

证券代码：300853
债券代码：123142

证券简称：申昊科技
债券简称：申昊转债

杭州申昊科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位名称及人员姓名	国泰君安 李启文、招商证券 李玲、安信证券 金晓溪、民生证券 尚凌楠、嘉实基金 李广胜； 平安养老保险 李志磊、中信建投证券 田雨依、上海健顺投资 汪湛帆 罗庆、浙商证券 黎建勇、和基投资 徐彬 王贵州、华创证券 巩加美 黎泉宏、中银基金 赵建忠、高腾国际 吕栋、天治基金 王倩蓉、中欧基金 张杰、嘉实基金 谢泽林 喻春燕、中国国际金融 潘思成、信达澳银基金 马绮雯、博时基金 骆家伟、交银国际资产管理 欧阳俊明、海金（大连）投资管理 蔡荣转、长城财富保险 胡纪元、招商银行 徐立锋、兴银理财 邬崇正、Hao Advisors Management Limited roy、中信建投经管委 卢敦、上海同犇 夏添、前海开源基金 江涌、华宝基金 普淞锐、民生通惠 王世超、富国资产 周宗舟、华安基金 王春、海通证券 李坤、苏银理财 承文嘉、汇丰晋信基金 黄志刚、金鹰基金 吴海峰、中信建投资本管理 朱梦婷、禾永投资 马正南、路博迈投资 王寒、华润元大基金 哈含章、三鑫资产 冯强、中海基金 邱红丽、太平资产管理 赵洋、上海涇溪投资 狄晓锋、诺安基金 李顺帆、厦门金恒宇投资 黄易 林仁兴、上海聂丰私募基金 何俊骏、上海常春藤资产 石海慧； 天风证券 张文星 尧淦 王志斌 林毓鑫、银帆投资 范峰华、

	<p>怀澄私募 耿耘、海通证券（自营） 黄晓明 金媛媛、海通证券资产管理 张宇清、常春藤资产管理 石海慧、建信信托 朱韦康、农银理财 马莹、承珞投资 马行川、HV Advisory Daniel、淳厚基金 陈文、名禹资产 陈美风、通晟资产 吴弘毅、富安达基金 赵恒毅、华夏财富 程海泳、中银基金 王寒、永赢基金 慎胜杰 陶毅 胡亚新、瑞锐投资 陈洪、嘉实基金 李帅、赢动私募 王钱维、红筹投资 许彪、恒泰证券 沈玉琴 涂礼成、聚鸣投资 惠博闻、熙山资本 刘政科、华夏未来 王钟琪、趣时资产 施桐、海金投资 蔡荣转、圆信永丰 田玉铎、国海富兰克林 王倩蓉、仁桥资产 张鸿运、华福证券 戴启明、中纬资产 董一平、红土基金 陈若劲 栾小明、银华基金 马慧伶、光大保德信基金 林晓枫、海创基金 苏广宁、山西证券 赵艺 高杰、龙远投资 李声农、东方睿石投资 谢晓琴 唐谷军、明世伙伴基金 孙勇、建信养老金 陆珊珊、乾璐投资 陈少楠、瑞丰基金 赵远峰、国寿安保基金 刘兵、星壤资产 赵朝侠、平安基金 李迁、多鑫投资 成佩剑、英大基金 鱼翔、拾年投资 郭玉燕、华富基金 潘璐、前海海雅金融 荣广宇、银河金汇证券 雷达、信银理财 郭蕊、西部利得 计旭、兴健资产 柳韩民、诚通基金 肖曼、鹏华基金 李韵怡、友莹格资产 甘以源、建银工程 韩旭、玖逸投资 战军涛、华宝基金 罗彦、中信证券 李度、重阳投资 贺建青、明亚基金 何明、富国基金 范璐丹、进门财经 钟嘉敏。</p>
时间	<p>2023年3月15日 09:00-10:30; 2023年3月15日 13:00-14:00; 2023年3月16日 13:00-14:00。</p>
地点	<p>2023年3月15日 09:00-10:30 现场调研; 2023年3月15日 13:00-14:00 线上调研; 2023年3月16日 13:00-14:00 线上调研。</p>
上市公司接待	<p>董事会秘书 朱鸯鸯</p>

人员姓名	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍</p> <p>二、交流环节</p> <p>1、电网的智能化改造是对原有设备做改造还是针对新增设备？</p> <p>答：二者都有。对于存量市场，“十四五”规划中提到：“加快电网基础设施智能化改造和智能微电网建设，提高电力系统互补互济和智能调节能力，加强源网荷储衔接，提升清洁能源消纳和存储能力，提升向边远地区输配电能力，推进煤电灵活性改造，加快抽水蓄能电站建设和新型储能技术规模化应用。”由于近几年受国家政策支持及电网客户对基建类一次设备投资的影响，需要利用人工智能、机器人技术为工业领域做智能化升级改造的存量市场非常庞大；另一方面，对于增量市场，随着近几年新能源汽车的兴起带来的居民日益增长的用电需求叠加工业用电和城市公用市政设施建设、以轨道交通为主的交通基建持续增加的用电需求，现有的电网容量面临挑战。这为变电站、配电站等配套设施带来增量的市场需求，对公司所处行业而言也意味着新的机遇。</p> <p>2、如何应对下半年旺季订单的交付？</p> <p>答：公司采取订单型生产与备货生产相结合的生产方式。在订单型生产方式下，公司取得订单后针对订单进行立项并根据方案制定生产计划、生产安排等相关事项；在备货生产模式下，公司根据市场需求、存货状况及订单取得的可能性进行评估，制定生产计划。</p> <p>3、对于机器人产品，公司关注研发人员哪些技术能力？</p> <p>答：机器人产品研发综合了自动控制、智能检测、抗电磁干扰、网络通信、数据采集与处理、人工智能、图像处理 and 模式识别等多种技术，涉及数学、力学、结构学、计算机、电学、声学、光学等多个学科，属于多学科综合的技术密集</p>

型行业。公司智能机器人的研发需要复合型人才。在人工智能、机器人行业深耕多年，我们积累了一支既懂行业又懂技术的人才队伍，拥有较强的自主研发、技术创新能力，面对客户痛点，持续创新产品，满足客户需求。

4、公司相较于其他友商有哪些竞争优势？

答：公司长期专注于工业设备检测及故障诊断领域的智能机器人及智能监测检测设备的研发、制造、推广及应用，目前已形成较为成熟和完善的自主知识产权和核心技术体系，具备多行业场景应用整体解决方案的能力，在技术研发、产品布局、销售渠道、合作伙伴等方面均形成一定竞争优势：

1) 产品布局广泛，产品矩阵丰富。公司坚持“人工智能+工业大健康”战略目标，不断完善“海陆空隧”监测检修产品布局，在电力领域公司产品包括智能机器人、智能监测及控制设备，已覆盖电力发电、输电、配电、变电等环节，不断更新迭代与推出满足各种场景需求的新产品，能够为客户提供一体化的解决方案；在轨交领域，公司从供电、工务、车辆、站务等系统提供专业化智能巡检解决方案；未来，公司将继续保持电力领域产品较高研发投入外，积极进行轨交、油气化工和海洋等其他工业领域的研发拓展，进一步丰富产品矩阵，拓展应用场景，支持公司业绩可持续发展。

2) 服务团队优势。公司已形成具有精准服务能力和高效市场反应能力的服务团队，这些人员常年活跃于市场，直接面对终端客户，能够快速、准确地将客户需求直接反馈到公司研发、生产各个环节，有效保障了公司产品研发的针对性及提高客户满意度。

3) 持续的研发创新能力。公司一直专注于设备检测与故障诊断领域，积累较多的技术储备和行业经验，已形成较为成熟和完善的自主知识产权和核心技术体系，具备了为电力行业客户提供智能巡检机器人、状态监测和自动化控制产品及整体解决方案的能力，在轨道交通行业巡检机器人方面也

	<p>拥有智能化的算法识别、高精度激光定位导航、全数字仿真平台、动态补偿技术等核心技术积累。截至目前，公司已获各类授权专利 374 项。公司将持续创新产品，挖掘并满足客户需求。</p> <p>4) 合作伙伴优势。公司在夯实自主研发基础的同时，积极与外部机构开展技术合作。电力领域，公司与国家电网等主要客户保持了多年的合作关系，彼此建立了深厚的互信合作，在推动更深更广的业务、技术合作方面具有积极影响。轨交领域，公司与中铁上海设计院、新疆交建集团分别成立合资公司，通过发挥各自在先进技术研发、产品创新、资金投入、市场开拓等方面的专业优势，实现强强联合，助力公司轨交业务的持续推进。</p> <p>5、省外业务拓展及海外业务发展思路？</p> <p>答：近几年，随着机器人、人工智能的政策不断推出，各工业领域的智能化需求提升，公司也加大全国市场的拓展力度，不断完善销售渠道布局，在稳固浙江省内市场的同时，加大省外业务拓展，省外业务占比也在提升，占公司业务 4 成左右。2022 年，公司通过与行业内具有资深专业背景的合作方如中铁上海设计院、新疆交通建设集团股份有限公司成立合资公司，发挥双方在市场拓展、先进技术研发、产品创新等方面优势，推动省外市场拓展的进一步落地。</p> <p>对于海外业务，近两年虽受疫情影响，但海外的订单也有落地，所以公司也在新加坡设立海外全资子公司，将加大海外宣传力度，除利用产品开拓客户外，还将积极与当地渠道商建立联系，拓宽海外市场销售渠道，逐步促进海外订单落地。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 3 月 17 日