质量保证、响应能力等各</p>

	<p>方面综合能力，价格并非唯一核心要素。</p> <p>四、如果客户压价导致公司利润过低，公司是否会选择放弃合作？ 答：我们对客户的价值判断并不仅依靠财务数据，公司更看重定点和战略布局，看重客户质量，这是一个综合回报的考量，并不仅用利润评判。</p> <p>五、请问公司如何看待熔断器和继电器合并的方案，是否会变成行业趋势？ 答：熔断器和继电器从功能上来说需要密切配合，但是短期内还没有看到有明确整合的需求。如果未来出现这样的趋势，公司内部会提前讨论。</p> <p>六、公司创业过程中，一致行动人之间如果出现分歧是如何解决的？ 答：公司创立以来未出现过重大分歧，因为我们决策的原则都是为了服务客户，为了发展公司。秉持这一原则，我们很容易达成共识。</p> <p>七、公司应收帐款较多，是否有坏账风险？ 答：应收账款主要和行业的付款规则有关，且公司服务的都是优质头部客户，信誉有保障，坏账风险非常低。</p> <p>八、公司目前的产能是否满足需求，还会考虑再融资吗？ 答：公司目前产能可以满足发展需求。公司会根据自身发展需要来灵活选择金融工具，目前暂未考虑再融资。</p> <p>九、公司开发新产品的专利是否归公司所有，还是和合作开发的客户共享？ 答：公司新品申请的专利基本为中熔所有。我们和客户并非联合开发，客户只是提出应用需求，我们自己设计具体方案，后续开发都是自行完成，专利独享。</p> <p>在本次接待过程中，公司接待人员与来访人员进行了充分的沟通与交流，严格遵守相关制度，没有出现重大信息泄露现象。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年2月23日