

证券代码：300670

证券简称：大烨智能

江苏大烨智能电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-03

投资者关系类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	外贸信托 张 扬 中银证券 李可伦 中银证券 顾 真 上海证券 丁 亚
时间	2023年2月24日（星期五）14:00-15:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：任长根 大烨智慧能源总经理：李进 证券事务代表：林忠杰
投资者关系主要内容介绍	<p>1、问：储能业务的市场情况？</p> <p>答：目前公司储能业务市场主要集中在欧洲地区，公司自建销售团队也重点关注欧洲市场，自建销售团队主要拓展德国、法国、意大利、西班牙等国家的经销商。2023年已确定会在意大利、法国、德国、英国、波兰等地参加展会，目前已和上述各国经销商进行沟通接洽，计划在展会期间进行详谈。</p> <p>2、问：储能产品目前出货情况如何？</p> <p>答：公司目前已与多个海外经销商建立联系，计划在展会期间进行面对面的交流，明确对下一步的供货要求及计划。</p> <p>3、问：欧洲地区客户积极性与去年相比有变化吗？</p> <p>答：虽然今年电价有所回落，但是从公司与客户的沟通来看，积</p>

极性与去年相比没有太大幅度变化，但是今年客户采购会更加严谨一些，更加看中公司的整体实力，产品的性能、质量以及稳定性。

4、问：公司有涉及欧洲地区的阳台光伏业务吗？

答：这是近期才发现的一个需求，公司对这方面了解还不够多，后期会关注此方面市场发展情况。

5、问：储能团队情况？

答：智慧能源研发团队以上市公司研发团队为基础核心，并从行业内吸引了部分优秀的专业工程师。目前也已建立市场及营销团队，负责市场品牌推广、产品销售、渠道拓展等。今年也会考虑在海外设点，负责技术支持、售后服务等，同时也计划招聘驻外销售及海外本地销售团队。

6、问：请问 BMS/EMS 情况如何？

答：公司自主研发 BMS 及 EMS。目前在售产品采用自主知识产权的 BMS 及 EMS。EMS 采用云平台技术，可实现海量终端的接入、采集、分析等功能。

7、问：国内储能市场如何布局？

答：公司看好未来国内的小型工商业储能的发展，目前正在积累业绩，为下一步发展做基础。

8、问：苏州国宇产品情况如何？

答：苏州国宇是前期公司通过重大资产重组并入的控股子公司，主要从事电力电缆保护管及电气产品的研发、生产、装配和销售业务，和公司具有一定的业务协同性，主要产品为电缆保护管。因疫情等因素影响，苏州国宇去年业绩不及预期，今年公司对其提出了更高的要求。

9、问：公司重大资产重组情况以及风机吊装价格如何？

答：由于 2021 年出现海上风电“抢装潮”，所以去年相对来说是海上风机吊装价格的一个平价期甚至低谷期，这也是公司选择在 2022 年对船舶进行改造的主要原因。去年福景 001 事件后，

	<p>对船舶的安全与稳定性提出了更高的要求，符合要求的船舶数量有所减少，今年吊装价格有所回升。现阶段船舶改造已经完成，目前正在进行相关的海事、海关登记等工作，待相关工作完成后就可以正式下水作业。</p> <p>10、问：公司未来发展规划情况如何？</p> <p>答：首先要稳主业，保证公司在配电领域的持续竞争力，然后重点向新能源、储能业务领域发展。</p> <p>11、问：南方电网开拓情况如何？</p> <p>答：前期公司已对南方电网的技术要求、市场需求、价格以及竞争对手等方面做了全面的调研，公司对比了南方电网和国家电网的技术差异，正在对技术差异部分进行测试，补做型式试验报告。此外进入南方电网还需要通过南方电网的合格供应商审查，公司目前正在准备相关资料。</p>
附件清单 (如有)	无
重要提示	本记录中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险，并且应当理解计划、预测与承诺之间的差异。
日期	2023年2月24日