

证券代码：301248

证券简称：杰创智能

杰创智能科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、中信证券股份有限公司 李雷 张美词 曲松 谢承达 戴清纯 2、深圳市恒健远志投资合伙企业（有限合伙） 周洁 3、广东谢诺辰阳私募证券投资管理有限公司 郭乐颖 4、粤港澳大湾区产融资产管理有限公司 雷俊宇 刘伟浩 5、证券日报社 陈豪 6、钛媒体集团 邹志鹏
时间	2023年3月15日（周三）下午 15:30-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、副总经理、董事会秘书 严福洋 2、副总经理、证券事务代表 叶军强 3、董事长助理 许可 4、证券事务专员 邵春艳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本业务情况介绍</p> <p>二、投资者提出的问题及公司的回复情况</p> <p>1、公司是否制定具体经营目标？对未来市场有怎样的预期？</p> <p>与去年相比 2023 年的经济形势有好转的趋势，市场也逐渐回归到常规状态，公司项目实施和市场拓展工作也将稳步有序开展，但市场需求的恢复需要一个过程，整体上我们对未来市场的预期保持谨慎乐观的态度，未来将更努力创造更好的业绩回馈广大投资者。</p> <p>2、公司智慧城市和智慧安全业务的比例是多少？未来业务占比是否会有较大变化？</p>

目前智慧城市业务较为稳定且在公司整体业务中占比较大，智慧安全业务的客户主要来自政府、公共安全管理部門。由于过去几年相关预算支出有一定的縮減，公司的智慧安全业务收入也产生了一些波动。伴随社会经济的恢复，预计未来智慧安全业务的开展也将回归到正常状态。公司近年来也高度重视智慧安全领域的发展，不断增加研发投入，积极储备先进技术，预计未来智慧安全业务在整体业务中的占比也将有所提升。

3、公司未来业绩有哪些增长点？

公司未来仍将对自研产品的研发和相关市场的拓展工作投入更多的精力，目前公司自研的通信安全产品、私有云平台常青云等产品和服务已投入市场并得到客户高度的认可。未来公司将把研发方向 and 市场需求更加紧密地结合在一起，以市场为导向，提高科技成果转化率，为客户提供更多更优秀的自研产品和服务。

4、公司目前是否计划对核心人员实施股权激励？

公司重视对员工的激励，未来将根据公司的实际情况，面向核心管理和研发团队制定合适的激励计划。

5、从行业分类来看公司在哪个行业收入占比较多？公司未来比较看好的行业有哪些？公司如何筛选客户和项目？

公司产品和服务应用的行业和场景较为丰富，随着社会经济的数字化进程不断深入，各行业的数字化需求不断释放，同时数字化发展也出现一些新的变化，例如城市数字化建设开始由交通、教育、医疗等局部、单领域的数字建设转向系统互联、数据融通、整体布局的城市建设。公司密切关注市场需求的变化，未来也将主动把握机会，积极参与社会经济各领域的智慧城市建设。

在客户和项目的选择上，公司将更专注于优质的行业和客户，对客户的履约能力、资信状况、合同条款等方面投入更多的关注并采取更严格的把控标准。

6、公司在智慧城市领域的优势有哪些？

智慧城市领域资质门槛较高，拥有高级别资质的企业在项目承接方面优势明显。多年来，公司和子公司已取得了行业内多项重要资质，建立了完善的资质体系，拥有包括建筑智能化系统设计专项甲级、电子与智能化

	<p>工程专业承包一级、涉密信息系统集成甲级、CMMI 5 等资质，能够为客户提供全方位的服务。</p> <p>公司经多年技术沉淀，高度重视研发创新，已掌握一系列核心技术，通过自研的通用技术平台实现项目整体的智能化，可进一步提升项目毛利。</p> <p>公司具有丰富的项目经验，具备快速、高效、高质量的项目实施水平，如国家版本馆广州分馆智能化项目、东莞市人民医院智能化项目、广州医科大学附属肿瘤医院智能化改造项目、东莞虎门港综合保税区信息化项目、广州粤芯半导体技术有限公司智慧园区项目等。项目经验的高复制性也可以为公司持续带来业务和收益。</p>
附件清单(如有)	无
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次调研活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形
日期	2023-3-15