

证券代码：300115

证券简称：长盈精密

## 深圳市长盈精密技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	39,711 名投资者
时间	2023 年 04 月 03 日（星期一） 下午 15:00-17:00
地点	同花顺路演平台 ( <a href="https://board.10jqka.com.cn/rs/pc/detail?roadshowId=1004673">https://board.10jqka.com.cn/rs/pc/detail?roadshowId=1004673</a> )
上市公司接待人员姓名	董事长陈奇星，总经理陈小硕，董事会秘书胡宇龙，财务总监朱守力，独立董事詹伟哉
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>【主持人发言】</b></p> <p>大家好！非常欢迎各位投资者今天拨冗出席长盈精密 2022 年度网上业绩说明会！出席今天业绩说明会的公司领导有董事长陈奇星，总经理陈小硕，董事会秘书胡宇龙，财务总监朱守力，独立董事詹伟哉，“长盈精密 2022 年度网上业绩说明会”路演正式开始！</p> <p><b>【公司高管回答投资者提问】</b></p> <p>[问题 1/72]2022 年新能源营收 24 亿，苏州科伦特占比多少？谢谢 [财务总监朱守力回答]您好。科伦特营收占比约 5 成。谢谢。</p> <p>[问题 2/72]@总经理陈小硕 请问一季度营收和利润如何？谢谢 [总经理陈小硕回答]您好。公司一季度的营收和利润情况请关注公司的一季度报告。谢谢。</p> <p>[问题 3/72]好 [董事会秘书胡宇龙回答]谢谢</p>

**[问题 4/72]没有视频?**

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，本次业绩说明会为文字直播模式，您可以直接提问，谢谢。

**[问题 5/72]今天能扭亏吗**

[财务总监朱守力回答]您好。公司 2022 年度实现归属于上市公司股东的净利润 4255.24 万元，已成功扭亏。谢谢。

**[问题 6/72]@董事会秘书胡宇龙 大股东参与此次定增吗?**

[董事会秘书胡宇龙回答]本次向特定对象发行股票事项目前在申报准备阶段，还未能确定大股东是否参与。

**[问题 7/72]公司储能业务筹备如何了?**

[总经理陈小硕回答]公司在 2022 年已经储能业务收入超过 2 亿元，公司已有多客户的储能项目定点布局，储能业务会进入快车道发展。

**[问题 8/72]@董事会秘书胡宇龙 请问苹果 MR 开始备货了吗? 那个郭明其总是消息满天飞**

[董事会秘书胡宇龙回答]我们非常看好此产品的发展。因与客户有保密协议，进度不便透露。

**[问题 9/72]@总经理陈小硕 公司芯片业务应收占比多少**

[总经理陈小硕回答]您好。公司 2022 年度芯片相关业务的营收占公司营收比重不到 1%。谢谢。

**[问题 10/72]@总经理陈小硕 公司主营产品是啥? 对公司有信心吗?**

[总经理陈小硕回答]公司主营业务包含电子连接器及智能电子产品精密小件、新能源产品零组件及连接器、消费类电子精密结构件及模组、机器人及工业互联网，公司客户及相关产业布局完善，管理层对公司发展充满信心。

**[问题 11/72]@董事会秘书胡宇龙 请问下 mr 结构件开始备货了吗**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司参与了行业所有头部客户主要 XR 产品的研发，技术储备已经成熟，我对公未来在此产业链的地位有信心。

**[问题 12/72]@董事会秘书胡宇龙 今年的营收预测多少?**

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，请关注公司定期报告。

**[问题 13/72]MR 相关业务进展，开始出货了吗**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司参与了行业所有头部客户主要 XR 产品的研发，技术储备已经成熟。

**[问题 14/72]您好是文字直播吗**

[董事会秘书胡宇龙回答]对的，是文字直播。

**[问题 15/72]一季度经营情况如何，MR 设备相关进展如何**

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，请关注公司定期报告。未发布产品由于保密要求的原因，抱歉无法披露。

**[问题 16/72]主要营收是？ 2023 年业务上有什么特别的赢利点？**

[总经理陈小硕回答]公司主要营收来自于消费类电子连接器及智能电子产品精密小件、消费类电子精密结构件及模组、新能源产品零组件及连接器、机器人及工业互联网，2023 年公司在消费类电子 AR/VR 头部客户会扩大营收，同时新能源产品零组件及连接器的产能会进一步释放，盈利能力持续改善。

**[问题 17/72]@董事长陈奇星 定增什么时候完成？**

[董事长陈奇星回答]本次向特定对象发行股票事项已通过股东大会审议，目前在申报准备阶段，还需取得深交所和证监会的发行许可。谢谢。

**[问题 18/72]@总经理陈小硕 持有贵公司股票四五年了，还能对公司保持乐观与信心么**

[总经理陈小硕回答]感谢您对公司的支持，公司管理层一定恪尽职守、勤勉尽责，以好业绩回报投资者。

**[问题 19/72]新能源和消费电子两大业务，是并驾齐驱还是各有侧重，未来哪个方向是重点发展领域**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司将新能源和消费电子业务在规模上发展到相当地位。近两年新能源板块的成长增速很快，达到了规划预期，还将继续努力。

**[问题 20/72]请问与苹果合作的 AR 眼镜已经投入生产了吗？**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司在 XR 类产品技术储备已经成熟，2023 年会扩大营收。谢谢。

**[问题 21/72]@董事会秘书胡宇龙 公司在 MR 业务方面订单情况？**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司在 XR 类产品技术储备已经成熟,2023 年会扩大营收。谢谢。

**[问题 22/72]@总经理陈小硕 公司有半导体芯片概念,业绩产出有多少?氢燃料电池关联配套是否有技术专利?**

[总经理陈小硕回答]您好,公司的芯片产品线收入占公司营收不到 1%。氢燃料电池关联配套公司已有多个专利在申请中,部分已取得授权。

**[问题 23/72]@董事长陈奇星 公司现在是新能源组件和消费电子双重驱动,但是公司市值总是跟着消费电子走,仿佛新能源业务没有得到大家的认可,公司应该加大宣传,并用这方面营收数据说话**

[董事长陈奇星回答]公司在消费电子行业深耕多年,已经建立了智能制造的核心竞争力,新能源业务的大规模产能建设是从 2021 年开始的,近两年产能逐步释放,营收增长较快,2022 年实现营收超 24 亿元,占公司整体营收比重约 15%,故现阶段可能受到消费电子行业的影响偏大一些。公司在新能源领域已与头部客户签订了战略合作协议,也将继续推进产品结构调整战略。谢谢。

**[问题 24/72]@总经理陈小硕 想了解一下 MR 这方面的营收如何了**

[总经理陈小硕回答]公司在已经参与所有头部客户的主要 AR/VR 的项目,该类产品线在从 2023 年起营收会快速增长。

**[问题 25/72]请问下 mr 核心零组件出货情况如何?**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司在 MR 类产品技术储备已经成熟,2023 年会扩大营收。谢谢。

**[问题 26/72]请问定增什么时候结束**

[董事会秘书胡宇龙回答]本次向特定对象发行股票事项已通过股东大会审议,目前在申报准备阶段,还需取得深交所和证监会的发行许可。谢谢。

**[问题 27/72]@董事会秘书胡宇龙 请问公司参与了 xr 产品哪些部分的研发?**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司参与了主要头部客户的金属和非金属结构模块的研发。

**[问题 28/72]本次定增项目,从建设到投产,大概多久。**

[董事会秘书胡宇龙回答]从建设到投产预计 2 年以内。

[问题 29/72]@董事会秘书胡宇龙 请问下贵公司预计 XR 业务今年能贡献多大比例的营收?

[董事会秘书胡宇龙回答]预计将成为公司消费电子板块新的增长极。

[问题 30/72]消费电子整体形势疲软,公司还能实现逆势增长的原因是什么?

[董事会秘书胡宇龙回答]2022 年公司产能释放,收入增长迅速。

[问题 31/72]@总经理陈小硕 请介绍下越南厂房的建设进度和使用情况,谢谢

[总经理陈小硕回答]公司 2020 年底在越南义安省购买土地,2022 年中启动建设,预计 2023 年第二季度第一期自建厂房投产。公司 2022 年起同步也在越南租用厂房进行生产。

[问题 32/72]@总经理陈小硕 相关数据查询发现贵公司一季度出口数据大幅下滑,请问具体原因是什么?会否导致一季度经营亏损?谢谢陈小总。

[董事会秘书胡宇龙回答]请关注公司定期报告。

[问题 33/72]@总经理陈小硕 定增刻意打压股价,散户如何是好

[总经理陈小硕回答]您好,公司发展需要推出定增预案,与公司股价无关。感谢您对公司的关心与支持。

[问题 34/72]公司新能源业务的目标能透露一下么

[董事长陈奇星回答]公司将继续推进消费类电子精密结构件及模组和新能源业务双支柱战略,目前公司整体营收中消费电子业务仍占较高比例,新能源业务虽然近两年增长迅速,但 2022 年占比仅 16%。公司希望进一步缩小两块业务占比差距,重点拓展新能源零组件业务特别是应用于储能项目的新能源零组件业务,预计未来两到三年仍将有较快增长速度。谢谢。

[问题 35/72]公司的核心客户本次没有来工厂参观?颠覆性技术就靠它了

[总经理陈小硕回答]您好,公司核心客户均定期派人来公司沟通项目进展。感谢您对公司的关心和支持。

[问题 36/72]今年很多发达的头部企业都有裁员计划,请问贵司在人力资源方面是增加岗位还是维持现状

[总经理陈小硕回答]公司会根据业务情况,同步控制和管理公司人员规

模。

[问题 37/72]@董事会秘书胡宇龙 在宁德长盈和常州长盈及宜宾长盈的有关新闻报道中，公司新能源结构件中 pack 已大批量供货，请问公司电芯结构件供货情况如何？谢谢

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，公司电芯结构件出货规模与 pack 结构件出货规模相当。

[问题 38/72]@财务总监朱守力 2023 年一季度业绩是否会进行提前预告相较于 2022 年度是否会有比较大的增幅

[财务总监朱守力回答]您好。公司一季度的业绩情况请关注公司的定期报告。谢谢。

[问题 39/72]2023 年公司的预计营收多少啊

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，请继续关注公司定期报告。

[问题 40/72]@总经理陈小硕 22 亿巨额增发，占比目前股票总价值 15%，为啥要做定向增发？做成配股不是更好？还是担心 10 元的增发价格零星投资者（散户）买不起么？

[总经理陈小硕回答]公司根据业务需要综合评估后决定使用定向增发募集项目发展资金，感谢您对公司的关心和支持。

[问题 41/72]@董事会秘书胡宇龙 公司是否进行市值管理？

[董事会秘书胡宇龙回答]感谢您对公司的支持，公司管理层一定恪尽职守、勤勉尽责，以好业绩回报投资者。

[问题 42/72]你好 按你们的推算 长盈精密后面的三年前景怎么样。目标利润分别估计多少

[董事会秘书胡宇龙回答]感谢您对公司的支持，公司管理层一定恪尽职守、勤勉尽责，以好业绩回报投资者。

[问题 43/72]持有五年了，公司高层给点信心呀

[总经理陈小硕回答]感谢您对公司的支持，公司管理层一定恪尽职守、勤勉尽责，以好业绩回报投资者。

[问题 44/72]你好，贵公司一季报如何？VR 有接入 ChatGPT 吗

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，请继续关注公司的定期报告和相关内容披露。感谢您的关注。

**[问题 45/72]定增确定了吗？**

[董事会秘书胡宇龙回答]本次向特定对象发行股票事项已通过股东大会审议，目前在申报准备阶段，还需取得深交所和证监会的发行许可。谢谢。

**[问题 46/72]@总经理陈小硕 2022 年人均产值增长 43.62%！为什么毛利率还下降啦**

[总经理陈小硕回答]公司2022年应付职工薪酬40.2亿，较2021年的38.5亿有所增加，但同期营业收入由2021年的110亿增加到152亿，整体运营效率有明显改善，受产品结构影响，2022年毛利率17.43%和2021年的17.56%基本保持一致。

**[问题 47/72]@总经理陈小硕 陈总，贵司是否邀请库克参观工厂，作为MR颠覆性产品，网上流传此行目的主要是参观MR生产线**

[总经理陈小硕回答]重要客户及具体产品信息，请关注相关新闻报道和公司定期报告。感谢您对公司的关心和支持。

**[问题 48/72]@财务总监朱守力 21年第一大客户营收30.3亿，22年53.71亿。北美大客户会否占比越来越高？增收不增利估计什么时候会好转？谢谢**

[财务总监朱守力回答]公司2022年度总营收规模也有较大成长。近年来公司持续推进大客户战略，部分核心客户占比逐年上升，且在短期内将继续保持增长趋势。但公司与消费电子行业头部品牌均建立了长期稳定的合作关系，并积极拓展新能源汽车精密零组件业务，目前已在动力电池结构件、电连接等产品上向行业主要品牌供货。公司将随着市场情况积极进行产品结构及客户结构的调整，降低客户集中带来的经营风险。谢谢。

**[问题 49/72]请问公司 2023 年对比以往，业务最大的变化或挑战是那一块，占公司的业务规模如何？**

[总经理陈小硕回答]公司2023年对比以往，业务最大的变化是新能源产品线，包括动力电池、储能电池相关零组件的产能释放，这块业务2022年占公司营业收入的16%，2023年该块业务规模和营收占比会有大幅增长。

**[问题 50/72]支持 300115**

[董事会秘书胡宇龙回答]谢谢您的支持！

**[问题 51/72]对公司有没有信心，主营业务是啥呀。**

[总经理陈小硕回答]公司主要营收来自于消费类电子连接器及智能电子产品精密小件、消费类电子精密结构件及模组、新能源产品零组件及连接

器、机器人及工业互联网，公司管理层一定会勤勉尽责，以好的业绩回报投资者。

**[问题 52/72]长盈现在业务提升营收有哪些特点？**

[总经理陈小硕回答]公司会扎根新能源和消费类电子产业，以持续创新为内核，以精密模具、垂直整合和智能制造为核心能力，布局行业头部客户，重点跟进 AR/VR、新型电池结构件等前沿领域，不断提升业务质量和规模。

**[问题 53/72]新能源行业，赛道目前非常拥挤，公司有什么优势能够继续定增加码投入？**

[总经理陈小硕回答]公司拥有新能源电动汽车及储能电池国内外主要头部客户，基于公司精密模具、垂直整合和智能制造核心能力，公司有信心通过定增募集资金增加项目投入，在新能源行业取得应有的规模和地位。

**[问题 54/72]@董事长陈奇星 请问陈总，贵公司跟特斯拉有没有合作新项目？特斯拉即将推出的最新超充产品，贵公司是否参与其中？**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司在高压、大电流连接器领域一直保持最新技术的产品研发。

**[问题 55/72]2022 年营收 152 亿，净利才 4 千多万，毛利率有这么低吗**

[总经理陈小硕回答]公司 2022 年毛利率 17.43%和 2021 年的 17.56%基本保持一致，公司会不断提升管理水平，提升盈利水平，以好的业绩回报投资者。

**[问题 56/72]人均产值增长 43.62%！为什么毛利率还这么低**

[财务总监朱守力回答]同期营业收入由 2021 年的 110 亿增加到 152 亿，整体运营效率有明显改善，受产品结构影响，2022 年毛利率 17.43%和 2021 年的 17.56%基本保持一致。谢谢。

**[问题 57/72]已经持有三年多了，加油长盈！**

[董事会秘书胡宇龙回答]谢谢您的支持，公司管理层一定恪尽职守，努力回报股东。

**[问题 58/72]定增会不会影响股价，从业绩报告来说公司正处在上升期，但未能体现在股价上涨上，近期出现滞涨下跌，是不是和定增有关**

[董事会秘书胡宇龙回答]您好，短期股价受多方面因素影响。本次向特定对象发行股票事项已通过股东大会审议，目前在申报准备阶段。

**[问题 59/72]公司新能源业务是什么时候起步的？主要面向哪些客户提供产品？**

[总经理陈小硕回答]公司从 2016 年开始布局新能源业务，主要向汽车品牌及动力及储能电池模组客户提供高压电连接、电芯结构件、模组及箱体结构件、氢燃料电池金属双极板等产品。

**[问题 60/72]上期参予增发的投资者还深套其中，这次能完成增发吗？**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司 2023 年向特定对象发行股票事项已通过股东大会审议，目前正在准备申报材料。谢谢。

**[问题 61/72]支持**

[董事会秘书胡宇龙回答]谢谢您！

**[问题 62/72]公司的净利率大概是多少 近几年有何变化**

[财务总监朱守力回答]公司 2021 年净利润率为-6.02%，2022 年净利润率为 0.45%，谢谢。

**[问题 63/72]电子烟业务还有吗？**

[总经理陈小硕回答]公司全资子公司已于 2022 年 9 月取得国家烟草专卖局颁发的<烟草专卖生产企业许可证（电子烟生产企业）>，按照国家法律法规生产电子烟产品。

**[问题 64/72]电子烟和口罩业务应该剥离！**

[总经理陈小硕回答]公司会认真研究您的意见和建议，感谢您对公司的支持和关心。

**[问题 65/72]营收增加快，利润不见增长，公司管理水平有这么差吗？**

[总经理陈小硕回答]您好，公司会不断提升管理水平，加强盈利能力，以好的业绩回报投资者。感谢您对公司的支持和关心。

**[问题 66/72]@董事会秘书胡宇龙 公司储能业务筹备如何了，何时可以上马**

[董事会秘书胡宇龙回答]公司 2022 年储能业务已经实现超过 2 亿营收，还将继续增长。

**[问题 67/72]营收 152 亿利润仅为 4255 万，毛利率 17%，为何净利润如此之低？**

[总经理陈小硕回答]公司 2022 年研发投入达 12.2 亿，占营业收入比重

	<p>8%。公司 2022 年依然处于新项目、新产能的投入期，随着新项目投产、新产能释放，公司的盈利水平会不断改善。感谢您对公司的支持和关心。</p> <p><b>[问题 68/72]还有之前 20.88 定增对象是否继续持有公司股票，还是已经套现离场</b>  [董事会秘书胡宇龙回答]公司 2020 年向特定对象发行的股票已于 2021 年 5 月 26 日解除限售。谢谢。</p> <p><b>[问题 69/72]业务方面往医疗器械和储能方面发展非常好！</b>  [董事会秘书胡宇龙回答]谢谢关注与支持！</p> <p><b>[问题 70/72]还是要深耕几个领域，不要大而不精，摊子铺的太大，不好管理！例如剥离口罩业务等</b>  [董事会秘书胡宇龙回答]感谢您的建议！</p> <p><b>[问题 71/72]23 年业务增收的主要方向？</b>  [董事会秘书胡宇龙回答]公司 2023 年对比以往，业务最大的变化是新能源产品线，包括动力电池、储能电池相关零组件的产能释放，这块业务 2022 年占公司营业收入的 16%，2023 年该块业务规模和营收占比会有大幅增长。</p> <p><b>[问题 72/72]年报中提到公司参与了所有头部 XR 企业的研发，具体都有哪些公司，哪些项目？</b>  [董事会秘书胡宇龙回答]鉴于公司与客户的保密协议，公司不能披露客户与项目的具体信息，请您见谅。</p> <p style="text-align: center;">接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023.04.03