

公司代码：603219

公司简称：富佳股份

宁波富佳实业股份有限公司
2022 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 天健会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5 **董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案**

根据《公司法》《证券法》《上海证券交易所股票上市规则》等相关法律法规和《公司章程》的规定，公司2022年度利润分配预案为：公司拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每10股派发现金股利人民币4.00元（含税），剩余未分配利润结转以后年度；以资本公积金转增股本，每10股转增4股，不派送红股。截至2022年12月31日，公司总股本为401,000,000股普通股，预计共分配现金股利160,400,000元（含税），转增完成后公司总股本变为561,400,000股，注册资本变更为561,400,000元。本年度公司现金分红占归属于当年上市公司股东净利润比例为46.23%。

如在本公告披露之日起至实施权益分派股权登记日期间，公司总股本发生变动的，公司拟维持每股分配和转增比例不变，相应调整分配总额和转增股份总数量。

上述利润分配预案已经公司第二届董事会第七次会议审议通过，尚需提交本公司2022年年度股东大会审议通过。

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	富佳股份	603219	无

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陈昂良	陈燎颖

办公地址	浙江省余姚市阳明街道长安路303号	浙江省余姚市阳明街道长安路303号
电话	0574-62838000	0574-62838000
电子信箱	fur_ja@fur_ja.com	fur_ja@fur_ja.com

2 报告期公司主要业务简介

2022年，受欧美通胀、国际局势等多重因素影响，家电行业波折重重，家电市场经历低谷期。全国家用电器工业信息中心数据显示，2022年一季度我国家电规模整体同比下滑12.30%，第二季度、第三季度逐渐恢复，前三季度市场规模为5,224亿元，同比下降8.9%，相关企业面临巨大的业绩增长压力。

清洁家电、无线锂电吸尘器仍是主流，扫地机器人是我国清洁电器行业第一大细分品类，随着智能化、集成化程度的不断提升，仍有很大的市场空间。洗地机是近两年的新兴品类，是最具潜力的清洁电器品类之一。洗地机是一种适用于硬质地面清洗同时吸干污水，并将污水带离现场的清洁器械，具有环保、节能、高效等优点，相较于扫地机和吸尘器，洗地机的最大优势在于能够轻松处理地面上的干湿混合垃圾，省去了手动清理的费心费力。目前我国洗地机销量尚处于快速放量上升阶段，未来将属于偏刚需类的产品。

虽然报告期内家电行业承受了重重压力，但随着居民生活逐渐恢复常态，经济增长动力蓄势回归，市场主要的驱动因素来自生产生活回归常态后的消费者信心提升，消费者对品质家电和健康家电的需求复苏，部分积压需求的释放，行业产品与功能技术迭代升级，企业端和渠道端的共同推广等，市场还有空间等待激发。家电企业想在激烈的同质化竞争中突围，要另辟蹊径，主动去捕捉政策、行业、市场等方面的变化趋势，动态捕捉消费者的新需求点，并在创新领域走在行业前列。

公司自设立以来，主营业务及主要产品没有发生重大变化。

（一）主要业务、主要产品及用途

公司主营吸尘器、扫地机器人等智能清洁类小家电产品及无刷电机等重要零部件的研发、设计、生产与销售，主要产品包括无线锂电吸尘器、有线吸尘器、多功能无线拖把、智能扫地机器人以及电机等。

凭借卓越的产品研发设计能力和优秀的产品质量管理水平，历经多年的行业积累以及与国内外知名客户的常年合作，公司成为清洁家电领域内知名的ODM供应商。公司是全国十大吸尘器出口企业，产品销售区域涵盖北美、欧洲、亚洲、大洋洲的30多个国家和地区，客户群体包括Shark、伊莱克斯、戴森、史丹利百得、G Tech等国际著名吸尘器品牌；公司积极开拓国内市场，为方太、米家、顺造、宝时得等国内知名品牌供应产品。

公司具备各类以电机为核心部件的智能清洁小家电产品的制造能力，产品品类丰富，包括立式、手持式、卧式、车载式等涵盖家用、车用、商用等各种应用场景的无线或有线吸尘器，具有集洗地、吸尘、拖地功能于一体的多功能无线拖把，智能扫地机器人。

报告期内，公司根据市场需求，研发了洗地机等多款新产品，同时拓展了其他门类产品。

（二）经营模式

公司作为吸尘器、扫地机器人等智能家电领域的先进制造商，坚持以市场化导向为原则进行自主研发，根据研发成果、技术能力以及能解决的消费者痛点寻找合作品牌运营商，根据客户订单组织生产，再根据生产计划采购原材料、零部件。

（1）销售模式

公司产品的主要销售模式为向国内外知名品牌商直接销售。

通过在清洁小家电领域内多年的经营和深耕，公司在行业内建立了较高的知名度和行业地位。

承接客户后，公司一般与客户签订长期合作框架协议，就产品质量要求、定价原则、产品交付、退货处理、知识产权等基本商务条款进行约定。通过完善的研发流程，即可行性研究、产品细节结构设计、设计评审和 DFMEA（设计失效模式与影响分析）、模具开发、产品试产验证、批量生产六大环节完成产品的技术要求，保证产品的安全性、可靠性和质量一致性，并对产品开发中产生的知识产权进行保护。

在日常合作过程中，客户按照其销售情况初步拟定未来一定期间内向公司的采购计划，并交由公司进行沟通确认。公司取得客户采购订单后即进行生产排期，制定原材料采购计划，开始组织生产。

（2）生产模式

公司采取“订单生产”的模式组织生产。公司业务发展部接到客户的采购订单后，生产计划部根据客户订单约定的产品品种、数量和交货日期制订出货计划；技术开发中心根据销售部门提供的订单和顾客要求编制技术文件和工艺文件；生产计划部收到客户订单后编制进料计划，监督前道加工车间和供应商严格按照计划进料时间进料，再按照进料计划编制装配计划，组织、协调电机制造部、注塑车间、电子车间、装配车间等的生产工作；生产过程中以及产品完工后，品管部对物料和产品进行测量和检验，产品检验合格后予以出库。

为保证产品质量，吸尘器、扫地机器人整机一般由公司自行装配完成。除小部分产品外，电机、PCBA 等核心部件也均由公司自制。为提高生产效率，满足订单需求，地刷、连接管等技术难度较低的组件以及注塑、喷印等前端加工工序可能委托外部供应商加工完成。

（3）采购模式

公司建立了《合格供方名录》，只有名录内的合格供应商才能纳入日常原材料和委外加工物料采购的范围。公司抽调技术开发中心、业务发展部、生产计划部、品管部、工程部等各部门人员，组成供应商开发小组和供应商评定小组，进行合格供应商管理。

日常采购过程中，先由业务发展部门负责销售的人员取得客户的采购订单。生产计划部对订单进行评审，根据与客户约定的产品交期，考察现有人力资源、设备产能和物料库存及市场供应能否满足交期要求，并协同业务发展部负责采购的人员根据需求在供应商平台中向合格供应商下达原材料采购订单或向人力资源部申请增加招聘车间工人。品管部负责采购产品的质量验证，经验证不合格的原材料、零部件由计划采购部负责退货或调换。

对于 ABS、MABS 等用量大、各型号产品通用的塑料类原材料，为降低原材料成本，公司会根据公开市场报价，主动在低价时择机购入，保有一定量的库存。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2022年	2021年	本年比上年 增减(%)	2020年
总资产	2,310,419,111.04	2,442,238,879.40	-5.40	1,836,846,392.04
归属于上市公司股东的净资产	1,492,765,462.39	1,300,860,275.12	14.75	729,442,920.08
营业收入	2,744,405,965.35	2,600,501,682.97	5.53	2,094,847,107.50
归属于上市公司股东的净利润	346,995,782.03	231,698,964.97	49.76	172,233,542.88
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	339,413,145.57	180,869,712.16	87.66	166,860,472.22
经营活动产生的现金流量净额	563,795,763.95	-101,464,310.23	不适用	188,393,051.30
加权平均净资产收益率(%)	25.08	26.47	减少1.39个百分点	26.15
基本每股收益(元/股)	0.87	0.64	35.94	0.48
稀释每股收益(元/股)	0.87	0.64	35.94	0.48

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	548,984,403.19	682,762,801.65	762,947,489.50	749,711,271.01
归属于上市公司股东的净利润	58,221,455.05	91,337,923.18	124,101,639.69	73,334,764.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	53,036,867.15	88,073,009.39	123,293,197.05	75,010,071.98
经营活动产生的现金流量净额	103,047,821.75	161,749,223.80	192,323,244.83	106,675,473.57

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

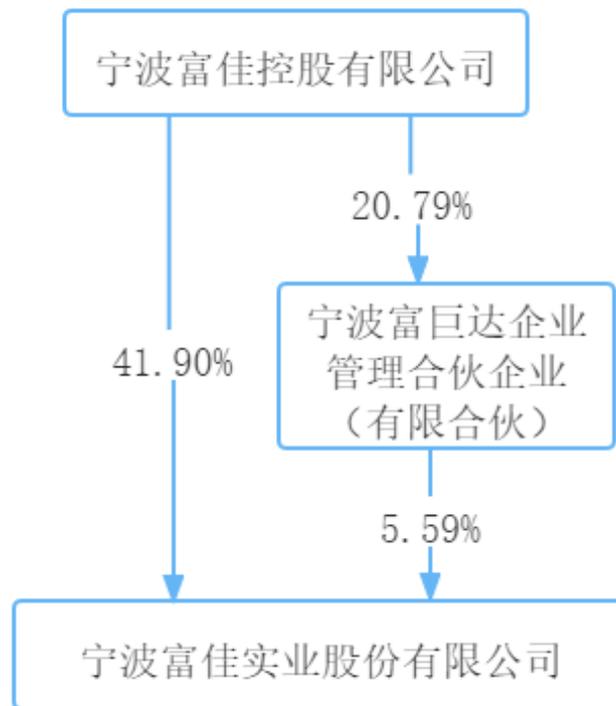
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）					12,363		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					11,622		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
前 10 名股东持股情况							
股东名称 （全称）	报告期内增 减	期末持股数 量	比例 （%）	持有有限售 条件的股份 数量	质押、标记或冻 结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
宁波富佳控股有限公司	0	168,026,225	41.90	168,026,225	无	0	境内非 国有法 人
王跃旦	0	106,487,048	26.56	106,487,048	无	0	境内自 然人
俞世国	0	31,115,968	7.76	0	无	0	境内自 然人
宁波富巨达企业管理 合伙企业（有限合伙）	0	22,434,783	5.59	7,220,869	无	0	其他
郎一丁	0	9,182,609	2.29	0	无	0	境内自 然人
王懿明	0	8,347,826	2.08	8,347,826	无	0	境内自 然人
厦门中略投资管理有 限公司—中略万新 11 号私募证券投资基金	3,273,253	3,273,253	0.82	0	无	0	其他
宁波姚商燕创璟琛创 业投资合伙企业（有限 合伙）	-8,304,000	3,220,433	0.80	0	无	0	其他
宁波首科燕园康泰创 业投资合伙企业（有限 合伙）	0	2,881,108	0.72	0	无	0	其他
刘泽宇	1,337,912	1,337,912	0.33	0	无	0	境内自 然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、王懿明是王跃旦之女，宁波富佳控股有限公司是王跃旦实际控制的公司。2、俞世国在宁波富巨达企业管理合伙企业（有限合伙）中担任普通合伙人兼执行事务合伙人，富佳控股在宁波富巨达企业管理合伙企业（有限合伙）里担任有限合伙						

	人。3、公司未知上述其他无限售条件股东之间是否存在关联关系，也未知上述其他无限售条件股东之间是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用

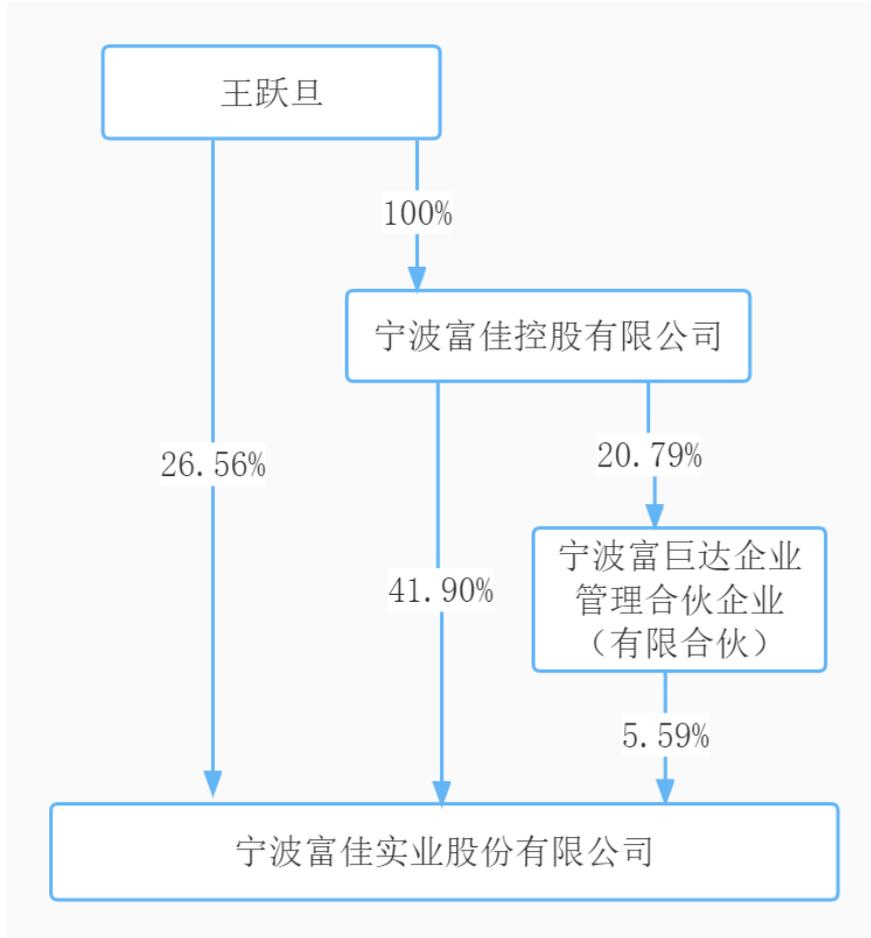
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

富佳股份 2022 年度实现营业收入 274,440.60 万元，同比增长 5.53%。归属于母公司净利润 34,699.58 万元，同比增长 49.76%，归属于母公司扣非净利润 33,941.31 万元，同比增长 87.66%，基本每股收益 0.87 元。

2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用