

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-IR003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
活动参与人员	德邦证券：张惟宁、翁善根、艾抒皓、黄奕豪、王越 长城基金：周诗博 董事会秘书：叶裕平 副总经理：何健伟 证券事务代表：王翠珊
时间	2023年3月17日 14:00~15:00
地点	电话会议
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>公司领导介绍了公司和全资子公司广东唯一网络科技有限公司的基本情况，并就经营情况、市场情况和行业情况等与调研人员进行了深入交流。主要内容如下：</p> <p>一、公司及唯一网络的总体情况？</p> <p>公司于1996年创立，2015年5月在深交所挂牌上市，是国内第一家A股上市的家具装备制造企业。在专用设备方面，公司在国内率先研发出家居工业4.0智能生产线，满足整家定制生产企业的实际需求，也根据客户对家具生产自动化、智能化、柔性化的需求，相继推出智能生产线、工段式智能工作站和智能设备等产品。2018年并购了唯一网络100%的股权，唯一网络是国内知名的数据中心、云网服务及数字化解决方案提供商，业务经营的主要范围是IDC、云计算、云联网、安全合规、数字化解决方案等服务，为人工智能、互联网、数字娱乐、大型政企、金融、电子商务、教</p>

育、医疗、物流、智能制造等多个细分行业及领域提供高速、安全、稳定、高品质的互联网基础设施平台及云计算、安全合规等增值服务平台。公司自 2015 年上市后至 2021 年底，过去 6 年营业收入及净利润的年复合增长率达 34%。

二、目前的专用设备订单情况？

自开年以来，客户的需求持续旺盛，一是去年被抑制的需求得到释放，二是公司升级产品的推出带来了新的需求。部分下游家具企业的设备目前基本上步入了更新换代的时期，对生产设备的要求越来越高。而公司在过去的几年当中，持续在封边机和数控类产品各方面做了全面的升级换代，顺应了当前市场需求。

三、下游客户对产品类型的需求？

目前下游客户对产品类型的需求分为两类：一类客户是在原有的产线上更新设备或工段自动化以提高产能，另一类客户是需要增加新的生产线，公司提供整线的系统解决方案。公司也开发了适合于中小客户的智能生产线，具有低投入、效率高、占地面积小等优势。并且，这类型的产品逐步趋向标准化，局部工段自动化，未来也会是客户需求比较多的产品。

四、经销商的库存情况？

经销商根据市场容量和自身的计划进行备货。目前市场需求较为旺盛，导致交货期有所延后，而经销商为确保未来的交付有保障，积极性有所提升。

五、海外市场的情况？

近几年来海外市场呈现稳定增长的趋势。

六、IDC 及云计算业务的情况及未来规划？

1、数据中心业务，东莞自建两个数据中心，未来围绕自建的数据中心做提升，另外根据客户需求，在非自建区域寻求运营商的合作。

2、云计算业务，一方面是边缘计算，与各大头部互联

	<p>网公司和云厂商的 CDN 业务合作，另一方面是公有云解决方案，主要是跟头部厂商展开比较深入的合作。</p> <p>3、云联网主要是企业间点对点的互联产品，提供解决方案，满足客户的需求。</p> <p>4、公司根据自身在数据中心建设运维的经验，为客户提供在光伏发电、储能、节能等方面的应用方案，现在还处于探索阶段。</p> <p>七、IDC 及云计算业务今年的客户需求？</p> <p>IDC 主要以批量提供给大客户，需求的数量较大且可持续性强，中小客户管理起来相对较为复杂。因互联网需求发生了很大的变化，目前还在了解客户需求的变化，但各种新的 AI 产品以及对算力的需求，目前在市场上的热度还是很高的。客户需求整体保持稳定。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>