



南京通达海科技 股份有限公司

2023



目录

CONTENTS

1

基本情况

2

行业与地位

3

经营情况

4

发展规划



PART 01

基本情况

1. 公司简介

2. 发展历程

3. 主要用户

4. 股权结构

公司简介

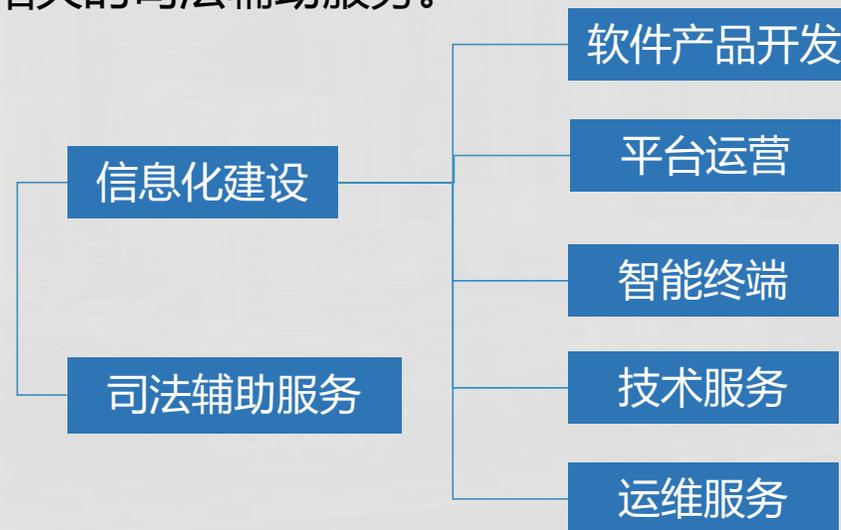
基本情况

南京通达海科技股份有限公司（简称“通达海”，股票代码：301378）是一家专注于为法院等客户提供电子政务领域信息化建设的综合服务提供商，用户涵盖最高人民法院、全国20多个省级高院以及 2800多家中院、基层法院。

- **成立日期：1995年3月23日**
- **上市日期：2023年3月20日**
- **注册资金：4,600万元**
- **实际控制人：郑建国**

主营业务

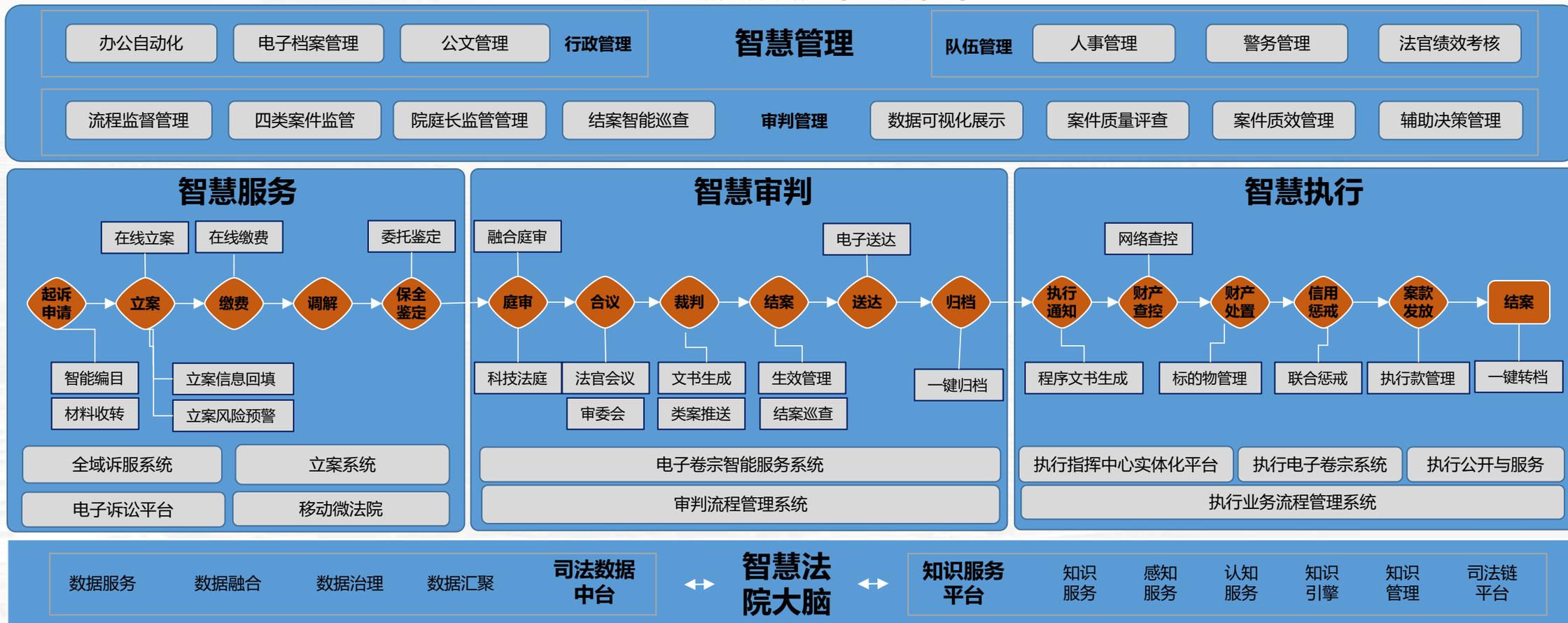
主要产品或服务包括：软件产品开发、智能终端、技术服务、运维服务和平台运营。另外，公司还为法院提供与法院信息化建设相关的司法辅助服务。



1 软件产品开发

软件产品开发系公司根据客户的需求，为其开发相应行业应用软件，目前已经形成智慧服务、智慧审判、智慧执行、智慧管理等多个产品系列，还研发了智慧复议、智慧金融、纪检监察、政法协同等产品。

智慧法院解决方案总体框架



智慧法院 软件产品体系

智慧服务

移动微法院

诉讼材料收转系统

“12368” 热线服务

全域诉讼服务平台

网上诉讼服务平台

综合送达系统

智慧审判

审判流程管理系统

辅助事务集约化
管理平台

立案风险评估与
预警系统

量刑辅助系统

要素式审判系统

审委会管理系统

电子卷宗智能
服务系统

减刑假释系统

繁简分流系统

移动阅卷系统

电子质证系统

专业法官会议
管理系统

智慧执行

执行案件管理系统

执行指挥中心实体化
运行平台

信用惩戒管理系统

执行调度管理系统

被执行人履约能力
分析系统

执行法官专业会议
管理系统

网络查控系统软件

执行标的物精细化管
理系统

执行通系统

执行案件智能
巡查系统

执行款管理系统

移动执行终端系统

智慧管理

数据可视化平台系统

执行质效评估系统

案件评查管理系统

院庭长审判监督
管理系统

四类案件监督
管理系统

档案管理系统

审判质效评估系统

绩效考评系统

涉案财物管理系统

人民陪审员管理系统

督查督办系统

办公自动化管理系统

2 平台运营

平台运营是公司近年新推出的一种专业化产品自运营模式，客户使用公司提供的平台软件开展业务，无须支付软件采购费用，而是依据各自业务量与公司结算平台运营服务费。

已运营的产品：法院综合送达服务平台、金融纠纷一体化办案平台、破产案件一体化管理平台。

法院综合送达服务平台

法院综合送达服务平台，通过送达的电子化、网络化、流程化、智能化，提升送达的效率和效力，实现法院送达工作的统一、有序管理。

- **平台使用者：**法院、邮政
- **用户分布：**江苏、安徽、武汉、福建、四川、广西、云南、内蒙古

金融纠纷一体化办案平台

金融纠纷一体化办案平台主要是利用互联网技术和数据共享、实现人民法院与金融机构互联互通，为法院与金融纠纷当事人提供的一站式、全流程、无纸化服务。

- **平台使用者：**法院、银行、不良资产处置公司
- **用户分布：**江苏、安徽、湖北、云南、广东、四川、福建、海南、辽宁等

破产案件一体化管理平台

破产案件管理平台为法院、破产管理人、律师、提供高效、便捷的平台服务。通过搭建平台，规范破产清算案件处理流程，加快案件办结速度，做到实时监管，风险可控。

- **平台使用者：**法院、破产管理人、银行
- **用户分布：**江苏、广东、河南、四川、湖北、江西、安徽、云南等

3 智能终端

智能终端系公司自主研发的嵌入式软件产品。目前主要包括6类产品：智慧送达服务终端、智慧阅卷服务终端、智慧执行服务终端、智慧诉讼服务终端、智慧全功能服务终端、智能审验捺签终端。



4 技术服务

技术服务主要系公司根据客户需求，为其提供接口服务、数据对接、数据迁移等一次性服务。

5 运维服务

公司为客户完成信息化建设以后，需要进行应用系统的日常维护、培训，因此，公司为客户提供运维服务，保证信息化建设稳定运行，并向客户收取对应的服务费。

6 司法辅助服务

客户在使用公司提供信息化产品的同时，可能会产生一些相关的需求，如使用电子卷宗相关的软件产品时，存在将纸质卷宗扫描为电子卷宗的需求。针对客户上述数字化基础加工、整理需求，公司主要依托子公司江苏诉服达，为客户提供卷宗扫描、卷宗编目、卷宗整理装订、卷宗归档、文书送达等司法辅助服务，并收取对应的服务费。

发展历程

公司成立

1995

审判业务管理软件通过最高人民法院组织的
应用软件评测

2007

为最高人民法院开发“总对总网络查控系统”

2015

中国移动微法院；
苏州模式-干灯方案

2018

为最高人民法院开发“最高人民法院机关办案平台”

2021

1997

与南京中级人民法院合作开发“法院综合业务管理系统”

2010

与深圳市中级人民法院合作开发“鹰眼”网络查控系统

2016

全国法院执行流程管理系统
智慧审判-苏州模式

2020

完成股改，更名为“南京通达海科技股份有限公司”

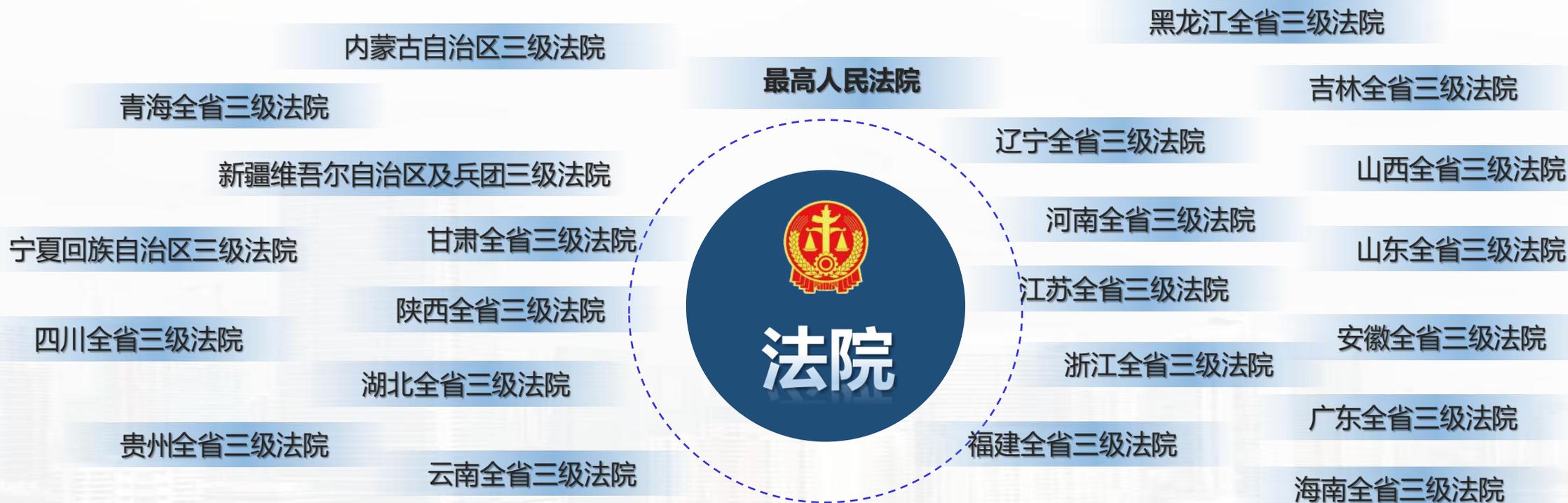
2023

正式在深交所创业板上市，股票代码：
301378.SZ

业务协同单位



法院用户



审判业务管理系统	
	最高人民法院
高级法院	江苏、浙江、安徽、四川、云南、辽宁、新疆兵团等7个省（地区）高级人民法院
中基层法院	江苏、浙江、安徽、四川、云南、辽宁、新疆兵团、湖北、广东等9个省（地区）的981家中基层法院。

执行流程管理系统	
	最高人民法院
高级法院	黑龙江、吉林、辽宁、内蒙古、天津、河南、山西、山东、江苏、安徽、广东、广西、福建、海南、四川、贵州、湖北、云南、陕西、甘肃、青海、宁夏、新疆及兵团等24个省（地区）高级人民法院
中基层法院	黑龙江、吉林、辽宁、内蒙古、天津、河南、山西、山东、江苏、安徽、广东、广西、福建、海南、四川、贵州、湖北、云南、陕西、甘肃、青海、宁夏、新疆及兵团等24个省（地区）2724家中基层法院

非法院典型用户

中共中央纪律检查委员会

中共海南省纪律检查委员会

中国民生银行

中国邮政南京分公司

中共江苏省纪律检查委员会

中国邮政储蓄银行

中国农业银行

中国邮政镇江分公司



中共江西省纪律检查委员会

中国工商银行

中国邮政淮安分公司

中共天津市纪律检查委员会

平安银行

中国交通银行

中国邮政合肥分公司

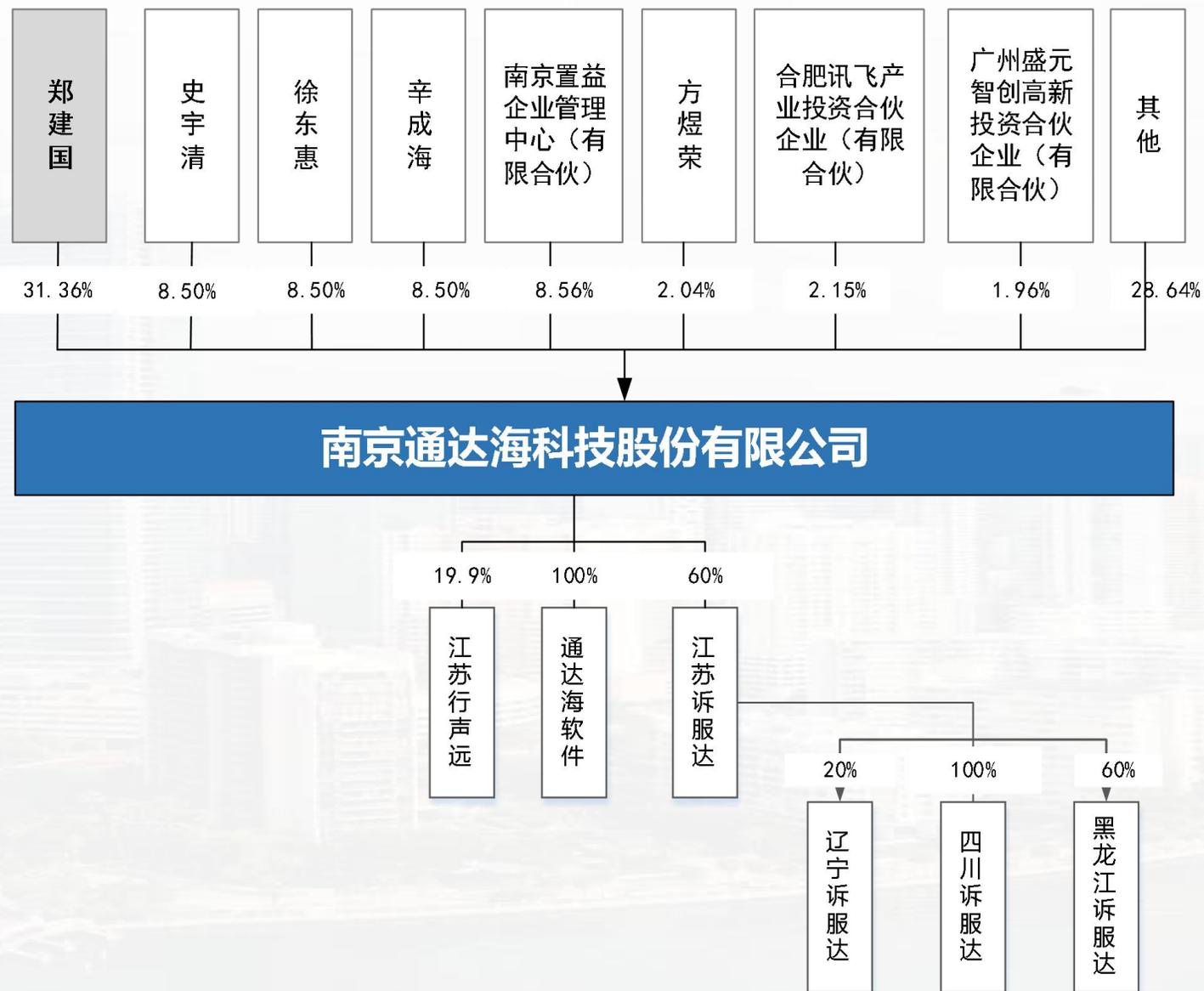
中共恩施州纪律检查委员会

中国建设银行

中国邮政莆田分公司

中国邮政武汉分公司

股权结构





PART 02

行业与地位

1.驱动因素

2.行业壁垒

3.竞争优势

4.竞争对手

5.市场占有率

驱动因素

数字政府政策驱动

加快数字化发展，加强数字政府建设，提升公共服务、社会治理等数字化智能化水平。

1

科技创新发展

大数据、人工智能等新一代信息技术发展为行业发展提供有力保障。

2

人民群众的多元化司法需求

公开透明、便民利民、减少诉累

3

司法体制改革深化

体制变革对法院办案模式、工作效率和质量提出新的要求

4

人民法院信息化4.0建设

信息化需求不断释放，智慧法院建设全面升级

5

业务协同价值日益凸显

与纪检监察、检察、司法行政等部门及银行、邮政的协作深化

6

行业壁垒

技术壁垒

法院等客户的业务系统具有业务流程灵活性要求高、数据结构复杂、非结构化数据多的特点，要求体系结构设计合理，并合理选择运用先进、成熟的软件技术。

上下级单位之间数据传输交换以及数据流转控制有较为苛刻的要求。因此，行业用户普遍愿意选择具有成熟业务应用平台和丰富软件开发技术经验、综合服务实力较强的企业作为长期战略合作伙伴。

客户粘性壁垒

行业用户在长期的信息化建设和应用过程中，进行了大量的软硬件投资，在业务改造、使用培训等方面付出了巨大的精力，用户数据迁移的难度和隐形成本较高。

法院等特定行业应用客户对系统可靠性、信息保密性和服务及时性有较高要求，倾向选择具有长期合作关系、技术领先、质量稳定、产品线完整、服务经验丰富的供应商。

市场准入壁垒

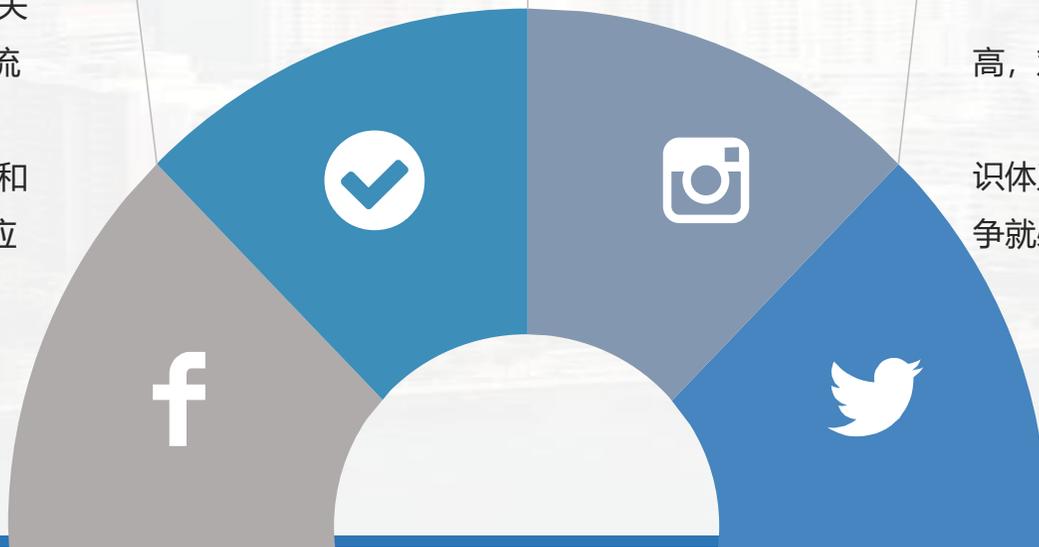
业务系统具有较高的专业性，需要熟悉有关法律法规、业务规范、技术规范，并且对工作流程、用户使用习惯有深入了解。

法院用户在网络和应用软件的功能、代码和数据交换等方面都有统一的标准和规定，对IT应用供应商及其产品均有明确的评审制度。

人才壁垒

信息化建设领域技术涉及面广、技术难度高，对行业人才提出了较高的综合素质要求。

复合型专业人才的培育必须经过大量的知识体系训练和长期的行业经验积累，企业面对竞争就必须拥有大量的高素质综合性人才作保障。



竞争优势

技术与产品优势

公司专注于法院综合业务系统开发应用20多年，形成了深厚的行业技术沉淀和丰富的技术产品，公司参与了最高人民法院组织的人民法院核心业务系统10多项建设标准的相关讨论和制定工作。经过长期的用户服务和技术积累，公司形成了整体规划咨询、用户需求深度挖掘、技术产品规划设计、产品研究开发以及维护服务经验。

市场先占优势

法院等行业用户对产品及综合服务供应商的要求较高，技术实力、产品完整度以及长期行业服务能力与经验都是这类客户进行招投标时重要的考虑因素。公司的审判流程管理系统、执行流程管理系统是各级法院的核心业务系统，是法院信息化建设和深度应用的核心和基础平台。

市场调研优势

公司在长期服务各地法院用户的过程中，与用户建立了共同发展、相互促进的良性关系，使得公司在用户需求分析、产品设计、升级测试、真实环境试用过程中具有独特的优势。公司在全国各地驻场服务各层级法院，与各地、各级法院用户之间有着全层级、全地域、常态化和深入持久的业务需求沟通。

品牌优势

公司从事电子政务领域的信息化建设二十余年，取得了较好的市场口碑，客户涵盖全国近3,000家法院。此外，还为银行、纪委监委、企业等单位提供产品和服务，受到行业客户的广泛认可。此外，公司在历史上积累了较多的大型法院信息化项目业绩，拥有丰富的行业经验，能够满足客户的差异化需求。

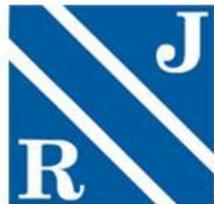
公司在法院行业内拥有品牌优势。

主要竞争对手情况



华宇软件 (300271.SZ)

华宇软件于2001年成立，2011年10月在深交所创业板上市，运用软件、数据、安全等技术，在法律科技、智慧教育、信息技术应用创新、市场监管、智能数据、智慧协同等领域为政府部门和企事业单位提供信息化服务。2021年，公司实现营业收入575,184.30万元，归属于上市公司股东的净利润为29,458.04万元。



榕基软件 (002474.SZ)

榕基软件成立于1993年10月，2010年9月在深交所中小板上市，从事于行业应用软件研发、系统集成和运维服务，为党政、海关、能源、司法、环保等行业提供信息系统全生命周期、全方位的专业服务。2021年公司共实现营业收入71,721.01万元，归属于上市公司股东的净利润2,993.82万元。



交大慧谷 (8205.HK)

上海交大慧谷成立于1998年，2002年在香港创业板上市，主要从事于商业应用解决方案及应用软件分部开发及提供商业应用解决方案服务，包括商业应用解决方案、应用软件、安装及维护服务及资料安全产品。其业务覆盖医疗、智慧养老、智能监控、电子政务及电子商务等领域。2021年，公司实现营业收入5,052.77万元，归属于上市公司股东的净利润为-448.58万元。

市场占有率

审判业务管理系统



在智慧审判领域，公司的基础型软件“审判业务管理系统”应用于最高人民法院以及江苏、浙江、安徽、辽宁、四川、云南等省的989家法院，占法院总数的28.22%，仅次于华宇软件，市场占有率全行业第二。

执行流程管理系统



在智慧执行领域，公司的基础型软件“执行流程管理系统”应用于最高人民法院以及江苏、安徽、福建等省的2,749家法院，占法院总数的78.45%，市场占有率全行业第一。

总对总网络查控系统



在智慧执行领域的细分软件中，公司的司法查控系统软件具有较高的市场占有率，其中“总对总网络查控系统”是目前最高院使用的唯一同类型产品，服务全国法院，市场占有率全行业第一。



PART 03

经营情况

1.营业收入情况

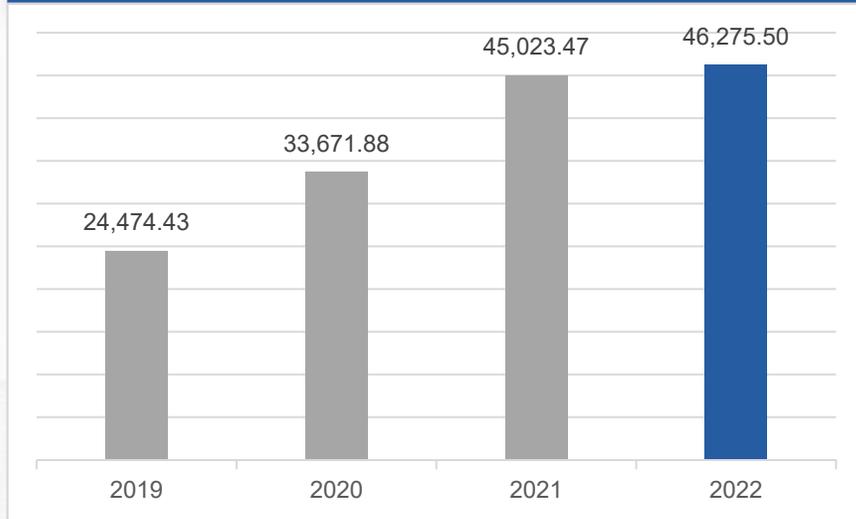
2.研发投入情况

3.现金流情况

营收及利润 (2022年为审阅数据, 未经审计)

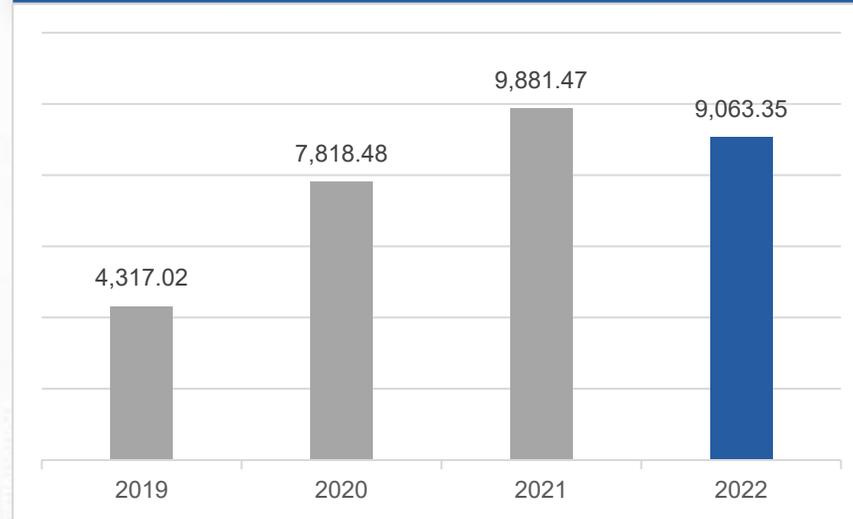
营业收入

单位: 万元

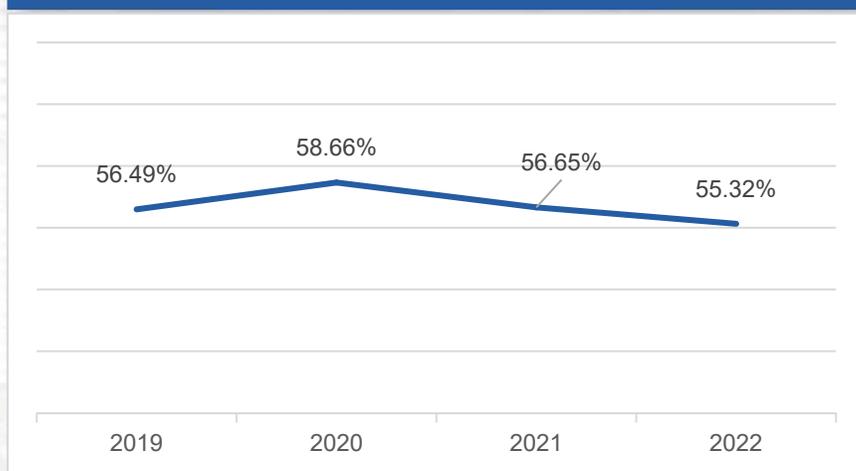


净利润

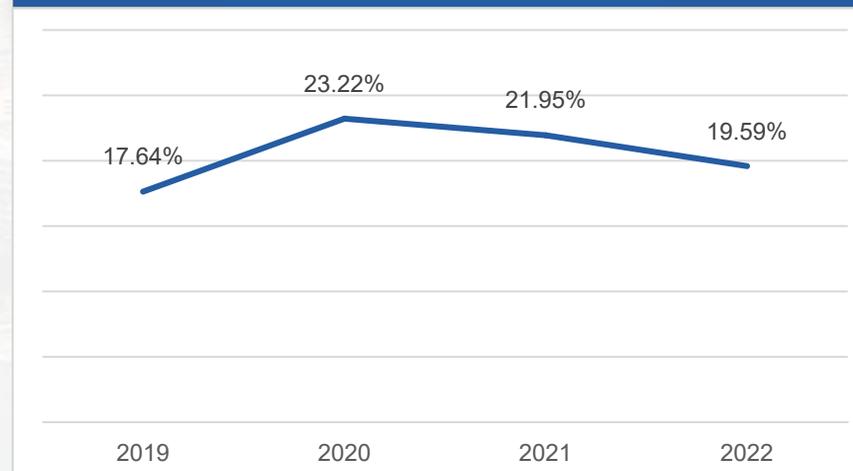
单位: 万元



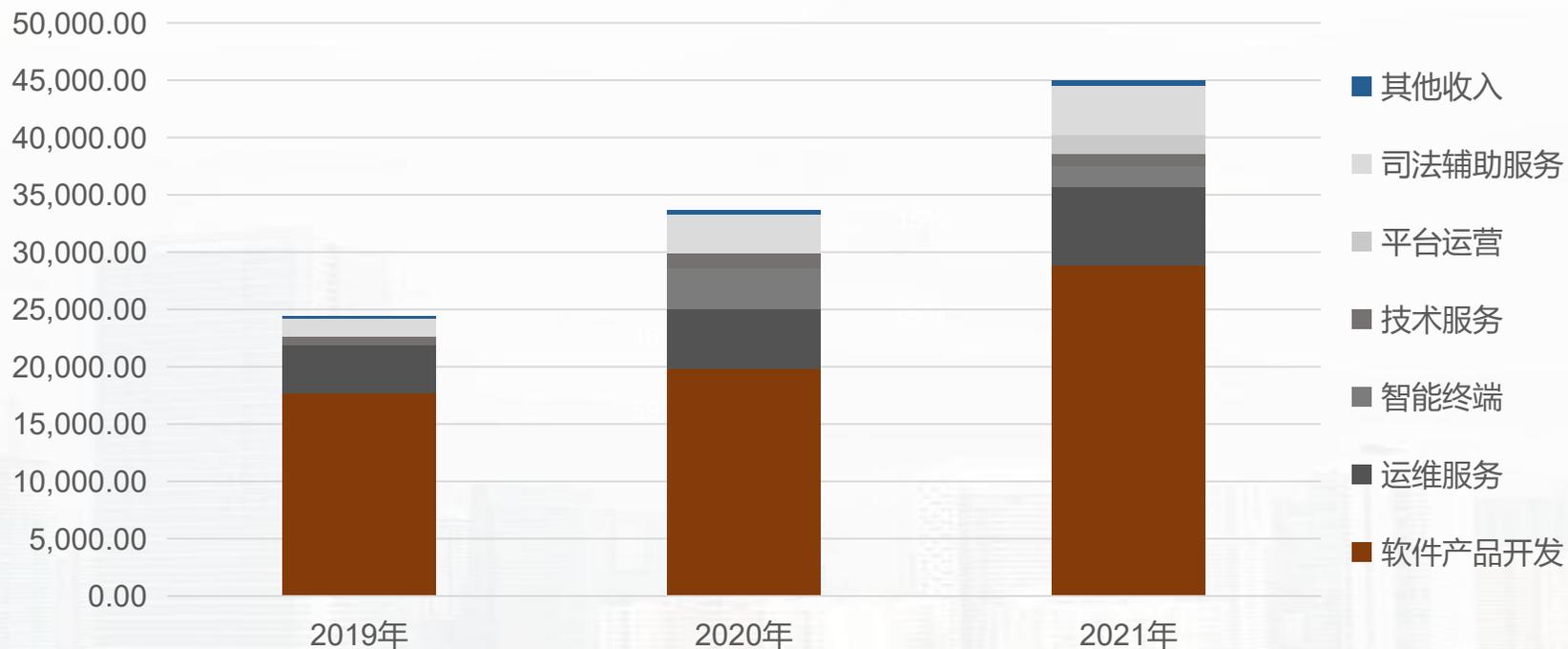
毛利率



净利率

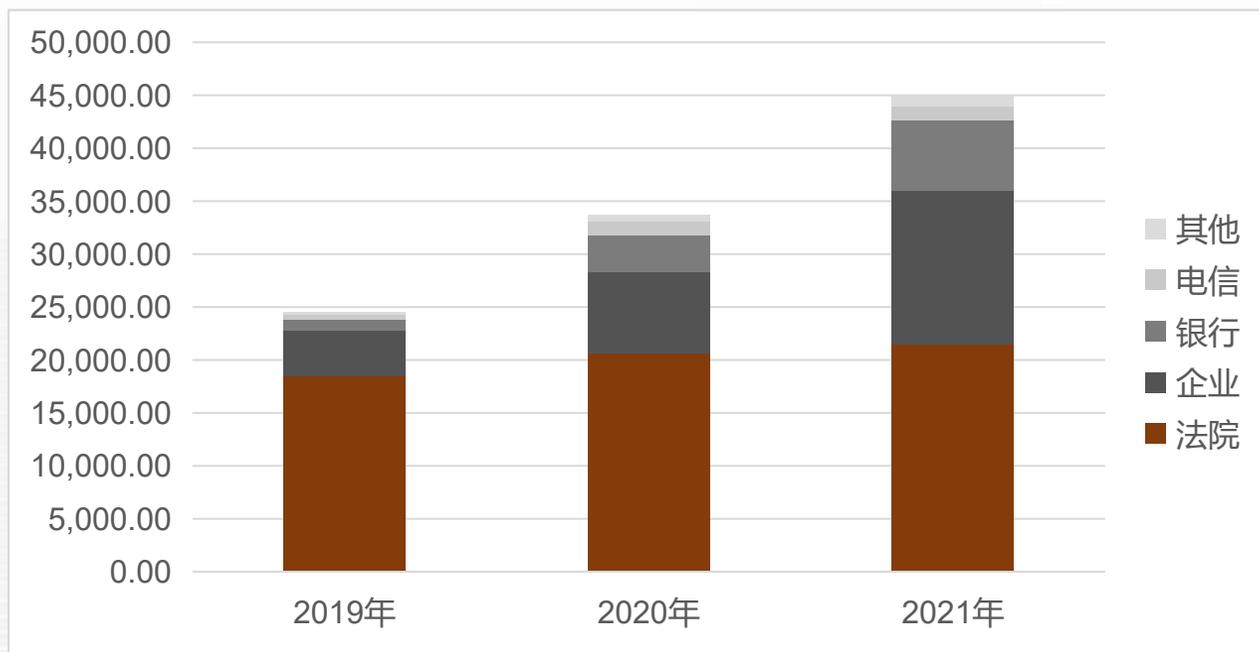


产品类型营收分布



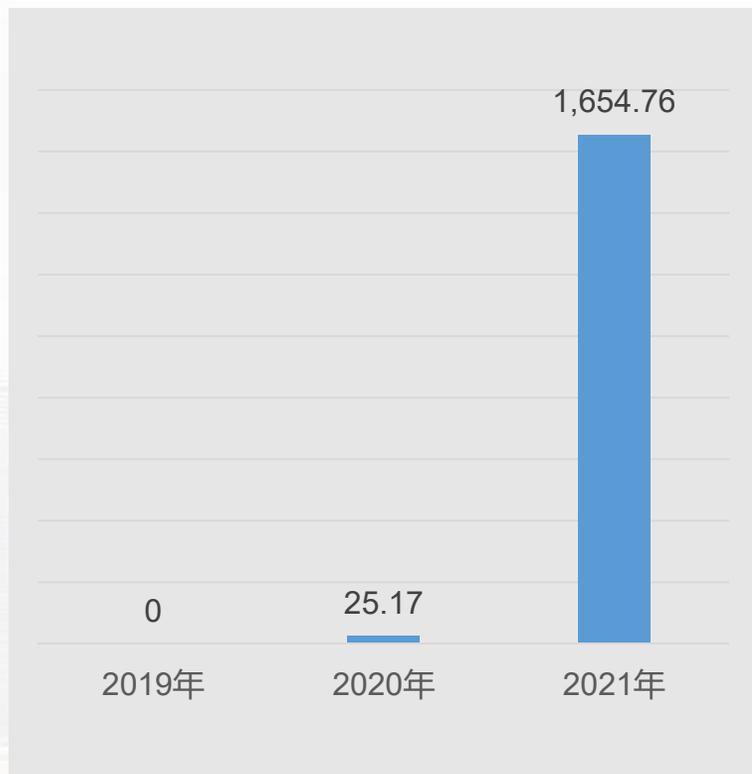
业务类别	2019年度			2020年度			2021年		
	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率
信息化建设	22,630.64	92.47%	58.69%	29,954.31	88.96%	62.45%	40,259.56	60.61%	54.22%
其中：软件产品开发	17,693.26	72.29%	64.27%	19,846.94	58.94%	70.95%	28,870.45	64.14%	66.81%
运维服务	4,160.39	17.00%	31.26%	5,225.75	15.52%	32.50%	6,825.98	15.17%	29.61%
智能终端	77.3	0.32%	48.80%	3,472.37	10.31%	50.54%	1,805.58	4.01%	58.81%
技术服务	699.7	2.86%	81.73%	1,384.07	4.11%	85.30%	1,102.79	2.45%	83.96%
平台运营	-	-	-	25.17	0.07%	-37.37%	1,654.76	3.68%	66.78%
司法辅助服务	1,598.39	6.53%	27.97%	3,329.31	9.89%	26.77%	4,299.84	9.55%	22.97%
其他收入	245.4	1.00%	39.85%	388.26	1.15%	39.87%	450.91	1.00%	22.34%
合计	24,474.43	100.00%	56.49%	33,671.88	100.00%	58.66%	45,010.32	100.00%	56.64%

客户类型营收分布

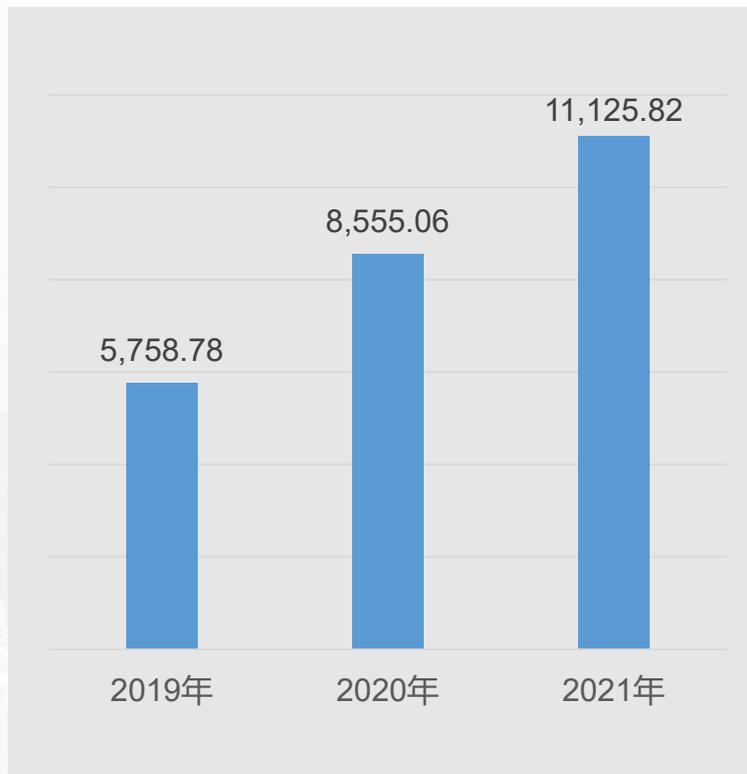


客户类别	2019年度			2020年度			2021年		
	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率
法院	18,541.16	75.76%	52.79%	20,612.40	61.22%	53.50%	21,512.78	47.80%	45.00%
企业	4,215.16	17.22%	64.20%	7,691.31	22.84%	66.54%	14,456.37	32.12%	72.32%
银行	1,069.86	4.37%	77.68%	3,506.27	10.41%	74.35%	6,693.84	14.87%	55.94%
电信	426.73	1.74%	83.66%	1,269.71	3.77%	54.53%	1,275.99	2.83%	79.21%
其他	221.52	0.91%	65.07%	592.2	1.76%	51.87%	1,071.34	2.38%	56.09%
合计	24,474.43	100.00%	55.60%	33,671.88	100.00%	58.66%	45,010.32	100.00%	56.64%

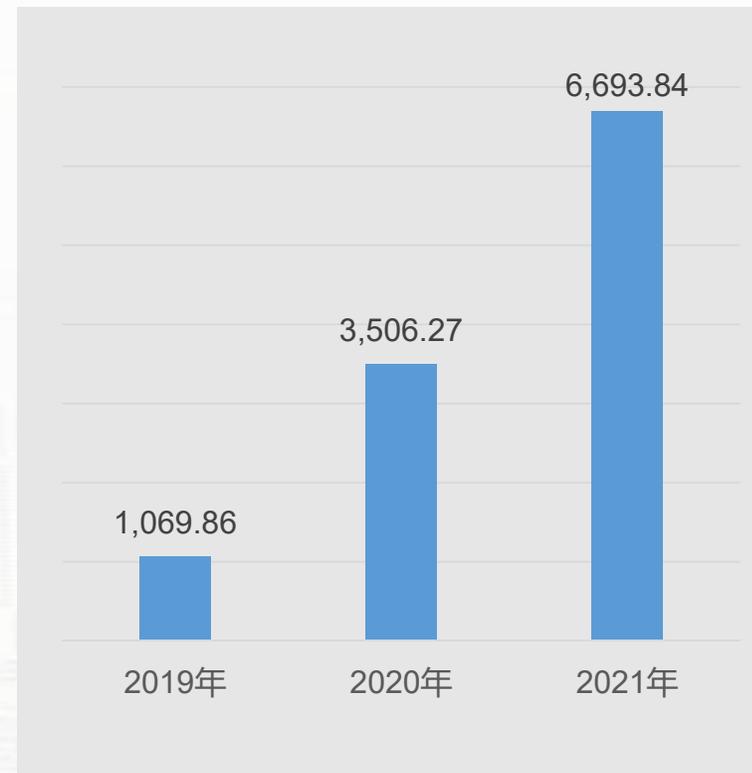
营收增长性



平台运营

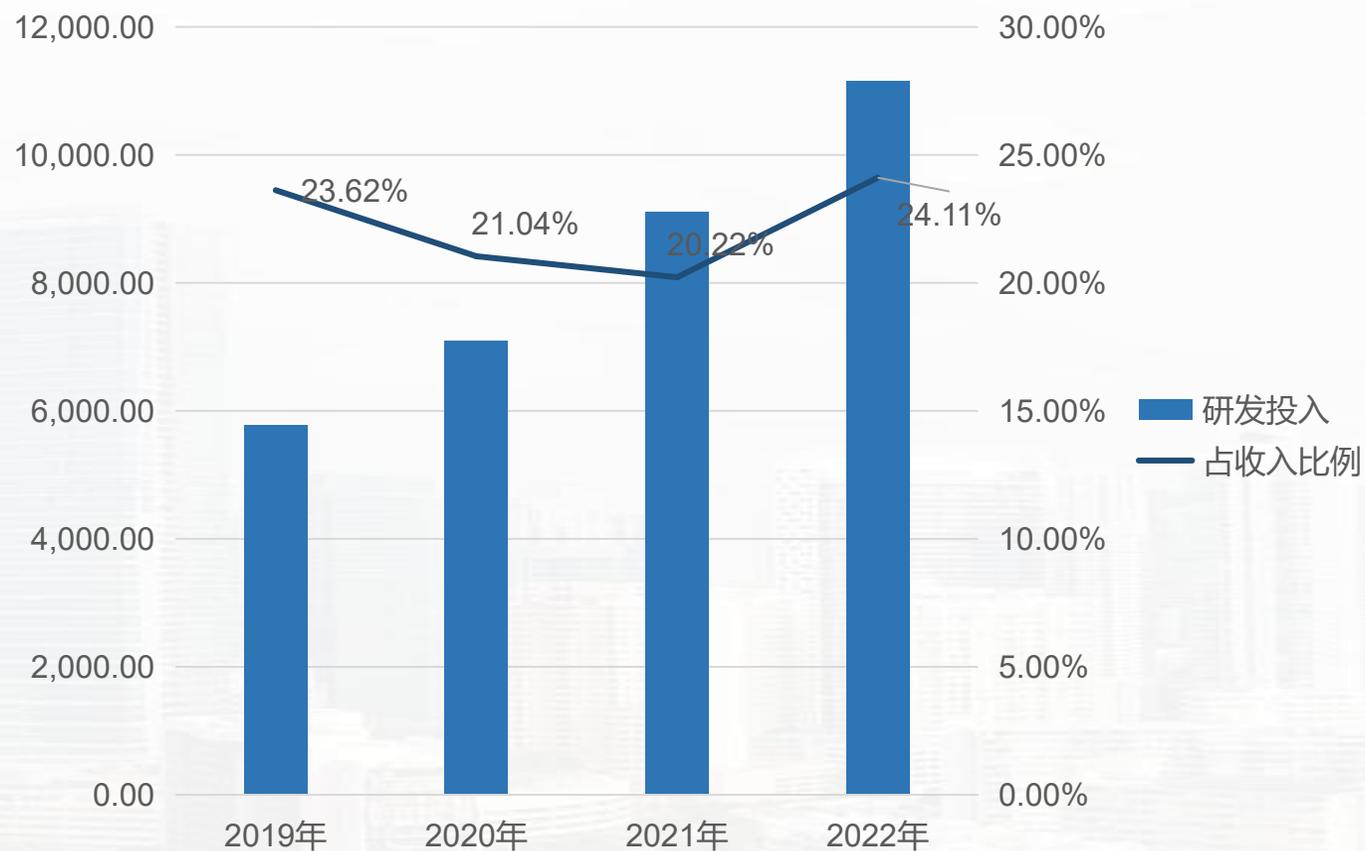


运维与司法辅助服务



银行客户

研发投入及占收入比例情况



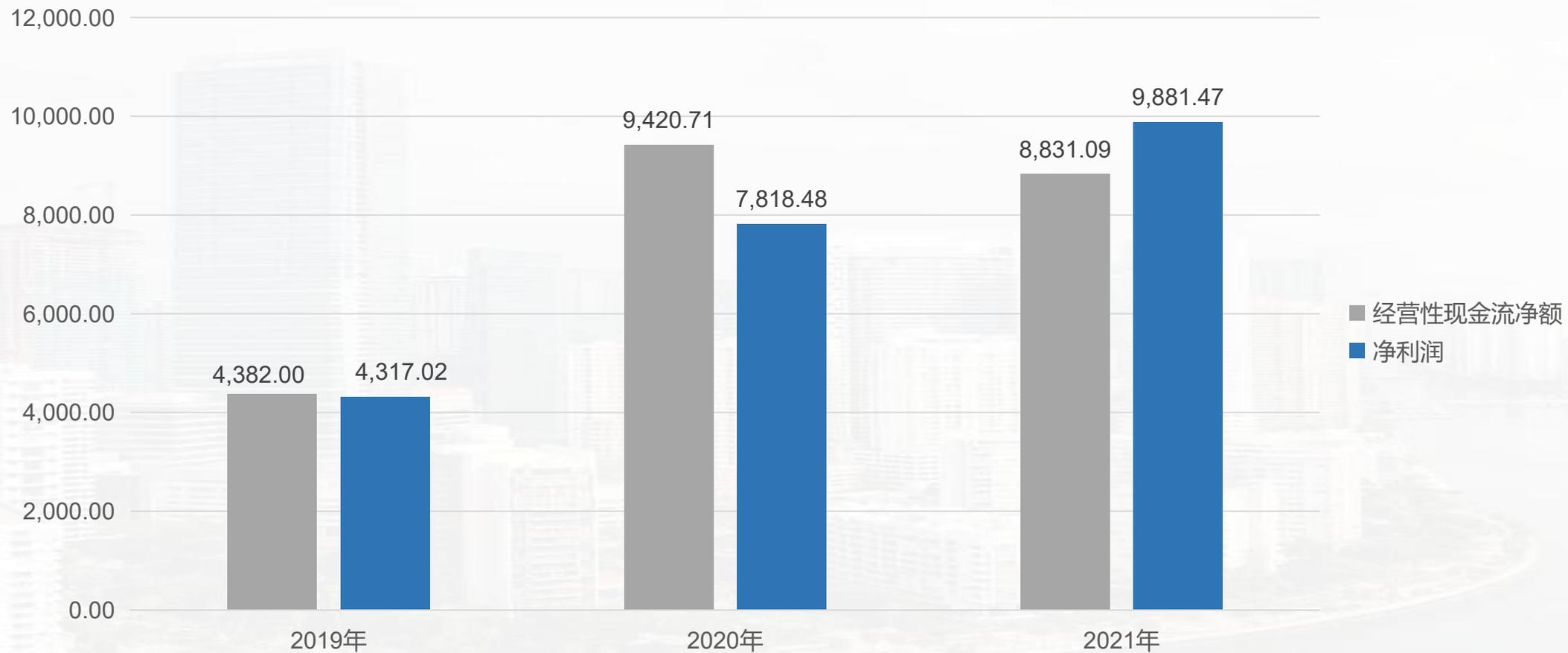
2022年为审阅
数据,未经审计

单位: 万元

项目	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
研发投入	5,780.60	7,085.36	9,105.72	11,155.94
营业收入	24,474.43	33,671.88	45,023.47	46,275.50
占比	23.62%	21.04%	20.22%	24.11%

经营性现金流净额与净利润对比

单位：万元





PART 04

发展规划

1.发展战略

2.募集资金

3.企业理念

发展战略

01

进一步挖掘法院业务的深度，延伸服务内容

以“电子卷宗的数字化、数据化、知识化及深度利用”为核心，改变法院传统的办案模式；以专业化、要素式审判为抓手，持续推进大数据、人工智能技术在司法业务上的应用，为法官提供全方位智能化服务。

02

拓展行业应用，扩大服务范围

拓展在纪委监委、检察院、监狱等行业的应用；借助资本市场，通过并购、投资、合作等方式逐步拓展新的应用领域。

03

延伸面向社会公众的法律服务

延伸法院领域服务内容，面向律师、破产管理人、社会公众等提供法律服务，为法律从业人员赋能。

04

加大人才引进力度，强化公司核心竞争力

引进高端技术人才和行业专家，吸收先进技术；扩大产学研合作，不断巩固、强化公司核心竞争力和优势。



募集资金用途

序号	项目名称	投资总额	募集资金投资额
01	智能化司法办案平台升级建设项目	29,840.10	29,840.10
02	智能化司法服务平台升级建设项目	17,120.20	17,120.20
03	研发中心建设项目	25,415.79	25,415.79
04	营销网络建设项目	8,377.44	8,377.44
05	补充流动资金	19,246.47	19,246.47
	合计	100,000.00	100,000.00

企业理念

企业愿景

科技助推中国司法进步

企业文化

专注 创新 口碑 开放

核心价值观

成就用户就是成就自己

提问与解答

南京通达海科技股份有限公司

| 专注 | 创新 | 口碑 | 开放 |